

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**  
Государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования  
**УЛЬЯНОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ**

# **ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ**

Учебное пособие

Составители Л. В. Барт,  
Р. М. Камалтдинова,  
Э. Н. Разнодежина

Ульяновск  
УлГТУ  
2010

УДК 330.8 (075)  
ББК 65.02 я 7  
И 90

Рецензенты: доктор эконом. наук, профессор кафедры «Гуманитарных и социально-экономических дисциплин» Поволжской академии государственной службы им. П. А. Столыпина Кузнецов В. В.;

канд. эконом. наук, доцент кафедры «Экономика и государственное управление» Ульяновского государственного университета Погодина Е. А.

*Утверждено редакционно-издательским советом университета  
в качестве учебного пособия*

**История экономики** : учебное пособие для студентов экономических специальностей технического вуза всех форм обучения / сост. Л. В. Барт, Р. М. Камалтдинова, Э. Н. Разнодежина. – Ульяновск : УлГТУ, 2010. – 209 с.

ISBN 978-5-9795-0764-4

Пособие предназначено студентам всех форм обучения с учетом особенностей и специфики преподавания в техническом вузе, раскрывает основную задачу курса – расширение кругозора, формирование экономической культуры будущего экономиста.

Учебное пособие «История экономики» позволяет познакомить студентов с разными явлениями, которые выходят за рамки сугубо экономических вопросов.

Пособие содержит вопросы для повторения к каждой теме, а также темы контрольных работ, итоговый тест и словарь, и, что является редкостью, фотографии наиболее известных экономистов и политиков.

**УДК 330.8 (075)  
ББК 65.02 я 7**

ISBN 978-5-9795-0764-4

© Барт Л. В., Камалтдинова Р. М.,  
Разнодежина Э. Н., составление, 2010  
© Оформление. УлГТУ, 2010

# ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>Введение.....</b>	<b>8</b>
<b>Глава 1. Предмет истории экономики. Первобытное общество, его развитие и разложение у восточных славян .....</b>	<b>9</b>
1.1. Предмет истории экономики .....	9
1.2. Международные аспекты изучения истории экономики.....	11
1.3. Периодизация первобытной эпохи .....	14
1.4. Хозяйственная деятельность в эпоху каменного века .....	15
1.5. Материальная культура железного века и ее роль в разложении первобытнообщинного строя .....	17
Вопросы для повторения.....	17
<b>Глава 2. Рабовладение в истории человеческого общества .....</b>	<b>18</b>
2.1. Характеристика рабства Древнего Востока .....	18
2.2. Рабовладельческие государства на территории России и СНГ .....	19
2.3. Античное рабство Древней Эллады (Греции).....	20
2.4. Античное рабство Древнего Рима .....	21
Вопросы для повторения.....	24
<b>Глава 3. Становление и развитие феодализма на европейском континенте.....</b>	<b>25</b>
3.1. Классификация феодальных периодов .....	25
3.2. Империя Карла Великого в эпоху раннего феодализма .....	25
3.3. Развитие городов Средиземноморья и Балтийского побережья. Период разложения феодализма .....	27
3.4. Киевская Русь – первое централизованное восточнославянское государство .....	29
Вопросы для повторения.....	33
<b>Глава 4. Экономика русских земель в период феодальной раздробленности. Восстановление и развитие русского централизованного государства .....</b>	<b>35</b>
4.1. Развитие феодальных отношений в период раздробленности Руси.....	35
4.2. Социально-экономические последствия татаро-монгольского ига .....	36
4.3. Экономические основы объединения русских земель в XV веке .....	37

4.4. Развитие феодального землевладения и ремесла в условиях единого русского государства. Законодательное оформление крепостного права .....	38
4.5. Развитие торговли, образование Всероссийского рынка и начало накопления капитала .....	40
Вопросы для повторения .....	42
<b>Глава 5. Разложение феодализма и формирование капиталистических отношений в Европе.....</b>	<b>43</b>
5.1. Великие географические открытия как фактор ускорения процесса формирования капитализма в Европе .....	43
5.2. Начало формирования колониализма .....	44
5.3. «Революция цен» в Европе .....	
5.4. Образование мирового рынка как следствие Великих географических открытий.....	47
Вопросы для повторения .....	47
<b>Глава 6. Становление индустриального капиталистического общества .....</b>	<b>48</b>
6.1. Экономические предпосылки становления индустриального капиталистического общества .....	48
6.2. Промышленный переворот XVIII века и начало развития классического капитализма .....	49
6.3. Классический капитализм. Промышленный переворот в странах Европы и США .....	52
6.4. Особенности промышленного переворота в России .....	58
Вопросы для повторения .....	62
<b>Глава 7. Россия в эпоху преобразований периода XVIII – начала XIX в.....</b>	<b>63</b>
7.1. «Россия молодая» времен Петра I .....	63
7.1.1. Предпосылки петровских преобразований .....	63
7.1.2. Становление Петра I как царя России .....	64
7.1.3. Развитие промышленности и системы управления .....	65
7.1.4. Итоги реформ Петра I .....	68
7.2. Преобразование российской экономики последователями Петра I .....	69
7.2.1. Социально-экономическая политика Времен Екатерины II .....	69
7.2.2. Попытки «Онемечивания» России Павлом I .....	74
7.2.3. Преобразования России в эпоху Павла I .....	75
Вопросы для повторения .....	77

<b>Глава 8. Россия в период реформ середины XIX – начала XX веков.....</b>	<b>78</b>
8.1. Отмена крепостного права Александром II, значение этого события для развития капитализма в России .....	78
8.2. Социально-экономическая политика на рубеже веков. Российский реформатор С. Ю. Витте и его знаменитая денежная реформа .....	81
8.3. Аграрная реформа П. А. Столыпина .....	85
Вопросы для повторения.....	89
 <b>Глава 9. Утверждение Советской власти в России и сосредоточение в ее руках командных высот в экономике .....</b>	<b>90</b>
9.1. Первые экономические мероприятия Советской власти .....	90
9.2. Сосредоточение в руках Советской власти командных высот народного хозяйства.....	91
9.3. Развертывание социалистической революции в деревне .....	96
Вопросы для повторения.....	98
 <b>Глава 10. Новая экономическая политика в Советской России .....</b>	<b>99</b>
10.1. Новая экономическая политика в сельском хозяйстве.....	99
10.2. Организационная перестройка и восстановление промышленности.....	100
10.3. Восстановление торговли .....	102
10.4. Денежная реформа Г. Я. Сокольникова (1922-1924 гг.).....	104
10.5. Изменения кредитной и налоговой системы.....	105
10.6. Основные противоречия хозяйственной модели НЭПа. Отказ от НЭПа .....	108
Вопросы для повторения.....	110
 <b>Глава 11. Предвоенная реконструкция экономики СССР .....</b>	<b>111</b>
11.1. Проведение социалистической индустриализации и превращение СССР в промышленную державу.....	111
11.2. Коллективизация сельского хозяйства и ее результаты. Колхозы как инвестиционные средства проведения социалистической индустриализации .....	115
Вопросы для повторения.....	117
 <b>Глава 12. Экономика СССР в годы Великой Отечественной войны (1941-1945 годы) .....</b>	<b>118</b>

12.1. Экономика СССР накануне войны .....	118
12.2. Сельское хозяйство и снабжение населения в годы войны.....	121
12.3. Основные источники финансовых средств в годы войны.....	122
Вопросы для повторения.....	123

### **Глава 13. Экономика СССР в послевоенные годы.**

Восстановление и развитие народного хозяйства (середина 40-х – середина 60-х годов).....	124
13.1. Послевоенное восстановление экономики (1946-1950 годы) .....	124
13.2. Денежная реформа 1947 года .....	127
13.3. Состояние сельского хозяйства и меры по его подъему в 50-е – середине 60-х годов .....	127
13.4. Промышленное производство в 50-е – середине 60-х годов. Перестройка управления экономикой .....	128
13.5. Реформирование социальной сферы в 50-е – середине 60-х годов.....	129
Вопросы для повторения.....	130

### **Глава 14. Преобразования системы хозяйствования в СССР**

и их результаты (1965 -80-е годы) .....	131
14.1. Система управления и проблема социально-экономического развития в начале 60-х годов .....	131
14.2. Реформирование сельского хозяйства (март 1965 г.) .....	131
14.3. Изменение системы хозяйствования в промышленности и строительстве (сентябрь 1965 г.) .....	132
14.4. Курс на ускорение социально-экономического развития. Начало «перестройки» .....	139
Вопросы для повторения.....	140

### **Глава 15. Экономические преобразования в России**

в 90-е годы .....	141
15.1. Состояние экономики в конце 1991 г. ....	141
15.2. Начало экономических реформ в России .....	143
15.3. Развитие реформ в 1993 – 1999 гг.....	146
15.4. Финансовый кризис 1998 года и последствия дефолта .....	149
15.5. Краткие итоги реформ 1990-х годов .....	153
Вопросы для повторения.....	155

<b>Глава 16. Экономика XXI века как экономика</b>	
информационных технологий .....	<b>156</b>
16.1. Возникновение идеологии	
информационного общества .....	<b>156</b>
16.2. Информация, информационные революции,	
информатизация как исторические этапы развития	
цивилизации .....	<b>161</b>
16.3. Сущность и структура информационной индустрии .....	<b>166</b>
16.4. Российский путь движения от информатизации	
к информационному обществу.....	<b>169</b>
16.5. Основные направления	
экономической политики в период 2004 – 2010 гг. ....	<b>178</b>
Вопросы для повторения.....	<b>180</b>
<b>Заключение .....</b>	<b>181</b>
<b>Темы контрольных работ.....</b>	<b>182</b>
<b>Итоговый тест.....</b>	<b>184</b>
<b>Словарь .....</b>	<b>193</b>
<b>Библиографический список.....</b>	<b>207</b>

## ВВЕДЕНИЕ

История экономики – наука относительно молодая. Зародилась в конце XIX века, выделившись из политической экономии.

У ее истоков стояли А. Тойнби и Дж. Эшли, К. Бюхер, М. Вебер, В. Зомбарт, М. Ковальский и Д. Виноградов.

История экономики (она же экономическая история, история народного хозяйства) предлагает узнать, что проведение той или иной политики в исторически значимых периодах диктовалось объективными условиями существования и развития общества, прежде всего, экономическими.

В России, в ее высшей школе, экономическая история получила права гражданства более 110 лет тому назад. Впервые курс лекций по ней был прочитан в Ярославском Демидовском юридическом лицее.

История экономики имеет большое значение для студентов-экономистов, так как ее предметом является изучение хозяйственной деятельности различных народов в разные исторические эпохи.

История экономики – это история движения, изменчивости, история сдвигов в структуре экономики. Она используется для изучения прошлого, для анализа текущей экономической деятельности. История экономики, независимо от того, можно ли ее использовать для выработки экономической политики, представляет собой коллективную память.

Задачей истории экономики является расширение кругозора, формирование экономической культуры будущего экономиста.

История экономики, кроме мировоззренческой функции обладает и гуманистической, ибо учит экономиста, менеджера, что любое хозяйственное решение имеет как стоимостное выражение, так и политическую, и моральную цену. Она формирует экономическое мышление в процессе обучения. Позволяет познакомить студентов с разными явлениями, которые выходят за рамки сугубо экономических вопросов.



# Глава 1. ПРЕДМЕТ ИСТОРИИ ЭКОНОМИКИ. ПЕРВОБЫТНОЕ ОБЩЕСТВО, ЕГО РАЗВИТИЕ И РАЗЛОЖЕНИЕ У ВОСТОЧНЫХ СЛАВЯН

## 1.1. Предмет истории экономики

Предметом истории экономики являются изучение развития экономики в определенных исторических условиях. А также анализ экономических теорий, составляющих основу экономической политики государства в определенный исторический период. Эта дисциплина изучает особенности экономического развития отдельных стран и народов во всех сферах и отраслях хозяйства.

История экономики изучает также экономическую политику государства, т. к. экономическая политика является основной направляющей силой развития хозяйства конкретной страны. Экономическая теория касается теоретических основ экономической политики, т. е. изучает экономические концепции, которые определяют направленность развития экономики.

Как известно, генерирующим началом в развитии материального производства является взаимодействие производительных сил и производственных отношений.

Под производительными силами понимаются средства производства и люди, способные приводить в действие эти средства производства, т. е. люди, обладающие определенными знаниями и имеющими возможность нормально воспроизводить свои способности к труду. А совокупность средств труда и предметов труда, используемых человеком в процессе производства материальных благ, называется *средствами производства*.

К средствам труда относятся важнейшие элементы оборудования предприятий. Предметы труда включают: сырье, материалы, полуфабрикаты и т. п. Можно сказать, что средства труда – это то, чем человек воздействует на обрабатываемый предмет с целью получения необходимого продукта, а предмет труда – это то, на что направлено воздействие человека посредством средств труда в процессе целесообразной деятельности.

Анализируя особенности трудовой деятельности человека, Карл Маркс отмечал, что деятельность, например, архитектора отличается от инстинктивных действий пчелиного роя тем, что прежде чем действовать, человек строит в голове мысленный образ того конечного результата труда, к которому он стремится. А у пчелиного роя все действия запрограммированы генетически на уровне инстинктов.

Под производственными отношениями понимаются отношения между людьми в процессе производства, распределения, обмена и потребления материальных благ. В экономической литературе существует

множество классификаций этапов исторического развития общества. В нашей стране принята классификация по способу производства или классификация по общественно-экономическим формациям. Таких способов производства выделяется пять:

- первобытнообщинный,
- рабовладельческий,
- феодальный,
- капиталистический,
- коммунистический.

История экономики анализирует производительные силы и производственные отношения на конкретном историческом материале отдельных стран по цепи исторических периодов и эпох. Предвидение в экономике называется прогнозированием, а прогнозирование невозможно без знания исторических закономерностей. Приступая к изучению системы экономических наук, необходимо понять, что нельзя овладеть основами экономического мышления, не научившись представлять экономику в целом, и материальное производство, как часть экономики, в их исторических аспектах.

История экономики тесно связана с такими общественными науками, как политология, социология, философия и т. п. А также с конкретными экономическими дисциплинами: маркетингом, менеджментом, статистикой, анализом хозяйственной деятельности и т. п.

История экономики обязательно включает в свой предмет анализ внутренней и внешней политики государств, национальные и этнографические движения, касается особенностей юридических законов различных стран, анализирует различия религиозных культур, закономерности развития науки и техники и т.п. Но все перечисленное выше анализируется не само по себе, а только с точки зрения их роли в развитии экономики той или иной страны в определенный исторический период. Таким образом, знание исторических экономических закономерностей позволяет не только правильно объяснить прошлое хозяйства той или иной страны, но и дать ключ к правильному пониманию экономической действительности страны и перспектив ее экономического развития.

## **1.2. Международные аспекты изучения истории экономики**

До XIX века историки всех стран мира были поглощены описанием политических событий и войн, не проявляя особого интереса к проблемам хозяйственной жизни общества. Позднее их обращение к этим проблемам позволило им увидеть механизм общественного развития во взаимодействиях всех его составляющих, и это стало одной из причин превращения истории в подлинную науку.

Экономисты обратились к истории экономики несколько раньше, чем историки, в частности, много места уделил историческим экскурсам А. Смит в своем труде «Исследование о природе и причинах богатства народов». Таким образом, еще во время становления истории экономики как науки возникли пограничные области, где интересы историков и экономистов переплетались. Эти области как отрасли научного знания возникли на стыке истории и экономики с целью расширения познания человека. Дореволюционный историк Е. Тарле в статье «Чем объяснить интерес к экономической истории» отмечал, что в настоящее время ни одной стороной исторического процесса так не интересуются, как хозяйственной стороной.

В последние 30 – 35 лет была, создана отрасль исторической науки, так называемая «хозяйственная история». Таким образом, в данной статье известного историка речь идет о возникновении особой исторической науки. Развитие экономической истории шло в направлении превращения ее в относительно самостоятельную научную дисциплину, которая выражала собой синтез истории и экономики.

Начало этого превращения принято относить к концу 20-х – началу 30-х годов XX века. По мнению современного французского историка и экономиста Пьера Шоню, становление современной экономической истории было тесно связано с количественной историей, зародившейся на рубеже 30-х годов, когда началось создание научной истории цен.

В результате экономическая история стала не просто отраслью экономической науки, но и наукой, помогающей в исследованиях политической экономики или экономической теории. Она применяется для изучения прошлого путем применения моделей, созданных для научного анализа современности. Современная экономическая история не сводится только к количественной истории. Она не отказалась и не откажется от изучения отдельных исторических событий и фактов. Но можно считать общепризнанным то, что новый этап развития экономической истории открыл ей переход к систематическому анализу количественных экономических данных, характеризующих долгосрочные процессы народнохозяйственного развития, таких как экономический рост, как циклы конъюнктуры, как эволюция производственных структур, а также как эволюция человека – важнейшей производственной структуры.

Решению этих стержневых задач призваны способствовать исторические исследования, представляющие собой горизонтальные срезы тех или иных исторических процессов. Эти исследования выясняют, как была организована экономика и как она функционировала на той или иной стадии своего развития, т. е. эти исследования освещают события и проблемы прошлого.

Превращение экономической истории в относительно самостоятельную дисциплину в разных странах происходило по-своему. Так, например, в Великобритании в 1926 году было организовано общество экономической истории, которое с 1927 года стало издавать журнал «Обозрение экономической истории». Во Франции с 1929 года стал выходить журнал «Анализ исторических экономических проблем», и с этого же года стал функционировать в университете Сорбонна сборник кафедры экономической истории. В США в 1941 году была учреждена национальная ассоциация экономической истории, которая сразу приступила к изданию журнала «Экономическая история». Организационное оформление экономической истории продолжается и после Второй мировой войны. В 1952 году было создано скандинавское общество «Экономическая история», в которое вошли национальные исторические общества Дании, Норвегии, Швеции, Финляндии. С 1953 года это общество издает «Скандинавское обозрение экономической истории».

В 1960 году в Стокгольме состоялась первая международная конференция по экономической истории. Она прошла за неделю до работы XI-го международного конгресса исторических наук. Через год во Франции состоялась вторая такая конференция, а в 1965 году во время третьей международной конференции по экономической истории в ФРГ, в Мюнхене была учреждена международная ассоциация экономической истории, которая взяла на себя подготовку и проведение следующих международных форумов историков и экономистов. Пятый форум созывался в 1970 году в СССР, в Ленинграде и был назван не конференцией, а конгрессом. В связи с возросшим масштабом Международных конгрессов экономической истории был установлен четырехлетний цикл их подготовки и проведения. Следующий VI конгресс был проведен в Дании, в Копенгагене (1974 г.), VII – в Шотландии, в Эдинбурге (1978 г.), VIII – в Венгрии, в Будапеште (1982 г.), IX – в Швейцарии, в Берне (1986 г.), X – в Бельгии, в Лувене (1990 г.), XI – в Италии, в Милане (1994 г.), XII – в Испании, в Мадриде (1998 г.) и наконец XIII – в Аргентине, в Буэнос-Айресе (2002 г.). Следующий, XIV конгресс состоялся в августе 2006 года в Финляндии, в Хельсинки.

Завершающим процессом формирования экономической истории в качестве самостоятельной научной дисциплины стало ее признание в международном масштабе. А международные конгрессы историков и экономистов играют важнейшую роль в интернационализации изучения истории экономики, способствуют более тесному взаимодействию на-

циональных научных школ и осуществлению учеными разных стран историко-экономических исследований. Историко-экономические исследования на Западе обеспечены мощной научно-организационной инфраструктурой. Ее основу составляют национальные и международные ассоциации, которые выполняют главным образом координирующие функции и издают журналы научного профиля. В некоторых странах существует узкоспециализированные историко-экономические научные объединения.

Во Франции параллельно с национальной ассоциацией экономической истории действует комитет по экономической и финансовой истории Франции и комитет по прошлой истории Франции и соответствующих министерств, а также ассоциация по истории железных дорог Франции, которые поддерживаются частными и государственными компаниями. Эти научные институты организуют систематические конференции и издают научные журналы и сборники.

В последние годы возникли общеевропейские объединения подобного характера. Так, например, в ноябре 1990 года при участии 40 банков из 12 стран Европы была создана Европейская ассоциация по банковской истории. Ее правление возглавил глава известного Лондонского банка Эвелинг Ротшильд. Эта ассоциация проводит ежегодно коллоквиумы по вопросам организации и использования банковских архивов, а также издает «Обозрение финансовой истории» и труды по банковской истории. В октябре 1994 года была учреждена Европейская ассоциация истории бизнеса, которая также наметила обширную программу своей деятельности.

Несмотря на наличие большого числа ассоциаций и конгрессов, все же основную роль в проведении историко-экономических исследований играют кафедры и институты по экономической истории при университетах различных стран. Общественное признание на Западе в необходимости и полезности изучения экономической истории проявляется в финансовой поддержке этих исследований со стороны государственных учреждений, научных фондов, частных компаний, а также в присуждении Нобелевских премий по истории экономики.

### 1.3. Периодизация первобытной эпохи

Развитие первобытнообщинного строя прошло в два этапа:

- дородовое общество;
- родовое общество.

В период дородового развития занятия человека сводились к собирательству, т. е. человек в это время не обладал еще навыками абстрактного мышления, не обладал умениями производить орудия или средства труда, хотя именно способность человека к абстрактному мышлению выделила его из животного мира. Эти первые формы производственной деятельности человека были самыми примитивными, поскольку человек еще не знал огня, не имел понятия о земледелии, занимался исключительно сбором всего того, что находилось рядом с ним и всего, что было съедобно. Целью этого собирательства было обеспечить выживание, стремление не умереть с голоду.

Функцию орудий труда у человека дородового периода выполняли найденные им обломки деревьев, куски камней и т. п. В силу примитивности подобных орудий труда человек не имел другой возможности противостоять силам природы, кроме как коллективного сожительства и труда. Одиночки повсеместно погибали. Постепенно, обладая способностью к абстрактному мышлению, человек стал расширять функции используемых обломков деревьев, камней и стал совершенствовать свои средства труда. Таким образом, дородовой период начинается с момента выделения человека из животного мира и кончается достаточно широким спектром применяемых средств труда и пониманием человеком значимости коллективного общежития.

Родовой период – это эпоха, когда люди жили большими общинами. Род представлял собой группу людей, объединенных кровным родством. Несколько родов составляли племя. Нитями, которые скрепляли роды в племя, были хозяйственные взаимоотношения в процессе ведения натурального хозяйства, которое полностью обеспечивало людей всем необходимым для нормальной жизни. В условиях родоплеменного общества с низким уровнем производительности труда результаты производственной деятельности человека позволяли распределению материальных благ быть только уравнилельным, т. е. все, что собиралось или производилось, делилось поровну.

В исторической литературе существует мнение, что первые организационные формы человеческого общества появились около миллиона лет назад, эти организационные формы получили следующие специфические названия:

- каменный век;
- бронзовый век;
- железный век.

#### 1.4. Хозяйственная деятельность в эпоху каменного века

Наиболее продолжительным из этих форм был каменный век, который насчитывал сотни тысяч лет. Каменный век, как самый продолжительный, в свою очередь делился на три периода:

- палеолит (древний камень);
- мезолит (средний камень);
- неолит (новый камень).

Самые древние следы собирательной деятельности человека на территории России и СНГ относятся к эпохе палеолита (древнего камня), который отстоял от сегодняшних дней на 400 – 500 тыс. лет. Люди той поры еще не умели шлифовать и обрабатывать камни и пользовались найденными. Специально искали камни типа рубила. Большим достижением этой эпохи стало умение человека сохранять огонь, пользоваться им, но добывать огонь он еще не умел.

Серьезным испытанием для человека эпохи палеолита стало великое оледенение, когда гигантский ледник покрыл значительную часть некоторых государств СНГ, захватив Азиатский континент. Вследствие этого изменился растительный мир, вымерли теплолюбивые животные, и в целом изменившиеся условия жизни первобытного человека под воздействием холода заставили его перейти от кочевого образа жизни к оседлому, строить постоянные жилища и совершенствовать орудия труда.

В начале эпохи мезолита – это период с 10 до 4 тысячелетия до н. э. – наступило потепление, и стали происходить изменения в животном-растительном мире. Появились возможности совершенствовать орудия труда и разнообразить формы производственной деятельности.

Наступившая в 4 тысячелетии до н. э. эпоха неолита характеризуется более совершенными орудиями труда. Вследствие этого произошел переход от собирательного типа хозяйственной деятельности к производящему типу.

Произошел переход от присвоения даров природы к производству средств существования. В эпоху неолита развивается мотыжное земледелие, которое дополняется пахотным земледелием с использованием примитивных сох, каменных зернотерок и т. п.

Поскольку человек кроме собирательства занимался и охотой в примитивных формах, постольку большое значение для развития охоты имело изобретение лука и стрел, благодаря чему человек получил возможность охотиться и на птиц.

На основе охоты в эпоху неолита постепенно формировалось первобытное скотоводство. Детенышей убитых животных начинали приручать, появляется скотоводство. Таким образом, если первобытное земледелие возникло вследствие собирательства, то скотоводство возникло из охоты.

Потепление климата и совершенствование форм производственной деятельности способствовали увеличению рождаемости, что поставило перед человечеством проблему, требующую решения, так как численность родов и племен росла быстрее, чем собиралось и производилось продуктов питания. Отсюда появилась объективная потребность изменения форм хозяйственной деятельности с целью увеличения производства и собирания продуктов питания. Эта потребность стояла, стоит и будет стоять и в будущем. Она диктует и необходимость освоения космоса и Мирового океана.

Таким образом, эпоха неолита, по оценкам ученых, длилась несколько тысячелетий до нашей эры, и ознаменовала громадный скачок в истории человечества. В эту эпоху развивалось земледелие мотыжного и пахотного типов, появляется скотоводство, развивается охота вследствие изобретения лука и стрел.

После каменного века следующим этапом первобытной эпохи был бронзовый век, длившийся на всем протяжении второго тысячелетия до н. э.. В это время человек начинает добывать примитивным путем медь из руд, которые находил в озерах и болотах. А затем человек овладел производством медных сплавов. С появлением бронзы, которая представляет собой сплав меди и олова, стали создаваться более совершенные орудия труда.

В эпоху бронзового века произошло первое крупное общественное разделение труда, которое представляло собой отделение скотоводства от земледелия. Это отделение было необходимым, оно приобрело форму объективной потребности, потому что только в результате специализации в земледелии и скотоводстве в обществе появилась возможность иметь больше продуктов питания, которые были так необходимы для растущего населения Земного шара.



### **1.5. Материальная культура железного века и ее роль в разложении первобытнообщинного строя**

Материальная культура железного века сыграла значительную роль в разложении первобытнообщинного строя. Железный век был третьим и последним историческим этапом первобытной эпохи. Появление железных орудий труда явилось настоящей технической революцией того времени и имело важные социальные последствия. В нашей стране железо впервые появилось в Закавказье в начале первого тысячелетия до н. э., а затем распространилось и в северные районы, железный топор позволил древнему земледельцу превращать леса в пашни. Пахотные участки земли, вследствие истощения от засеивания одними и теми же культурами, требовали определенного времени для восстановления своего плодородия, т. е. появляется необходимость в двух- и трехпольной системах земледелия.

Железные орудия труда позволили древним земледельцам поднять производительность труда на такую ступень, что в неблагоприятных погодных условиях Восточной Европы появилась возможность получать достаточный прибавочный продукт. Получение прибавочного продукта создало соблазн для его присвоения, чем и стали пользоваться старейшины, вожди и другие люди, имеющие для этого возможности. Подобное присвоение прибавочного продукта заложило основы для классового деления общества, для зарождения частной собственности и для появления государства.

Железный век становится последним этапом в истории первобытнообщинного строя. Железный век был периодом его разложения, который растянулся на многие столетия

#### **Вопросы для повторения**

1. Что является предметом изучения истории экономики?
2. Как создавалась отрасль экономической истории?
3. Какие организационные формы человеческого общества вы знаете?
4. Назовите основные характеристики хозяйственной деятельности в эпоху каменного века.
5. Какова роль материальной культуры железного века в разложении первобытнообщинного строя?

## **Глава 2. РАБОВЛАДЕНИЕ В ИСТОРИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ОБЩЕСТВА**

### **2.1. Характеристика рабства Древнего Востока**

Переход от первобытнообщинного строя к рабовладельческому впервые произошел в странах Древнего Востока. Древний Восток не случайно стал той частью Земного шара, где впервые возникло классовое общество, впервые появилось государство.

В древневосточном регионе раньше других областей северного полушария возникли условия для развития человеческой цивилизации. Этому способствовал теплый климат и наличие плодородных речных долин. Поэтому земледелие на Древнем Востоке стало развиваться быстрее, чем в Европе.

А быстрое развитие земледелия потянуло за собой развитие скотоводства. Древневосточные государства, такие как Древний Египет, Вавилония, Ассирия, Древняя Индия, Древний Китай существовали на протяжении четырех тысячелетий. С разложением первобытнообщинного строя, зарождением и развитием рабовладельческого общества происходило дальнейшее общественное разделение труда. За первым крупным общественным разделением труда, т. е. отделением скотоводства от земледелия, которое произошло в эпоху бронзового века, выделилось второе крупное общественное разделение труда, т. е. произошло отделение ремесла от сельского хозяйства. В результате третьего крупного общественного разделения труда, которое выделило класс купцов, торговля приобрела самостоятельную роль в общественном производстве.

Основными чертами рабовладельческого строя в странах Древнего Востока были:

- относительная неразвитость системы рабовладения, его патриархальный характер;
- сохранение пережитков первобытнообщинных отношений в форме общины, но не кровнородственной, а сельской, территориальной;
- существование общинной собственности на землю при слабом развитии ее частной формы;
- распространение земледелия и необходимость заниматься ирригацией (строительство водохранилищ, каналов, дамб и т.п.).

Основным источником пополнения рабов были войны. Их результатами были тысячи пленных, превращаемых в рабов. Распространено было также долговое и поведенческое рабство, т. е. рабами становились дети рабов и свободные люди, совершившие преступления.

Присвоение рабовладельцами чужой рабочей силы происходило путем прямого физического принуждения вследствие абсолютного бесправия рабов. Это проявлялось в классификации применяемых орудий

труда в эпоху рабовладения. Рабовладельцы подразделяли орудия труда в своих хозяйствах на 3 группы:

- говорящие (рабы);
- ржущие и мычащие (скот);
- неодушевленные (сохи, топоры, луки, стрелы...).

## **2.2. Рабовладельческие государства на территории нашей страны и СНГ**

На территории нашей страны и СНГ рабовладельческие государства образовались ранее всего в Закавказье и Средней Азии, где широкое применение принудительного труда рабов связано было с необходимостью создания ирригационных сооружений, без которых развитие земледелия в тех климатических условиях было бы невозможно. А в первом тысячелетии до н. э. здесь образовались характерные для Древнего Востока рабовладельческие государства. Важную роль среди них играло царство Урарту (территория современной Армении), где в долинах рек преобладало орошаемое земледелие, а в горах полукочевое скотоводство. Урарту было типичным государствам Древнего Востока. Собственником земли, как и в древневосточных странах, считался царь, который олицетворял собой государство и возглавлял господствующий класс, состоящий из жрецов, наместников, военачальников и т.п. Рабство в царстве Урарту имело те же черты, что и отмеченные выше в странах Древнего Востока.

С середины первого тысячелетия до н. э. к оседлому орошаемому земледелию перешло пастушеское население Средней Азии. Следствием этого было возникновение следующих государств: Хорезма, Бактрии, Согдианы (территории Узбекистана и Туркмении), которые владели землей и организовывали принудительный труд крестьян-общинников по созданию и поддержанию в работоспособном состоянии ирригационных сооружений, как основы их экономической мощи.

С развитием искусственного орошения государства Средней Азии превратились в богатые и культурные страны. На их полях выращивали пшеницу, рис, ячмень, просо, в садах созревали абрикосы, персики, виноград, успешно развивалось скотоводство и коневодство. Из металла, глины, дерева ремесленники изготавливали изделия, которые пользовались большим спросом. В этих странах развивались также наука и искусство. Например, медицина, математика, астрономия, литература, поэзия и т. п. Таким образом, развитие материальной культуры рабовладения Древнего Востока создавало основы для всестороннего общественного прогресса этих стран.

## 2.3. Античное рабство Древней Эллады (Греции)

Своего наивысшего развития рабовладение достигло в античном мире. В античных странах рабство приняло наиболее законченные классические формы. Формирование рабовладельческих отношений в античном мире связано с крупными войнами, которые способствовали не только грабежам, но и большому притоку пленных, которых затем превращали в рабов.

Древнейшими центрами политической, культурной и хозяйственной жизни греков были о. Крит и восточное побережье Балканского полуострова. Хозяйственная деятельность греков была тесно связана с материальной культурой Древнего Египта. Для Древней Греции характерно было образование городов-государств, так называемых полисов. Центром полиса был окруженный стенами город, вокруг которого жило сельское население долин. Все население полиса делилось на свободных и рабов. Среди свободных членов разлагающихся родовых общин были различные имущественные прослойки. Богатые были представителями старой родовой знати. Они осуществляли власть в полисах и называли себя лучшими людьми (по-гречески аристократами). Поэтому политический строй полисов, где устанавливала свое господство родовая знать, стал называться аристократическим. Остальная часть свободных граждан полисов состояла из мелких производителей, т. е. ремесленников. Эта часть свободных граждан получила название – демос (народ).

Образование рабовладельческих городов – государств в Греции совпало с колонизацией греками ряда иноземных территорий. Эту колонизацию называли Великой греческой. Погоня за рабами, за добычей, за хлебом, скотом, рыбой, металлом и т. п., а также стремление завоевать новые земли с целью их заселения вызвали ряд крупных военных конфликтов или войн.

Первым направлением греческой колонизации были северные и восточные берега Крыма, устьев рек Буга и Кубани. Вторым направлением греческой колонизации был путь на запад, в сторону Апеннинского и Пиренейского полуостровов. Третьим направлением был путь на юг в сторону Северной Африки, где также были основаны греческие колонии.

В экономическую историю Древней Греции наиболее яркой страницей вошло время расцвета Афинского рабовладельческого государства-полиса. Афины были наиболее сильным греческим государством в VI веке до н. э. и располагалось в юго-восточной части Средней Греции в Аттике. Покрытая скалистыми горами, окруженная с трех сторон морем, Аттика была мало пригодна для земледелия. Однако наличие в ее недрах месторождений, богатых серебром и мрамором, способствовали раннему и быстрому развитию ремесла и торговли. Афины представляли собой демократическое рабовладельческое государство, в котором

демократия была рабовладельческой, т. к. политическими правами пользовались только свободные граждане.

В V веке до н. э. экономическая жизнь Афин достигла наивысшего расцвета, в основе которого лежала жестокая эксплуатация рабского труда. В Афинах получило развитие ремесло, торговля, строительство. Улицы Афин украсились многими великолепными зданиями, некоторые из них сохранились и по сей день. Следствием оживления торговли в Афинах было широкое хождение металлических денег. Но расцвет Афин был недолгим. В 431 году до н. э. вспыхнула война между Афинами и Спартой – сильным рабовладельческим аристократическим государством на юге Греции. В результате войны ослабили как Спарта, так и Афины. Это ослабление привело к тому, что в IV веке до н. э. Греция оказалась под властью нового рабовладельческого государства – Македонии, расположенной на севере Балканского полуострова.

Летом 336 года до н. э. Македонский царь Филипп был убит на свадьбе своей дочери, и на престол взошел его 20-летний сын Александр. Он предпринял ряд успешных военных походов на Восток. В первую очередь он разгромил Персию, т. к. подозревал ее правителей в организации убийства своего отца. В результате этих походов возникла громадная империя Александра Македонского (IV век до н. э.). Но империя оказалась непрочной и со смертью Александра Македонского (умер в 33 года, возвращаясь из военного похода в Индию) это государственное образование распалось.

После смерти Александра Македонского и распада империи центры политической и экономической жизни античного мира стали перемещаться на запад от Балкан на Апеннинский полуостров, где образовалось еще более могущественное рабовладельческое государство древности – Древний Рим.

## **2.4. Античное рабство Древнего Рима**

Древнеримская история берет свое начало с постепенного разложения родового строя римской общины и формирования рабовладельческого государства. Это государство возникло в виде римской аристократической республики. Государство вело непрерывные войны, в результате которых Рим подчинил себе соседние с ним области, и Апеннинский полуостров полностью оказался под властью Рима.

С середины III и до середины II веков до н. э. Рим вел войну против крупного североафриканского рабовладельческого государства Карфагена. Карфагенян римляне называли пунами: отсюда и произошло название «пунические войны». В результате ряда военных операций Рима Карфагенское государство потерпело поражение, а город Карфаген был

полностью разрушен<sup>1</sup>. После этого римляне продолжают свою экспансию и захватывают Грецию, Македонию и полностью Пиренейский полуостров.

На рубеже новой эры Рим превращается в рабовладельческую империю, во главе которой стоят императоры, захватившие всю власть в свои руки. В результате новых захватнических войн границы Римской империи еще более растянулись. Римская империя представляла собой огромную территорию от Англии на севере до Египта на юге и от Испании на западе до Персии на востоке. Главным источником пополнения рабов в Риме были войны. Особенно много пленных было обращено в рабство после пунических войн. Римская империя стала наиболее развитым государством древности. Труд рабов полностью вытеснил свободный труд. Основная масса рабов была сосредоточена в сельском хозяйстве, которое имело в римской экономике главенствующее значение в отличие от экономики Древней Греции, где главное место занимали ремесло и торговля. На основе рабского труда в Древнем Риме возникло большое количество обширных рабовладельческих хозяйств - латифундий (лотос – обширный, фундес – имение).

Рабовладельческие латифундии из-за дешевизны рабского труда и использования преимуществ простой кооперации труда производили продукцию с меньшими издержками, чем мелкие хозяйства свободных крестьян. Из-за этого свободное крестьянство разорялось и попадало либо в долговое рабство, либо пополняло ряды нищих.

Кроме сельскохозяйственных рабов, в Риме выделялись и городские рабы, среди которых были представители разных профессий, такие как повара, телохранители, учителя, актеры, музыканты, носильщики, скороходы, ремесленники разных специализаций. Жестокая эксплуатация громадного количества рабов в Риме позволила поднять его хозяйство на новую, более высокую ступень. Бурно развивались животноводство, садоводство, виноградарство, зерновое производство и т. д. Высокого уровня достигло развитие ремесленничества, особенно в области строительства ирригационных сооружений, многоэтажных зданий, дворцов, храмов. В Риме был построен один из первых водопроводов, который представлял собой одно из самых значительных достижений римской материальной культуры.

Рабовладельческое хозяйство в Риме сохраняло в основном натуральный характер, но развитие сельского хозяйства и различных ремесел вызывали необходимость обмена и способствовали развитию внутренней и внешней торговли. Во внешней торговле Древнего Рима преобладал импорт, т. е. римляне мало вывозили, но зато много ввозили. Из захваченных провинций привозили преимущественно предметы рос-

---

<sup>1</sup> В настоящее время развалины Карфагена находятся в пригороде Туниса – столице современного государства Тунис.

коши. Постепенно развитие Римской империи стало сталкиваться с непреодолимыми противоречиями.

С начала II века н. э. военные победы римлян все чаще стали сменяться военными поражениями, и стал иссякать главный источник пополнения рабов.

Последствия этого не замедлили сказаться, эффективность рабского труда стала снижаться, т. к. рабский труд был высокоэффективным только в условиях массового его применения. Снижение эффективности рабского труда привело к упадку хозяйства Древнего Рима, что выражалось в исчезновении ремесел, в уменьшении населения городов, их запустении и в сокращении торговли.

Поскольку крупное рабовладельческое производство стало экономически невыгодным, а часто и невозможным вообще, то римские рабовладельцы вынуждены были отпускать на волю рабов, латифундии дробить на мелкие участки, к которым стали прикреплять вольных рабов. Эти люди представляли собой слой мелких производителей, занимавших промежуточное положение между крестьянами и рабами, имевших определенную заинтересованность в результатах своего труда. Вольных рабов называли *колонами*, которые были предшественниками будущих средневековых крепостных крестьян. Так в недрах рабовладельческого общества зарождались элементы нового феодального строя.

Разложению римского рабовладельческого хозяйства способствовало действие не только экономических, но и политических факторов, в частности, обострение классовой борьбы. Восстания рабов не прекращались и переплетались с борьбой эксплуатируемых крестьян и ремесленников против рабовладельческой верхушки, крупных землевладельцев. Удары изнутри Римской империи все чаще стали дополняться ударами извне со стороны соседних варварских племен.

С разорением, деклассированием римского крестьянства снизилась боеспособность некогда непобедимой римской армии, т. е. ослабла военная мощь Римской империи. Государство стало не в состоянии поддерживать порядок внутри империи и охранять ее границы. В результате этого ослабления в конце IV века Римская империя была разделена на две части: восточная с центром в Константинополе и западная с центром в Риме.

Между Римом и Константинополем сразу же началась борьба за первенство, которая еще больше подтачивала силы Древнего Рима. Ослаблением Римской империи воспользовались варварские народы, и в 476 году Рим был завоеван варварами. Таким образом, западная Римская империя погибла. Гибель Римской империи явилась одновременно и гибелью рабовладельческого строя в целом, что сопровождалось прямыми разрушениями производительных сил, значительным понижением общего уровня экономического развития, возвратом к натуральному хо-

зяйству, упадком материальной и духовной культуры. На смену рабовладению пришел феодальный способ производства.

Таким образом, экономическая история Древнего Востока показывает зарождение рабовладения, история Древней Греции – его развитие, частично и упадок его, история Древнего Рима – расцвет рабовладельческого хозяйства, кризис и гибель рабовладельческого способа производства и создание условий для перехода к феодализму. История античности имеет большое значение для современной жизни т. к. без рабства не было бы греческого государства, греческого искусства, науки, без рабства не было бы и Римской империи. А без того фундамента, который был заложен греками и римлянами, не было бы и современной Европы.

### **Вопросы для повторения**

1. Основные характеристики рабства Древнего Востока.
2. Как формировалось античное рабство Древней Эллады и Древнего Рима?
3. Как произошло разложение римского рабовладельческого хозяйства?



## **Глава 3. СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ФЕОДАЛИЗМА НА ЕВРОПЕЙСКОМ КОНТИНЕНТЕ**

### **3.1. Классификация феодальных периодов**

В классической форме смена рабовладения феодальным способом производства произошла на Европейском континенте. К концу существования Римской империи объективной необходимостью (потребностью) стала замена раба таким работником, который проявлял бы заинтересованность в результатах своего труда. Варварские племена, которые находились на стадии разложения первобытнообщинного строя и которые, естественно, не входили в состав Римской империи, также поднялись в своем экономическом развитии на такую ступень, которая требовала развития именно феодальных, а не рабовладельческих отношений.

Это было вызвано также тем, что варварские племена косвенным образом ощущали на себе все те же изменения, которые происходили в экономике Рима в последнее время существования этой империи. Поэтому народы Западной Европы, которые опрокинули Римскую империю, вместе с римлянами перешли, минуя рабовладение, сразу к феодальному способу производства. Рабовладение в V веке н. э. исторически себя изжило.

Феодализм в Западной Европе в своем развитии прошел несколько исторических этапов. История западноевропейского феодализма делится на три больших периода:

- ранний феодализм;
- развитой феодализм;
- поздний феодализм.

### **3.2. Империя Карла Великого в эпоху раннего феодализма**

Ранний феодализм, или раннее средневековье, охватывает период с V до конца X веков. Это время формирования феодального строя, время становления крупного феодального землевладения и время постепенного закрепощения феодалами свободных крестьян-общинников.

Это также время полного господства натурального хозяйства.

Наиболее значительным крупным, раннефеодальным государством Западной Европы было королевство Франков. Франкское государство образовалось в конце V века, и во главе которого стоял король Хлодвиг, положивший начало династии Меровингов. Главным источником информации об общественном строе франков и об их хозяйственной деятельности является так называемая Салическая правда, которая представляет собой запись на латинском языке судебно-правовых норм франков.

Основной отраслью хозяйства Франкского королевства было земледелие. Первоначально в земледелии преобладал перелог, т. е. если площадь земли, которая предполагалась под посевы, была занята лесом, то деревья предварительно подрубались, высушивались, а затем сжигались. Это была так называемая подсечно-огневая система. Смысл переложной системы земледелия состоял в том, что земледелец, истощив в течение нескольких лет подряд посевом одинаковых культур свой участок земли, забрасывал его, оставлял, чтобы вернуться сюда через 25 – 30 лет, когда естественным образом восстановится плодородие почвы.

Наряду с земледелием франки занимались и скотоводством, особенно разведением свиней. В качестве подсобных промыслов франки занимались также охотой, рыболовством и бортничеством.

По своему положению все франки были лично свободными земледельцами и лишь в начале становления франкского королевства (с конца VI века) начался процесс имущественного расслоения и формирования частной собственности, прежде всего на земле. Все это подрывало основы крестьянской общины и создавало условия для формирования крупной феодальной земельной собственности. Крупнейшими собственниками на землю были короли.

Процесс образования крупных феодальных землевладений происходил путем пожалований королями земли дружинникам и церкви, а также путем захвата земель разорившихся крестьян. Кроме того, многие свободные крестьяне-общинники в силу различных причин, например, долгов или каких-либо проступков теряли свои земли, т. е. земли переходили в собственность феодалов, а затем обратно передавались прежним владельцам в пользование на условиях либо несения барщины, либо натурального оброка. Таким образом, свободный франкский крестьянин постепенно превращался в феодально-зависимого, а затем и в крепостного человека.

Вторым периодом развития феодализма было время развитого феодализма, т. е. время расцвета средневековья, который охватывал период с XI до XV веков. Это было время не только полного развития феодального способа производства в деревне, но и время успехов средневековых городов с их цеховыми ремеслами и торговлей. В этот период на смену политической раздробленности, сепаратизма приходят крупные централизованные феодальные государства. Это было также время мощных восстаний крестьян, протестовавших против своего закабаления и сотрясавших средневековое общество.

Третьим периодом развития феодализма в Западной Европе было время позднего феодализма или позднего средневековья. Оно охватывало период с конца XV до середины XVIII веков. Это было время разложения феодализма и вызревания в его недрах нового капиталистического способа производства.

К середине VIII века процесс феодализации франкского государства ускорился. Это было связано с длительными войнами и с усилением королевской власти при первых Меровингах, т. е. при новой династии королей, которая утвердилась в 751 году, особенно при короле Карле Великом, который правил с 768 по 814 годы. Империя Карла Великого охватывала территорию западной Европы, т. е. включала территорию современных Франции, Германии, Италии.

Во франкском государстве с VIII по IX века происходил аграрный переворот. Он проявлялся в ускорении процесса формирования крупной феодальной собственности и закрепощения крестьян. Завоевательные войны, которые беспрерывно вел Карл Великий, окончательно сломили силу свободных франкских крестьян. Тягои и лишения этих войн сделались непосильными для мелкого свободного люда. Крестьяне, чтобы избавиться от военного бремени, предпочитали не только землю отдавать, но и лично себя, а также членов своей семьи под защиту и распоряжение либо феодалов, либо церкви. Теряя свои земли, крестьяне теряли личную свободу и превращались в зависимых крепостных крестьян.

Таким образом, в результате аграрного переворота свободное крестьянство в империи Карла Великого полностью исчезло, и в стране утвердился феодальный способ производства. Если в VI веке основой хозяйственной деятельности государства была сельская община, то в IX веке – феодальная вотчина.

Особенности хозяйствования феодальной вотчины достаточно ярко описаны в знаменитом документе «Капитулярый о виллах», который представлял собой сборник хозяйственных инструкций, разработанных для поместий самого Карла Великого. Главной чертой феодальной вотчины была ее глубокая натуральность, т. е. замкнутость. Поэтому постоянных торговых связей между отдельными регионами империи Карла Великого не было.

Империя Карла Великого после его смерти в 814 году просуществовала недолго. Это была ранняя военно-феодальная монархия, в которой не было достаточной экономической базы для централизации государства. Распад империи был вызван господством натурального хозяйства, замкнутостью, слабым развитием городов и торговли, а также стремлением к независимости отдельных феодальных вотчин и княжеств.

### **3.3. Развитие городов Средиземноморья и Балтийского побережья. Период разложения феодализма**

Развитие городов в период феодализма стало отражением объективных процессов отделения ремесла от сельского хозяйства, т. е. явилось результатом второго крупного общественного разделения труда.

В период раннего средневековья хозяйственная деятельность была сосредоточена в деревне, в сельской местности, т. к. ремесленный труд еще не был полностью отделен от сельскохозяйственного труда. Особенностью раннего средневековья было то, что существовали крупные населённые пункты, которые представляли собой крепости, но их жители по своим функциям горожанами не были. Так же как и жители мелких деревень, они занимались сельским хозяйством.

Города, в современном понимании этого слова, появились в XI веке в связи с общим экономическим подъемом, как центры ремесленничества и торговли. Появлялись города, как правило, на перекрестках дорог, торговых путей и у стен монастырей. В целом города стали носителями экономического и культурного прогресса. Основной бедой средневековых городов были частые пожары. Главными занятиями горожан были различные виды ремесла, а также торговля.

В период с XI по XIII века западноевропейскими феодалами был организован ряд крестовых походов на Восток. Итоги этих завоевательных походов для европейцев оказались неутешительными, т. к. новых территорий завоевать не удалось, и в руках мусульман, по-прежнему, оставался гроб Господень. Но эти восточные походы для европейцев имели и положительное значение, что выразилось в налаживании торговых контактов, а впоследствии и в развитии торговли между Востоком и Европой. Результатом торговли Европы со странами Востока стало бурное развитие городов Европы.

Среди городов, которые расцвели в это время, были Венеция, Генуя, Флоренция в Италии, Кельн, Гамбург в Германии, Париж во Франции, Лондон в Англии.

Наибольшее развитие среди видов средневекового ремесла получили производства различных тканей и оружия. Это объяснялось тем, что между княжествами, поместьями часто возникали войны. И поэтому спрос на оружие, металлические доспехи, а также на одежду был высоким и устойчивым. А стабильный спрос на металл способствовал развитию литейного дела и металлургии. Характерной чертой средневекового ремесла была его цеховая организация. Каждый ремесленный цех того или иного города объединял ремесленников одной профессии. Это объединение имело устав и свою выборную администрацию. Полноправными членами средневековых цехов могли быть только мастера. Вместе с мастерами в ремесленных мастерских работали также подмастерья и ученики.

В то время в цеховом ремесле еще не было разделения труда внутри отдельных мастерских, т. е. любой продукт производился одним человеком от начала до завершения. В средневековых ремесленных мастерских с целью поддержания равных экономических условий для работников и в целях борьбы с конкуренцией практиковалось жесткое регламентирование, т. е. своеобразное нормирование, регламентирова-

лось практически все, начиная с длительности рабочего дня и кончая объединением продукции. Все эти меры в период становления ремесленничества и его утверждения имели прогрессивное значение. Но затем эта цеховая организация стала сдерживать развитие ремесленного производства, т. к. ограничивала конкуренцию, ограничивала инициативу отдельных работников и создавала искусственные препятствия в развитии общественного разделения труда.

В период с XI по XV века интенсивно развивалась средневековая торговля. Внешние формы этого развития выражались в товарообмене с Востоком, а внутренние формы способствовали товарообмену между городами, вотчинами, княжествами. Поскольку города находились на землях отдельных феодалов, то те требовали за торговлю определенную плату. Для защиты ремесленников и купцов от произвола и самодурства феодалов торгующие города стали объединяться в особые торговые союзы. Наиболее известным, вошедшим в историю, был Ганзейский торговый союз, который охватывал всю Северную Европу от Новгорода до Лондона. В Ганзейский союз входило около 100 городов. Среди центров Европейской торговли особо выделялись Шампанские ярмарки на Востоке Франции, которые функционировали круглогодично.

Развитие городов Европы и торговли между ними в период развитого феодализма сопровождалось становлением, а точнее, возникновением первых банков и кредитных операций. Появление банков явилось результатом объективных потребностей, ростом торговых обменов. На развивающемся европейском рынке ремесленники и купцы получали недостающие суммы денег в виде ссуд у банкиров-ростовщиков. Сам термин «банк» происходит от итальянского слова «банка», что означает меняльный стол ростовщика. Впервые банковско-кредитные учреждения стали развиваться в североитальянских городах, где была развита текстильная промышленность, много производилось винных изделий, украшений, что способствовало бурному развитию торговли, потребности которой и обусловили возникновение банков.

### **3.4. Киевская Русь – первое централизованное восточнославянское государство**

Восточные славяне, начиная с VIII века, жили вместе территориальными княжествами, из которых наиболее сильными были Киевское княжество на юге и Новгородское на севере. В конце IX века эти княжества объединились под началом Киева. С тех пор ведет свое летоисчисление единое древнерусское государство – Киевская Русь. Во главе этого государства стоял Великий князь, опиравшийся на военную дружину. Из числа дружинников или бояр назначались управители различных территорий (по-современному губернаторы).

Подобно тому, как на западе Европы образовалось и стало развиваться другое славянское государство, так называемая Велико-Моравская держава (современные Чехия и Словакия), так на территории восточной Европы половина восточнославянских племен объединилась вокруг матери русских городов – Киева. В конце X века Киевская Русь достигла высокого уровня экономического и политического развития. Владения этого государства распространялись от Прибалтики до Урала и от берегов Ледовитого океана до Черного и Азовского морей.

В экономическом и этнографическом отношении Киевская Русь была неоднородным образованием. Но постепенно Киевская Русь способствовала формированию единой древнерусской народности, которая стала общим предком русского, украинского и белорусского народов.

Еще первые киевские князья во время многочисленных войн за подчинение Киеву славянских племен собрали и сосредоточили в своих руках достаточно крупный земельный фонд. Для укрепления своей власти князья передавали часть захваченных земель в руки дружинников и бояр в качестве вознаграждения за службу. Большие наделы земли передавались и местной знати, земским боярам с целью ослабления местного сепаратизма и приближения их к княжескому двору.

В период образования Киевской Руси большинство ее населения состояло из свободных крестьян-общинников, т. е. смердов. Свободные общинники платили дань киевскому князю продукцией или деньгами, а также выполняли в пользу государства различные повинности, т. е. строили дороги, содержали дружину князя во время ее передвижения по стране. Кроме того, общинники во время войн участвовали за свой счет в ополчении.



Великий князь  
Владимир I  
Святославович  
Красное Солнышко  
(Креститель)  
(980-1015)

В конце X века, конкретнее в 988 году, Киевская Русь приняла христианство, что способствовало укреплению княжеской власти, таким образом, идеологической основой древнерусского государства стало христианство. В Киевской Руси наряду с княжеским и боярским землевладением развивалось и церковное, монастырское землевладение. Земельные владения церкви создавались за счет земель князей, бояр, которые передавались церкви на определенных условиях.

Изменения, происходившие в структуре древнерусского общества, нашли отражение в «Русской правде», т. е. в своде законов Древней Руси.

«Русская правда» защищала интересы феодалов, определяла их привилегии и регламентировала положение крестьян и других групп населения. Большое внимание в «Русской правде» уделялось феодальной собственности. Например, за наруше-

ние границ земельных владений налагался большой штраф. Виновного в поджоге домов и других объектов вместе с семьей могли обратить в рабство.

В «Русской правде» отражалось происхождение феодальной зависимости населения путем как экономического, так и внеэкономического принуждения. Как свидетельствует «Русская правда», в Киевской Руси было значительное число холопов, т. е. военнопленных, а также людей, продавших себя за долги. Или, например, молодых людей, вступивших в брак с холопками без заключения с их господами так называемого особого договора. В те времена феодалы часто эксплуатировали рабов, т. е. преступников, как крепостных крестьян, наделенных землей, и облагали, феодальной рентой в виде либо барщины, либо оброка.

Таким образом, согласно «Русской правде» в Киевской Руси выделялись следующие производители продуктов: свободные крестьяне-общинники (смерды) и зависимые крестьяне, т. е. холопы. Феодальное землевладение в Киевской Руси сложилось в форме вотчины: владение находилось в полной собственности феодала, передавалась по наследству без всяких условий и могло быть продано также без каких-либо ограничений, т. е. в отношении собственности на землю феодал получал полную экономическую свободу.

Вотчина могла включать в себя несколько сел. Центром вотчины, как правило, был двор, где стояли господские хоромы, избы для челяди, а также разные хозяйственные постройки. Земля феодала обрабатывалась при помощи отработочной ренты, т. е. барщины, рента большинства зависимых крестьян состояла из натурального оброка.

В Киевской Руси земледелие развивалось в основном в виде 2-польной и 3-польной систем, кое-где применялся и перелог. Но в целом сельское хозяйство Киевской Руси, хотя и достигло высокого уровня, оставалось неустойчивым, нестабильным, т. к. засухи или проливные дожди приводили к неурожаям и к массовому голоду людей. Скотоводство Киевской Руси развивалось медленнее, чем земледелие. Большие стада крупного рогатого скота и большие табуны лошадей находились, как правило, в феодальных вотчинах, а у смердов домашнего рабочего скота было недостаточно, что усиливало зависимость крестьян-общинников от феодалов.

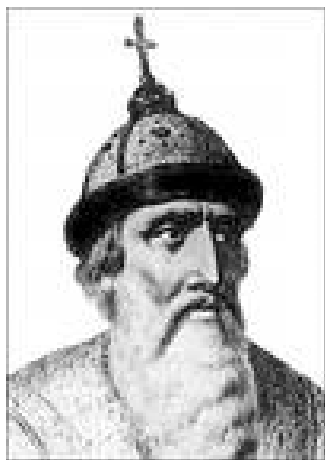
В отдельных районах Киевской Руси, особенно на севере, где ощущался недостаток плодородных земель, развивались охота, рыболовство, бортничество, собирание меда диких лесных пчел. Продукты охоты северных и таежных районов Киевской Руси – это дорогие меха, а также мед и воск являлись основными экспортными товарами Киевской Руси.

В эпоху Киевской Руси бурное развитие получило ремесленничество (ювелиры, гончары, чеканщики, и т. п.). Продукция этих специалистов по качеству, по сложности исполнения превосходила во многом аналогичные изделия западноевропейских коллег-ремесленников. Русские

мастера в 1037 году построили в Киеве знаменитый Софийский собор, который сохранился и до наших дней. В начале XII века в Киеве русские плотники построили через Днепр большой деревянный мост.

Развитие ремесленного производства способствовало быстрому росту русских городов. По данным летописных источников в IX веке на Руси было всего 25 городов, в XI в. 90 городов, а в XII веке 135 городов. Среди всех российских городов первое место занимал Киев. Его население в период расцвета составляло 100 тысяч человек. Киев представлял собой крупный ремесленно-торговый центр. Киев находился на пересечении торговых путей. Через Киев Русь торговала с Западом и, через Киев проходил путь «из варяг в греки», т. е. от Балтийского побережья в Черное море и Византию. По торговому пути «из варяг в греки» Русь вывозила меха, лен, смолу, мед, воск, а также различные ремесленные изделия. А ввозила предметы роскоши, пряности, дорогие сукна, бархат и т. п. В торговле выдерживалась определенная специализация, т. е. новгородские купцы вели торговлю со странами Скандинавии и с городами Ганзейского союза, а киевские купцы торговали с купцами Велико-Моравской державы.

Торговля Киевской Руси способствовала появлению в обороте денег. Первоначально деньгами на Руси являлись региональные и косвенные эквиваленты. А с конца X века на Руси начали чеканить свою монету.



Великий князь  
Владимир Всево-  
лодович Мономах  
(1053-1125)  
Годы правления:  
1113-1125

Денежной единицей Киевской Руси стали гривны – слитки серебра, примерно 200 г. веса. Гривны делились на 20 ногат, на 25 кун и на 50 резан. Развитие товарно-денежных отношений Киевской Руси способствовало концентрации значительных денежных сумм в руках купцов, которые стали активно заниматься ростовщичеством. Это бесконтрольное установление процентов за предоставление денег в долг вызывало недовольство народа и его волнения. С целью не допущения народных волнений княжеская власть стала ограничивать ростовщичество.

В 1113 году Великий князь Владимир Мономах подписал «Устав о резах», т. е. о процентах, где Великий князь Владимир запрещал ростовщикам устанавливать размеры годового процента за кредит свыше 50 пунктов. Несмотря на развитие товарного производства, торговли и денежного обращения, в Киевской Руси все же господствовало натуральное хозяйство.

Объективные процессы, связанные с развитием феодальных вотчин, ремесла и торговли, приводили к росту локальной, местной централизации и к усилению центробежных тенденций, что закладывало основы для децентрализации государства. Формированию этих основ также способствовало ослабление торговли со странами Востока из-за упадка



торгового пути «из варяг в греки». А ослабление торговли со странами Запада объяснялось агрессивной политикой западноевропейских феодалов, их крестовыми походами на Восток. Все это экономически ослабляло древнерусское государство и с конца XI века вследствие перечисленных причин начался распад Киевской Руси, который привел в XII веке к феодальной раздробленности русского государства.

### **Вопросы для повторения**

1. Какое хозяйство господствовало в эпоху Карла Великого?
2. Каковы особенности хозяйствования феодальной вотчины?
3. Назовите основные характеристики периода раннего феодализма.
4. Какие виды производителей продуктов сложились в Киевской Руси в конце X века?

## **Глава 4. ЭКОНОМИКА РУССКИХ ЗЕМЕЛЬ В ПЕРИОД ФЕОДАЛЬНОЙ РАЗДРОБЛЕННОСТИ. ВОССТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ РУССКОГО ЦЕНТРАЛИЗОВАННОГО ГОСУДАРСТВА**

### **4.1. Развитие феодальных отношений в период раздробленности Руси**

Как известно, в XII веке произошло расчленение Киевской Руси на отдельные княжества. Причиной распада Киевской Руси была слабость экономических связей между отдельными районами страны вследствие господства натурального хозяйства, а также стремления отдельных местных князей и бояр к самостоятельности, сепаратизму, поскольку действовавшая система закрепощения крестьян их вполне устраивала, а политический центр в лице Великого князя им был уже не нужен. Киевская Русь распалась на отдельные княжества, экономическими и политическими центрами которых становились отдельные города. Раздробленность Киевской Руси имела своими последствиями ослабление всех местных княжеств, т. к. каждое из этих княжеств стремилось к усилению своего политического влияния и к экономическому обогащению, и по этим причинам княжества вели постоянные, разорительные войны друг с другом.

В процессе расчленения Киевской Руси в период феодальной раздробленности сложились и функционировали мелкие государственные образования: Чернигово-Северное, Полоцко-Минское, Турово-Пинское, Галицко-Волынское, Ростово-Суздальское, Муромо-Рязанское и др. княжества, а также Новгородская и Псковская республики. Во главе отдельных княжеств стояли старшие князья, которые являлись верховными властелинами по отношению к тем феодалам, которые непосредственно зависели от них. Последние были вассалами князей и в свою очередь имели своих более мелких вассалов. Старший князь передавал вассалу в условное владение часть своей земли, а также защищал имущественные и другие интересы вассала, за что вассал должен был оказывать старшему князю разнообразную помощь, прежде всего, военную.

Такая система соподчинения обеспечивала феодалам полную власть над крестьянами. Каждый крупный землевладелец был полновластным господином по отношению к населению, живущему на его территории. Феодал издавал для этого населения законы, творил суд и расправу. Все более или менее состоятельные князья с целью расширения своих владений вели постоянные междоусобные войны, которые опустошали целые регионы бывшей единой Киевской Руси, ослабляли обороноспособность всех этих княжеств.

## 4.2. Социально-экономические последствия татаро-монгольского ига

Ослаблением княжеств, входивших некогда в Киевскую Русь, воспользовались кочевники из Золотой Орды. В 30-40 годах XIII века Русь подверглась нашествию татаро-монгольских орд. Хронология этих нашествий была такова: в 1223 году в битве на реке Калке татаро-монголы нанесли крупное поражение объединенным силам русских и половцев. В 1237 году хан Батый взял Рязань и сжег ее. В 1238 году татаро-монголы сожгли Москву, взяли Владимир, разгромили Чернигов и ряд других городов. В 1240 году был взят Киев, и с этого года ведется летоисчисление татаро-монгольского ига. В 1241 году было разгромлено Галицко-Волынское княжество. В 1243 году Владимирский князь Ярослав признал вассальную зависимость от золотоордынского хана. Через некоторое время вассалами Золотой Орды стали и другие русские князья.



Великий князь Ярослав  
II Всеволодович  
(1191-1246)  
Годы правления:  
1238-1246

Тяжелым положением русского народа пытались воспользоваться западноевропейские феодалы и католическая церковь. Например, немецкие рыцари достаточно прочно утвердились в Прибалтике и пытались далее проникнуть на восток от Прибалтики. Новгородские и псковские земли не были разорены татарами, но значительный урон по экономике нанесли набеги немецких, шведских и датских феодалов. Этим рыцарям удалось захватить Псков и приблизиться к Новгороду. 5 апреля 1242 года в битве на Чудском озере русские войска под руководством Александра Невского нанесли поражение немецким рыцарям, что заставило их отказаться от натиска на восток. Золотая Орда в экономическом и политическом отношении была слаборазвитым государством, поэтому она не смогла экономически освоить русские земли и создать на них свои органы управления.

Экономическая зависимость Руси от татаро-монголов сводилась в основном к выплате Золотой Орде определенной дани. Татары требовали поголовной подати, таможенной пошлины, дорожного налога и т. д. Для увеличения собираемой дани хан Угидей провел перепись населения подвластных ему земель. В результате собираемая дань возросла, но при этом от поборов были освобождены князья и духовенство.

В начальный период господство Золотой Орды дань собирали чиновники Золотой Орды, так называемые баскаки. Каждый из них имел свой военный отряд. Позднее сбор дани стал отдаваться на откуп восточным купцам. Баскаки и откупщики грабили и притесняли русский на-

род, что вызывало народные восстания против татар. В конце XIII века система откупов была отменена, баскаки отозваны, а сбор дани был поручен русским князьям. А после Куликовской битвы в 1380 году размер этой дани был уменьшен, но продолжался еще на протяжении века. Татаро-монгольское иго длилось 240 лет – с 1240 по 1480 года. Многочисленные повинности в виде дани, которую платили русские Золотой Орде, сдерживали экономическое развитие страны. В результате татаро-монгольского ига Русь стала серьезно отставать от стран западной Европы.

#### **4.3. Экономические основы объединения русских земель в XV веке**

Экономическое развитие русских земель во второй половине XV века требовало ликвидации феодальной раздробленности и создания централизованного государства. Общественное разделение труда, развитие ремесла, торговли, городов – все это разрушало замкнутость натурального хозяйства и способствовало расширению экономических связей между отдельными землями, регионами. Отсюда возникла объективная потребность в полном объединении этих земель и регионов.

В централизованном государстве русский народ видел силу, способную организовать борьбу за освобождение от татаро-монгольского ига. Больше всех были заинтересованы в создании сильной государственной власти средние и мелкие феодалы, т. к. только централизованное государство могло защитить их от притеснений со стороны крупных феодалов, и могло обеспечить их существование за счет труда крепостных крестьян. Купцам нужна была такая власть, которая смогла бы обеспечить свободу и безопасность торговых путей, а также смогла бы установить во всех русских землях единую меру веса, длины, расстояния, единую монету и т.п. А крестьяне и ремесленники надеялись, что сильная государственная власть избавит их от феодальных разборок, междоусобиц.

Пользуясь такой широкой поддержкой различных слоев населения, московские князья к концу XV века сумели сломить сопротивление крупнейших феодалов и объединить под своей властью ряд русских земель. В 1463 году в состав централизованного русского государства было включено княжество Ярославское, в 1474 году – Ростовское, в 1478 году – Великий Новгород, а в 1485 году – Тверское княжество. С присоединением к Москве в начале XVI века Пскова, Смоленска и Рязани процесс образования централизованного русского государства был завершен.

#### **4.4. Развитие феодального землевладения и ремесла в условиях единого русского государства.**

##### **Законодательное оформление крепостного права**

Развитие сельскохозяйственного производства в условиях централизованного государства сопровождалось ростом феодального землевладения, но в изменившихся условиях функционирования русского общества требовалась иная форма землевладения. Развитие экономики России в XV-XVI веках связано прежде всего с постепенным закрепощением крестьян, которые жили на княжеских, боярских, церковных (монастырских) землях. По договору с землевладельцами они занимали определенные участки земли и платили за них условный денежный или натуральный оброк, а также исполняли некоторые повинности: «барщину», или «издолье, издольщину». В соответствии с законами и старыми обычаями крестьяне имели право перехода от одного хозяина к другому, надеясь найти на новом месте лучшие условия жизни.

С годами крестьянам становилось все труднее переходить на новые места, так как постоянно росла их задолженность землевладельцам. Поскольку на Руси в те времена отсутствовал доступный для крестьян сельский кредит, они при всяких хозяйственных неудачах (неурожаях, падеже скота, пожарах) вынуждены были занимать деньги или хлеб у своих землевладельцев и уже не могли уйти, не расплатившись с долгами. Архивные данные свидетельствуют о том, что заемный процент составлял примерно 20 % годовых, поэтому было весьма нелегко расплатиться с долгами. Это все еще крепче привязывало должников к землевладельцам.

При Иване III в 1497 году был издан знаменитый Судебник, первый российский свод законов, по которому на всей территории России распространялись единые правовые нормы. Так, в частности, по этому Судебнику в стране устанавливались правила перехода крестьян от феодала к феодалу. Был утвержден период: одна неделя до осеннего Юрьева дня (26 ноября по старому стилю, или 9 декабря по новому), и одна неделя после, когда крестьянин мог уйти, но предварительно уплатив «пожилое» за проживание и пользование землей феодала.

В конце XV – начале XVI веков сумма «пожилого» равнялась 1 руб. с одного человека. Для сравнения отметим, что за эти деньги можно было приобрести рабочего коня или 100 пудов ржи, или 7 пудов меда. Введение такого условия заметно ограничивало возможности крестьян на свободное передвижение и было первым законодательным шагом к закрепощению крестьян. Крестьянин, ушедший без уплаты «пожилого», без разрешения землевладельца, не в срок около Юрьева дня, считался беглым, он подлежал розыску и возвращению прежнему владельцу. Но эти меры не останавливали крестьян, их побеги становились массовым явлением, суды были завалены исками о беглых.

В 1580-х годах, в результате опричнины и неудачной Ливонской войны, экономика страны оказалась в критическом положении. Массовое бегство крестьян на окраинные свободные земли вызывало большое беспокойство феодалов, терявших своих работников. Феодалы все более активно требовали от государственной власти юридического оформления зависимости крестьян от землевладельцев. Государство, в свою очередь, также было озабочено недопоступлением налогов в казну из-за бегства крестьян.

С конца XV века Великие московские князья стали именоваться царями, которые для укрепления своей власти стали делить вотчины на более мелкие участки и раздавать их в качестве вознаграждения своим служивым людям. Например, после присоединения Новгорода Иван III наделил поместьями в новгородской земле около тысячи своих служивых людей, т. е. дворян. Особенно много земель вместе с крестьянами раздал дворянству в XVI веке Иван Грозный, который этим приемом сломил экономическую и политическую мощь крупных феодалов.

Таким образом, в XVI веке самым распространенным видом землевладения на Руси стало дворянское поместье, которое относилось к условному землевладению, т. е. дворянин мог лишиться поместья в случае отказа от службы царю. И с этих пор дворяне-помещики стали главной опорой русского централизованного государства. Развитие поместной системы землевладения проходило в условиях нарастания товарно-денежных отношений. Все это имело тяжелые последствия для крестьянства.

Если в условиях феодальной вотчины, где работали тысячи крестьян, феодал мог довольствоваться натуральным оброком, то помещики, владения которых были невелики, т.е. меньше вотчины, стремились выжать из зависимых крестьян максимум возможного и поэтому все шире внедряли барщину, как самую тяжелую форму феодальной эксплуатации. Но прежде чем переходить, крестьянин, согласно Судебнику, должен был предварительно выполнить все феодальные повинности и уплатить феодалу за пользование двором и хозяйственными постройками.

В 1581 году был издан указ «О заповедных летах», т. е. о запретных годах, который отменял Юрьев день. Окончательное законодательное оформление крепостное право получило в Соборном Уложении 1649 года. С этого времени всякие переходы крестьян были полностью запрещены под страхом сурового наказания.

В XV веке ремесло на Руси постепенно превращается в разновидность мелкотоварного производства, т. е. от работы на заказ ремесленники переходят, в основном, к работе на рынок. При этом углубляется разделение труда, появляются новые ремесленные специальности. Так, если в городах Киевской Руси насчитывалось 50 ремесленных специальностей, то в XVI веке их в русских городах было свыше 200.

Развивается территориальная специализация ремесла, т. е. выделяются районы с преимущественным производством определенных видов товаров. Например, производство льняного полотна было в Ярославле, Нижнем Новгороде и в Смоленске; кожевенное производство – в Казани и Ярославле; производство игрушек и русской росписи – в Хохломе, Семенове и т. д.

Но при всем разностороннем развитии ремесленное производство уже не могло удовлетворить спрос на промышленную продукцию, что привело к возникновению в XVII веке мануфактур, т.е. предприятий, функционирующих на основе разделения труда между работниками. Но если в Западной Европе мануфактуры представляли собой капиталистические предприятия, которые обслуживались трудом наемных рабочих, то в России эти возникшие мануфактуры были основаны на крепостном труде. Большая часть мануфактур принадлежали казне, царскому двору.

#### **4.5. Развитие торговли, образование всероссийского рынка и начало накопления капитала**

В условиях Российского централизованного государства успешнее стало развиваться территориальное разделение труда, которое способствовало развитию экономических связей между отдельными регионами страны и постепенному слиянию местных рынков в единый российский, города при этом становились торговыми центрами.

Особенностью торговли того времени было формирование в ее сфере буржуазных отношений, которых практически не было в сельскохозяйственном и промышленном производствах. Именно это отставание в формировании капиталистических отношений в большинстве отраслей экономики и предопределило отставание России от стран Западной Европы, которые в это время твердо встали на путь капиталистического развития. Значительную роль в развитии торговли в те годы играл абсолютизм. В 1654 году царским указом были отменены внутренние региональные пошлины. Их заменила единая государственная пошлина.

Торговая политика России принимает меркантилистический характер. В 1667 году был принят новый торговый устав, который удвоил пошлины с иностранных купцов, запретил им розничную торговлю в России и посещение российских ярмарок, ограничил их деятельность пограничными городами и пошлину предлагал платить им только иностранной валютой. Наиболее важным торговым центром России стала Москва. В XVII веке на Москву уже приходилось 1/3 торгового оборота страны.

Затем по степени важности в торговом обороте по нисходящей шли: Нижний Новгород, Казань, Ярославль, Псков, Архангельск, который был основан в 1584 году и стал главным экспортным портом в России.

Важное значение приобретают ярмарки, которые становятся массовыми. Наибольшую известность в XVII веке приобрели следующие ярмарки: Ирбитская на Урале, Макарьевская под Нижним Новгородом, Свинская под Брянском, Архангельская и др.

В XVII веке значительно активизировалась внешняя торговля в России, когда с падением Казанского и Астраханского татарских ханств торговые пути были открыты на Ближний Восток. Возросли торговые связи России с Китаем. В Россию стали чаще поступать восточные товары. А через Архангельск Россия стала получать из Западной Европы предметы торговли: ювелирные изделия, вина, табак, а также цветные металлы, различное оружие, сельдь т. п. Из России через Архангельск вывозили традиционные товары русского экспорта: лен, мед, кожи, деготь, поташ, икру и т. п. В условиях крепостничества дворянство и другие сословия получали от царя привилегии в виде освобождения от налогов. Это приводило к тому, что государственные расходы резко превышали доходы, отсюда возникали громадные недоимки и бюджетные дефициты, которые покрывались за счет инфляции, а также государственных займов. Россия была вынуждена неоднократно брать внешние займы. Кредиторами России тогда являлись итальянские и голландские банкиры.

В XVII веке в России начался процесс первоначального накопления капитала. Этот процесс протекал в обстановке господства феодально-крепостнических отношений, чем объясняется его длительность по сравнению с Западной Европой. В период первоначального накопления капитала в России не было такой широкой экспроприации крестьянства, как это было, например, в Англии в период так называемого огораживания. В это время в России развивались товарно-денежные отношения, усиливался налоговый пресс, что заставляло крестьян оставлять свои земли и уходить в города, поэтому бедные разорившиеся крестьяне, а также ремесленники аналогичного имущественного состояния работали по найму, по-капиталистически.

В это же время определенная прослойка купцов, разбогатевших крестьян и ремесленников накапливала в своих руках большие денежные средства. Источником этих богатств была торговля и, прежде всего, неэквивалентный обмен с народами Севера и Сибири.

В середине XVIII века в России возникли первые банки. В отличие от стран Западной Европы, где они были созданы богатыми купцами, ростовщиками, в России банки создавались по инициативе правительства. И на протяжении длительного времени в России запрещалось учреждение частных банков. В 1754 году был создан банк для дворянства, реорганизованный затем в государственный банк, который просуществовал до отмены крепостного права. Этот банк, предоставлял ссуды помещикам, и размер ссуды определялся не доходностью хозяйства, а количеством крепостных душ. В основном ссуды шли на покрытие потребительских расходов дворян. И вся финансовая система крепостной



России обслуживала, в основном, операции по кредитованию помещиков. Отвлекая громадные средства от производительного применения, русские банки того времени, серьезно тормозили экономическое развитие России.

Таким образом, зарождавшееся первоначальное накопление капитала являлось фундаментом для возникновения в России, как и в странах Европы, капиталистических производственных отношений.

### **Вопросы для повторения**

1. Как развивались хозяйственные отношения в период раздробленности Руси?
2. Татаро-монгольское иго и его последствия для экономики.
3. Каким образом было закреплено крепостное право?
4. Что являлось особенностями торговли в XVII веке?

## **Глава 5. РАЗЛОЖЕНИЕ ФЕОДАЛИЗМА И ФОРМИРОВАНИЕ КАПИТАЛИСТИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В ЕВРОПЕ**

### **5.1. Великие географические открытия как фактор ускорения процесса формирования капитализма в Европе**

В развитии капитализма в Европе с конца XV века особую роль сыграли открытия новых торговых путей, неизвестных ранее стран и континентов, а также установление стабильных связей между Европой и другими частями света. В относительно короткие сроки эти открытия позволили влить в экономику европейских стран огромные ресурсы, но которые были использованы этими странами далеко не эффективно и производительно.

Причиной Великих географических открытий были затруднения торговли Европы с Востоком, а также острая нехватка золота и серебра, которые стали средством обращения во второй половине XV века. Трудности в торговле с Востоком объяснялись тем, что традиционные многовековые торговые пути на Восток были перерезаны турками через Ближний Восток, арабами через Северную Африку и татаро-монголами через Русь. Поэтому западноевропейские купцы стали искать торговые пути в Индию через Атлантику. Недостаток золота и серебра в Западной Европе объяснялся особенностями торговли этих стран с Востоком, что способствовало перекачке золота на Восток, а также истощением серебряных рудников в Германии и Испании. В условиях разложения феодализма западноевропейские феодальные поместья дробились и, в результате этого дворянство нищало. Обнищавшие феодалы, особенно испанские и португальские, составляли основную массу завоевателей, так называемых конкистадоров. Великим географическим открытиям способствовало наличие мощных централизованных монархий, возглавляемых королями или царями, которые были в состоянии пойти на крупные затраты по финансированию морских экспедиций. Движущим мотивом морских экспедиций были также растущие потребности монархий в денежных средствах для оплаты наемных армий, чиновников государств и других расходов по содержанию самодержавия. Великие географические открытия были бы невозможны без прогресса европейской науки и техники. Это, прежде всего, достижения в области кораблестроения, навигации, географии и т. п. Парусные и гребные суда, которые использовались в Средиземном море, были непригодны для океанских путешествий.

Выход был найден в новой конструкции корабля, в так называемой каравелле, которая имела три рабочих мачты и несколько парусов, расположенных ярусами. Все это уменьшало опасность для корабля при штормах, требовало меньше экипажа, повышало быстроходность судна и позволяло идти нужным курсом при любом направлении ветра. Прогресс в навигации выразился в усовершенствовании компаса, что дало

возможность составлять довольно точные морские карты. Великим географическим открытиям способствовало также создание теории, которая обосновала принципиальную возможность трансатлантического плавания. В конце XV века в Европе возрождается античное представление о шарообразности земли. И подтверждалось предположение флорентийского астронома Паолло Тосканелли о возможности доплыть до Индии, двигаясь на запад от Европы.

Начало Великим географическим открытиям было положено двумя сериями плаваний, которые привели к открытию Америки и морского пути в Индию вокруг Африки. Первоначально экспедиция в западном направлении в поисках пути в Индию была организована в Испании. В 1492 году эта испанская экспедиция во главе с Христофором Колумбом открыла Америку. В следующих экспедициях берегов Нового Света достигли португалец Педро Кабрал и флорентинец Америго Веспуччи. Именем последнего и был назван этот континент. Открытие морского пути в Индию потребовало нескольких португальских экспедиций, которые в течение XV века постепенно продвигались на юг вдоль западного берега Африки.

В 1486 году португальская флотилия во главе с Бартоломео Диасом в экстремальных условиях, отброшенная штормом от берегов Африки, неожиданно для себя обогнула южную оконечность Африканского материка, т. е. современный мыс Доброй Надежды. В 1498 году экспедиция во главе с Васко де Гамой прошла в Индийский океан и достигла Индийских берегов.

В 1519 – 1521 годах испанская экспедиция во главе с Магелланом совершила первое кругосветное путешествие. Следуя вдоль американского побережья на юг, а затем, пройдя по проливу, отделяющему южную конечность Америки от острова Огненная Земля, экспедиция вышла в океан, который был назван Тихим, достигла Филиппинских островов, где Магеллан был убит туземцами. Но остатки экспедиции все-таки благополучно дошли до Испании, завершив «кругосветку».

## **5.2. Начало формирования колониализма**

В результате великих географических открытий появилась система колониального владычества и колониальной эксплуатации. В XVI в. на завоеванных заокеанских землях были созданы первые колониальные империи: Испанская и Португальская.

В 1494 году Испания и Португалия подписали договор о колониальном разделе мира, гарантом которого стал Римский Папа. Открытие Колумба вызвало соперничество между Португалией и Испанией из-за новых земель. Для предотвращения столкновений оба государства заключили между собой в 1494 году договор в г. Тордесильясе, согласно кото-

рому была проведена черта от полюса к полюсу в 2053 км к западу от островов Зелёного Мыса. Все вновь открытые земли и воды к западу от этой черты должны были принадлежать испанцам, к востоку – португальцам. Но так как разграничение было проведено не по всему земному шару, а только в западном полушарии, столкновение соперников произошло, как только испанцы и португальцы встретились на Молуккских островах. Тогда в 1529 году в г. Сарагосе был заключен новый договор, по которому была проведена новая разграничительная линия в восточном полушарии в 17° к востоку от Молуккских островов. Так произошёл первый раздел колониального мира.

Португальская колониальная система, в основном, была создана по методу «точечной колонизации», т. к. сама метрополия, т. е. Португалия, была невелика, население ее не превышало 1 млн человек. И поэтому не могла поставить столько солдат, сколько нужно было для удержания больших территорий. Португальцы ограничивались созданием на океанском побережье стратегических пунктов, так называемых факторий, т. е. военно-торговых точек. И только в Бразилии – единственной португальской колонии в Америке – было создано крупное плантационное хозяйство по производству кофе, сахара и табака.

В XVI веке в Центральной и Южной Америке сложилась огромная колониальная империя Испании. Отличительной особенностью испанской колонизации стало использование принудительного труда индейцев в поместьях испанских колонистов. Индейцев, не желавших подчиняться требованиям колонистов, уничтожали целыми деревнями. Тяжелый труд приводил к массовому вымиранию индейцев. Например, в Чили и Перу во 2-й половине XVI века туземное население сократилось со 165 миллионов до 300 тысяч человек. Нехватку рабочей силы в Америке, вследствие массовой гибели индейцев, колонизаторы стали восполнять за счет привоза негров-рабов из Африки. Физически более выносливые африканцы стали основной рабочей силой в испанских колониях. Работоторговля в те времена была чрезвычайно выгодной.

Африканских рабов в Америку поставляли не сами испанские колонизаторы, а купцы из Англии, Голландии, Франции. Работоторговля в те годы являлась средством перераспределения доходов от эксплуатации Испанской и Португальской колониальных империй между европейскими странами. В XVII веке Англия, Голландия и Франция в рамках этого перераспределения доходов в широких масштабах развернули пиратскую деятельность в бассейне Карибского моря. Пираты нападали на испанский флот, который перевозил золото и серебро из Америки в Европу. Все это приводило к существенной перекачке благородных металлов в пользу Англии, Голландии и Франции. Возвышение Испании и Португалии в качестве колониальных держав было недолгим, т. к. полученные из колоний богатства тратились феодальной знатью этих стран нерационально. Использовались, в основном, на приобретение предметов

роскоши и на содержание дворов монархов. А в это время в Англии и во Франции средства, полученные от работоторговли и от пиратских грабежей, направлялись на развитие промышленности и торговли. Поэтому позиции Англии, Франции и Голландии на колониальных рынках укреплялись, и эти страны смогли более рационально использовать географические открытия для развития капиталистических отношений в своих странах и для создания своих собственных колониальных империй.

### **5.3. «Революция цен» в Европе**

Важным следствием Великих географических открытий была «революция цен» в Европе. Она выразилась в необычайно быстром повышении в течение XVI века цен на сельскохозяйственные и промышленные товары в странах Западной Европы. Если до XVI века цены в основном были стабильными, изменялись только в периоды войн и стихийных бедствий, то, начиная с 30-х годов и до конца XVI века, они выросли в Испании в 4-5 раз, во Франции в 2 – 3 раза, в Англии в 2,5 раза, в Германии в 2 раза, а в среднем по Западной Европе в 2 – 2,5 раза. Такое движение цен связывалось с большим притоком золота и серебра в Европу и с их перераспределением между западноевропейскими странами. В связи с ввозом огромного количества золота и серебра, количество золота в Европе за XVI век увеличилось с 500 тыс. кг до 1 млн 200 тыс. кг, т. е. возросло более чем в 2 раза, а количество серебра увеличилось с 7 млн кг до 22 млн кг.

Однако глубинной подлинной причиной «революции цен» в Европе было не увеличение количества денежных драгоценных металлов, а падение их стоимости. Удешевление золота и серебра связано было с тем, что добывались они из чрезвычайно богатых месторождений американского континента дешевым трудом африканских рабов, а часто и просто грабежами, либо пиратством на море.

Условия производства всех остальных товаров в Европе оставались прежними, поэтому эквивалентом того же количества товаров в Европе в XVI веке было гораздо большее количество золота и серебра по сравнению с прежними периодами, вследствие чего произошел резкий скачок цен. В первую очередь возросли цены на сельскохозяйственную продукцию. В середине XVI века повышение цен приняло всеобщий характер. Однако промышленные товары и сырье дорожали меньше, чем сельскохозяйственная продукция.

«Революция цен» имела важные социально-экономические последствия. С одной стороны, произошло обесценивание заработной платы и земельной ренты, а с другой стороны, произошел рост промышленной прибыли. С падением покупательной способности денег уменьшались реальные размеры денежного оброка, арендной платы, взимае-

мой землевладельцами, что снижало их доходы. Поэтому «революция цен» способствовала обогащению зарождавшейся промышленной буржуазии, и в тоже время обнищанию пролетариата. На «революции цен» обогатилась и торговая буржуазия, т. е. были созданы условия благоприятные для спекулятивных сделок и для получения спекулятивных прибылей. «Революция цен» способствовала и ускорению обогащения зажиточной части крестьянства, т. е. нарождавшейся сельской буржуазии.

Таким образом, социально-экономические итоги «революции цен» заключались в общем ухудшении социального положения феодалов и наемных рабочих и одновременно - в обогащении капиталистов. Поэтому «революция цен» в Европе ускорила падение феодального строя и ускорила формирование капитализма.

#### **5.4. Образование мирового рынка как следствие Великих географических открытий**

Великие географические открытия оказали огромное революционизирующее воздействие на все последующее экономическое развитие Европы. В результате открытия новых земель установились стабильные экономические связи между самыми отдаленными континентами и народами мира. Колониальные владения стали использоваться в качестве хозяйственных территорий европейского континента и послужили основой для расширения внешней торговли, которая с этого исторического рубежа стала мировой торговлей.

За счет колониальных товаров значительно расширился ассортимент торговли. В торговый оборот были вовлечены такие новые для тех лет товары, как кофе, какао, табак. Возросла также торговля пряностями, рисом, сахаром и т. п. Образование мирового рынка вызвало радикальные изменения не только в структуре торговли, но и в ее методах. В борьбе за новые рынки в ряде стран Европы начинают создаваться монопольные торговые компании. В Англии исключительно только члены африканской торговой компании могли вести торговлю в Африке, но каждая торговая фирма, входящая в состав торговой монополии, торговала отдельно, этого оказалось недостаточно для конкурентной борьбы с купцами других стран. И постепенно купеческий капитал внутри этих компаний объединялся. Наиболее мощными подобными компаниями были Ост-Индские компании в Англии и Голландии, которым удалось монополизировать индийский рынок.

В XVI веке начинают приобретать более совершенную форму товарные биржи. Повышение их роли было связано с ростом товарных масс, при продажах которых стал физически невозможным их полный осмотр. Для определения качества партий товаров при заключении торговых сделок ограничивались осмотром образцов этих товаров. Это де-

лалось в специально отведенных местах на товарных биржах без предъявления всего объема товаров, подлежащих реализации, и все это делалось по определенным правилам. Расширение мирохозяйственных торговых связей одновременно содействовало развитию международного кредита. Поэтому параллельно с товарными стали возникать и фондовые биржи, где шла торговля векселями, облигациями иностранных государств, а позднее и акциями акционерных компаний.

Одновременно с биржевой торговлей оживилась и ярмарочная торговля, в том числе и спекулятивного характера. Образование мирового рынка означало перемещение главных торговых путей того времени из Средиземного моря в Атлантический океан. Ведущее место в мировом торговом обороте перешло от Венеции и Генуи в Италию к портам Пиренейского полуострова, т. е. к Лиссабону и Севилье в Испании и т. п., а позднее к портам Англии, Голландии, Франции.

Итальянские города, утратив свою монополию на торговлю с Востоком, изменили специализацию в пользу кредитного дела. Германские города также оказались в стороне от мировой торговли. При этом особое экономическое значение приобрели приморские города, расположенные на побережье Атлантического океана, в первую очередь города Голландии. Если значение Лиссабона и Севильи основывалось на ввозе колониальных товаров, то голландские портовые центры Антверпен и Амстердам стали настоящими центрами мировой торговли, откуда товары распространялись по всей Европе.

### **Вопросы для повторения**

1. Какие Великие географические открытия ускорили процесс формирования капитализма в Европе?
2. Как вы понимаете термин «колониализм»?
3. Причины «революции цен» в Европе.

## **Глава 6. СТАНОВЛЕНИЕ ИНДУСТРИАЛЬНОГО КАПИТАЛИСТИЧЕСКОГО ОБЩЕСТВА**

### **6.1. Экономические предпосылки становления индустриального капиталистического общества**

Реализация меркантилистской политики, а также Великие географические открытия позволили осуществить первоначальное накопление капитала и создать экономические основы становления капитализма. Движущим мотивом развития капитализма стало противоречие между быстрорастущими потребностями в товарах и ограниченной материальной базой мелкотоварного, ремесленного и мануфактурного производств. Для разрешения этого противоречия требовались новые средства производства, приводимые в действие не силой человека, а силой машин (сначала водяных, затем паровых, потом электрических).

Экономические предпосылки развития крупной машинной индустрии были созданы мануфактурной формой капиталистического производства. Интенсивное развитие процессов т. н. первоначального накопления капитала обеспечило важнейшие условия дальнейшего развития капиталистических отношений: с одной стороны, создание армии лишенных средств к существованию людей, которые могли предложить в качестве товара свою рабочую силу, и с другой – накопление крупных денежных богатств для приобретения формировавшимся классом капиталистов средств производства и рабочей силы.

Рост капиталистического производства неизбежно вызывал быстрое расширение как внутреннего, так и внешнего рынков; но стремление буржуазии к ускоренному накоплению капитала наталкивалось на ограниченные возможности основанного на ремесленной технике мануфактурного производства. На смену мануфактуре пришла фабрика. Однако вызревание предпосылок перехода от мануфактуры к крупной машинной индустрии происходило не равномерно. Раньше других стран в 60-х годах XVIII века на путь промышленного переворота встала Англия. Английская буржуазная революция XVII века в 1689 году расчистила путь для ускоренного развития капиталистических отношений путем доступа буржуазии к государственной власти.

Механизация отдельных производств порождала экономическую необходимость повышения производительности труда и в других отраслях: так с совершенствованием техники производства в хлопкопрядении обнаружилась серьезная диспропорция между прядением и ткачеством. В 1785 году был запатентован образец механического ткацкого станка, а в 1801 году в Великобритании начала действовать первая в мире механическая ткацкая фабрика, насчитывавшая около 200 станков. Внедрение в ткацкое производство новой техники ускорило механизацию ситцепечатного, красильного и других производств. Распространение ма-



шинной техники повлекло за собой упадок кустарной промышленности и разорение массы мелких товаропроизводителей. Все более широкое распространение машинной техники вступило в противоречие с ремесленной техникой изготовления самих машин.

Одна из самых острых и длительных диспропорций, обнаружившихся в процессе промышленного переворота, – несоответствие между стремительно расширявшимся спросом на новые средства труда и ограниченными возможностями их мануфактурного производства. Это несоответствие было преодолено в результате широкого внедрения машин в машиностроительное производство.

С начала XIX века в промышленности все шире используются металлообрабатывающие станки, и, прежде всего, – токарные, снабженные механическим суппортом, механические молоты и гидравлические прессы. Увеличивавшееся производство машинного оборудования и новых транспортных средств способствовали расширению спроса на металл. Механизация различных производств и дифференциация механических орудий труда создали условия для перехода от простой кооперации машин к системе машин, представлявшей собой основной и наиболее существенный признак крупной машинной индустрии.

В 10 – 20-х годах XIX века крупная машинная индустрия в Великобритании одержала решающую победу над мануфактурой и ремесленным производством; страна постепенно превращалась в промышленную державу, «мастерскую мира». Быстрый рост производительных сил сопровождался резким обострением противоречий, присущих капиталистическому способу производства. В 1825 году в Великобритании разразился первый в мире экономический кризис перепроизводства. Вслед за Великобританией на путь быстрого развития крупной промышленности вступили США, Франция, Германия и некоторые другие страны мира.

## **6.2. Промышленный переворот XVIII века и начало развития классического капитализма**

Промышленный переворот – это система экономических и социально-политических изменений, в которых нашел выражение переход от основанной на ручном труде мануфактуры к крупной машинной индустрии. Промышленный переворот начался с изобретения и внедрения в производство рабочих машин, а *завершился – производством машин машинами*, т. е. развитием машинного производства. *Переход к крупной машинной индустрии знаменовал окончательную победу капиталистического способа производства над феодальным.*

Промышленный, или технический, переворот начался в 60-е годы XVIII века в Великобритании в текстильной промышленности, конкретно в хлопчатобумажной. Для этого переворота в середине XVIII века сло-

*жились благоприятные условия* вследствие растущего спроса на английские ситцы на европейских и колониальных рынках. Хлопчатобумажная промышленность Англии была сравнительно новой отраслью ее промышленности, которая не испытывала на себе отрицательного влияния регламентации средневековых цехов, продолжавших давать себя знать в старых отраслях текстильной промышленности (шерстяной, шелковой, льняной и т. д.). Хлопчатобумажные предприятия Великобритании были хорошо обеспечены сырьем — хлопком, который в изобилии поставлялся из английской колонии (из Египта). Стремление удовлетворять растущие потребности в хлопчатобумажных тканях заставляло владельцев текстильных предприятий изыскивать новые технические средства для повышения производительности труда. Этим стремлением объясняется активная поддержка английскими капиталистами ряда важных технических изобретений, заменявших ручные операции в прядении и ткачестве, механической обработке сырья.

В 60-е годы XVIII века в Великобритании начинают применяться прядильные машины. В 1765 году ткач Джон Хардрис из Ланкашира сконструировал прялку, которую назвал по имени своей дочери Джемми. Эта прялка, хотя и приводилась в движение рукой рабочего, но одновременно выпрадала до 18 тонких нитей, что повышало производительность труда. А в 1779 году механик – самоучка Кромптон изобрел и построил Мюль машину, которая при помощи механической силы приводила в движение уже до 400 веретен и давала тонкую и прочную пряжу. Изобретение и внедрение в промышленность прядильных машин резко увеличило производство пряжи в Великобритании. Отсюда возникла необходимость механизации следующей технологической операции – ткачества.

В 1785 году сельским священником Хартрайтом был изобретен и создан механический ткацкий станок, заменявший труд 40 ткачей. Этим же человеком была построена первая в мире и в Великобритании ткацкая фабрика. Совершенствованию технологий в хлопчатобумажной промышленности способствовало изобретение химиком Бертоллом в 1785 году способа отбели полотна при помощи хлора, а также изобретение Томасом Беплом нового метода окраски ткани – набивки, с помощью вращающегося медного валика с вырезанным на нём рисунком. Широкое распространение всех перечисленных изобретений и механизмов позволило за 40 лет с 1780 по 1820 годы увеличить производство хлопчатобумажных тканей более чем в 16 раз.

Технический прогресс в текстильной промышленности, точнее в хлопчатобумажной, лег в основу капиталистической индустриализации Великобритании. Машинизация легкой промышленности требовала меньших капиталовложений, нежели машинизация тяжелой промышленности. К тому же капиталы, вложенные в легкую промышленность, оборачивались значительно быстрее и приносили с собой прибыль, которую использовали в целях накопления. И лишь по мере накопления

значительных финансовых ресурсов, промышленный переворот в Великобритании распространился на сферу тяжелой промышленности.

Для технического преобразования промышленности в целом важнейшее значение имел переход к паровым двигателям. До эры пара первые фабрики приходилось сооружать по берегам рек для использования в качестве источника энергии силу падающей воды, что было неудобно и невыгодно. Впервые в мире паровая машина была сконструирована в 1763 году русским теплотехником Иваном Ползуновым.

Однако в условиях крепостнической России это изобретение не получило поддержки и распространения. Иное дело в капиталистической Великобритании, где паровая машина, построенная на 20 лет позже в 1784 году лаборантом шотландского университета Джоном Уаттом, быстро была оценена фабрикантами и получила самое широкое распространение. Это был паровой универсальный двигатель с вращающимся валом с очень высокой эффективностью. К 1800 году в Великобритании насчитывалось 320 паровых машин, а с 1825 года их число возросло до 15 тысяч со средней мощностью 25 л. с.

С появлением машин в английской промышленности обозначилось новое противоречие, т. е. когда первоначально машины изготавливались на мануфактурах ручным способом, это не соответствовало растущим потребностям в этих машинах, и только с переходом на фабричную основу это противоречие разрешилось. Так в Англии возникла новая отрасль промышленности – машиностроение.

В результате ее развития появились металлообрабатывающие станки: токарные, фрезерные, сверлильные, механические паровые молоты, прессы и т. п. Машинное производство станков вызвало резкое увеличение потребности в металле, однако, несмотря на обилие железной руды в Великобритании, она испытывала большие трудности в удовлетворении спроса на металл, т. к. плавка железа осуществлялась только на древесном угле. А леса в Великобритании были истощены, поэтому она до 60% потребностей в металле покрывала за счет импорта, в основном из России. Лишь к концу XVIII века технологический процесс плавки металла удалось перевести на каменноугольное топливо. Это позволило отказаться от больших импортных закупок металла.

Вслед за промышленностью важнейшие технические изменения произошли и на транспорте. С 1811 года в Великобритании стал развиваться пароходный, речной и морской транспорт. В 1814 году Джоном Стефенсоном был изобретен паровоз и в 1825 году сооружена первая в мире паровая железная дорога. Паровой транспорт намного ускорил обращение товаров, удешевил экономические связи между всеми районами Великобритании и заморскими территориями. Тем самым он способствовал развитию внутреннего и внешнего рынков.

**Промышленный переворот завершился в Великобритании к концу первой четверти XIX века.** Он имел громадные социально-

экономические последствия. Важнейшим историческим результатом промышленного переворота явилось превращение Великобритании из аграрной страны в ведущую индустриальную державу на основе крупнейших структурных сдвигов в развитии ее производительных сил. В результате индустриализации производство было оснащено передовой техникой, что обеспечило рост производительности труда за период с 1750 по 1840 год в 27 раз. Это позволило интенсивно насыщать внутренний рынок разнообразными товарами. Однако в силу низкой платежеспособности большинства населения Великобритании этот внутренний рынок оставался узким, для выхода широкого потока английских товаров остро необходимы были внешние рынки. Промышленный переворот в Великобритании вызвал не только коренные изменения в технике производства, но также и в общественных отношениях. Масса мелких производителей оказалась вытесненной из хозяйственной жизни и превратилась, в большинстве своем, в наемных рабочих. С другой стороны, сформировался и утвердился новый класс собственников – буржуазия. Дальнейшее развитие отношений между этими двумя основными классами индустриальной Великобритании характеризовалось нарастающими противоречиями.

### **6.3. Классический капитализм. Промышленный переворот в странах Европы и США**

Трансформация экономических отношений, приведшая к установлению капиталистического уклада, началась в ведущих странах с капитализации сельского хозяйства. Важнейшим стимулятором этого процесса стали аграрные преобразования. Кроме того, их проведение явилось для некоторых стран важнейшим источником первоначального накопления капитала.

Первой страной, в которой произошел аграрный переворот, была **Великобритания**. Важной особенностью ее сельского хозяйства являлась рано начавшаяся его специализация. Еще в XII в. наряду с земледелием широкое развитие получило овцеводство. На его рост оказывали воздействие как природные, так и климатические условия страны. Разведение овец и продажа шерсти стали важнейшим источником доходов Великобритании.

Но если в XIII – XIV вв. англичане вывозили шерсть на европейский континент для ее обработки, то с XV в. в Великобритании началось активное развитие производства сукна и шерстяных тканей, которые стали основным товаром экспорта.

В XVI в. из-за резкого роста цен на шерсть, вызванного «революцией цен», а также значительным увеличением спроса со стороны многих государств на суконные и шерстяные ткани в связи с созданием ре-

гулярных армий, овцеводство в Великобритании стало выгоднее земледелия. Многие феодалы стали расширять свои пастбища за счет огораживания крестьянских земель. Аграрный переворот продолжался здесь и в XVII – XVIII веках.

Проведенные аграрные преобразования в Великобритании привели к свертыванию мелкого крестьянского землевладения и формированию новых типов хозяйств: крупные хозяйства английских землевладельцев (лендлордов) и капиталистических фермеров, арендовавших у них земли. Наиболее богатые из фермеров использовали наемный труд и начинали сами покупать дополнительные участки земли. Новые хозяйства были тесно связаны с рынком, учитывали его интересы и запросы.

Во **Франции** после буржуазной революции 1789 г. было принято аграрное законодательство. Феодално-зависимые крестьяне становились свободными. Класс феодалов исчезал. Земля переходила в собственность крестьян. Образовалось свободное мелкокрестьянское землевладение, которое продолжало дробиться на еще более мелкие участки земли (парцеллы) в связи с ростом численности крестьянской семьи. Часто земля, принадлежащая одному хозяйству, не была собрана в одном месте. На одно хозяйство иногда приходилось до 30 разрозненных мелких клочков земли. Аграрная реформа превратила значительную часть крестьян лишь в номинальных собственников земли. Малоземелье предопределило низкий уровень агротехники, а, следовательно, невысокую производительность труда в сельскохозяйственном производстве Франции.

Наряду с упадком мелкого крестьянского хозяйства в **Германии** наблюдалось укрупнение хозяйств крупных земельных собственников – буржуазии, дворян, сохранивших свои земли, и зажиточных слоев крестьянства. Такие хозяйства были ориентированы на рынок, использовали наемный труд, машинную технику, удобрения и демонстрировали высокие экономические показатели. Таким образом, капитализация сельского хозяйства в Германии происходила путем превращения феодальных поместий в крупные рыночные хозяйства, а бывших крепостных крестьян – в наемных рабочих. Мелкие крестьянские хозяйства, доля которых была незначительна, не играли в экономике Германии существенной роли.

Иной вариант аграрных преобразований был проведен в **США**. В 1862 году вышел закон, согласно которому каждый гражданин этой страны, достигший 21 года, мог получить 160 акров земли. Через пять лет успешного хозяйствования фермер становился собственником земли. Этот путь развития сельского хозяйства, когда земля становилась собственностью фермера без выкупа, а помещичье землевладение отсутствовало, был назван американским, или фермерским. Его результатом стал быстрый подъем сельскохозяйственного производства и рост внутреннего рынка США.

Первой страной, в которой начался промышленный переворот, была Великобритания (середина XVIII в.). Затем машинное производство на рубеже XVIII - XIX вв. стало распространяться и на другие страны, в первую очередь Францию, США, позже Германию. Первые изобретения, позволившие заменить ручной труд машинами, были сделаны в Великобритании, в ткачестве. Еще в 1733 г. был изобретен «летучий челнок», который позволил вдвое повысить производительность труда ткача. Затем были изобретены прядильная машина (1738 г.), механический ткацкий станок (1785 г.) и т. д. Ручной ткач не мог конкурировать с машиной, он сначала пытался бороться с ней путем удлинения своего рабочего дня, но победа оставалась за машиной.

Преимущество машинного производства в текстильной промышленности особенно стало ощущаться с появлением парового двигателя. Паровая машина получила универсальное применение. Она стала внедряться во все отрасли промышленности, а также на транспорте. Использование машин вызвало резкое повышение спроса на металл, стимулируя научные открытия в этой отрасли. В связи с этим существенные технические сдвиги стали наблюдаться в металлургии, топливной, каменноугольной промышленности.

В свою очередь, изготовление машин, которыми стали оснащаться различные производства, требовало создания специальной отрасли промышленности, выпускавшей машины фабричным способом, машиностроения. Создание фабричного машиностроения завершило промышленный переворот в Англии (первая четверть XIX в.), во Франции и США (60-е годы XIX в.), Германии (70-е годы XIX в.).

Развитие крупной машинной индустрии привело к полному перевороту в средствах транспорта и связи. Появились железные дороги, пароходы, телеграф. Сети железных дорог со стремительной скоростью покрыли практически всю Европу и Америку. Началось активное строительство океанских и речных судов. Развитие транспорта предъявляло повышенный спрос на продукцию металлургии и машиностроения.

Промышленный переворот вызвал к жизни энергичный рост промышленности, ее качественное изменение. Возрастание потребностей промышленности приводило к постоянному усовершенствованию машин и механизмов, что, в свою очередь, способствовало еще более активному росту промышленности.

- Промышленный переворот начался в Великобритании с хлопчатобумажной промышленности. Производство хлопчатобумажных тканей увеличилось в конце XVIII в. в 6 раз. Дешевые английские ткани стали основной статьей английского экспорта. Рост легкой промышленности создал условия, необходимые для подъема тяжелой промышленности. Эффективность основной массы мелких хозяйств была крайне низкой, а следовательно, потребности крестьян в промышленной продукции были ограничены. Это, в свою очередь, сдерживало развитие промышленного

производства. Кроме того, значительная часть крестьянских средств отвлекалась на оплату долгов ростовщикам;

- в наполеоновский период была введена континентальная блокада Великобритании. Она была предпринята с целью продвижения французских товаров на европейские рынки и вытеснения с них Великобритании. Но от этого решения пострадала сама Франция. Английские машины, сырье не стали поступать из Великобритании. Отечественное же производство машин во Франции почти до середины XIX в. еще отсутствовало;

- собственных технических изобретений, восполнивших пробел в создании и использовании машин, радикально менявших французское производство, еще не было. Первые изобретения были сделаны в текстильной промышленности. В 1805 г. Л. Жаккар изобрел станок по производству узорчатых шелковых тканей. В 1810 г. Ф. Жирар изобрел льнопрядильную машину. Оживление французской инженерной мысли для механизации тяжелой промышленности произошло позже – в 40 – 50-х годах XIX в. На всемирной выставке 1851 г. в Лондоне французская техника заняла второе место после английской. Изобретение металлургом Мартеном (1864 г.) мартеновской печи для выплавки стали положило начало развитию новых производств и технологий в металлургической отрасли;

- капитал, накопленный в стране, прежде всего за счет развития ростовщичества, ограниченно использовался в промышленности. Французская буржуазия старалась вкладывать его в банковскую отрасль и способствовала использованию капитала в сфере кредита. В 50 – 60-е годы Франция начала активно вывозить капитал за границу, тем самым отвлекая его от предпринимательской производственной деятельности внутри страны. Ростовщический характер французского капитализма усиливался. Но, несмотря на перечисленные факторы, тормозящие развитие промышленного прогресса, в стране наблюдался процесс роста машинного производства. Значительно увеличилось количество паровых двигателей в металлургии, машиностроении, стала развиваться железнодорожная сеть. Однако доля легкой промышленности в общем объеме промышленного производства была значительно выше тяжелой, в стране все еще преобладали мелкие и средние предприятия.

Первые фабрики в Германии появились в 30-е годы XIX века в текстильной промышленности. Именно к этому периоду можно отнести начало промышленного переворота в Германии, но его развитие шло вяло, и по-прежнему преобладали ремесло и мануфактура.

Значительное отставание Германии от других стран в развитии машинного производства обуславливалось ее экономической отсталостью вследствие феодальной раздробленности.

Промышленный переворот в Германии осуществлялся более активно в ходе устранения этих причин и был связан с образованием Гер-

манской империи (1871 г.). Переход к машинному производству имел ряд особенностей.

Промышленный переворот охватил, прежде всего, отрасли тяжелой промышленности. Хотя внедрение машин началось в текстильном производстве, промышленный переворот не был завершен в нем и в 40-е годы преобладало мануфактурное производство. Тяжелая промышленность стала переходить к фабрике гораздо позже – в 50 – 60-е годы. Но этот процесс был интенсивным. Быстрый темп индустриализации тяжелой промышленности явился результатом активного вмешательства государства в развитие этой отрасли. За счет средств казны и под непосредственным контролем государства строились металлургические, машиностроительные предприятия, в том числе военные заводы, а также железные дороги. Второй важнейший финансовый источник, который использовался для развития тяжелой промышленности, был частный отечественный капитал. Он был сосредоточен у немецких помещиков-юнкеров, получивших большие выкупные платежи от крестьян. Государство, участвуя в акционерном учредительстве крупных предприятий, железных дорог, банков и других компаний, старалось привлечь его и при этом гарантировало достаточные прибыли своим акционерам.

Вступив на путь капиталистического развития позже других стран, Германия использовала их положительный опыт в организации промышленного производства. Техническую оснащенность предприятий она проводила на базе новейшей техники, как импортной, так и отечественного производства. С 60-х годов XIX в. темпы роста тяжелой промышленности Германии были выше, чем в Великобритании и Франции. В этих отраслях создавались крупные предприятия. Продукция тяжелой промышленности Германии стала конкурентоспособной, она была более качественной и дешевле английской.

Наряду с упадком мелкого крестьянского хозяйства в стране наблюдалось укрепление хозяйств крупных земельных собственников – буржуазии, дворян, сохранивших свои земли, и зажиточных слоев крестьянства. Такие хозяйства были ориентированы на рынок, использовали наемный труд, машинную технику, удобрения и демонстрировали высокие экономические результаты.

Капиталистическое развитие сельского хозяйства послужило основой для подъема промышленности, прежде всего отраслей группы «Б». Однако с середины XVI и до последней трети XVIII веков промышленность в целом носила мануфактурный характер. Обеспечивая четкое разделение и специализацию ручного труда, мануфактура подготовила переход к машинной технике, представляющей собой, в конечном счете, сочетание и взаимосвязь многих простых ручных инструментов и операций. Изобретение и внедрение рабочих машин положило начало промышленному перевороту, ознаменовавшему переход от ручного труда к машинному и созданию крупного фабричного производства.



После окончания войны за независимость (1775 – 1783 гг.), которую вели американские колонисты против Великобритании и результатом которой стало образование независимого государства США, в стране создались условия для промышленного переворота:

- расширение территориальной экспансии на Запад способствовало формированию огромной территориальной державы с богатыми и разнообразными природными ресурсами;
- были сняты все ограничения для предпринимательской деятельности, развития промышленности и торговли, эмиграции трудовых ресурсов (особенно квалифицированных рабочих из Европы);
- фермерская колонизация западных земель обеспечивала высокий темп роста сельскохозяйственного производства и развития отраслей группы «Б».

США также активно использовали для развития промышленности иностранный капитал, прежде всего английский, и иностранную рабочую силу. Эмигранты внедряли технический опыт и изобретения своих стран. Так, английский эмигрант С. Слейтер по памяти воспроизвел конструкцию английской прядильной машины (1789 г.). С ее производством и было положено начало промышленному перевороту в хлопчатобумажной отрасли США.

Несмотря на то, что поток эмигрантов усилился после образования США, он все равно не мог полностью удовлетворить растущую американскую промышленность в необходимой рабочей силе. Относительный ее недостаток заставлял промышленников искать выход из создавшегося положения. Он был найден в интенсивном использовании машин и механизмов, заменявших ручной труд, и активизации научно-технических разработок.

В США был сделан целый ряд технических новинок: были изобретены телеграф (1832 г.), швейная машина (1841 г.), турбина (1849 г.), электровоз (1851 г.), револьверный, шлифовальный, фрезерный станки (1854 – 1867 гг.) и др.

Как и в большинстве стран Европы, промышленный переворот в США начался с хлопчатобумажного производства, затем захватил шерстяную промышленность. Начиная с 90-х годов XVIII в. на этих предприятиях стали устанавливаться механические прядильные машины, ткацкие станки. К середине XIX в. промышленный переворот в текстильной промышленности был завершен, и США по производству хлопчатобумажных тканей вышли на второе место в мире после Великобритании. В это время промышленный переворот был завершен и в других отраслях группы «Б» (пищевой, обувной, швейной и т. д.). Что касается отраслей группы «А» (добыча угля, нефти, металлургия, машиностроение и др.), то внедрение машин активно началось в них только в 40-е годы XIX в. Интенсивное развитие тяжелой промышленности стимулировалось железнодорожным строительством. Начиная с конца 30-х годов XIX

в. железнодорожная сеть в США росла очень быстро. Она требовала увеличения объемов выплавки металла, создания рельсопрокатного производства и машиностроительных предприятий, выпускавших паровозы и вагоны.

К середине XIX в. в США были построены крупные машиностроительные предприятия, в частности, заводы паровых двигателей. Развивалось сельскохозяйственное и транспортное машиностроение. Значительно выросли добыча угля, нефти, производство чугуна и стали. Завершение промышленного переворота в тяжелой промышленности произошло после окончания Гражданской войны (1861 – 1865 гг.). Переход на мирное развитие ускорил индустриализацию США, были окончательно устранены препятствия для создания единого внутреннего рынка и быстрого становления капиталистического хозяйства. Тяжелая промышленность стала развиваться более высокими темпами, чем легкая. По общему объему промышленного производства США вышли на второе место в мире после Великобритании.

#### **6.4. Особенности промышленного переворота в России**

В России развитие промышленного переворота тормозилось длительным господством феодально-крепостнических отношений. Вопрос о его хронологических рамках до последнего времени активно обсуждается историками и экономистами. Многие исследователи относят начало технического переворота в российской промышленности к 30-м годам XIX века, некоторые – к 50-м годам.

Рыночная экономика в большей степени, нежели в сельское хозяйство, проникала в промышленность, которая развивалась довольно быстрыми темпами, и где во второй половине столетия постепенно сформировался рынок труда. В конце XVIII века насчитывалось около двух тысяч мануфактур различного типа: казенных, вотчинных, купеческих и крестьянских. Казенные и вотчинные предприятия были основаны на использовании крепостного труда, то есть оставались составной частью феодальной экономики. На вотчинных мануфактурах, которых в 1780-х годах насчитывалось около 20% от общего количества, работали крепостные крестьяне в счет дополнительной барщины.

На этих предприятиях, как правило, выпускалась продукция, основанная на использовании сырья, произведенного внутри поместья (переработка льна-волокна, подсолнечника и других технических сельскохозяйственных культур). Однако к концу столетия удельный вес вотчинных мануфактур снизился до 15%, уступая место купеческим и крестьянским мануфактурам, число которых росло более высокими темпами. На этих предприятиях в основном использовали вольнонаемных работников за счет разорившихся ремесленников, жителей городов и крупных

сел, а также за счет крестьян, отпущенных помещиками на отходные сезонные работы для получения денежной ренты.

К концу столетия число наемных работников в промышленности России, включая бурлаков и грузчиков на судах, составляло более 400 тысяч. Но этого явно не хватало. Зачастую оброчные крестьяне уходили на лето в деревни на полевые работы, и владельцы мануфактур были вынуждены сокращать производство и даже закрывать их на несколько месяцев в году.

Росту купеческих и крестьянских мануфактур способствовал также и тот фактор, что в 1775 году был издан Манифест о свободе предпринимательства, по которому Екатерина II разрешала всем желающим заниматься промышленной предпринимательской деятельностью. Это заметно ускорило развитие так называемых «безуказных» фабрик и заводов, то есть заведенных без специального разрешения и основанных на наемном труде.

Крестьянские мануфактуры формировались, как правило, на основе кустарных мастерских. Особенностью этих предприятий было то, что на них не только рабочие, но и сами хозяева все еще оставались крепостными. В качестве примера можно назвать принадлежавшее графу Шереметьеву село Иваново-Вознесенское (ныне областной центр – город Иваново), в котором было основано несколько крестьянских текстильных мануфактур.

В отличие от Западной Европы, где заметное место среди предпринимателей занимали дворяне, большая часть русских промышленников XVIII века вышла из крестьян и посадских людей. Именно из них формировалась молодая русская буржуазия. Но их права в тот период значительно ограничивались государством. Так, с 1762 года было запрещено покупать крестьян для предприятий, которые принадлежали лицам недворянского происхождения. Крепостная система становилась явным тормозом развития рыночных капиталистических отношений.

Вообще же вторая половина XVIII века была отмечена высокими темпами роста крупных промышленных предприятий. Так, если в 1760 году их было около 600, то к концу века - не менее 1200. Всего же в России в это время насчитывалось около 2300 заводов и фабрик. Россия занимала первое Место в мире по выплавке чугуна, обгоняя даже Великобританию. В 1750 году Россия имела 41 домну, на которых было произведено 2 млн пудов чугуна, тогда как Великобритания производила только 0,3 млн пудов. К 1800 году в России действовало 111 доменных печей с выпуском 9,9 млн пудов чугуна. Великобритания, уже завершавшая промышленный переворот, достигла к тому времени производства 9,5 млн пудов чугуна. Российское железо высоко ценилось за рубежом. Продукция уральской металлургии была лучше по качеству, чем во Франции и в Великобритании. В конце XVIII - начале XIX века Франция была вынуждена ввести импортные пошлины на российский металл.

К концу века Россия имела самые различные отрасли промышленности, обеспечивающие почти полностью важнейшие потребности страны. На экспорт шла разнообразная промышленная продукция – железо, льняное полотно, парусина, канаты и т. п. Постепенно развивалась совсем новая отрасль для России – хлопчатобумажное производство. К концу столетия имелось почти 250 хлопчатобумажных мануфактур, на которых значительный удельный вес составляли наемные работники – до 90%.

Российская техническая мысль была одной из передовых в мире. За 20 лет до Д. Уатта была изобретена в 1763 году Иваном Ползуновым первая в мире универсальная паровая машина. Андрей Нартов изобрел первый в мире токарный станок еще при Петре I, тогда как в Великобритании он появился только в 1797 году. На несколько десятилетий раньше, чем в Западной Европе, на уральских заводах в 1720-х годах стали применяться токарные станки с водяным приводом, прокатные станы и валы.

Однако широкого применения на практике эти изобретения не получили. Общая рутинность хозяйства, не заинтересованность государства во внедрении технических новшеств в производство приводили к тому, что в конце XVIII века Россия стала постепенно отставать от передовых государств мира, уже завершивших промышленный переворот (таких как Великобритания, Голландия и т.п.).

Одной из важнейших предпосылок развития капиталистического производства в России, как и в других странах, являлось наличие свободной рабочей силы. Крупная машинная индустрия требовала значительной профессиональной подготовки рабочих, которая могла быть достигнута лишь в результате длительной специализации мануфактурных рабочих на выполнении отдельных операций. В текстильном производстве и некоторых других отраслях России первым предприятием, основанном на машинной технике в 1799 году, была казенная Александровская хлопчатобумажная мануфактура в Петербурге. В 1860 году только в Московской губернии таких предприятий было уже 191, а в Петербургской – 117. К этому времени прядильное и ситцепечатное производства в большей части были основаны на применении машин. К середине века на долю машинного производства приходилось две трети всей крупной промышленности России.

В эти годы значительные технические усовершенствования имели место в ситцепечатании, свеклосахарной промышленности и других ее отраслях. На протяжении 1836 – 1856 годов было учреждено 13 акционерных компаний текстильной промышленности, 8 компаний в свеклосахарном производстве и 7 компаний в промышленности, занимающейся переработкой продуктов животноводства.

Первым результатом капиталистического применения машин в России, как и в других странах, была эксплуатация женского и детского

труда. Так, в 40-х годах XIX века лишь на московских бумагопрядильных и шерстопрядильных фабриках работало около 3 тысяч подростков.

Капиталистическая машинная индустрия с самого начала своего развития вступила в острое противоречие с господствовавшими феодальными производственными отношениями. Рост российской индустрии способствовал углублению кризиса феодальной системы хозяйства. Падение крепостного права и стремительно развивавшиеся процессы отделения непосредственных производителей от средств производства послужили мощным толчком, ускорившим переход к капиталистическому фабричному производству. Реформа 1861 года, по словам Ф. Энгельса, была связана с развитием крупной капиталистической промышленности, «... отчасти как причина, а отчасти как следствие...».

Среди отраслей обрабатывающей промышленности ведущее место по объему производства в первые десятилетия после реформы 1861 года сохраняла хлопчатобумажная промышленность. В эти годы завершается техническое перевооружение ткацкого производства. К концу 70-х годов XIX века примерно 9/10 общего количества хлопчатобумажных тканей изготовлялось с помощью механических станков. Внедрение машин обеспечило рост производительности труда (выработка ткача на механическом станке в 1880 году составляла 202 куска, а на ручном – лишь 34 куска). Капиталистическое применение машин сопровождалось массовым разорением ткачей-ремесленников. Это подтверждается, например, тем, что заработки ручных ткачей в селе Иванове и окрестностях снизились с 3 – 3,5 руб. в месяц в 1860 году до 1,5 – 2 руб. в начале 70-х годов.

В металлургической промышленности процессы механизации производства развивались медленней, однако и здесь на протяжении 70-х годов XIX века нарастало интенсивное применение новых методов производства. К началу 80-х годов примерно 9/10' всего металла выплавлялось в пудлинговых печах. Быстро менялась структура источников механической энергии в промышленности: в 1859 году в черной металлургии 88% общей энергетической мощности приходилось на водяные двигатели, а в начале XIX века примерно 9/10 общего количества хлопчатобумажных тканей изготовлялось с помощью механических станков.

С конца 60-х годов в России стремительными темпами развертывалось железнодорожное строительство. Среднегодовой прирост железнодорожной сети в 1865 – 1875 годах превышал 1,5 тыс. км. В эти годы был создан каркас сети железных дорог в Европейской части страны с центром в Москве. Совершенствование транспортных средств способствовало ускоренному формированию крупных промышленных районов России, таких как Петербургский, Северный, Центрально-Черноземный, Поволжский, Северо-Кавказский, Донбасский, Бакинский и т. п. Развитие многих отраслей машиностроения в России значительно отставало от

потребностей, порожденных техническим перевооружением промышленности и транспорта. Существенная часть спроса на производственное оборудование удовлетворялась за счет его импорта. Иностранный капитал, который в 80-х годах устремлялся, прежде всего, в железнодорожное строительство, начинает интенсивно проникать в промышленность, и особенно в тяжелую.

### **Вопросы для повторения**

1. Каковы экономические предпосылки становления индустриального капиталистического общества?
2. Какое определение можно дать понятию «промышленный переворот»?
3. С чего начинается развитие промышленного капитализма?
4. В чем особенности классического капитализма?
5. Каковы особенности промышленного переворота в России?

## Глава 7. РОССИЯ В ЭПОХУ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ ПЕРИОДА XVIII – НАЧАЛА XIX ВЕКОВ

### 7.1. «Россия молодая» времен Петра I

#### 7.1.1. Предпосылки петровских преобразований

В XVII веке Россия была самым крупным государством в Старом Свете. Ее территории простирались от Северного Ледовитого океана до Каспийского моря, от Днепра до берегов Охотского моря, но население составляло всего 13 млн человек. Оно было сосредоточено в основном в центре и на севере Европейской части России. Черноземные земли Кубани, Северного Кавказа и Причерноморье Украины входили в состав России, а среднее и нижнее Поволжье было почти неосвоенным.

На рубеже XVII – XVIII веков Россия стояла перед необходимостью преодолеть социально-экономическую отсталость по сравнению со многими западноевропейскими странами – Голландией, Англией, Францией, которые уже достигли к этому времени заметных успехов на пути к рыночной экономике. Экономика России по-прежнему оставалась преимущественно натуральной, со слабо развитой промышленностью. Очень громоздкой и неповоротливой была система управления народным хозяйством. В то время как во многих европейских странах происходил или уже был завершен процесс отмены крепостного права, в России, наоборот, шло дальнейшее закрепощение крестьян феодалами, монастырями, членами царской фамилии. В Западной Европе в отношениях феодалов и крестьян уже с XIV – XV веков преобладала денежная рента (цензива), что делало крестьян более свободными и заинтересованными в результатах труда, поэтому производительность труда там была в полтора-два раза выше, чем в России.

Стране были присущи признаки *автаркии*, т. е. хозяйственной замкнутости, изолированности от внешнего мира, жестко поддерживаемой государством. Отсутствие выхода к морям сдерживало развитие различных международных связей, хотя потребность в прямых внешних путях была огромной. Путь через Белое море был долгим, трудным, ограниченным в течение многих месяцев в году. Выход через Балтийское море контролировала Швеция, которой принадлежали все прибалтийские земли. Выход через Азовское и Черное моря находился под контролем Турции и Крымского ханства.

Особенно заметным к концу XVII века было отставание от европейского уровня в военном деле. Хотя храбрость и отвага русских вои-



Первый российский  
Император  
Петр I Великий  
(1672-1725)

нов были известны давно, техническая оснащенность армии была низкой, отсутствовало хорошее огнестрельное оружие. Безнадежно отстала организационная система армии, основной ударной силой которой оставалась дворянская конница. Стрелецкие войска, размещенные по отдельным городам и селениям, не несли в мирное время регулярной воинской службы. Лишь во время войны собиралась армия страны, больше похожая на народное ополчение. Небольшие наемные полки «иноземного строя» не получили широкого распространения. И главное, у России не было своего военно-морского флота.

К концу XVII века Россия уже исчерпала все возможности обособленного, автаркического развития вне европейской цивилизации. Необходимо было решать многочисленные проблемы в экономике, государственном устройстве, армии, образовании, культуре.

### **7.1.2. Становление Петра I как царя России**

Начало коренных преобразований в России прочно связано с именем царя Петра I. Он родился в Москве 30 мая 1672 года от брака царя Алексея Михайловича со второй женой – Натальей Кирилловной Нарышкиной. После смерти Алексея Михайловича в 1676 году на престол взошел его сын от первой жены, Марии Ильиничны Милославской, – несовершеннолетний, к тому же слабый здоровьем, Федор. Он почти не занимался делами страны, за него правили бояре Милославские. В 1682 году царь Федор скончался, не оставив наследников. В Москве сразу началась борьба за престол между Милославскими и Нарышкиными. Царевна Софья, дочь от первого брака, спровоцировала стрелецкий бунт, в результате чего в Кремле были убиты несколько родственников и сторонников Нарышкиных. После этого бунта к присяге были приведены сразу два царя, два сводных брата: 16-летний Иван V от Милославских и 10-летний Петр от Нарышкиных. При них находилась правительница Софья, поскольку Иван был больным человеком, а Петр — еще совсем ребенком. В 1689 году в Москве вспыхнул новый стрелецкий бунт с целью убрать Петра с трона. После подавления этого мятежа Софья была заключена в Новодевичий монастырь, а Петр встал во главе страны (формально до 1696 года вместе с Иваном V, который почти не вмешивался в государственные дела).

В течение нескольких лет Петр I объездил многие европейские страны, изучая различные стороны экономики и политики этих государств, осваивая лично многие рабочие профессии при строительстве кораблей в Голландии и Великобритании. Начиная с 1 января 1700 года в стране был введен новый календарь, что символизировало переход России к реформированию всех сторон жизни огромного государства.



### 7.1.3. Развитие промышленности и системы управления

Несомненно, на решимость молодого царя начать кардинальные реформы повлияли неудачи в войне со Швецией и Турцией за выход в Балтийское и Черное моря. Военные неудачи показали, прежде всего, отсталость отечественной металлургии. Ведь до самого начала XVIII века Россия ввозила, в основном из Швеции, железо, медь, олово, оружие. Война в Прибалтике прекратила эти поставки, поэтому развитие собственного металлургического производства становилось стратегической проблемой.

Правительство прилагало огромные усилия по строительству железоделательных мануфактур за счет казны на Урале и в Олонецком крае. Первое десятилетие XVIII века можно охарактеризовать как период активного вмешательства государства в экономику и поощрения частного предпринимательства. Стало распространенным явлением передача казенных предприятий, особенно убыточных, частным «партикулярным» владельцам, иностранцам или торгово-промышленным компаниям — «кумпанствам». Государство брало на себя затраты по подготовке рабочих, осуществляло поставки оборудования, присылало специалистов на эти предприятия. Для особо важных отраслей давались различные привилегии, льготные ссуды, бесплатные земельные участки для строительства новых заводов.

Следует подчеркнуть, что эти экстренные меры сыграли решающую роль в создании мощной материальной базы для армии, что позволило победить Швецию в Северной войне. В результате Россия получила выход в Балтийское море и вернула свои земли, входившие издавна в Новгородское княжество. В 1703 году был основан город Санкт-Петербург, ставший в 1712 году новой столицей России.

Первые мануфактуры появились в России еще в XVII веке, но они не сыграли в то время заметной роли в экономике. Именно с XVIII века начинается мануфактурный период в народном хозяйстве, поскольку мануфактурная система стала преобладающей по сравнению с ремесленным производством.

Так как в стране почти отсутствовали свободные работники, то главной проблемой при организации мануфактур было обеспечение их наемной рабочей силой. Если в первые годы XVIII века еще удавалось найти свободных («гулящих», беглых) людей, не попавших в крепостную зависимость, то позже процесс закрепощения усилился, более строгим стал сыск беглых крестьян, которых возвращали их владельцам, и в стране резко сократилось количество «шатающихся» людей. Правительство увеличило масштабы принудительного труда, когда к мануфактурам приписывались целые деревни и села сначала только на осенне-зимний период, а потом и насовсем.

Помимо казенных и вотчинных, стали появляться так называемые посессионные, или условные мануфактуры (от латинского слова «посес-

сия» – условное владение). По указу Петра I с 1721 года разрешалось покупать крепостных крестьян недворянам (купцам, богатым горожанам из числа ремесленников). В таком случае крестьяне приписывались к предприятию и составляли единое целое. Этих крестьян уже нельзя было продать отдельно, то есть такие мануфактуры покупались и продавались только на определенных условиях. За деятельностью владельцев посессионных мануфактур велось государственное наблюдение. Эти владельцы впоследствии освобождались от обязательной государственной службы, имели налоговые и таможенные привилегии. Продолжали развиваться и рассеянные мануфактуры, которые возникали на основе купеческого капитала и привязывали домашнее крестьянское производство к торгово-промышленному капиталу.

В первой четверти XVIII века наблюдался заметный рост мануфактурного производства. Так, если в конце XVII века в стране насчитывалось около 20 мануфактур, то в середине 1720-х годов – уже 205 мануфактур и крупных предприятий ремесленного типа, среди которых 90 принадлежали казне и 115 – частному капиталу. Особенно много было металлургических предприятий: 52 – в черной металлургии, 17 – в цветной, которые в основном находились на Урале и в Туле. В Олонецком крае, на берегу Онежского озера, в 1703 году был сооружен чугунолитейный и железоделательный завод, положивший начало городу Петрозаводску. Кроме того, в 1720-х годах существовало 18 лесопильных мануфактур, 17 – пороховых, 15 – суконных, 11 – кожевенных, а также предприятия по производству стекла, фарфора, бумаги и др.

Превращение Урала в крупнейший мировой центр металлургии стало заметным экономическим событием России того времени. В 1699 году по инициативе Петра были построены железоделательные заводы на реке Неве, которые с 1702 года были переданы бывшему тульскому кузнецу Никите Демидову. Уральские заводы Демидовых и других предпринимателей находились на передовом техническом уровне даже по европейским критериям. Продукция металлургических заводов получалась высокого качества, ее стали вывозить в Европу, и вскоре Россия вышла на первое место в Европе по производству чугуна. Если в 1700 году было произведено 150 тыс. пудов, то в 1725 году – около 800 тыс. пудов чугуна (1 пуд = 16 кг).

Наряду с крупными мануфактурами в российской экономике еще оставался большой ремесленный сектор в городах, а также домашние промыслы на селе, как составная часть натурального феодального поместья, хотя и эти производители все больше попадали в зависимость от рыночных отношений в лице скупщиков продукции. Городские и сельские ремесленники производили ткани, кожаную и валяную обувь, глиняную посуду, седла, сбрую и другие изделия. В XVIII веке появились ремесленные специальности, связанные с новым бытом, привезенным

из Европы Петром I: позументщики, табакерщики, часовщики, каретники, шляпочники, парикмахеры, переплетчики и т. д.

Радикальные всеобъемлющие реформы в области управления были обусловлены потребностями укрепления абсолютной монархии. Прежде все-то следовало создать стройную административную вертикаль, полностью подчинявшуюся верховной власти. На это была направлена коренная реорганизация всего здания государственного управления сверху донизу.

Главным объектом реорганизации была Боярская дума, которая постоянно вмешивалась в дела еще предшественников Петра и которая уже не соответствовала режиму абсолютной монархии. В 1699 году вместо Боярской думы Петр учредил так называемую Ближайшую канцелярию из восьми доверенных лиц для помощи в решении государственных дел.

В 1711 году он упразднил и эту структуру, создав **правительствующий Сенат** из девяти человек, назначаемых им самим. Это был высший государственный орган, обладавший законодательной, административной и судебной властью.

Во главе государственной власти возвышался **император**. Этот титул Петру пожаловал Сенат в 1721 году после победного окончания Северной войны со Швецией, а Россия была провозглашена **империей**.

Петровские реформы, несомненно, были направлены против старой боярской аристократии, не желавшей перемен и укрепления сильной централизованной власти. При этом Петр опирался на поместное дворянство, которое, будучи более прогрессивным молодым сословием, поддерживало курс на укрепление абсолютной монархии. С целью экономической поддержки дворянства Петр издал в 1714 году Указ **о единонаследии**, по которому происходило окончательное слияние двух форм феодальной земельной собственности (вотчины и поместья) в единое юридическое понятие – **«недвижимая собственность»**. Оба вида хозяйств уравнивались во всех отношениях, поместье становилось также наследным, а не условным хозяйством, их нельзя было дробить между наследниками.

К этому Указу вплотную примыкало введение в 1722 году **Табели о Рангах**. По этой **Табели** все должности государственной и военной службы подразделялись на 14 классов-рангов от низшего – четырнадцатого, до высшего – первого. В соответствии с **Табелью** служащие из числа дворян или мещан обязаны были проходить эти ступени для повышения в должности. Этот документ вводил принцип выслуги и окончательно устранял отмененный ранее принцип местничества, все еще негласно существовавший в стране. Особенно заинтересованными в этом порядке были дворяне, которые могли теперь дослужиться до высших государственных чинов, реально приобщиться к власти.

Уместно вспомнить, что при Петре дворяне не были тем привилегированным сословием, которым оно стало во второй половине XVIII ве-

ка. Они все еще были служилыми людьми, состоявшими на государственной службе. Если в допетровские времена дворяне после военных походов возвращались домой, то при Петре они должны были с 15 лет поступать в регулярные полки, пройти продолжительную солдатскую службу «с фундамента», и только после этого получить офицерский чин и служить в армии до старости или инвалидности. С другой стороны, всякий солдат, дослужившийся до офицера, получал потомственное дворянство.

Кроме служебной повинности, на дворян возлагалась и учебная повинность. Сотни молодых дворян должны были учиться военному или морскому делу в России или за границей. Все дворянские дети мужского пола обязаны были учиться грамоте, цифири (арифметике) и геометрии, а без этого им не разрешалось даже жениться.

#### **7.1.4. Итоги реформ Петра I**

Очень трудно оценить все преобразования Петра I. Эти реформы носят весьма противоречивый характер, им нельзя дать однозначную оценку. Самое главное заключается в том, что впервые после крещения Руси в X веке Петр I осуществил энергичную попытку приблизить страну к европейской цивилизации.

Петр I постоянно подчеркивал, что Россия не должна более оставаться закрытой от мировых хозяйственных процессов, если она не хочет и дальше отставать в социально-экономическом развитии и постепенно попадать в тяжелую колониальную зависимость от передовых западных стран, как это случилось со многими государствами Азии, не сумевшими покончить с традиционализмом. В итоге петровских реформ Россия сумела занять достойное место в системе европейских государств. Она превратилась в великую державу с эффективной экономикой, мощной армией и современным морским флотом, высокоразвитой наукой и культурой.

Продвижение России вперед было быстрым и решительным. Петр поддерживал в своих единомышленниках бодрость, веру в успех. Но все преобразования происходили зачастую путем насилия, через страдания народа, через крутую ломку обычаев, привычек, психологии людей, через экстремизм, нетерпимость, нежелание считаться с внутренними условиями для реформ. Насаждение нового шло через жестокую борьбу со старым. Петр I сам лично участвовал в репрессиях по отношению к оппозиции – боярам Милославским, Долгоруким, Вяземским, к стрельцам, по отношению к своим родным – жене Евдокии Лопухиной, сыну Алексею, сестре Софье. По архивным данным, только при строительстве Петербурга погибли не менее 100 тысяч человек, а население страны уменьшилось почти на 20% в результате многочисленных войн и репрессий, строительства новых предприятий, переселения людей на новые места.

Проводя реформы в России, Петр I стремился к идеальному государству, основанному на справедливых и рациональных законах, но это оказалось утопией. На практике в стране было создано полицейское государство без каких-либо институтов социального контроля.

## **7.2. Преобразование российской экономики последователями Петра**

### **7.2.1. Социально-экономическая политика времен Екатерины II**

Особо следует остановиться на времени правления императрицы Екатерины II, которая объявила себя преемницей Петра Великого. За эти годы в экономике России был осуществлен ряд преобразований. Прежде всего Екатерина сосредоточила в своих руках огромные законодательные и исполнительные полномочия, ограничив в значительной степени права Сената, лишив его многих функций, установленных еще Петром I.

В самом начале своего правления, в 1764 году, Екатерина II резко ограничила экономическое могущество церкви. Ею была проведена секуляризация церковных земель, в результате чего число монастырей в России сократилось 881 до 385. Доходы от этого процесса поступали в государственный бюджет. Миллионы монастырских крестьян были переведены в ведение Коллегии экономии, поэтому их стали называть «экономическими». Позже их присоединили к государственным крестьянам.

Для оживления и развития экономики страны в 1762 и 1763 годах Екатерина II выступила с призывом к иностранцам приехать на поселение в Россию. Им обещались налоговые льготы, религиозная свобода, сохранение языка и культуры. Особенно много колонистов приехало из Германии. Они получили для освоения черноземную степь в Заволжье, где очень быстро создали хозяйства, служившие образцом для российских землевладельцев. Именно в эти годы в Россию был выписан из Ирландии картофель для обязательного разведения в сельском хозяйстве.

Были расширены и укреплены права и привилегии дворян – основы абсолютной монархии. Следует отметить, что еще в годы правления Анны Иоанновны под давлением дворян был отменен указ Петра о единонаследии, поскольку в нем была записана обязанность дворян нести государственную службу, что не устраивало многих представителей этого сословия. В эти же годы было разрешено записывать на военную



Императрица Екатерина  
II Великая  
(1729-1796)

службу в какой-либо полк совсем маленьких дворянских детей для того, чтобы к их совершеннолетию они могли получить «по выслуге лет» офицерский чин, не проходя солдатскую службу, как это предписывал Петр I.

Еще в 1731 году правительство Анны Иоанновны возвратило дворянам право распоряжаться вотчинами, ограниченное законом Петра о единонаследии. Снова разрешалось делить имения между всеми детьми. Юридически упразднялись поместья как особая категория условных земельных владений, собственником которых считалось государство, все имения признавались полной собственностью своих владельцев, а слово «помещики» стало означать сословие земельных собственников.

18 февраля 1762 года император Петр III издал знаменитый **Манифест о даровании вольности и свободы российскому дворянству**, что означало освобождение дворян от обязательной службы, установленной почти триста лет назад, в конце XV века. Таким образом, дворяне превращались из служилого в привилегированное сословие.

При Екатерине II было окончательно оформлено сословное деление населения страны. В 1785 году она подписала **Грамоту на права, вольности и преимущества благородного российского дворянства**, более известную как **Жалованная грамота дворянству**. В ней были закреплены все сословные права и привилегии дворянства, в число которых входили российские дворяне, прибалтийские бароны, польская шляхта, украинские и белорусские помещики. Они получали исключительное право владеть крепостными крестьянами и землями, передавать их по наследству, покупать деревни и т.п. Запрещалось конфисковывать дворянские имения за уголовные преступления, имения в таком случае переходили к наследникам.

Дворяне были освобождены от телесных наказаний, их могли лишить дворянского звания только по суду. Они освобождались от личных податей и различных повинностей, например, от пребывания войск в их домах. На местах – в губерниях и уездах – вся административная власть находилась в руках дворян. В каждой губернии дворян записывали в особые родословные книги, в которых устанавливалось различие: в первую часть книги записывались дворяне, пожалованные верховной властью (столбовые, потомственные дворяне), во вторую часть – получившие дворянское звание на службе в соответствии с **Табелью о рангах** (личные дворяне). Исключительным правом дворянства было иметь благородный титул и фамильный герб, участвовать в дворянских собраниях и обществах.

### **Развитие сельского хозяйства и промышленности**

Во второй половине XVIII века феодальная экономика вплотную столкнулась с развивающимися рыночными отношениями. Создание всероссийского рынка, активное участие страны в международной торговле привело к тому, что сельское хозяйство все решительнее втягивалось в рынок. Помещики стремились получить от своих владений боль-

ше денег на покупку предметов роскоши, на строительство усадеб и на другие непроизводительные расходы.

В поместьях усиливалась эксплуатация крестьян, поскольку только таким путем феодалы могли увеличить производство сельскохозяйственной продукции и продать ее на рынке. В Черноземье помещики постоянно увеличивали объем отработочной ренты (барщины), доводя ее порой до шести дней в неделю. В 1770-х годах некоторые из них стали переводить крестьян на «месячину», то есть отбирали у крестьян наделы, заставляя их работать на помещичьей земле, а за это выплачивали им месячное содержание — натуральный паек.

Усиление эксплуатации вызывало у крестьян в качестве ответной реакции различные формы сопротивления: убийство помещиков, грабеж их усадеб, восстания, самовольная распашка господских земель, захват лугов, порубка леса, бегство на свободные земли — на юг, за Урал. Государство было вынуждено расширить зону крепостного права на Дон, в Заволжье, Приуралье. При Екатерине II крепостное право распространилось и на те территории Украины, где до этого времени еще сохранялась казацкая вольница.

Во второй половине XVIII века в сельскохозяйственное производство начали медленно проникать новые методы обработки почвы, выращивания сельскохозяйственных культур. Наиболее передовые и образованные помещики стремились использовать новую технику, внедрять достижения агрономии в производство. Этому способствовало учреждение в 1765 году **Вольного экономического общества к поощрению в России земледелия и домостроительства**. Внедрение новых достижений в производство постепенно приводило к росту производительности труда, к повышению уровня товарности продукции, то есть выхода ее на рынок, но, нисколько не ослабляя при этом крепостную зависимость крестьян.

Следует, однако, заметить, что научно-технический прогресс не поддерживался основной массой помещиков, а порой просто отторгался ими, поскольку рутинность хозяйства позволяла держать крестьян в жесткой зависимости. В качестве примера можно привести безуспешную попытку А. Л. Болотова внедрить в помещичьих усадьбах многопольную (плодопеременную) систему севооборота, которая могла бы увеличить урожайность в несколько раз. Но идеи А. Л. Болотова не были оценены современниками и почти не применялись в хозяйстве.

Во второй половине XVIII века, объем сельскохозяйственной продукции заметно вырос, однако происходило это в основном не за счет повышения урожайности, а за счет освоения новых посевных площадей в Заволжье, на южных окраинах страны, в Западной Сибири. Увеличивались площади под новыми культурами: картофелем, сахарной свеклой, подсолнечником. Расширялись посевы льна, конопли, все больше зерна из помещичьих хозяйств шло на продажу.

## **Торговля и денежное обращение**

Во второй половине XVIII столетия продолжался процесс разложения натурального хозяйства во всех отраслях, в том числе и в сельском хозяйстве, куда постепенно проникали рыночные отношения. Товарность сельского хозяйства была напрямую связана с ростом больших городов, крупных промысловых сел, с развитием промышленных районов. Так, к концу правления Екатерины II в России насчитывалось более 600 городов с общим населением более 2 млн человек. Население городов и промышленных центров предъявляло повышенный спрос на продовольствие. Постоянным потребителем продовольствия и фуража была армия. Заметно увеличивался объем сельскохозяйственной продукции, поставляемой на экспорт. Так формировался емкий рынок для сельского хозяйства. Основными поставщиками всех этих продуктов выступали помещичьи хозяйства, которые все больше втягивались в товарные отношения.

Наряду с рынком сельскохозяйственной продукции заметно расширился массовый рынок изделий промышленных предприятий и ремесленников. Этому процессу способствовала окончательная ликвидация в 1754 году всех внутренних таможен. По инициативе советника Елизаветы Петровны П. И. Шувалова были отменены внутренние пошлины и многочисленные мелочные сборы. Некоторые потери от этого шага компенсировались повышением сборов от внешнеторговых сделок с 5 до 13 коп. с 1 руб. оборота. К тому же вывозились главным образом сырые продукты, за которые платили пошлины иностранные потребители, а ввозились — предметы роскоши, покупаемые, в основном, богатыми людьми. *Эти мероприятия оживили внутреннюю торговлю и покончили с остатками средневековой раздробленности в России.*

Почти во всех городах располагались гостиные дворы с многочисленными лавками. Ежедневно работали рынки, где торговали мещане, купцы, ремесленники, крестьяне. Большую роль в торговле играли **ярмарки**, которых в конце века было свыше тысячи. Самыми крупными и известными из них были Макарьевская, Ирбитская, Кяхтская. Однако крупнейшим торговым центром, как и раньше, оставалась Москва, куда стекались товары со всей России, Украины, Белоруссии, с южных окраин и Зауралья. По рекам, и особенно по Волге и ее притокам, в Москву прибывали продукты сельского хозяйства, промышленности, рыболовства, ценные меха.

Правительство всячески поощряло быстрое развитие внутренней торговли, поддерживало купеческое сословие. В целях создания благоприятных условий для их деятельности в 1754 году был учрежден **Купеческий банк**, который выдавал кредиты купцам. В 1780-х годах было окончательно оформлено **деление купечества на три гильдии**.

В соответствии с жалованной грамотой Екатерины II российским предпринимателям (1785) все купцы освобождались от личной рекрут-



ской повинности, телесных наказаний и от подушной подати. В государственную казну купцы были обязаны платить 1 % от величины объявленного капитала.

Правительство по-прежнему, как и в петровские времена, придерживалось **политики протекционизма**. В 1757 году были установлены новые таможенные пошлины в размере от 40 до 100% стоимости ввозимого товара. В соответствии с новым протекционистским тарифом 1767 года был полностью запрещен импорт тех товаров, которые производились или могли быть произведены внутри России. Очень высокими пошлинами – от 100 до 200% – облагались предметы роскоши, вина, зеркала, писчая бумага, игрушки и другие товары. Однако на сырье, необходимое для отечественного производства, устанавливались не столь высокие пошлины, например на хлопок-сырец, красители для текстильной промышленности – примерно 6%. Экспортные пошлины в среднем составляли 10-23% от стоимости вывозимой продукции.

На протяжении всего XVIII века российский государственный бюджет испытывал постоянное напряжение из-за бесконечных военных походов, Увеличения государственного аппарата, непомерного расточительства членов императорской фамилии. Налоги, как правило, собирались с огромными недоимками, тем более что дворяне практически не платили налогов. Дальнейшее усиление налогового бремени было невозможно, и тогда во второй половине XVIII века государство решилось на выпуск бумажных денег как на один из источников покрытия бюджетного дефицита.

Вопрос о выпуске бумажных денег обсуждался еще при императрице Елизавете Петровне, но она все же удержалась от такого шага, считая, что великой России не пристало иметь «худые» (неполноценные) деньги. Екатерина II в первые же годы своего правления **постановила перейти к выпуску бумажных денег — ассигнаций**. Первоначально, с 1766 года два банка в Москве и Санкт-Петербурге получили право выпускать ассигнации только в обмен на сдаваемые металлические деньги. В первые годы ассигнации свободно обменивались обратно на монеты. Но с 1769 года эти два банка были соединены в один, названный Ассигнационным, который уже выпускал деньги без всяких депозитных операций.

Другим и достаточно новым источником пополнения казны стали государственные займы. **Впервые внешний заем был получен в 1769 году в Амстердаме на сумму 7,5 млн. гульденов**. Кредиторами России стали также генуэзские банкиры, выдав заем на 1 млн пиастров. К концу столетия внешний долг России составлял 41,1 млн руб. Общий государственный долг, включая откупы, выпуск бумажных денег и пр., составлял 216 млн руб.

**В середине XVIII века в России возникли первые банки**. В то время как в Западной Европе банки создавались частными лицами (куп-

цами, ростовщиками), в нашей стране эти организации учреждались правительством, и до 1860—1870-х годов вообще запрещалось создавать частные банки. В 1754 году был создан Банк для дворянства, преобразованный в 1786 году в Государственный заемный банк. Его основной функцией было предоставление займов помещикам в соответствии с количеством крепостных душ под очень льготные проценты на длительный срок. Такая практика продолжалась вплоть до аграрной реформы 1861 года.

В 1754 году также был создан **Банк для поправления коммерции (Купеческий банк)**, который давал краткосрочные ссуды под залог материальных ценностей, предназначенных к вывозу из Петербургского порта. Но деятельность этого банка была малоуспешной, и в 1770 году он был ликвидирован. В 1770-х годах была сделана попытка учредить в Москве и Санкт-Петербурге ссудные и сохранные казны (1772), а также приказы общественного призрения (1775). Эти организации осуществляли операции по кредитованию помещиков в залог под движимое и недвижимое имущество. Существовал еще Медный банк, который выдавал купечеству ссуды медными деньгами.

Но следует сказать, что вся эта система была малоподвижной, неэффективной, она лишь отвлекала громадные средства от производительного применения и тормозила экономическое развитие страны. Почти без особых изменений она просуществовала до 1870-х годов.

**Екатерина II наиболее последовательно продолжала петровские преобразования.** Россия становилась все более мощным государством, с которым были вынуждены считаться европейские державы. Она создала в России передовую для своего времени систему управления, эффективную экономику, но так и не решилась реализовать принцип разделения властей, поскольку понимала, что в стране отсутствует гражданское общество, готовое к конституционной монархии.

### 7.2.2. Попытки «онемечивания» России Павлом I

Социально-экономическая политика Павла I, сына Екатерины II, внешне отличалась от предыдущей эпохи, но суть ее оставалась феодальной, самодержавной. Личность императора всегда вызывала противоречивые оценки. Одни считали его жестоким деспотом, стремящимся сделать все наперекор своей матери. Другие видели в нем благородного романтика, рыцаря, защитника крестьян от произвола помещиков.

На самом деле Павел был убежден, что Екатерина II привела страну к социально-экономическому кризису, что все в России надо менять, реформировать. Так, Павел решительно настаивал на том, что дворянству необходимо выполнять свои обязанности на государственной службе, о которой многие из них уже успели забыть в «золотой век» Екатерины II. Как и при Петре I, служба становилась вновь обязательной. Павел заставил вернуться в строй из многолетних отпусков всех

дворян под страхом наказания, запретил записывать дворянских детей на военную службу с младенческого возраста.

Павел I объявил о том, что намерен положить конец либерализму, играм в просвещенный абсолютизм, которые уже привели Францию к революции и казни короля. Будучи защитником неограниченной царской власти, он решительно воспротивился всяческому дворянским привилегиям, установленным при Екатерине II, провозгласив в стране политику «Железной лозы» и фактически отменив действие **Жалованной грамоты дворянству**. Были ограничены права дворян в области сословного самоуправления, упразднены губернские дворянские собрания. На дворян стали распространяться телесные наказания, упраздненные при Екатерине. Павел боялся либерально настроенных дворян, так как знал, что именно они подготовили и осуществили революцию во Франции. Были закрыты все частные типографии, введена жесткая цензура на иностранную литературу, а потом вообще запрещен ее ввоз в страну.



Император Павел I  
(1754-1799)

### 7.2.3. Преобразования России в эпоху Александра I

Дворцовый переворот 1799 года, в результате которого был убит Павел I, стал последним в истории императорской России. Вступивший на престол Александр I, старший сын Павла I, сразу же объявил, что будет следовать законам Екатерины II. Он восстановил отмененные Павлом I **Жалованные грамоты дворянству** и городам, отменил телесные наказания для дворян и другие реакционные и карательные указы, введенные за годы правления Павла I. Были возвращены на службу уволенные без суда чиновники и офицеры – примерно 10 тысяч человек. Освобождены из тюрем и возвращены из ссылки все арестованные и сосланные «тайной экспедицией», то есть без судебного решения. Разрешалось открывать частные типографии, ввозить иностранную литературу из-за границы, был снова разрешен свободный выезд российских граждан за границу.

Для социально-экономического реформирования страны новый император образовал в 1801 году так называемый Негласный комитет из молодых родовитых дворян: П. Строганова, В. Кочубея, А Чарторыйского, Н. Новосильцева. При непосредственном участии этих советников в России были проведены некоторые либеральные



Император  
Александр I  
(1754-1799)

преобразования и прежде всего в аграрном секторе. Так, при вступлении на престол Александр I провозгласил, что отныне прекращается раздача казенных крестьян в частные руки, которая была очень распространена в XVIII веке. Таким образом, был положен конец расширению крепостного права по территории страны. По указу 1801 года была разрешена долгожданная покупка земли недворянам: купцам, мещанам, казенным крестьянам. Правда, по этому указу такого разрешения не получили помещичьи крестьяне, занимавшиеся предпринимательством. Такое право было получено ими только в 1848 году.

20 февраля 1803 года был издан указ «О вольных хлебопашцах», который предусматривал возможность выкупа на волю крепостных крестьян с семьей с земельными наделами, целыми деревнями или поселениями, но при обязательном согласии помещика. Однако на практике этот указ применялся очень редко.

Одним из выдающихся государственных деятелей первых лет правления Александра I, несомненно, был **Михаил Михайлович Сперанский (1772 – 1839)**. Он был сыном бедного сельского священника, закончил духовную академию, где и стал профессором, а потом перешел на гражданскую службу в Государственный Совет, позже – в Министерство внутренних дел к графу Кочубею.

Благодаря выдающимся способностям, энергии, стремлению служить на пользу Отечеству, он быстро выдвинулся в число самых ярких политиков начала XIX века. Начиная с 1802 года, он составлял или редактировал самые важные законы и указы. В 1808 году по поручению Александра I М. М. Сперанский приступил к работе над обширным планом государственных преобразований. При этом он предполагал использовать некоторые нормы французского законодательства из так называемого Кодекса Наполеона.

К октябрю 1809 года проект был разработан и представлен Александру под названием **Введение к уложению государственных законов**. Основной целью данного документа было упорядочить устаревшее и хаотичное законодательство, разработанное в течение многих десятилетий, а также приблизить правовые нормы к требованиям развивающихся рыночных отношений с учетом европейских перемен того времени. Конечно, предполагалось, что реформирование будет проводиться сверху, в интересах самодержавия и сохранения сословной структуры общества.

В проекте документа не ставился вопрос об отмене крепостного права, но предполагалось ввести ограничения власти помещиков. Так, наказание крестьян следовало осуществлять лишь по решению суда, а объем феодальных повинностей должен был определяться по закону или по взаимным договоренностям. Предлагалось дать крестьянам право покупать движимое и недвижимое имущество, запретить продажу крестьян без земли и т. д. Все эти предложения имели целью прибли-

зить Россию к новым экономическим отношениям. Но даже они не нашли поддержки ни со стороны правительства, ни со стороны помещиков.

### **Вопросы для повторения**

1. Что стало предпосылками петровских преобразований?
2. Каковы особенности развития промышленности и системы управления при Петре I?
3. В чем основная идея политики Екатерины II?
4. Какие основные направления можно выделить в политике Павла I?
5. Итоги преобразований Александра I.

## Глава 8. РОССИЯ В ПЕРИОД РЕФОРМ СЕРЕДИНЫ XIX – НАЧАЛА XX ВЕКОВ

### 8.1. Отмена крепостного права Александром II и значение этого для развития капитализма в России

Крепостничество в России существовало значительно дольше, чем в других странах Европы, и несло на себе самые жестокие и уродливые черты рабского принуждения и насилия. Вопрос об отмене крепостного права поднимался передовыми российскими общественными и государственными деятелями.

Крепостничество в России существовало значительно дольше, чем в других странах Европы, и несло на себе самые жестокие и уродливые черты рабского принуждения и насилия. Вопрос об отмене крепостного права поднимался передовыми российскими общественными и государственными деятелями.



Император  
Александр II  
(1818-1881)

Но лишь к середине XIX века, когда в стране созрели условия для освобождения крестьян, встала проблема упорядочения отношений между крестьянами и помещиками. К этому времени назрела экономическая необходимость для проведения коренной аграрной реформы. **Во-первых**, помещичье хозяйство, основанное на внеэкономическом принуждении крестьян к труду, все заметнее переживало кризисное состояние, эффективность хозяйств снижалась, острее стоял вопрос о переходе от натурального к рыночному хозяйству.

**Во-вторых**, быстрое развитие промышленности входило в противоречие с феодальными отношениями в сельском хозяйстве.

Для промышленности явно не хватало рынка сбыта своих товаров вследствие низкой покупательной способности подавляющей части населения – крестьян. Промышленность испытывала острую нехватку свободной рабочей силы, поскольку крепостные крестьяне, составлявшие большую часть населения, не обладали правом на свободное передвижение из деревни в город, на промышленные предприятия.

**В-третьих**, страна болезненно переживала поражение в Крымской войне 1856 года, которое явилось результатом военного и технического отставания от передовых стран мира. В то время как у Франции и Великобритании уже имелся мощный паровой флот, новое артиллерийское и стрелковое оружие, у России все еще оставался парусный флот, гладкоствольные ружья и т. п. Это было первое поражение русской ар-

мии после успешных побед под руководством Петра I, А. В. Суворова, М. И. Кутузова, поэтому страна переживала моральное потрясение.

**В-четвертых**, в стране фиксировалось все большее количество крестьянских антифеодальных выступлений, что не могло не волновать руководство страны. В 1856 году Александр II произнес знаменитые слова: «лучше отменить крепостное право сверху, чем ждать, когда оно само будет отменено снизу», поскольку боялся, что его могут убрать, как неспособного царя. Это заставило Александра II задуматься о дальнейших шагах, но самым трудным было убедить помещиков пойти на существенные преобразования.

Заявление Александра II о предполагаемой отмене крепостного права буквально всколыхнуло общественное мнение в стране. Начиная с января 1857 года, в правительстве стали создаваться различные комиссии и комитеты для разработки мер «по устройству быта помещичьих крестьян». В эту работу были включены губернаторы и представители помещиков. В состав редакционной комиссии по подготовке закона об освобождении крестьян, созданной в 1859 году, входили ученые, экономисты, общественные деятели, крупные чиновники и другие лица, придерживавшиеся, как правило, либеральных взглядов.

Документы, которые были подготовлены к 1860 году, явились результатом компромисса между различными группами дворян и правительства, учитывающим объективные требования экономического и политического развития страны.

19 февраля 1861 года Александр II подписал «Положение о крестьянах, вышедших из крепостной зависимости», включавшее в себя 17 законодательных актов и получившее силу закона. **В этот же день царь подписал и Манифест об освобождении крестьян.** Все это было обнародовано через две недели. В соответствии с Манифестом все крепостные крестьяне отныне получали личную свободу и гражданские права. Они могли заключать различные имущественные и гражданские сделки, открывать собственные предприятия в торговле и промышленности, переходить в другие сословия, уезжать в другие населенные пункты страны, вступать в брак без согласия помещика и т. д.

В стране устанавливалось выборное крестьянское самоуправление – сельские и волостные сходы (собрания), где избирались сельские старосты и волостные старшины. Вводился волостной крестьянский суд по имущественным искам и нетяжким преступлениям. По решению суда крестьяне могли сами распределять между собой общинные земли, устанавливать очередность и объем повинностей и т. д.

В соответствии с законом крестьяне стали в значительной мере зависимыми от сельской общины, без согласия которой они не могли свободно распоряжаться своими наделами, уйти из деревни. Провозглашенное в Манифесте право выбора хозяйственной деятельности в течение многих лет сводилось на нет необходимостью отрабатывать по-

винности в пользу помещиков за пользование наделами. **Общинная форма землепользования служила явным тормозом на пути прогресса, сдерживала процесс дифференциации крестьянских хозяйств и проникновения рыночных отношений в деревню.**

Реформа определяла норму крестьянских наделов. Предполагалось, что если у крестьян размеры наделов будут меньше низшей нормы, то им прирежут часть помещичьей земли. Но на практике это случилось крайне редко. Чаще всего было так, что помещики под любыми предлогами отрезали излишки земли от наделов — так называемые «отрезки». Наделы могли подвергаться и дальнейшему уменьшению, если в распоряжении помещика оставалось меньше трети всей земли имения (в степной полосе — менее половины). При согласии крестьян они могли получить только одну четверть высшей нормы надела без выкупа, так называемый «дарственный надел». Такие наделы получили свыше 500 тыс. крестьян, в основном, в Поволжье, на Украине.

В результате этого процесса у крестьян оказалось в пользовании земель меньше, чем до 1861 года. Крестьяне потеряли от своих наделов в виде «отрезков» свыше 20% земель, а в наиболее плодородных черноземных губерниях, где земля была особо ценной, у крестьян отрезали до 30 – 40% от площади наделов. Причем отрезались самые ценные и необходимые для крестьян угодья: сенокосные луга, выпасы и водопои для скота и т. д. А за пользование этими угодьями крестьяне были вынуждены платить помещикам дополнительную арендную плату.

К тому же землепользование крестьян устанавливалось с чересполосицей, то есть чаще всего крестьянские наделы чередовались с помещичьими, что создавало дополнительные неудобства. Кроме того, по закону крестьяне были лишены лесных угодий, которые оставались собственностью помещиков.



Император  
Александр III  
(1845-1894)

Выкуп крестьянских наделов также происходил в пользу помещиков. Основное условие определения размеров выкупных платежей заключалось в том, чтобы и после реформы помещикам был обеспечен такой совокупный доход, который они имели до 1861 года. По каждому поместью определялся доход от оброков, как правило, по повышенным нормам. Там, где была барщина, повинности пересчитывали по определенному коэффициенту в денежные оброки. Подсчитанная сумма рассматривалась как 6%-ный доход от капитала, то есть происходила капитализация дохода. Например, если годовой оброк был определен в 12 руб., то выкупной платеж устанавливался в 200 руб. Следуя таким подсчетам, земля оценивалась гораздо дороже, чем ее рыночная цена.



Ответная реакция крестьян на закон об освобождении была резко негативной. В 1861 году по стране прокатилась волна крестьянского протеста против условий, на которых их отпускали на волю. Крестьяне не могли понять, почему еще на два года они остаются в прежнем подчинении у помещиков, отработывая барщину или выплачивая оброки. Большое недовольство вызвали «высшие» и «низшие» нормы наделов, а также величина выкупов, которые они были обязаны выплатить помещикам или казне. Во многих регионах страны распространялись слухи о том, что у помещиков «поддельные» документы, а настоящие «царские» законы якобы скрываются от народа.

Крестьянские волнения проходили в Черноземных губерниях, в Поволжье, на Украине, на их усмирение были брошены большие воинские и полицейские силы.

Реформа 1861 года означала, что эпоха феодализма в России заканчивалась, но его пережитки еще долгие годы оставались в качестве реальности хозяйственной жизни страны. Это проявилось в том, что помещики не только сохранили огромные землевладения, но и отобрали часть лучших земель у общины, в то время как основная масса крестьян испытывала земельный голод. До 4 млн. крепостных крестьян были освобождены совсем без земли или с минимальными наделами. Почти половина крестьян получила участки менее трех десятин, а более 5% – до одной десятины земли на хозяйство. Это, по существу, явилось формой экспроприации земли у крестьян в процессе их освобождения. Долгие десятилетия крестьяне оставались в тисках отработок повинностей и выкупных платежей помещикам и правительству, оставаясь при этом неполноправным сословием.

Вместе с тем отмена крепостного права явилась прогрессивным шагом. Она способствовала развитию новых экономических отношений не только в деревне, но и во всем народном хозяйстве страны.

## **8.2. Социально-экономическая политика на рубеже веков.**

### **Российский реформатор С. Ю. Витте и его знаменитая денежная реформа**

Последний русский император **Николай II** при вступлении на престол заявил о преемственности курса своего отца, Александра III, а представителям либеральных кругов посоветовал «оставить бессмысленные мечтания». Неудачной оказалась коронация Николая II в мае 1896 года, когда на Ходынском поле в Москве, в столпотворении пострадали более трех тысяч человек, из которых почти половина – погибли.



Император  
Николай II  
(1868-1918)

К числу российских реформаторов с полным правом можно отнести Сергея Юльевича Витте (1849 – 1915), талантливого финансиста и организатора экономики. Предки его были выходцами из Голландии.

Витте закончил физико-математический факультет Новороссийского университета в Одессе. Из-за семейных финансовых трудностей ему пришлось отказаться от научной деятельности и начинать карьеру на железной дороге, где он прошел различные служебные ступени, включая высокие посты в министерстве путей сообщения: директора департамента железных дорог и министра путей сообщения.

Но в этой должности он пробыл всего несколько месяцев, и вскоре в возрасте 43 лет, С. Ю. Витте стал министром финансов с очень высокими полномочиями: ему были подчинены торговля, промышленность, департамент железных дорог и другие. На этом посту он оставался 11 лет – с 1892 до 1903 года. Здесь он проявил себя сторонником индустриализации страны на западноевропейский манер. Витте неоднократно подчеркивал, что Россия имеет уникальные промышленные ресурсы, которые лежат пока мертвым грузом. К началу века Витте имел четкую программу развития экономики: догнать промышленно развитые страны, занять прочные позиции в торговле с Востоком, обеспечить активное внешнеторговое сальдо, и все это – при неограниченном вмешательстве государства в экономику и при сильной самодержавной власти.

Одной из главных заслуг С. Ю. Витте была стабилизация финансовой системы страны. Дело в том, что к 1890-м годам эта система была полностью расстроена, бумажные деньги были неустойчивыми вследствие их необеспеченности, их курс постоянно снижался, золотосеребряные деньги практически исчезли из обращения. В стране существовала высокая инфляция, которая **была** выгодна крупным землевладельцам, вывозящим хлеб на внешний рынок за золото. Для молодой российской буржуазии, напротив, инфляция создавала большие трудности в их деятельности. Перед страной стояла насущная необходимость перехода к золотому стандарту, в котором были заинтересованы и отечественные, и иностранные инвесторы, поскольку он гарантировал им стабильность в предпринимательстве.

Для перехода к золотому стандарту необходим был достаточный золотой запас государства, на создание которого были направлены усилия Витте в качестве министра финансов. С осени 1894 года в России приступили к накоплению золота в Госбанке. Это достигалось не только при помощи активного внешнеторгового баланса, но и внешних займов. Именно при Витте Россия получила до 3 млрд золотых руб. внешних

кредитов, а золотой запас страны составил в 1897 году 1 млрд 95 млн руб., что приближалось к стоимости находившихся в обращении бумажных денег. Кроме того, были введены высокие косвенные налоги (акцизы) на товары массового спроса: спички, керосин, табак, сахар, водку, хлопчатобумажные ткани и др., за счет чего был устранен в основном дефицит государственного бюджета, а косвенные налоги выросли в течение 1890-х годов на 42,7%. Увеличился поземельный налог и гербовый сбор. В 1895 году в России была введена винная монополия, то есть исключительное право государства на торговлю спиртными напитками. К началу XX века по всей стране было построено 148 крупных казенных винных складов. Доход от винной монополии к 1901 году вырос в 7,5 раз. При Витте эта монополия приносила в казну до 365 млн руб. ежегодно, а при его преемниках – до 543 млн руб. Заметно увеличилось потребление спиртных напитков населением.

В будни казенные лавки – «монопольки» отпускали винно-водочные изделия с 7 часов утра до 10 часов вечера, а в воскресные дни – сразу после окончания церковной службы и до вечера заметно выросли и общие государственные доходы. Если в начале царствования Александра III они составляли 730 млн. руб. в год, то в 1897 году – около 1,5 млрд руб.

Все эти мероприятия позволили в 1894-1895 годах стабилизировать рубль и провести денежную реформу. В 1897 году был принят закон «О чеканке и выпуске в обращение золотых монет». Были выпущены золотые монеты номиналом 5 руб., 10 руб. – червонец, 7,5 руб. – полуимпериал, 15 руб. – империал. Золотой рубль был равен 0,774 г. золота. Прежний бумажный кредитный рубль приравнивался фактическим курсом, существовавшим тогда, к 66,3 коп. золотом, то есть была проведена девальвация рубля.

Денежная реформа предполагала выпуск в обращение новых бумажных денег, которые представляли собой обязательства Госбанка – банкноты и которые можно было выпускать в неограниченном количестве. Но в целях обеспечения обмена на золото требовалось, чтобы банк всегда имел соответствующие резервы. Золотой запас должен был составлять не менее половины общей суммы, выпущенных в обращение, кредитных билетов. Следует отметить, что российская валюта оставалась твердой до первой мировой войны.

Данная реформа была проведена столь виртуозно, что практически это не отразилось на ценах. Она усилила прилив отечественных и иностранных капиталов в экономику, и *к концу века Россия превратилась из чисто аграрной*



Витте Сергей  
Юльевич  
Председатель  
Совета Министров  
(1849-1915)

*страны в аграрно-индустриальную державу со средним уровнем развития.*

Особую заботу проявлял С. Ю. Витте о железнодорожном строительстве. Только за один 1898 год в стране было построено почти тысяча верст железнодорожных путей, всего же за годы его службы на посту министра финансов протяженность железных дорог увеличилась на 25 тыс. верст. При его непосредственном участии было возобновлено строительство Транссибирской магистрали от Челябинска до Владивостока, которое было отложено до него из-за нехватки средств. За 10 лет в строительство железных дорог было вложено более двух среднегодовых национальных доходов страны. Строительство Транссиба помогло проводить эффективную политику переселения, осваивать несметные богатства Сибири и Дальнего Востока, активизировать восточный внешнеполитический курс России.

В 1890-е годы особенно усилился протекционизм во внешней торговле. Таможенная политика оставалась составной частью системы экономических мероприятий по защите отечественных предпринимателей и создания для них благоприятных условий во внешней торговле. В 1891 году была установлена таможенная пошлина на все иностранные товары в размере 33% к их стоимости, а некоторые из них облагались почти запретительными пошлинами. По сравнению с 1868 годом импортные пошлины на чугун повысились в 10 раз, на рельсы – в 4,5 раза и т. д. В это же время экспортные пошлины были весьма незначительными.

С. Ю. Витте уделял внимание и аграрному вопросу, поскольку понимал, что расширить границы внутреннего рынка можно, прежде всего, за счет роста покупательной способности основной части населения – крестьянства, а это можно сделать лишь путем замены общинного землевладения частным. Витте даже удалось добиться принятия закона об отмене круговой поруки в общине.

Под председательством С. Ю. Витте в 1902 году было создано «Особое совещание для определения нужд сельского хозяйства» с целью пересмотра ряда законов по «крестьянскому вопросу», принятых еще 40 лет назад, чтобы «водворить личную собственность в деревне». Это было вызвано всеобщим «оскудением» деревни, особенно в центральной России, падением платежеспособности крестьянства, ростом революционных настроений на селе.

На местах были созданы губернские и уездные комитеты для анализа сельскохозяйственного производства и выработки мер по «улучшению благосостояния крестьян». Из этих комитетов в Особое совещание поступали предложения по совершенствованию имущественного и гражданского положения крестьян, уравниванию их с другими сословиями. Предлагалось постепенно переводить крестьян от общинного к подворному и хуторскому хозяйству и т. д. Но в 1902—1903 годы эти меры были расценены как преждевременные, общинное землепользование было объявлено незыблемым, крестьянские наделные земли – неотчуждае-

мыми, и в деревне все осталось по-прежнему. Реализовать свои планы по крестьянскому вопросу Витте не удалось. Позже к этим мероприятиям вплотную подошел и осуществил практически П. А. Столыпин, на которого Витте смертельно обиделся за то, что Столыпин «обокрал» его, а реформы получили имя Столыпина.

Справедливости ради следует отметить, что С. Ю. Витте не был оригинальным в своей политике, поскольку он всего лишь продолжал действия И. А. Вышнеградского, которого он сменил на посту министра финансов. Ведь именно Вышнеградский положил начало и крупным займам за рубежом, и жесткому протекционизму, а также подготовил почву для перехода к золотому стандарту. Но именно действия С. Ю. Витте вызвали особое недовольство в правительственных кругах и среди общественности. Его обвиняли в том, что он якобы «разрушает основы хозяйственной жизни страны» распродает Россию иностранцам и пр. Особенно активно при этом выступал давний противник Витте, министр внутренних дел В. К. Плеве. В августе 1903 года Витте был смещен с должности министра финансов и назначен на пост председателя Комитета министров, что означало «почетную отставку», поскольку в его руках не осталось почти никаких полномочий.

### 8.3. Аграрная реформа П. А. Столыпина

В целом политику царского правительства после 3 июня 1907 года можно расценить как продолжение реформ Александра II на новом историческом отрезке. В это время удалось многое сделать на пути преобразования феодальной монархии в буржуазную, на пути рыночных реформ в экономике. Николай II старался лавировать между реакционным дворянством и либеральной буржуазией.

Ярким примером такой политики было неожиданное **назначение в 1906 году на пост Председателя Совета Министров П. А. Столыпина (1862—1911), выдающегося государственного деятеля России начала XX века.** Его прадед, А. А. Столыпин, был другом М. М. Сперанского; дед, Д. А. Столыпин, был наместником Польши. Отец, А. Д. Столыпин, участник Крымской кампании, был другом Л. Н. Толстого, комендантом Кремля. Сам Столыпин приходился троюродным братом М. Ю. Лермонтову.

Выходец из старинного дворянского рода, владелец огромных поместий, Столыпин получил блестящее образование в Петербургском университете. Он не стал заниматься научной работой, а предпочел ей государственную деятельность, служил в Министерстве государственных имуществ и в Министерстве внутренних дел. Свою общественную деятельность начинал в качестве ковенского предводителя дворянства,

а затем — гродненского гражданского губернатора, поскольку имел большие имения в Прибалтике и Польше.



Столыпин Петр  
Аркадьевич  
Председатель  
Совета Министров  
(1862-1911)

Столыпин пришел в правительство в сложное время крестьянских восстаний, рабочих стачек, террора, движения сепаратизма на окраинах империи, когда на руках у населения оказалось большое количество оружия, взрывчатки, бомб, когда революционное движение охватило армию и флот. По официальным данным в результате террористических актов и революционных выступлений в 1905—1907 годах были убиты 4126 и ранены 4552 должностных лица. Сам Столыпин

испытал десять покушений, в результате которых пострадали его близкие. Будучи убежденным монархистом, сторонником твердой и сильной государственной власти, П. А. Столыпин зарекомендовал себя как последовательный реформатор

социально-экономической и политической структуры российского общества. Своими преобразованиями он стремился вывести Россию в число наиболее развитых мировых держав. Он предполагал сначала подавить революционное движение, а потом — проводить всесторонние реформы. Но действительность распорядилась иначе. Приходилось и то, и другое осуществлять одновременно.

Наиболее яркий след в истории России оставила знаменитая реформа крестьянского наделного землевладения, известная как Столыпинская аграрная реформа. Вопрос о замене общинного (мирского) землепользования индивидуальным землевладением, как известно, был поставлен еще в 1902 году С. Ю. Витте в Особом совещании, но был отвергнут как несвоевременный. Массовое участие крестьян в революции 1905—1907 годов заставило правительство пересмотреть многие подходы к решению аграрного вопроса в России, поскольку его уже нельзя было откладывать дальше, да и дворянство, напуганное крестьянскими выступлениями, решилось, наконец, пожертвовать общиной.

Проведению аграрной реформы предшествовали некоторые мероприятия. В мае 1906 года представители дворян-землевладельцев на своем Съезде предложили П. А. Столыпину, тогда еще министру внутренних дел, разрешить крестьянам свободно выходить из общины, продавать свои наделы, поощрять свободное переселение на окраины России. К этому времени уже было объявлено об отмене с 1 января 1907 года выкупных платежей бывших помещичьих, удельных и государственных крестьян.

Но непосредственное осуществление аграрной реформы началось после опубликования 9 ноября 1906 года указа «О дополнении некоторых положений действующего закона, касающегося крестьянского зем-

левладения и землепользования». За этим скромным названием скрывался коренной переворот в аграрной политике.

Все общины разделились на две категории. В первую входили те, в которых за годы после реформы 1861 года не происходило переделов земли, то есть беспередельные общины. Во вторую категорию были включены те общины, где за эти годы периодически происходило перераспределение наделов, поэтому они назывались передельными общинами.

Крестьяне беспередельных общин сразу объявлялись собственниками земли, независимо от их желания. Для передельных общин (а их было 75% от общего количества) надо было заручиться желанием крестьянских дворов за выход из общины, после чего происходила ее ликвидация, а домохозяева становились частными собственниками земли. Таким образом, отменялась семейная форма собственности на землю, и надел переходил в личную собственность домохозяина, а не «двора» (семьи) в целом.

В мае 1911 года было издано «Положение о землеустройстве», по которому в стране проводилось создание отрубного и хуторского хозяйств путем ликвидации чересполосицы. С согласия пятой части домохозяев деревни можно было взять вместо разрозненных полос в разных полях и угодьях равноценный им участок в одном месте при сохранении двора в деревне. Такой участок назывался отрубом. Если же крестьянин переселялся на свой отдельный участок со всем хозяйством, то это землевладение называлось хутором. За 1907—1914 годы из мирского землепользования вышло около 2,5 млн домохозяйств, или 26% всех, общинников, а заявлений было подано от 3,4 млн хозяйств. Несомненно, это был успех для такого небольшого промежутка времени. Наиболее интенсивным этот процесс был в 1908—1909 годах, когда более 1 млн. хозяйств вышли из общины. Позже количество выходов заметно сократилось.

Реформа была прервана начавшейся Первой мировой войной. Формально она была приостановлена декретом Временного правительства А. Ф. Керенского в июне 1917 года.

Правом выхода из общины воспользовались, в основном, две категории крестьян: бедняки и зажиточные, причем удельный вес бедняков в этом процессе был преобладающим. Они, как правило, продавали свой надел и уходили в город или переселялись на новые земли за Урал. В целом ими было продано свыше 3,4 млн десятин земли. Их наделы покупали не только кулаки, но и середняки, а также сама община («мирской котел»).



Керенский Александр  
Федорович  
Председатель  
Временного Прави-  
тельства России  
в 1917 году  
(1881-1970)

За несколько лет действия указа в стране образовалось около 400 тыс. хуторских хозяйств, или около шестой части вышедших из общины. Однако вследствие живучести общинной уравнилельной психологии, экономические успехи хуторян вызывали у определенной части крестьянского населения зависть и неприязнь. Полицейские сводки тех лет пестрят сообщениями о различных покушениях на имущество хуторских хозяйств: порча скота и инвентаря, уничтожение посевов, поджоги домов и прочее.

Заметную роль в проведении аграрной реформы сыграл Крестьянский поземельный банк, которому было дано право самостоятельно скупать земли, прежде всего у помещиков, и продавать их крестьянам. Помещики предложили на продажу более 15 млн. десятин угодий, так что правительству пришлось даже искусственно сдерживать цены на землю для их стабилизации. Всего помещики продали около 11 млн десятин земли, тем самым сократилось помещичье землевладение без всяких революций и экспроприации. Таким образом, шел активный естественный процесс экономического вытеснения помещиков из сельскохозяйственного производства. К 1917 году Крестьянский банк располагал собственным земельным фондом в 6,7 млн десятин, из которого почти 5 млн. десятин составляли земли, купленные у помещиков.

Продажа земли осуществлялась только через Крестьянский банк, который финансировал этот процесс. На эти цели крестьянам выдавали ссуды под незначительные проценты сроком на 55,5 лет. С июля 1912 года была разрешена выдача ссуд под залог для приобретения крестьянами земельных участков. В стране получили распространение различные виды кредита: агрокультурного, ипотечного, землеустроительного, мелиоративного. Всего за годы реформы Крестьянский поземельный банк выдал ссуд более чем на 1 млрд. золотых руб. Кроме помещичьих земель, было продано около 4 млн. десятин казенных и удельных земель. При этом существовало ограничение в таких сделках: запрещалась продажа угодий некрестьянам и иностранным гражданам.

Всего же за семь лет фактического действия указа от 9 ноября 1906 года были достигнуты некоторые успехи в развитии аграрного сектора страны. Если в целом по стране посевные площади увеличились примерно на 10%, то в тех регионах, где происходило больше всего выходов крестьян из общины, количество посевных угодий возросло в 1,5 раза. Сельское хозяйство стало стремиться к интенсивному типу воспроизводства. За эти годы количество использованных минеральных удобрений увеличилось в два раза. Перед Первой мировой войной в России было 152 трактора, купленные за границей. Урожайность всех сельскохозяйственных культур повысилась на 10%.

Посевные площади за Уралом увеличились в два раза. Сибирь стала вывозить на внутренний и внешний рынок до 800 тыс. т. зерна ежегодно. В 1910 году П. А. Столыпин подчеркивал: «Весь наш экспорт масла на внешние рынки целиком основан на росте сибирского масло-



деляя», которое «дает золота вдвое больше, чем вся сибирская золотопромышленность». По Уралу на границе между Европой и Азией стояли посты и не пропускали дешевые сибирские продукты, дабы не сбивать цены на продовольствие в Центральной России.

Если валовые сборы зерна в начале века составляли 3,5 млрд пуд., то в 1913 году они увеличились на 40% – до 5 млрд пуд., из которых 4,4 млрд пуд. было собрано в основном в зажиточных крестьянских хозяйствах, а 600 млн пуд. – на помещичьих полях. Доходы от зернового хозяйства выросли на 86%, от животноводства – на 108%. В 1911—1913 годах страна получила зерновых на 28% больше, чем США, Канада и Аргентина, вместе взятые.

В деревне происходили разительные перемены, связанные с реформами. При поддержке Госбанка и земства начался бурный рост вначале кредитных, а затем и производственных, сбытовых, потребительских кооперативов, которых к 1915 году в стране насчитывалось около 30 тыс. Крестьянам, особенно вышедшим из общины, оказывалась всяческая агротехническая помощь, организовывалось обучение новым методам хозяйствования.

Однако, несмотря на успехи в сельском хозяйстве в целом, по стране не была решена проблема голода и относительного аграрного перенаселения. Сельское хозяйство оставалось, в основном, экстенсивным, его эффективность была низкой. Средняя урожайность зерна была в два раза ниже, чем во Франции, и в три раза ниже, чем в Германии. Под зерновыми культурами было занято почти 90% всех посевных площадей страны. Посевы хлопчатника возросли на 112%, а посевы льна снизились на 11%. Сельскохозяйственные машины были большой редкостью в крестьянских хозяйствах, минеральные удобрения применялись, в основном, лишь в крупных специализированных хозяйствах, причем до 90% всех минеральных удобрений привозилось из-за границы.

Тем не менее, со всей определенностью можно сказать, что эта аграрная реформа ускорила процесс развития рыночной экономики в России, поскольку в ходе ее наблюдался быстрый рост товарности сельскохозяйственного производства, увеличивался спрос на сельскохозяйственную технику, удобрения, предметы широкого потребления, что, в свою очередь, привело к увеличению производства в промышленности и во многих других отраслях народного хозяйства. Реформа была направлена на формирование эффективного фермерского хозяйства на американский манер, что могло в отдаленной перспективе окончательно вытеснить помещичье хозяйство.

## **Вопросы для повторения**

1. Последствия отмены крепостного права в России.
2. Каковы основные направления социально-экономической политики на рубеже веков?
3. Основные характеристики аграрной реформы П. А. Столыпина.

## Глава 9. УТВЕРЖДЕНИЕ СОВЕТСКОЙ ВЛАСТИ В РОССИИ И СОСРЕДОТОЧЕНИЕ В ЕЕ РУКАХ КОМАНДНЫХ ВЫСОТ В ЭКОНОМИКЕ

### 9.1. Первые экономические мероприятия Советской власти

#### ***Возникновение социалистической системы хозяйства***



Ленин (Ульянов)  
Владимир  
Председатель  
Совета Народных  
Комиссаров  
в 1917 году  
(1870-1924)

25 октября (7 ноября) 1917 года рабочие, солдаты и матросы Петрограда под руководством ленинской партии свергли буржуазное Временное правительство. В России победила социалистическая революция. Второй Всероссийский съезд Советов провозгласил переход всей государственной власти в руки Советов рабочих и крестьянских депутатов и образовал рабоче-крестьянское правительство Совет Народных Комиссаров во главе с В. И. Лениным.

В результате победы Великой Октябрьской социалистической революции в нашей стране установилась диктатура рабочего класса, и было создано первое в мире государство рабочих и крестьян в форме Советской власти. Впервые в истории была создана социалистическая система на общественной собственности на средства хозяй-

ства, основанная на производстве.

Великая Октябрьская социалистическая революция имеет всемирно-историческое значение. Она означала поворот человечества к социализму, положила конец безраздельному господству капитализма на земном шаре.

#### ***Декрет о земле***

Необходимо было решить насущные социально-экономические задачи, полученные Советской властью в наследство от Февральской революции, которая не ликвидировала помещичье землевладение, не передала крестьянам землю. Эти требования народа были выполнены на следующий день после победы Октябрьской революции. В ночь с 26 октября (8 ноября) на 27 октября 1917 года II съезд Советов принял Декрет о земле.

Частная собственность на землю была отменена; запрещались продажа, аренда и залог земли. Вся земля, ее недра, леса и воды стали всенародной государственной собственностью (были национализированы). Земли нетрудового пользования — помещичьи имения, удельные, монастырские и церковные земли — конфисковались у их владельцев без всякого выкупа. Вместе с землей конфисковались и передавались в распоряжение местных органов Советской власти усадьбы с живым и

мертвым инвентарем, постройками. Бывшие владельцы земли подлежали выселению из своих имений. Класс помещиков в нашей стране был ликвидирован навсегда.

Крестьянство получило в бесплатное пользование более 150 млн. десятин земли. Кроме того, оно сохраняло не менее 700 млн. руб. золотом ежегодно вследствие полного освобождения от арендных платежей помещикам и капиталистам, а также от расходов на покупку новых земель. Декрет ликвидировал крестьянский долг (около 3 млрд. руб.) Крестьянскому поземельному банку. Крестьянам был передан помещичий инвентарь стоимостью примерно в 300 млн. руб.

Уничтожив частную собственность на землю, Великая Октябрьская социалистическая революция довела до конца буржуазно-демократическую революцию в России. Но поскольку это происходило в условиях диктатуры пролетариата, национализация земли стала последним словом буржуазно-демократической революции и первым шагом к социализму. Она нанесла тяжелый удар не только помещикам, но и капиталистам, владевшим значительной частью земель в стране. Капиталистам принадлежало 19 млн. десятин земли, кроме того, 62 млн. десятин было заложено в банках.

Национализация положила начало образованию социалистического сектора в сельском хозяйстве страны. По Декрету о земле конфискованные земельные владения с высококультурными хозяйствами (сады, плантации, рассадники, питомники, оранжереи), а также конные заводы, казенные и частные племенные скотоводческие, птицеводческие хозяйства превращались в показательные государственные хозяйства — совхозы. Вопрос о способе пользования национализированной землей был решен Советской властью в соответствии с требованиями крестьянства. Право пользования землей получили все граждане Советской России (в том числе впервые в истории — женщины), желающие обрабатывать ее своим трудом. Принцип распределения был уравнительный — по трудовой или потребительской норме, в зависимости от местности. Уравнительный раздел в условиях диктатуры пролетариата ни в коей мере не ослаблял значения национализации земли, не исключал перспектив будущего социалистического преобразования сельского хозяйства.

## **9.2. Сосредоточение в руках Советской власти командных высот народного хозяйства**

### ***Овладение банками***

Советская власть не повторила ошибки Парижской Коммуны, оставившей банки — главные центры хозяйственной жизни страны — под властью капитала, т. е. предоставившей буржуазии полную возможность финансировать контрреволюцию. Овладев банковским аппаратом, со-

циалистическое государство получило возможность регулировать хозяйственную жизнь в стране и использовать миллиарды рублей банковской прибыли в интересах трудящихся.

Овладение банковской системой началось в ходе вооруженного восстания 25 октября (7 ноября) 1917 года. Был захвачен Государственный банк – центральный эмиссионный орган России. В его сейфах находилось около 1,3 млрд руб. золотом, на 152,0 млн руб. кредитных билетов, но использовать эти средства для финансирования советской экономики удалось далеко не сразу. Чиновники Государственного банка отказывались подчиняться Советскому правительству: золото и кредитные билеты они переводили антисоветскому подполью якобы на закупку дров, заготовку продовольствия и т. д.

Для того чтобы овладеть всей деятельностью Государственного банка, Советское правительство было вынуждено 7 (20) ноября 1917 года ввести туда вооруженный отряд солдат и матросов под руководством заместителя наркома финансов. По инициативе В. И. Ленина было немедленно налажено обучение простейшим банковским операциям счетных служащих и грамотных рабочих. С середины декабря 1917 года советский Государственный банк стал регулярно принимать и выдавать деньги.

Но кроме Государственного банка в России было 59 коммерческих банков, 12 из них – центры финансового капитала России – сосредоточивали у себя 30% всех банковских ресурсов. Сразу же после Великой Октябрьской социалистической революции коммерческие банки прекратили все операции. Этот контрреволюционный саботаж был очень опасным: банки непосредственно финансировали предприятия и, прекратив выдачу денег, оставляли пролетариат столицы без средств к существованию.

Советская власть стремилась мирным путем овладеть банковским капиталом. Над частными банками был установлен контроль Государственного банка, который как эмиссионный центр обеспечивал их наличными деньгами. Государственный банк стал предоставлять коммерческим банкам ссуды для финансирования предприятий, но финансовый капитал не хотел соглашения с Советской властью. Частные банки, хотя и возобновили формально свои операции, затеяли саботаж небывалого масштаба. Они открывались всего на час-два в день. Среди вкладчиков возникла паника. У дверей банков выстраивались огромные очереди. А в это время капиталы банков спешно переводились за границу и контрреволюционным генералам. Контроль Советской власти через Государственный банк был недейственным: он осуществлялся после, а не до выдачи денег (проверка ведомостей, итоговых справок и т. д.). Такой контроль предполагал честное отношение к контролирующему органу, а частные банки сплошь и рядом представляли Государственному банку ложную отчетность.

Подлинный контроль над банками мог быть достигнут только путем их национализации. Чтобы не позволить банковским заправилам изъять

ценности, хранившиеся в сейфах и кладовых, Советское правительство решило внезапно и одновременно занять банки вооруженными отрядами рабочих и матросов. В ночь на 14 (27) ноября 1917 года В. И. Ленин, возглавлявший специальную правительственную комиссию по овладению банками, лично проинструктировал командиров отрядов. К утру банки были заняты вооруженными отрядами, у сейфов и кладовых стали часовые. Днем был опубликован специальный декрет, объявивший банковское дело государственной монополией и объединивший все частные акционерные банки и банковские конторы страны с Государственным банком.

В начале 1918 года правительство конфисковало весь акционерный капитал частных банков, были аннулированы акции. Капиталисты лишились сразу банковского капитала и доходов с ценных бумаг. Национализация банков нанесла страшный удар не только российскому, но и международному капиталу, лишив иностранных капиталистов громадных прибылей, которые они получали, хозяйничая в частных банках России.

В начале 1918 года Советское правительство одним ударом покончило с финансовой зависимостью страны от иностранного капитала. Декретом ВЦИК от 21 января (3 февраля) все государственные займы царского и Временного правительства были аннулированы, как и все правительственные гарантии по частным займам капиталистов. Страна была спасена от тяжелого бремени государственного долга, превышавшего 60 млрд руб., из которых 16 млрд руб. составлял внешний долг (уплата процентов требовала 3 млрд руб. ежегодно). Экспроприируя капиталистов, Советская власть в то же время не затронула интересов мелких держателей государственных займов: граждане, владевшие облигациями на сумму, не превышающую 10 тыс. руб., получили на такую же сумму облигации займа РСФСР.

### ***Рабочий контроль в промышленности***

Чтобы научить рабочих управлять экономикой, партия и государство пошли на введение, как подготовительной меры к национализации промышленности, рабочего контроля над производством и распределением продуктов. Нужна была не декларативная, бумажная, а фактическая национализация. Для этого необходимо было добиться, чтобы рабочий класс постепенно взял производство в свои руки, сумел поддержать его объем, обеспечить материально-техническое снабжение и бесперебойную работу предприятия.

14 (27) ноября 1917 года после широкого обсуждения в профсоюзах было принято «Положение о рабочем контроле» по проекту, составленному В. И. Лениным. В ноябре-декабре 1917 года рабочий контроль был установлен на большинстве крупных и средних предприятий в главных промышленных центрах. Контроль охватывал производство, куплю, продажу и хранение продуктов и сырья, финансовую деятельность

предприятий. Была отменена коммерческая тайна, рабочие организации получили право контролировать всю деловую переписку и отчетность предприятий. Решения органов рабочего контроля считались обязательными для владельцев предприятий. Рабочий контроль на производстве осуществлялся выборными организациями рабочих, в состав которых включались представители от служащих и инженерно-технического персонала. В промышленных и административных центрах были созданы местные советы рабочего контроля. Они объединялись Всероссийским советом рабочего контроля.

Однако буржуазия помешала государству постепенно овладеть промышленностью. Она встретила рабочий контроль в штыки. Капиталисты закрывали заводы и фабрики, ссылаясь на недостаток сырья и топлива. Путем всяких махинаций они стремились изъять вложенный в предприятия капитал, срочно реализуя текущие счета в банках. Например, в кассе Ликинской мануфактуры при национализации оказалось всего 41 руб., а в кассе Ростокинской красильно-аппретурной фабрики – 10 коп. Озверевшие капиталисты не останавливались ни перед чем: они подожгли Московский капсюльный завод, организовали пожары на многих текстильных фабриках Москвы. Органы рабочего контроля, опираясь на поддержку Советского государства, начали упорную борьбу за спасение нашей промышленности.

Владельцы многих предприятий, саботировавшие мероприятия Советской власти, были отстранены рабочими контрольными комиссиями от управления. Так было, например, на конфетной фабрике Южно-Русского товарищества в Харькове, на крупнейшем в Петрограде металлургическом заводе, на машиностроительном заводе «Айваз» и на многих других предприятиях. Здесь права и функции администрации полностью перешли к органам рабочего контроля.

Рабочий контроль выковал кадры для Советского хозяйственного аппарата, положил начало организации общегосударственного учета и планового регулирования народного хозяйства, помог выявить потребности страны в той или иной продукции, возможности и нужды крупных предприятий, наличные ресурсы топлива и сырья, состояние оборудования.

### ***Национализация промышленности, транспорта и внешней торговли***

В то время, как на частных предприятиях вводился рабочий контроль, казенные (государственные) заводы и фабрики были сразу национализированы Советской властью. Такие крупнейшие заводы, как Ижорский, Балтийский, Обуховский и другие перешли в собственность Советского государства немедленно после Октября. Что же касается частной промышленности, то в качестве переходного мероприятия от рабочего контроля к национализации намечалось создать государственно-

капиталистические предприятия. Это давало возможность Советской власти контролировать частный капитал и постепенно передавать в руки народа управление целыми отраслями промышленности.

Однако, поскольку буржуазия, рассчитывавшая на быструю реставрацию капиталистического строя, не приняла рабочего контроля, пришлось ускорить национализацию ряда заводов и фабрик, владельцы которых проявили особенно злостный антисоветский саботаж. В ноябре – декабре 1917 года были обобществлены многие крупные предприятия – Путиловский, Невский, Сестрорецкий заводы, ряд заводов Донбасса и Урала. К началу 1918 года было национализировано большинство казенных железных дорог, которые составляли  $\frac{2}{3}$  железных дорог России.

23 января 1918 года был издан декрет о национализации торгового флота; при этом мелким владельцам оставлялись суда для промысла, национализация не касалась также всего имущества артельных рыболовецких, китобойных объединений трудящихся. Декретом от 22 апреля 1918 года объявлялась национализированной вся внешняя торговля. С этого момента торговля любыми товарами с иностранными государствами могла вестись только специальными советскими органами, от лица Советского государства.

С весны 1918 года началась подготовка к планомерной национализации ведущих отраслей крупной промышленности, прежде всего нефтяной, машиностроительной, текстильной, сахарной. В то время речь шла об экспроприации лишь крупных капиталистов. Национализация средних и мелких предприятий была тогда преждевременной, она взвалила бы на плечи молодого Советского государства необходимость полностью снабжать и трудоустраивать многие миллионы людей. А для этого еще не было возможностей.

Увидев реальную угрозу национализации, капиталисты попытались продать русские предприятия за границу. Советское правительство вовремя разгадало этот маневр буржуазии. Продажа и покупка, сдача в аренду и в залог, переуступка, передача, а также любые организационные изменения – слияние, разделение и т. д. – промышленных и торговых предприятий были запрещены. 28 июня 1918 года был принят исторический декрет Советской власти о национализации крупной промышленности. Было объявлено о безвозмездном переходе всех крупных предприятий и частных железных дорог в руки государства. Коммунальное хозяйство переходило в ведение местных Советов.

Национализация крупной промышленности была проведена в довольно короткий срок. Всего по декрету от 28 июня подлежало национализации более 3 тыс. предприятий. На 1 июня 1918 года было национализировано свыше 500 крупных фабрик и заводов, а к октябрю 1918 года вся крупная промышленность во всех отраслях перешла в руки Совет-

ского государства. У частного капитала оставалась торговля, мелкие и часть средних промышленных предприятий.

Вырвав из рук капиталистов и превратив в социалистическую собственность крупную индустрию, банки, транспорт, монополизировав внешнюю торговлю, Советская власть сосредоточила в своих руках командные высоты в народном хозяйстве.

Идея создать центральный плановый орган в экономике родилась еще в канун Октября. Центральный совет фабрично-заводских комитетов Петрограда разработал схему такого органа и предложил назвать его Высшим советом народного хозяйства (ВСНХ). В. И. Ленин горячо поддержал инициативу рабочих.

Функции ВСНХ были чрезвычайно широки. Он вырабатывал общие нормы и план управления экономической жизнью страны, объединял деятельность центральных и местных регулирующих учреждений. Пользуясь правом конфискации, реквизиции и принудительного объединения различных отраслей промышленности и торговли, ВСНХ подготовил переход от рабочего контроля к национализации всей крупной промышленности.

ВСНХ явился первой конкретной формой реализации принципа демократического централизма в управлении экономикой. Всенародная государственная собственность на средства производства и плановое ведение хозяйства требовали управления экономикой из одного центра и в то же время широчайшего простора для инициативы трудящихся, их непосредственного участия в управлении производством. Сочетание централизации и демократической инициативы трудящихся масс породило социалистический принцип организации хозяйства — ленинский принцип демократического централизма.

На местах, в губерниях и уездах, были созданы советы народного хозяйства как органы ВСНХ. К маю 1918 года действовало 8 областных совнархозов, объединяющих хозяйства нескольких губерний, 38 губернских и 69 уездных.

Совнархозы возглавили виднейшие деятели Коммунистической партии М. В. Фрунзе (Иваново-Вознесенский совнархоз), В. В. Куйбышев (Самарский), Ф. Л. Артем (Южный), Инесса Арманд (Московский), И. Т. Фиолетов (Бакинский) и др.

### **9.3. Развертывание социалистической революции в деревне**

#### ***Экспроприация класса помещиков***

Для революционной экспроприации класса помещиков, провозглашенной Декретом о земле, в январе 1918 года был принят закон «О социализации земли», подтвердивший установленный Декретом о земле принцип уравнительного передела национализированной земли между крестьянами по потребительски трудовой норме, выселение помещиков



из имений и передачу живого и мертвого инвентаря поместий в распоряжение земельных отделов волостных Советов. Закон «О социализации земли», учитывая необходимость коренного социалистического переустройства сельского хозяйства, предусматривал создание в ряде имений советских хозяйств.

Экспроприация помещичьих имений была в основном проведена в период с октября 1917 года по июль 1918 года. За эти месяцы помещики в России были ликвидированы как класс.

Порядок передела земли в границах сел чаще всего устанавливался по количеству едоков в крестьянской семье. Прием имений от их бывших владельцев проводился строго по описи. В имениях оставалось все необходимое для организации совхозов, остальное распределялось между неимущими крестьянами или сдавалось на прокатные пункты.

На ликвидации помещичьего землевладения стремилось выиграть кулачество, рассчитывавшее присвоить большую часть помещичьих земель и фактически занять место помещиков. Но Советская власть, бдительно охраняя интересы трудового крестьянства, провела в этот период частичную экспроприацию кулаков: 50 млн десятин кулацкой земли из 80 млн перешло к беднякам и середнякам.

### ***Возникновение социалистического сектора в сельском хозяйстве***

В бывших помещичьих имениях стали создаваться совхозы. К октябрю **1918** года в стране насчитывалось более 400 совхозов (свыше 1 млн десятин земли), но активно функционировало только 58. Значение совхозов заключалось тогда главным образом в пропаганде передовых методов и культуры хозяйствования. С первых дней Советской власти возникли и первые коллективные хозяйства – артели и коммуны.

Первая сельскохозяйственная артель была создана в октябре 1917 года в селе Пришибишино Царицынского уезда Астраханской губернии. К концу **1918** года в стране насчитывалось более 1500 коммун и артелей, охватывавших около 99 тыс. крестьян-работников и членов их семей (это были преимущественно бедняки и батраки).

Государство оказывало колхозам и совхозам помощь: посылало специалистов, создавало ремонтные мастерские, давало семена, скот. В июле 1918 года для организации коллективных хозяйств правительство выделило 10 млн руб. В том же году с этой целью был создан специальный денежный фонд в 1 млрд руб.

Весной 1918 года особенно обострилось положение с продовольствием. Борьба за хлеб, т. е. за спасение рабочего класса, стала самым важным.

***Борьба за хлеб – борьба за социализм*** была острым вопросом для Советской власти. Германские интервенты захватили Украину, а в Поволжье и Сибири, на Урале и Северном Кавказе, где были огромные хлебные излишки, активизировались банды белогвардейцев.

В апреле 1918 года в стране было только 15 млн пудов хлеба. В Москве и Петрограде дневная выдача составляла 1/4 – 1/8 фунта хлеба, а в некоторые дни хлеба не выдавали вовсе. Голод в городах свирепствовал не оттого, что в Центральной России не было хлеба. Голод организовало кулачество – сельская буржуазия, пытавшаяся запугать рабоче-крестьянскую власть, заставить ее отказаться от проведения социалистических мероприятий. Москва и Петроград голодали, а в Тамбовской, Орловской, Курской, Воронежской губерниях, в Царицынском уезде и в других местах кулаки хранили огромные запасы хлебного урожая не только 1917 года, но еще 1915-1916 годов. Они упорно отказывались продавать хлеб государству, гноили зерно в ямах, спекулировали.

Условия, сложившиеся весной 1918 года, требовали установить в стране продовольственную диктатуру, принять чрезвычайные меры.

В мае 1918 года В. И. Ленин обратился к питерским рабочим с письмом «О голоде». В этом письме В. И. Ленин призывал пролетариат организовать великий «крестовый поход» против спекулянтов хлебом, кулаков, мироедов. Партия организовала вооруженный пролетарский поход в деревню.

Рабочие продовольственные отряды должны были не только заставить кулачество подчиниться Советской власти, силой изъять хлебные кулацкие запасы, но в то же время сплотить массы крестьянской бедноты, укрепить союз рабочего класса и трудящегося крестьянства, т. е. упрочить Советскую власть в деревне.

В стране была установлена продовольственная диктатура. К концу 1918 года в деревне, главным образом в губерниях Центральной России и Среднего Поволжья, уже действовала продовольственная армия рабочих. К концу года острый голод в стране был ликвидирован.

Для создания советской системы снабжения был образован Народный комиссариат продовольствия. Была введена карточная нормированная система снабжения продовольственными товарами.

По идее В. И. Ленина, государственная власть на селе была укреплена организациями деревенской бедноты. На основании декрета ВЦИК «Об организации и снабжении деревенской бедноты» от 11 июня 1918 года в деревнях повсеместно были созданы комитеты бедноты (комбеды) как органы революции, подлинные опорные пункты диктатуры пролетариата в деревне. Перед ними стояли две главные практические задачи: распределить хлеб, предметы первой необходимости и сельскохозяйственные орудия и оказать содействие органам власти при изъятии у кулаков излишков хлебных запасов.

## **Вопросы для повторения**

1. Как возникла социалистическая система хозяйствования?
2. Каковы последствия национализации?
3. Развитие банковского капитала при Советской власти.

## **Глава 10. НОВАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В СОВЕТСКОЙ РОССИИ**

### **10.1. Новая экономическая политика в сельском хозяйстве**

Х съезд партии (март 1921 года) принял решение о замене продразверстки натуральным продовольственным налогом, (продналог), что положило начало новой экономической политике. Но НЭП как система регулируемой рыночной экономики складывалась постепенно. На протяжении 1921-1925 годов шло поэтапное воссоздание элементов рынка. Оно проходило в острой борьбе с защитниками идеологии «военного коммунизма», считавшими неизбежными его установки для построения социалистической модели хозяйствования.

Введенный продналог уплачивался с 18 продуктов сельского хозяйства (хлеб, маслосемена, мясо, шерсть, мед и т. п.). Множественность продуктов, облагаемых налогом, мешала специализации хозяйств. Поэтому 18 марта 1922 года был издан Закон о натуральном едином налоге, исчислявшемся в хлебных единицах. Но крестьяне могли выплачивать его и другими продуктами по установленному переводному коэффициенту.

Размер налога исчислялся по количеству в хозяйстве пашни и сенокоса, а также по количеству продуктивного скота и средней для района урожайности. Кроме натурналога за период 1921 — 1922 годов, крестьяне еще платили и другие налоги: трудгужналог, подворно-денежный, единовременный на восстановление сельского хозяйства (общегражданский) и местные налоги, устанавливаемые губернскими и уездными исполкомами. Из-за множественности налогов их правильный сбор осложнялся, а сама налоговая система была сложной и нерациональной. Ввиду этого 10 мая 1923 года был введен единый сельскохозяйственный налог, заменивший унифицировавший многие налоги, которые крестьяне платили ранее. Часть натурального обложения заменялась денежной формой, что способствовало расширению внутреннего товарооборота. В 1924 — 1925 года были приняты новые Положения о сборе сельскохозяйственного налога, закреплявшие его сбор только в денежной форме.

В период НЭПа практически каждый год система сбора сельскохозяйственного налога уточнялась, дополнялась, претерпевала изменения. Однако при этом наблюдались следующие характерные особенности: размер налога был существенно меньше размера продразверстки (в среднем в 2); основная тяжесть при его выплате возлагалась на зажиточных крестьян; продукцию, оставшуюся после выплаты сельхозналога, крестьяне могли продавать на рынке по свободным ценам.

Были также разрешены аренда земли, использование наемного труда, различные формы сельскохозяйственной кооперации. Получили

развитие непроеизводственные кооперативы и простейшие формы проиеизводственной кооперации: коммуны, артели, товарищества, которые объединяли в основном бедняков и часть середняков. В период НЭПа государство продолжало поощрять создание колхозов и совхозов, однако они по-прежнему были очень слабыми и не вносили существенного вклада в производство продукции.

НЭП создал у крестьян стимул к увеличению производства хлеба и другой сельскохозяйственной продукции, повышению урожайности. В 1925 году был достигнут довоенный объем сельскохозяйственного производства в растениеводстве. В животноводстве был превышен уровень 1916 года по поголовью крупного рогатого скота. Основную роль в восстановлении сельскохозяйственного производства сыграло индивидуальное крестьянское хозяйство.

## **10.2. Организационная перестройка и восстановление промышленности**

Восстановление промышленности проходило медленнее, чем сельского хозяйства и торговли. В 1925 году общий объем промышленного производства составлял 75% от уровня 1913 года. Показатели 1913 года превысили только легкая и пищевая промышленность, а также производство электроэнергии. Трудности в развитии промышленности требовали принятия более радикальных мер по ее подъему и использованию рыночного механизма, и, прежде всего – созданию новых предприятий, разнообразных форм собственности.

Социалистический, обобщественный сектор промышленности был представлен государственными и кооперативными предприятиями. Вся крупная промышленность по-прежнему оставалась в руках государства и рассматривалась как главное экономическое око власти, основа обороноспособности страны. Деятельность этих предприятий определялась хозяйственным государственным планом. Кооперативные промышленные предприятия образовывались в отраслях группы «Б», и к 1928 году они производили 13 % валовой промышленной продукции.

Доля государственного сектора начала снижаться в начале 20-х годов за счет сданных в аренду и концессии государственных предприятий, а также создания новых частных предприятий. Как правило, в аренду сдавались мелкие или средние предприятия, которые вообще бездействовали, либо были загружены не полностью, среди арендованных государственных предприятий более 50% составляли предприятия пищевой и кожевенной промышленности, 16% — деревообрабатывающей и химической, 13% — силикатной, текстильной. На арендованных государственных предприятиях производилось к середине 20-х годов 3% валовой продукции промышленности. В годы НЭПа произошло оживле-

ние частного бизнеса. Были упрощены процедуры открытия частных предприятий. В соответствии с новым декретом любой гражданин России мог открыть собственное кустарное или промышленное производство и нанимать рабочих числом не более 20. В промышленности частный предприниматель был допущен к производству товаров народного потребления и бытовых услуг. К середине 20-х годов на долю частного сектора приходилось около 25% производства промышленной продукции.

Доля в промышленности концессионных предприятий, т. е. действовавших на основе договора между советским государством и иностранными фирмами, была невелика. Она составляла в середине 20-х годов 1% в промышленном производстве страны. Хотя в отдельных отраслях промышленности ее удельный вес был значителен: в добыче свинца и серебра – 62%, золота – более 20%, в производстве одежды и галантерейных товаров – 22%.

С иностранными фирмами, прежде всего Германии, США, Великобритании, заключались также договора о технической помощи и консультациях. В связи с этим в этот период в Советскую Россию прибыло большое количество иностранных специалистов, а также рабочих для восстановления разрушенных отраслей промышленности. В свою очередь, из СССР на стажировку в западные промышленные страны отправлялись советские инженеры и техники.

Таким образом, в промышленности наряду с социалистическим сектором экономики функционировал капиталистический, включающий частные предприятия и государственный капитализм — в форме арендных предприятий и концессий.

Советскому правительству предпочтительнее было развивать госкапитализм, чем частное предпринимательство. Механизм хозяйствования арендных и концессионных предприятий обуславливался советским законодательством и находился под контролем государства. После окончания срока аренды или концессии эти предприятия вновь становились государственными.

Однако частная промышленность развивалась быстро и в короткий срок смогла обеспечить выпуск необходимых населению товаров народного потребления и бытовых услуг.

Государственный сектор в промышленности по-прежнему оставался главным в экономике, но принципы управления им стали резко меняться. Экономическая ситуация в стране складывалась таким образом, что государство не могло больше обеспечивать всеми необходимыми ресурсами предприятия. В этих условиях государство стало снимать свои предприятия с государственной дотации и переводить их на принципы хозяйственного (коммерческого) расчета.

Перевод предприятий на хозрасчет вызвал перестройку системы управления государственными предприятиями. На передний план вышли хозрасчетные тресты, формирование которых началось с августа

1921 года. К концу 1922 года в тресты было уже объединено 90% промышленных государственных предприятий. В трест входили предприятия одной отрасли, расположенной на определенной территории. Образование трестов усилило конкуренцию не только между государственным и частным сектором, но и внутри государственного сектора между отдельными трестами. Конкуренция между ними побуждала их наращивать производство и снижать цены.

Одновременно встал вопрос о характере взаимоотношений ВСНХ с хозрасчетными трестами и о степени независимости последних, заданный вопрос не получил четкого решения. С одной стороны, официально провозглашалась самостоятельность трестов, а с другой стороны, именно ВСНХ рассматривал и утверждал планы торгов, имел непосредственное право вмешиваться в их деятельность. В промышленности была восстановлена денежная оплата труда. Трудовые мобилизации были отменены и заменены свободным наймом рабочей силы. НЭП привел к появлению рынка труда, причем уже осенью 1921 года предложение труда превышало спрос на него. Перед государством встала проблема трудоустройства безработных. Предприятия стали обеспечиваться рабочей силой через биржи труда, которые вели регистрацию рабочей силы.

### **10.3. Восстановление торговли**

Развитие товарно-денежных отношений, характеризующих НЭП, ярче всего проявилось в становлении и развитии торговли. После неудачной попытки ее ликвидации в годы «военного коммунизма» В. И. Ленин стал называть торговлю основным звеном начального этапа НЭПа. В то время только с помощью торговли могла быть налажена связь между городом и деревней, хозяйственными различными укладами. Кроме того, торговля служила важным источником накопления средств, необходимых для подъема промышленного производства и других отраслей. И, наконец, она обеспечивала потребности населения в соответствующих видах продукции.

В торговле в годы НЭПа было сформировано три сектора: государственный, кооперативный и частный. Государство занимало основные позиции в оптовой торговле. До 77% товарооборота в 1922-1923 годах принадлежало государственным организациям, 8% – кооперации, 15% – частному капиталу. В розничной торговле преимущество было за частным торговцем, его доля в этот же период составляла 78%. Государство, допустив частного в торговлю, в то же время старалось его деятельность ограничить.

Механизм для этого использовался разный: повышение налоговых ставок, установление высокого учетного процента за пользование кре-

дитом, жесткий государственный контроль за ценами, создание государственных структур, конкурирующих с частником, и др. Нужные результаты достигались: в конце 1927 года в розничной торговле доля частного торговца составляла уже только 36,9%.

Вытеснение частника из оптовой торговли — одна из основных задач синдикатов. Они представляли собой добровольные объединения трестов для осуществления оптового сбыта их продукции. Начав с объединения трестов, производящих предметы потребления, к концу 1922 года синдикаты сплачивали уже большую часть трестированной промышленности разных отраслей. Выполняя в первую очередь сбытовые и снабженческие функции трестов, они также изучали спрос на их продукцию, регулировали торговые операции, заготавливали сырье и фактически начинали управлять производственной деятельностью трестов. Синдикаты устанавливали им задания по выпуску продукции, финансировали наиболее нужные производства, планировали специализацию трестов. Завоевывая рынки, они начинали диктовать цены. Например, Всероссийский текстильный синдикат сосредотачивал в своих руках свыше 80% хлопчатобумажных изделий и значительную часть производства других отраслей текстильной промышленности. Вследствие этого оптовые цены на текстильные товары всецело определялись условиями производства в этой отрасли и политикой синдиката.

Важной проблемой в области ценообразования в период НЭПа было установление оптимального соотношения между оптовыми и розничными ценами (ликвидация разрыва между ними). Поскольку оптовые цены во многом определялись синдикатами, они были более устойчивыми, и амплитуда их колебания по всей стране была незначительна. Это позволяло резко суживать возможности спекулятивной наживы на разнице в ценах со стороны частных оптовиков.

Основные трудности возникали при регулировании розничных цен в связи с большим удельным весом частной розничной торговли. Кроме того, от уровня розничных цен зависели напрямую реальная заработная плата рабочих и благосостояние крестьян. На ряд товаров, в которых наблюдался недостаток, государство устанавливало этикетные цены. Они были обязательны для всех категорий, торгующих, в том числе и для частника. Что касается товаров, которые были в избытке, то в этом случае воздействие на поведение частных торговцев осуществлялось путем усиления розничного сбыта этих товаров через сеть государственно-кооперативных магазинов.

В это время в стране создавалась важная для оптовой торговли структура товарная биржа. В 1921 году в Саратове была открыта первая биржа, в 1923 году их было уже 70, а в 1926 году — 114. Биржами была проведена большая работа по объединению отдельных локальных рынков и созданию единого всероссийского рынка. Наряду с биржами крупную оптовую торговлю осуществляли ярмарки и аукционы. В годы

НЭПа восстановление внешней торговли происходило с большим трудом. Внешнеторговый оборот СССР в 1927—1928 годах составлял лишь 44% уровня 1913 года. Частный капитал не допускался во внешнюю торговлю. Монополия на внешнюю торговлю по-прежнему оставалась прерогативой государства. И все же определенные изменения, свидетельствующие о некоторой ее либерализации, произошли. Заключались международные торговые соглашения и создавались смешанные акционерные общества, учредителями которых были советское государство и иностранные предприниматели. Смешанные общества создавались для заготовки товаров внутри страны, сбыта их за границу и ввоза необходимых импортных товаров. Сырьевой экспорт-импорт был одной из наиболее развитых сфер деятельности смешанных обществ.

#### **10.4. Денежная реформа Г. Я. Сокольникова (1922-1924 года)**

Огромное значение для восстановления экономики НЭПа имели стабилизация рубля и создание прочной денежной системы, способной обслуживать хозяйственный процесс, формировать устойчивые стимулы для расширенного воспроизводства и обеспечивать повышение трудовой и предпринимательской активности населения. В период 1922—1924 годов в стране была проведена денежная реформа под руководством наркома финансов Г. Я. Сокольникова. Для упрощения денежного учета и для изъятия из обращения слишком большого количества денег, выпущенных в годы «военного коммунизма», было проведено несколько деноминаций. Во время первой деноминации 1 рубль, выпущенный в 1922 году и получивший название совзнака, приравнивался к 10 тыс. прежних рублей. Во время второй деноминации 1 рубль, выпущенный в 1923 году, приравнивался к 100 руб. образца 1922 года или к 1 млн. руб., ходивших в обращении до 1922 года. В конце 1922 года были выпущены новые денежные знаки — червонцы. Это были банковские билеты Государственного банка РСФСР номиналом 10 руб. Банкноты имели золотое содержание. Червонец приравнивался к дореволюционной золотой 10-рублевой монете, т. е. был равен 7,7 г чистого золота. На первый период новые банковские билеты на 25% обеспечивались золотом, а остальная часть краткосрочными векселями и легко реализуемыми товарами, а также другими драгоценными металлами и иностранной валютой. Ввиду этого в ходе подготовительных работ Госбанк начал скупать драгоценные металлы и устойчивую иностранную валюту с целью создания их резерва. Червонец являлся практически конвертируемой валютой, он мог свободно обмениваться на иностранную валюту по твердому курсу, определявшемуся на фондовых биржах, свободно ввозился и вывозился за границу.



Выпущенные банковские билеты — червонцы — удовлетворяли потребности экономики того времени в устойчивых денежных средствах. Они предназначались, прежде всего, для краткосрочного кредитования промышленности и торговли.

Параллельно с червонцем вплоть до 1924 года продолжали обращаться и падающие в цене совзнаки выпуска 1922 и 1923 годов. Таким образом, в стране действовала система параллельного обращения двух денежных знаков: твердых золотых червонцев и неустойчивых совзнаков. Сферы обращения червонца и совзнака были разделены! Червонец обслуживал денежный оборот в городе, в деревне хождение имели совзнаки. В связи с этим денежные накопления крестьян стали резко обесцениваться, крестьяне отказывались продавать продукцию за совзнаки. Возникла реальная опасность изоляции деревни от города.

Учитывая эти обстоятельства, правительство перешло к заключительному этапу денежной реформы. Был осуществлен переход к устойчивой единой валюте. Были выпущены казначейские билеты достоинством 1, 3, 5 руб., обеспеченные золотом, а также серебряная и медная монета. В 1924 году был проведен обязательный обмен старых денег, совзнаков, на новые по следующему курсу: 1 руб. государственных казначейских билетов приравнивался к 50 тыс. руб. образца 1923 года или 50 млрд. руб. образца до деноминации.

Денежная реформа 1922—1924 годов имела ряд положительных результатов:

- обеспечила восстановление единой денежной системы страны;
- устранила опасность внедрения в денежное обращение более устойчивых валют иностранных государств;
- укрепила экономические взаимосвязи между городом и деревней;
- создала условия для широкого использования стоимостных рычагов (цена, кредит, налоги) и развития торговли;
- укрепила связи с мировой экономикой: имея конвертируемую валюту, теперь Россия могла свободно осуществлять внешнеторговую деятельность.

Особенностью денежной реформы 1922 – 1924 годов было то, что она проводилась без использования внешних займов.

## **10.5. Изменения кредитной и налоговой систем**

В 1922 году для обслуживания населения были созданы сберкассы. Вклады населения страховались от обесценения. Они выплачивались по курсу золотого рубля, установленного на день выплаты.

Переход к НЭПу, развитие товарных отношений и денежного обращения вызвали необходимость восстановления банковской системы. Постановлением ВЦИК от 3 октября и СНК от 10 октября 1921 года был

учрежден Государственный банк (Госбанк). Его основные функции были следующие:

- мобилизация денежных средств в целях создания источников кредитования восстанавливающейся экономики;
- предоставление коммерческих кредитов кооперации, промышленным, торговым предприятиям и другим организациям.

Поначалу, в связи со сложным финансовым состоянием и неразвитостью кредитно-денежной системы, Госбанк выполнял также функции, ранее несвойственные Центральному банку. Например, Госбанк принимал на комиссию товары государственных и кооперативных организаций, мог осуществлять в дальнейшем их реализацию, принимал активное участие в заготовке и сбыте хлеба и т. д.

В период с 1922 по 1925 год в стране сформировалась разветвленная сеть банковских учреждений. Среди них важное место заняли акционерные банки, осуществлявшие кредитование отдельных отраслей народного хозяйства:

- государственной промышленности, транспорта, внутренней и внешней торговли – Торгово-промышленный банк (Промбанк);
- сельскохозяйственной кооперации и единоличного крестьянства – Центральный сельхозбанк;
- местных государственных предприятий, жилищной кооперации и частных домовладельцев – Центральный банк коммунального хозяйства и жилищного строительства (Цекомбанк);
- электрохозяйства в стране – Электробанк и др.

Развитие потребительской кооперации в годы НЭПа обусловило создание системы кооперативных банков, низовой кредитной структурой которой являлись кредитные товарищества, предоставлявшие ссуды своим членам на закупку рабочего скота, сельскохозяйственного инвентаря, минеральных удобрений и т. д. В губерниях были образованы общества сельскохозяйственного кредита, являвшиеся местными сельскохозяйственными коммерческими банками.

Для кредитования частной промышленности и частной торговли, городских кооперированных ремесленников и кустарей создавались общества взаимного кредита.

В этот период также был образован смешанный, с участием шведского капитала, Российский коммерческий банк. Он предназначался для кредитования внешней торговли. Однако деятельность этого банка не получила развития. В 1924 году акции шведских держателей были выкуплены советским государством.

В 1922 году для обслуживания населения были созданы сберкассы, вклады населения страховались от обесценения. Они выплачивались по курсу золотого рубля, установленного на день выплаты.

Несмотря на то, что в банковскую сферу входило достаточно большое количество звеньев (в 1926 году действовало более 60 банков)

и акционерами банков наряду с государством были кооперативы, частные лица, синдикаты, иностранные предприниматели, государство в лице Наркомфина и Госбанка жестко контролировало банковскую систему. В этой работе оно руководствовалось директивами и планами правительства. После 1927 года стали резко меняться принципы кредитной политики, которые все больше возвращались к идеологии кредитного планирования периода «военного коммунизма».

Эмиссия денег была значительно увеличена в конце НЭПа в связи с правительственным курсом форсированного развития промышленности.

Возврат к рыночной экономике в годы НЭПа предполагал формирование новой налоговой системы. Первым шагом в этом направлении был переход от натурального к денежному обложению крестьян. И хотя этот процесс осуществлялся в течение нескольких лет, он завершился в 1925 году установлением единого сельскохозяйственного налога, уплачиваемого в денежной форме.

С не национализированных промышленных и торговых предприятий стал взиматься промысловый налог. Он был введен 26 июля 1921 года. Промысловый налог состоял из двух частей – патентного сбора и уравнительного – и взимался с предприятий по их обороту. В общем, этот налог копировал дореволюционный, но с тем существенным отличием, что он рассчитывался не с прибыли, а с оборота. К обложению не привлекались государственные и кооперативные предприятия. В период НЭПа система промыслового налога постоянно уточнялась, государство вносило в нее изменения и дополнения.

Подоходный налог с населения был введен в 1922 году. Он был построен по типу подоходно-поимущественного обложения с прогрессивно растущими ставками в зависимости от суммы дохода.

Законом от 20 июля 1923 года впервые был введен подоходный налог для государственных предприятий, кооперации и концессий (в размере 8% от чистой прибыли).

В 1922 году был разработан Устав о гербовом сборе, определявший перечень документов, которые облагались налогом при их оформлении. Задача восстановления доходности государственного бюджета определяла политику правительства в области акцизного обложения. Начиная с 1921 года, были установлены акцизные ставки на целый ряд товаров, подразделявшихся на предметы массового спроса и первой необходимости (пищевые продукты, одежда, обувь и т. д.) и так называемое излишнее потребление (спиртные напитки, табачные изделия, парфюмерно-косметические изделия). Акцизные вступления давали более 20% всех доходов бюджета 1925—1926 годов. Другой косвенный налог – таможенные пошлины – в годы НЭПа не играл существенной роли в доходах бюджета, его поступления составляли всего 3%.

Центральные органы управления определяли также систему местных налогов: налог со строений, с грузов, биржевых сделок, зо-

лотопромышленных предприятий. Другие местные налоги согласно законодательству могли устанавливать сами союзные республики.

Сбор налогов являлся важнейшим источником доходов государственного бюджета. Доля налогов в доходах бюджета 1925—1926 годов составляла более 50%, что способствовало его бездефицитному исполнению.

К чрезвычайным источникам доходов бюджета относились займы и эмиссия денег. На первых этапах стабилизации финансовой системы государство не раз прибегало к выпуску внутренних займов: первый хлебный заем — 1922 год, второй хлебный заем — 1923 год, сахарный заем — 1923 год, 8%-й внутренний заем — 1924 год и т. д. Облигации выпущенных займов, несмотря на меры по поддержке их курса со стороны Госбанка, имели низкую котировку на рынке ценных бумаг.

## **10.6. Основные противоречия хозяйственной модели НЭПа.**

### **Отказ от НЭПа**

В период НЭПа было восстановлено народное хозяйство страны и был достигнут уровень развития экономики 1913 года. Большевики прибегли к использованию товарно-денежных отношений при одновременном сохранении командных высот в экономике — крупной и средней промышленности, транспорте, внешней торговли, банков. Через налоговую, кредитную, ценовую, тарифную политику правительство контролировало все сферы экономической жизни страны. По мнению Ленина, НЭП представлял единственно возможную, реальную дорогу к социализму после быстрого слома всех рыночных структур в период гражданской войны и политики «военного коммунизма». Однако многие в руководстве страны, особенно после смерти Ленина, считали, что НЭП — не «навсегда», так как он являлся «отступлением назад» к капитализму. А это означало, что советское государство, если сочтет нужным, всегда может отказаться от этой модели хозяйствования. Поэтому, несмотря на небольшой срок существования НЭПа, механизм его воздействия на экономику резко менялся. На первом этапе НЭПа (1921-1925 годы) шло формирование и развитие рыночных методов, на втором этапе (1925-1927 годы), наоборот, шел обратный процесс — свертывание рынка, отказ от концепции рыночной экономики.

Наряду с идеологическими причинами отказа от НЭПа (несовместимость НЭПа с представлениями большевиков о социализме) существовала очень важная экономическая причина: невозможность, используя хозяйственную модель НЭПа, решить проблему быстрого накопления финансовых средств для интенсивного развития крупной промышленности, прежде всего тяжелых отраслей. Иначе говоря, в 1925 году была поставлена задача возобновления индустриализации, начатой еще в

дореволюционное время и прерванной Первой мировой войной и революцией 1917 года. Именно потребности индустриализации стали доминировать при формировании концепции экономической политики. Индустриализация, осуществляемая достаточно быстро, давала СССР шанс стать экономически сильным государством.

Огромные средства, необходимые для ее проведения, реально могло дать только сельское хозяйство. Государство и в годы НЭПа не раз прибегало к механизму перекачки средств из сельского хозяйства, используя для этого методы налоговой, ценовой политики. На практике результаты не всегда были ожидаемыми. Так, в 1923 году, когда промышленность только начала восстанавливаться, и ее объем достиг 40% довоенного уровня, в стране возник кризис перепроизводства промышленной продукции. Трудности сбыта были связаны с неоправданным ростом монопольных цен, устанавливаемых трестами и синдикатами на промышленную продукцию. Это было очень невыгодно крестьянам, так как путем неэквивалентного товарного обмена между городом и деревней средства изымались из сельского хозяйства. В ответ на это крестьяне стали задерживать сдачу хлеба по продналогу. Государство пошло на уступки, произошли некоторые изменения в ценовой политике на сельскохозяйственную продукцию. После 1926 года обстановка в деревне вновь осложнилась, это было связано с организацией невыгодных для крестьян хлебозаготовок. Крестьяне не хотели продавать государству хлеб по низким ценам.

Идеология рыночной экономики стала постепенно заменяться чрезвычайными мерами времен «военного коммунизма» и в других сферах, тем более широко получил развитие хлебный частный рынок, на котором цены были значительно выше. Правительство осознало, что до тех пор, пока существует частная торговля, нельзя принудить торговать по ценам «в соответствии с планом». Поэтому было принято решение об ужесточении частной торговли, а затем ее запрещении.

Стали закрываться рынки в сельской местности, применяться меры экспроприации зерна у зажиточных крестьян, конфисковываться хлебные излишки у середняков. Вместо выдачи реальных денег за хлеб крестьянам, их стали принудительно подписывать на займы и т. д.

Следствием политики ограничения кулачества и нажима на середняка явилось сокращение товарности сельскохозяйственного производства, так как именно эти группы крестьян давали основную долю товарного хлеба, а следовательно, экспорта и получения необходимой для индустриализации валюты.

В городах усилилась безработица. Из деревни переезжало избыточное население.

Заработная плата рабочих была невелика, она номинально достигла в 1927 году уровня зарплаты 1913 года. Но за этот период индекс цен в среднем вырос в 2 раза. Ввиду этого реальная заработная плата

рабочих стала в 2 раза меньше, чем в 1913 году. Рабочих уже не удовлетворяло существующее положение дел в экономике. Получалось, что у крестьян есть хлеб, но они не везут его в город и не делятся им с рабочими, а в городе «жируют» нэпманы. Все сильнее стали звучать требования о смене экономического курса правительства в сфере экономики. Начиная с 1927 года, подверглась существенной реорганизации кредитная система. В соответствии с изданными декретами, функции Госбанка значительно расширились по контролю за деятельностью других банков. Свободные кассовые резервы банков должны были помещаться на текущие счета Госбанка, а, следовательно, он монопольно решал вопрос о предоставлении кредитов. Существующая до этого на протяжении нескольких лет конкуренция между банками, а также кредитование организаций одновременно в нескольких банках стали строго регламентироваться Госбанком.

Вновь банковская система стала приближаться к «центральной бухгалтерии коммунистического общества».

Огромное достижение НЭПа – формирование устойчивой денежной системы, установление твердой валюты – червонца – постепенно стало обесцениваться. Для поддержания курса червонца на внутреннем рынке Госбанк должен был вводить в обращение золото и валюту. Но страна их получала в основном в результате продажи зерна. Но как только положительное сальдо торгового баланса сменилось отрицательным, денежная система стала неустойчивой. Теряя золотой запас и не имея возможности получить его извне, Госбанк уже в начале 1927 года отказался от обмена советских денег на иностранную валюту. Это означало отказ от котировки советских рублей за рубежом. Червонец превратился во внутреннюю валюту.

## **Вопросы для повторения**

1. НЭП как система регулируемой рыночной экономики.
2. Основные этапы организационной перестройки.
3. Что такое синдикат?
4. Каковы основные положения денежной реформы Г. Я. Сокольникова?
5. Какие изменения в кредитной и налоговой системах произошли в результате перехода к НЭПу?
6. С чем связан отказ от НЭПа?

## **Глава 11. ПРЕДВОЕННАЯ РЕКОНСТРУКЦИЯ ЭКОНОМИКИ СССР**

### **11.1. Проведение социалистической индустриализации и превращение СССР в промышленную державу**

#### **Технико-экономическая отсталость страны к концу восстановительного периода**

В 1921-1925 годах хозяйство, разрушенное мировой и гражданской войнами, было восстановлено, но технико-экономическая отсталость страны не была и не могла быть в то время ликвидирована. Социальная структура экономики изменилась за эти годы, однако сохранилась технико-экономическая структура, доставшаяся Советской стране в наследство от старой России. Главная диспропорция заключалась в отставании сельского хозяйства, где полностью господствовал ручной труд, от промышленности.

Отсталой была и структура самой промышленности. Совершенно недостаточно были развиты машиностроение, добыча топлива, металлургия, производство стройматериалов. Транспорт серьезно отставал от развития народного хозяйства в целом. С запада ввозились не только машины, но и некоторые виды промышленного сырья. Эти диспропорции можно было ликвидировать только путем индустриализации.

#### **Необходимость социалистической индустриализации страны**

В декабре 1925 года XIV съезд ВКП(б) провозгласил курс на социалистическую индустриализацию страны. Нужно было фактически заново создать тяжелую промышленность. В кратчайший срок предстояло подготовить многочисленные кадры квалифицированных рабочих, инженеров и техников.

В отличие от капиталистических стран, в которых индустриализация начиналась обычно с развития легкой промышленности, СССР вынужден был развивать, прежде всего, тяжелую индустрию. Только такой путь индустриализации обеспечивал экономическую независимость страны.

Где было взять средства для огромного капитального строительства? В те годы наша страна могла проводить индустриализацию только за счет внутренних источников. Стало возможным использовать для дела индустриализации те средства, которые до революции шли на обогащение отечественных и иностранных капиталистов, а именно, прибыли нашей промышленности, внешней и внутренней торговли. Решение грандиозных задач индустриализации, расширение, прежде всего, тяжелой промышленности – постройка зданий, закупка оборудования и машин – требовало использовать доходы всех других отраслей народного хозяйства, сбережения населения. Важное значение имело введение строжайшего режима экономии. Нужно было максимально использовать

скудные тогдашние ресурсы, вести упорную повседневную борьбу за ликвидацию непроизводительных расходов, повышение производительности труда, снижение себестоимости продукции.

### **Строительство новых промышленных предприятий и железных дорог**

Уже в 1926 – 1928 годах государство смогло резко увеличить капитальные вложения в индустриальное строительство. Если в 1924-25 хозяйственном году в государственную промышленность было вложено 429,9 млн. руб., то в 1927 – 1928 годах – уже 1467,4 млн руб. За счет этих ассигнований строились новые мощные индустриальные объекты, реконструировались и расширялись старые предприятия.

Новое капитальное строительство коснулось, прежде всего, электроэнергетики. В эти годы в строй вступили электростанции, строительство которых началось еще в восстановительный период: Штеровская (Донбасс), Волховская, Шатурская (Подмосковье), Нижегородская, Земо-Авчальская (близ Тбилиси) и др. Началось сооружение еще 11 крупных электростанций. Были построены три новые большие шахты в Донбассе: «Американка», Горловская № 19/20, Рутченковская № 29 и до десятка менее значительных.

Началось строительство Керченского и Златоустовского металлургических заводов; вошли в строй гигантский Красноуральский медеплавильный завод и Ридцерский свинцово-цинковый. Однако недостаток черных металлов по стране продолжал ощущаться весьма остро.

Были сделаны первые шаги в области химизации производства. Громадное значение в этом деле имело открытие в 1926 году крупного месторождения апатитов на Кольском полуострове. Подверглись реконструкции содовые заводы, развернулось строительство Московского тукового и Березниковского заводов.

В этот период вступил в строй гигант машиностроения – Московский электрозавод, началось строительство Сталинградского тракторного, Ростовского и Саратовского заводов сельскохозяйственных машин. Многие машиностроительные заводы были реконструированы. Это дало возможность советской промышленности освоить производство некоторых видов продукции, которые ранее приходилось ввозить из-за границы. Если в 1925 году наша промышленность только приблизилась к довоенному уровню, то уже в 1926 году крупная промышленность увеличила за год объем производства на 43,2%. В области железнодорожного строительства наибольшее значение имело начатое в 1926 году сооружение Туркестано-Сибирской железной дороги протяженностью в 1500 км.

Страна получила запланированные 1500 заводов и фабрик. Это были настоящие гиганты индустрии, оснащенные новейшей по тому времени техникой. Вступил в строй первенец советского тракторостроения Сталинградский тракторный завод. По мощности (150 тыс. машин в



год) он не имел себе равных в мире. Вслед за ним был построен другой гигант тракторостроения в Харькове. Ряд крупных машиностроительных предприятий вошел в строй в столице. Среди них шарикоподшипниковый завод «Калибр» — первое в СССР предприятие контрольно-измерительных приборов и др. Много предприятий подверглось коренной реконструкции.

Успешно решались задачи капитального строительства в области электроэнергетики. Особенно важное значение имело сооружение гигантских электростанций: Днепровская, Зуевская и Челябинская.

В период первой пятилетки в стране были созданы целые отрасли промышленности, совершенно или почти отсутствовавшие до этого: тракторная, автомобильная, станкостроительная, химическая, тяжелое машиностроение, производство самолетов и авиамоторов, многие виды оборонного производства.

К концу пятилетки технический уровень, организация производства и производительность всех отраслей промышленности СССР поднялись на новый, гораздо более высокий уровень. Особенно разительные перемены произошли в машиностроении — сердцевине тяжелой индустрии. Основные фонды машиностроения обновились за годы пятилетки на 67,1%, в том числе парк металлорежущих станков — на 46%.

В годы первой пятилетки отчасти было преодолено отставание черной металлургии. Производственные фонды этой отрасли выросли более чем вдвое. Сырьевая база металлургии расширилась за счет ряда новых месторождений и коренной реконструкции старых (Кривой Рог, Урал).

Заметные успехи сделала топливная промышленность. Угольная база страны за годы пятилетки была расширена за счет Кузбасса, Караганды, Печорского бассейна; повысилась техническая оснащенность угледобычи, шире стали использоваться тяжелые врубовые машины и отбойные молотки. В нефтедобыче начал применяться передовой метод вращательного бурения. Было освоено производство новых продуктов переработки нефти, увеличился выпуск бензина.

Страна избавилась от необходимости импортировать некоторые химические продукты. В Советском Союзе была создана мощная коксохимия, азотная, калийная, апатитовая, химико-фармацевтическая промышленность, было налажено производство искусственного волокна, синтетического каучука, пластических масс.

В пищевой промышленности были созданы мясокомбинаты современного типа, мощные консервные заводы с автоматическими линиями, рыбные хозяйства, оснащенные передовыми средствами лова. Швейные, обувные и другие предприятия, которые советское машиностроение оснастило новыми машинами.

## **Советский Союз из страны аграрной превратился в передовую индустриальную державу.**

В качестве главных форм социалистического соревнования в период первой пятилетки выступали ударничество, встречное планирование и т. п.

Движение ударников, возникшее в первые годы индустриализации, сделало новые успехи в период первой пятилетки. Ударники работали передовыми для своего времени методами.

Встречное планирование было основано на использовании резервов производства, на рационализации.

В 1931 году коллективы ленинградских заводов им. В. И. Ленина и Балтийского выступили инициаторами новой формы соревнования – создания хозрасчетных бригад.

В народное хозяйство СССР за годы пятилетки пришли 284 тыс. инженерно-технических работников, выпущенных советскими вузами и техникумами, 450 тыс. квалифицированных рабочих подготовили школы ФЗУ.

Индустриализация национальных республик представляла собой чрезвычайно сложное дело. В 1932 году было проведено разукрупнение ВСНХ и созданы отраслевые наркоматы: тяжелой, легкой и лесной промышленности в связи с возникновением новых отраслей промышленности.

Одним из важнейших пунктов плана пятилетки являлось железнодорожное строительство: создание новых линий, развитие станций и узлов, сооружение вторых путей. Всего было построено 5,3 тыс. км. железных дорог. Более половины всех построенных в пятилетке дорог приходилось на восточные районы страны. Здесь важнейшее Народнохозяйственное значение имела Туркестано-Сибирская магистраль (Турксиб). Была построена линия Боровая — Акмолинск — Караганда; Троицк — Орск; Карталы — Магнитогорск; Урал с Сибирью дополнительно соединила железная дорога Шадринск — Курган.

С созданием отечественного автомобилестроения и развитием дорожного строительства повысилась роль автомобильных перевозок. За годы первой пятилетки автомобильный парк увеличился почти в 4 раза, при этом 70% машин были отечественного производства. Значительно повысилась техническая оснащенность Аэрофлота.

## 11.2. Коллективизация сельского хозяйства и ее результаты – колхозы, как инвестиционные средства проведения социалистической индустриализации

### Формирование командно-административной системы

К середине 1920-х годов пропорции обмена между промышленным и сельскохозяйственным секторами экономики стали заметно нарушаться. Промышленность не поставляла в деревню нужного количества своей продукции. Сельское хозяйство, в свою очередь, с перебоями снабжало города сырьем и продовольствием, а также сдавало недостаточное количество зерна на экспорт для закупок за границей необходимого промышленного оборудования. Крестьянство не стремилось расширять свое производство, так как промышленные товары становились все дороже, и все явственнее ощущался их дефицит. В 1925 – 1926 хозяйственном году свыше 400 млн пуд. хлеба не было вывезено на рынок и оставлено в крестьянских амбарах. В 1926 – 1927 хозяйственном году предназначенного на продажу хлеба оказалось еще меньше, чем в предыдущем году. Натуральные запасы в крестьянских хозяйствах приближались к 1 млрд пуд.



Сталин (Джугашвили)  
Иосиф Виссарионович  
Генеральный  
Секретарь ЦК ВКП (б)  
с 1922 года  
(1878-1953)

На XIV съезде РКП(б) со своим мнением выступила «новая оппозиция» во главе с Г. Зиновьевым и Л. Каменевым. Эта группа приводила аргументы в пользу более резкого повышения налогов на зажиточные слои крестьянства. Через год их поддержал Л. Троцкий. Другая часть руководства партии, так называемые «правые уклонисты» (Н. Бухарин, А. Рыков, М. Томский), все еще держались принципов «хозрасчетного социализма». Заготовительный кризис, трудности с продовольствием позволили И. В. Сталину разгромить «новую оппозицию», а Зиновьева и Каменева – исключить из членов партии.

Со всей очевидностью вопрос о хлебозаготовках превращался из чисто хозяйственного в политический. На практике экономические стимулы не были использованы для увеличения объема хлебозаготовок. Государство постоянно повышало налоги на крестьянские хозяйства по сравнению с уровнем налогообложения на другие слои общества, с 1928 года наблюдался быстрый рост цен в розничной торговле на все промышленные и продовольственные товары.

Крестьяне предпочитали продавать зерно через частные каналы по более высоким ценам, что приводило к снижению объемов заготовок.

Постепенно государство возрождало чрезвычайные меры времен «военного коммунизма». С этой целью уже в конце 1927 года началась конфискация хлебных «излишков», незаконные обыски крестьянских амбаров, установление постов на дорогах, препятствовавших привозу хлеба на городские рынки. В деревни из городов были направлены тысячи членов партии для принудительного изъятия хлеба. На поиски спрятанного зерна привлекались воинские части.

В открытых выступлениях 1928 года Сталин еще требовал отменить различные нарушения «революционной законности» по отношению к крестьянам, называя их «рецидивами подрыва», и даже настаивал на некотором повышении заготовительных цен на хлеб. Но на закрытых пленумах ЦК Сталин требовал применения к кулакам жестких мер, ускорения процесса коллективизации, резко критиковал «некоторых товарищей», выступавших за развитие нормальных рыночных отношений в деревне.

### **Исторический процесс коллективизации сельского хозяйства**

На XV съезде партии (1927 год) был утвержден курс на коллективизацию сельского хозяйства. При этом решительно заявлялось, что создание коллективных хозяйств должно быть сугубо добровольным делом самих крестьян. Но уже летом 1929 года начавшаяся коллективизация приняла далеко не добровольный характер. В декабре 1929 года руководство партии и государства предложило провести «сплошную коллективизацию» с установлением жестких сроков.

После публикации статьи И. В. Сталина «Головокружение от успехов» в газете «Правда» от 1930 года было позволено выходить из колхозов тем, кого заставили войти туда насильно. Колхозы стали разваливаться, как карточные домики.

Одновременно с объединением крестьянских дворов в колхозы шел процесс раскулачивания. У зажиточных крестьян изымали имущество, землю, а их самих с семьями, детьми и стариками выслали в отдаленные необжитые районы. С конца 1929 до середины 1930 года было раскулачено свыше 320 тыс. кулацких хозяйств, а их имущество передано в неделимые фонды колхозов. В среднем норма раскулачивания – 5-7% от общего количества крестьянских дворов.

В таких условиях приобрела большие масштабы практика массового забоя скота. О размерах катастрофического сокращения поголовья свидетельствуют такие цифры: если в 1928 году в стране было 33,5 млн голов лошадей, то в 1932 году их осталось 19,6 млн.; коров – соответственно 70,5 и 40,7; свиней – 26,0 и 11,6; овец и коз – 146,0 и 52,1 млн голов.

Истребление скота, полная дезорганизация работы в колхозах, репрессии, резкий рост объема вывезенного из деревни продовольствия привели в 1932—1933 годах к страшному голоду, по своим масштабам далеко оставившему за собой голод 1921—1922 годов.

Демографические итоги коллективизации были катастрофическими. Число жертв периода коллективизации точно подсчитать не представляется возможным, поскольку данные о рождаемости, смертности, общей численности населения после 1932 года в СССР перестали публиковаться.

Первоначально, только что созданные колхозы включили в систему контрактации – в систему договоров об обязательной поставке сельскохозяйственной продукции государству в обмен на товары промышленного производства. В 1933 году она была заменена системой обязательной сдачи продукции по твердым нормам с каждого гектара.

Был установлен минимум трудодней, который необходимо было выполнить колхозникам, работая в общественном хозяйстве. Особо сложные времена для колхозников наступили с введением в 1932 году паспортной системы в СССР. Паспорта могли получить только жители городов, рабочих поселков. Колхозники паспортов не получали.

В июне 1929 года в стране создаются государственные машинно-тракторные станции (МТС), где сосредотачивается сельскохозяйственная техника для обработки полей и уборки урожая, но техники не хватало для того, чтобы обеспечить ею каждый колхоз, да и квалифицированные кадры механизаторов еще не были подготовлены в нужном количестве.

Итоги первых лет коллективного ведения сельского хозяйства были плачевны: средняя урожайность зерна в 1932 году составила 5,7 ц. с гектара против 8,2 ц. в 1913 году. Об уровне эффективности сельскохозяйственного производства в конце 1930-х годов можно судить по доле единоличных и подсобных хозяйств в производстве основных видов продукции. И хотя на долю этих хозяйств приходилось лишь 13% посевных площадей страны, в них производилось 65% общего объема картофеля, 48% овощей, основная масса фруктов и ягод, 12% зерна. Кроме того, эти хозяйства, имевшие 57% крупного рогатого скота (в том числе 75% коров), 58% свиней, 42% овец и 75% коз, произвели 72% всего мяса в стране, 77% молока, 94% яиц. И это притом, что в этих хозяйствах не было никакой техники, по сравнению с колхозами.

Таким образом, коллективное хозяйство играло ведущую роль лишь в производстве зерна, сахарной свеклы, подсолнечника и других технических культур, а основная часть продовольствия, как и до коллективизации, поступала от единоличных хозяйств и приусадебных участков крестьян.

## **Вопросы для повторения**

1. В чем проявилось отставание экономики СССР в начале XX века?
2. Что такое индустриализация?
3. Развитие промышленности в период индустриализации СССР.
4. Основные характеристики коллективизации сельского хозяйства.

## **Глава 12. ЭКОНОМИКА СССР В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ (1941-1945 ГОДЫ)**

### **12.1. Экономика СССР накануне войны**

Каково же было состояние советской экономики накануне войны? Доля СССР в мировом промышленном производстве в конце 30-х – начале 40-х годов составляла 10%. СССР занимал первое место в мире по добыче марганцевой руды, производству синтетического каучука, первое место в Европе и второе место в мире по добыче нефти, по валовой продукции машиностроения и тракторостроения. Одно из первых мест в мире и в Европе занимал Советский Союз по выработке алюминия, электроэнергии, выплавке чугуна и стали, добыче угля и производству цемента.

В результате ускоренной индустриализации в стране было создано мощное угольно-металлургическое производство на Урале и в Кузбассе, начал осваиваться новый нефтедобывающий район между Волгой и Уралом («Второе Баку»), были проложены новые железнодорожные магистрали. Появились совершенно новые для страны отрасли – автомобильная, авиационная, подшипниковая и многие другие, без которых было бы трудно оснащать Красную Армию военной техникой. Создавались мощные мобилизационные запасы и государственные ресурсы. В 1940 году была организована государственная система профессиональной подготовки молодежи (так называемые «Трудовые резервы»): школы фабрично-заводского обучения, ремесленные и железнодорожные училища. Эта система была рассчитана на обучение до 1 млн молодых рабочих в год.

В предвоенные годы отмечались проблемы в оснащении Красной Армии новыми видами вооружения, причинами этого были не только заведомо невыполнимые задания на третью пятилетку (1938 – 1942), но и продолжающиеся репрессии среди директоров промышленных предприятий, инженерно-технических работников. Атмосфера неуверенности и подозрительности приводила к тому, что руководители предприятий опасались внедрять в производство новые технические и технологические разработки, результаты которых проявлялись не сразу, дабы не быть обвиненными во вредительстве. На предприятиях процветала «штурмовщина», когда план месяца выполнялся в последние 10-12 дней, поскольку впервые две декады месяца не хватало сырья и полуфабрикатов для нормальной работы. И виновными тут были не столько конкретные люди, сколько сама командная система.

Начавшаяся война в Европе заставляла советское руководство уделять больше внимания проблемам вооруженных сил. В 1940 году ассигнования на военные нужды составляли 32,6% расходной части государственного бюджета. С 1 сентября 1939 года по 22 июня 1941 года

численность Красной Армии увеличилась более чем в 2,8 раза и достигла 5374 тыс. человек. Перед самой войной завершился переход к единой, кадровой системе комплектования войск, и это был большой шаг вперед, поскольку после гражданской войны в стране существовали ещё и территориальные воинские формирования, в которых рядовые военнослужащие получали подготовку во время краткосрочных сборов.

Большие проблемы имелись в техническом оснащении армии. До середины 1930-х годов на вооружении было много дореволюционного оружия (винтовок, гаубиц), а также оружия иностранного производства (тяжелых пулеметов «Максим» и «Кольт», танков фирмы «Рено» и пр.). Начавшиеся в годы первых пятилеток переоснащение армии шло очень медленно. Советская промышленность запаздывала с введением в серийное производство новых видов самолетов, танков, артиллерии.

Тем не менее техническая оснащенность Красной Армии постепенно повышалась. За три с половиной предвоенных года в СССР выпущено около 23 тыс. боевых самолетов, в том числе 9690 бомбардировщиков и почти 13 тыс. истребителей. 2739 боевых машин были новой конструкции. К середине 1941 года у западных границ было сосредоточено больше половины всей советской авиации, причем здесь размещались наиболее боеспособные соединения и части. Авиационные силы Советского Союза превосходили силы противника более чем в два раза.

Еще более заметная разница была в танковых силах. К июню 1941 года в Красной Армии насчитывалось свыше 22 тыс. танков, из которых почти 2 тыс. – танки новых образцов Т-34 и КВ, причем их основная часть сосредоточенна в западных военных округах. Германия же для нападения на СССР смогла выставить 3582 танка и штурмовых орудий. У советских танков были более мощные пушки, они могли развивать более высокую скорость. Большие преимущества имела и советская артиллерия. Германские войска имели заметное преимущество лишь в автоматическом оружии и в оснащении автомашинами.

К середине 1941 года в западных военных округах находилось более половины всех сил и средств Красной Армии. При надлежащей организации и подготовке они могли бы отразить вражеское наступление, но этого не произошло.

В результате форсированной индустриализации в СССР были созданы новые отрасли промышленности, которых не было раньше в России и без которых невозможно было оснастить армию современной боевой техникой (авиационная, танкостроение, автомобильная, химическая и др.). Вместе с тем многое оказалось невыполненным. Увеличение численности Красной Армии в последние предвоенные годы опережало темп роста современного промышленного производства. Ввиду этого в оснащении армии преобладала устаревшая военная техника. Кроме того, отрицательное воздействие на состояние обороноспособности страны и развитие военной науки сыграли массовые репрессии в отношении

ученых, инженеров, конструкторов и кадровых военных. Уничтожение лучших офицерских кадров повлияло на принятие политическим руководством страны ряда ошибочных решений, касавшихся разработки военной стратегии и оценки характера начального этапа войны.

Германия напала на СССР 22 июня 1941 года. Внезапно атакованные части Красной Армии вынуждены были отступать. К концу 1941 года была оккупирована территория, на которой проживало 40% населения страны, выплавлялось 70% чугуна и 60% стали, добывалось до 63% угля. Здесь находилось до 33% основных фондов социалистических предприятий. Германия стала превышать по общему объему промышленного производства СССР в 3 – 4 раза.

Самым тяжелым периодом для промышленности страны была осень — зима 1941 — 1942 годов. Промышленное производство по сравнению с довоенным 1940 годом сократилось более чем в 2 раза. При этом выплавка чугуна уменьшилась в 3 раза, стали — в 3, шарикоподшипниковая промышленность — в 21 раз.

В этих условиях сделано было то, что, казалось, сделать было невозможно. К концу зимы было приостановлено падение промышленного производства и со второй половины 1942 года началось его восстановление. Уже в 1942 году по производству некоторых видов военной техники (танков, артиллерийских орудий и др.) СССР обогнал Германию.

Сформированная в СССР сверхцентрализованная система управления оказалась в годы войны действенной и востребованной. Жесткие административные методы управления (подетальное краткосрочное планирование, введение ненормированного рабочего дня, военная дисциплина, создание крупных государственных резервов и др.) позволили сосредоточить в руках государства все виды ресурсов, оперативно управлять ими и решать задачи, связанные с созданием военной экономики и обеспечением фронта всем необходимым.

В рекордно короткий срок страна осуществила перестройку своей экономики на военный лад. Это было обеспечено целым комплексом взаимосвязанных решений, направленных на единение советского общества в его борьбе с врагом и организацию массового производства военной продукции на действующих и эвакуированных предприятиях:

- была проведена эвакуация из фронтовых и прифронтовых районов промышленных предприятий. За период июль-ноябрь 1941 года было эвакуировано 2593 предприятия. Всего два-три месяца потребовалось для монтажа многих из них. Эвакуировалось также имущество колхозов, совхозов, институтов, лабораторий. В тыловые районы было вывезено железнодорожным транспортом более 10 млн человек;

- все гражданское производство было перепрофилировано на выпуск военной продукции. За счет этого во многом был обеспечен ее рост. Почти до конца 1943 года отечественная промышленность не выпускала мирную продукцию.



Но главный фактор победы СССР в Великой Отечественной войне – это его люди. Весь советский народ выступил против захватчиков. В тылу была проведена мобилизация всего трудоспособного населения. Выпуск военной продукции и ее рост обеспечивали женщины, старики и дети-подростки. Их рабочий день доходил до 11-14 часов. Были отменены выходные дни, ликвидированы отпуска. Несмотря на усталость, чувство голода, советские люди проявляли чудеса трудового героизма и обеспечивали эффективную работу военно-промышленного комплекса. За годы войны значительно возросла производительность труда в военной промышленности, произошло снижение себестоимости продукции, уменьшилась ее материалоемкость. СССР за годы войны произвел почти в 2 раза больше вооружения и боевой техники, чем Германия, несмотря на сохранявшийся перевес ее экономического потенциала.

## **12.2. Сельское хозяйство и снабжение населения в годы войны**

Сельское хозяйство оказалось в еще более тяжелом положении, чем промышленность. Особенно трудными годами были 1942-й и 1943-й. В этот период валовая продукция сельского хозяйства составляла 37-38% довоенного уровня.

Основные причины падения сельскохозяйственного производства были следующие:

- временные потери наиболее развитых сельскохозяйственных районов (Кубань, Ставрополь, Украина и др.). На захваченных территориях находилось 47% всех посевных площадей, в том числе около 41% зерновых;
- резкое ослабление материально-технической базы сельского хозяйства, так как ее значительная часть была передана армии (грузовые автомобили, тракторы, лошади и т. д.);
- более чем на половину сократились трудовые ресурсы сельского хозяйства. В деревне остались лишь женщины, старики, дети.

Поскольку объемы сельскохозяйственного производства значительно уменьшились и при этом в первую очередь обеспечивались потребности фронта, то в городах перешли к нормированному распределению продовольствия по карточкам. На сельское население карточное снабжение не распространялось. Весь полученный урожай колхозы и совхозы должны были сдавать государству. Поэтому крестьяне сами обеспечивали себя продовольствием и выживали в основном за счет приусадебных участков.

Нормы снабжения рабочих и служащих дифференцировались в зависимости от вида деятельности и важности их работы для обороны. Наиболее высокие нормы были установлены для рабочих, занятых в угольной, нефтяной, химической промышленности, черной и цветной

металлургии. Также было введено нормированное снабжение промышленными товарами (тканями, обувью, мылом и др.). Отпуск продукции по карточкам осуществлялся по твердым ценам.

Но централизованное карточное снабжение не могло полностью обеспечить потребности горожан в необходимых товарах. В связи с этим рабочим и служащим предоставлялись в пригородной зоне участки под огороды. Собранный урожай становился важнейшим источником пропитания населения. В 1944 году были открыты коммерческие магазины. В них можно было купить дополнительную к нормированным пайкам продукцию, но по повышенным ценам. В среднем коммерческие цены были выше «пайковых» в 5-6 раз.

### **12.3. Основные источники финансовых средств в годы войны**

Производство вооружения и военной техники, ведение боевых действий значительно увеличивали расходы государства, что в свою очередь вызывало поиск дополнительных доходов:

- были увеличены налоги с населения, введен военный налог, налог на холостяков и малосемейных, а также повышены ставки сельскохозяйственного налога;
- была осуществлена подписка на государственные займы. За годы войны было выпущено четыре займа.
- принудительно. Поступления от населения (налоги и займы) в 1945 году выросли более чем в 3 раза по сравнению с предвоенным 1940 годом;
- проходил добровольный взнос в фонд обороны денежных средств, драгоценностей, отчислений части зарплаты населения. На добровольные взносы строились самолеты, танки и другая военная техника;
- аккумуляция денежных средств граждан осуществлялась также путем выпуска билетов денежно-вещевой лотереи. За годы войны их было проведено четыре.

Особое место в оказании СССР материальной помощи имели поставки союзнических армий: Великобритании и США.

- В октябре 1941 года были заключены договоренности с Великобританией и США о поставках в нашу страну вооружения и продовольствия в обмен на стратегическое сырье. В июле 1942 года оно было дополнено соглашением с США о помощи по ленд-лизу (т. е. о предоставлении СССР займы вооружений оборудования, продовольствия). В целом полученные за годы войны союзнические поставки не превышали 4% советского производства промышленной продукции. Но по некоторым видам они представляли и более значительную его часть. Например, по танкам и самолетам поставки составляли соответственно 12 и

10%, автомобилей поступило в 5 раз больше чем было выпущено отечественными заводами.

### **Вопросы для повторения**

1. Эффективна ли была созданная в СССР сверхцентрализованная система управления в годы Великой Отечественной войны?
2. Как развивалось сельское хозяйство в годы войны?
3. Какие дополнительные источники финансирования использовались в годы войны?

## **Глава 13. ЭКОНОМИКА СССР В ПОСЛЕВОЕННЫЕ ГОДЫ. ВОССТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА (СЕРЕДИНА 40-Х – СЕРЕДИНА 60-Х ГОДОВ)**

### **13.1. Послевоенное восстановление экономики (1946 – 1950 годы)**

Война принесла огромные разрушения стране. Возрождение экономики началось еще в годы войны, по мере освобождения советской территории от врага. В послевоенные годы продолжалось дальнейшее восстановление народного хозяйства, и осуществлялась перестройка экономики на мирное развитие.

Принято считать, что к 1948 году конверсия экономики была завершена. Однако процесс конверсии осуществлялся односторонне. Не все военные производства были демилитаризованы. Одновременно с сокращением выпуска военной продукции старых образцов огромные средства вкладывались в разработку видов техники и оружия нового поколения. В 1949 году СССР впервые успешно испытал атомную бомбу, в 1953 году – водородную. Прямые военные расходы в начале 50-х годов поглощали 25% расходов государственного бюджета.

Другим приоритетным направлением в развитии промышленного производства была тяжелая промышленность и ее важнейшие отрасли: машиностроение, металлургия, топливно-энергетический комплекс. Поэтому успехи послевоенной экономики — это, прежде всего, успехи военного производства и тяжелой промышленности. За годы четвертой пятилетки (1946 – 1950 годы) тяжелая промышленность превысила довоенный уровень в 2 раза.

Высокие темпы развития тяжелой промышленности и военного производства имели ряд источников, хотя ранее в пропагандистских целях объяснялись, главным образом, трудовым героизмом советских людей. Но чудес не бывает. Здесь нашли отражение следующие факторы: репарации, которые СССР получал после войны, вывоз из Германии оборудования и его установка на советских предприятиях, использование труда военнопленных, существование советского ГУЛАГа, а также хорошо апробированные еще в 30-е годы методы перекачки средств из отраслей промышленности группы «Б», сельского хозяйства и социальной сферы.

Однако высокие темпы роста инвестиций на восстановление и новое строительство большого количества предприятий тяжелой промышленности сопровождались увеличением объема незавершенного строительства и ростом инфляции. Экстенсивный характер производства, свойственный предвоенным пятилеткам, сохранялся и в послевоенное время.

Развитию отраслей группы «Б» отводилась второстепенная роль и остаточное финансирование. За годы четвертой пятилетки производство потребительских товаров не достигло довоенного уровня. Кроме того, тяжелое положение, сложившееся в сельском хозяйстве в начале войны и не ликвидированное к ее концу (в 1945 году валовой объем сельскохозяйственного производства составлял лишь 60% от довоенного уровня), также негативно влияло на развитие пищевой и легкой промышленности.

Засуха 1946 года вновь нанесла сильный удар сельскохозяйственному производству и привела к массовому голоду. Однако непризнание факта голода позволило правительству пренебречь организацией необходимой продовольственной помощи населению. Тем более перед правительством в тот момент стояла совсем другая задача, решение которой еще раз продемонстрировало бы всему миру безграничные возможности социализма. В кратчайший срок после войны необходимо было решить сложнейшую задачу — накопление товарных запасов, позволивших перейти на ненормированное снабжение населения. Поэтому государство вновь стало осуществлять жесткую политику по отношению к сельскому хозяйству, рассматривая его как безграничный источник пополнения продовольственных государственных ресурсов. Устанавливая низкие закупочные цены на продукцию колхозов и совхозов, государство осуществляло неэквивалентный товарообмен между городом и деревней. Были повышены сборы и налоги с доходов от продаж на свободном рынке. При этом торговать разрешалось только при наличии специального разрешения, подтверждающего, что колхоз полностью выполнил свои обязательства перед государством. Почти ничего не получая по трудодням, крестьяне вынуждены были жить за счет своих приусадебных участков. Однако, начиная с 1946 года, участки были обрезаны, а налоги на крестьян — повышены. Чтобы заставить крестьян работать в 1947 году, как и в 30-е годы, был издан указ об обязательном минимуме трудодней. За его невыполнение грозила ссылка.

### **13.2. Денежная реформа 1947 года**

Огромные военные расходы в годы войны и необходимость кредитования восстановительных работ вели к разбалансировке бюджета, увеличению его дефицита и вызывали денежную эмиссию. Кроме того, в обращении ходили фальшивые деньги, выпущенные гитлеровцами с целью подрыва денежной системы СССР. За годы войны произошло перераспределение денежных доходов между городом и деревней в пользу последней. На территориях, которые не были оккупированы врагом, были увеличены приусадебные участки колхозников, поощрялись мелкотоварное производство и свободная продажа выращенной продукции. Вследствие фактического отсутствия розничного товарооборота населе-

ние, имея на руках даже незначительные суммы денег, не могло их отоварить. Это развивало спекуляцию и вело к росту цен. Большие накопления денежных средств оседали в теневой экономике.

Последствия войны в денежном обращении были ликвидированы в ходе денежной реформы 1947 года. Старые наличные деньги обменивались в течение недели на новые из расчета 10:1. Преимущество в обмене имели те граждане, которые хранили деньги в сберкассах. Их вклады обменивались следующим образом:

- до 3 тыс. руб. – не подлежали переоценке и обменивались в соотношении 1:1;
- до 10 тыс. руб. – в соотношении 3:2;
- свыше 10 тыс. руб. – в соотношении 2:1.

Денежные средства кооперативных предприятий на счетах в банках подлежали обмену исходя из соотношения 5:4, а денежные средства государственных предприятий и организаций сохранялись без изменения.

Все ранее выпущенные государственные займы были объединены в новый единый заем, и старые облигации обменивались на новые в соотношении 3:1.

С помощью установленных обменных курсов удалось изъять из обращения лишнюю денежную массу и ликвидировать дефицит основных товаров народного потребления. Но реформа в определенной степени была конфискационной.

Наряду со спекулянтами, которые нажились в годы войны и против которых в первую очередь была направлена реформа, пострадали сельские жители, которые хранили свои денежные накопления не в сберкассах, а у себя дома, и граждане, которые по тем или иным причинам не успели в течение недели обменять деньги.

Одновременно была отменена карточная система, восстановлена розничная торговля и проведена реформа цен.

Коммерческие и пайковые цены отменялись. Устанавливались единые розничные цены (средние между пайковыми и коммерческими). Вследствие этого произошел рост цен на основные товары для городских жителей. В период 1947—1954 годов осуществлялся медленный рост зарплаты, и происходило снижение розничных цен на основные продукты питания. Но одновременно наблюдался рост цен на многие другие виды продукции.

В 1950 году правительство повысило официально курс советского рубля по отношению к иностранной валюте и подкрепило его золотым содержанием (0,222168 г чистого золота). Но установленный официальный курс рубля в экономических расчетах не использовался, так как усиливалась изоляция СССР от капиталистического мира. Резко была сокращена внешняя торговля, что отрицательно сказалось на советской экономике, лишенной притока передовых технологий и оборудования.

### 13.3. Состояние сельского хозяйства и меры по его подъему в 50-е – середине 60-х годов

После смерти И. В. Сталина в центре практической деятельности нового руководства, возглавляемого Н. С. Хрущевым, стали вопросы экономического развития страны. Особое внимание уделялось сельскому хозяйству. Заметно усилилось финансирование аграрного сектора, укрепилась его материально-техническая база. С 1954 года развернулась компания по освоению целинных и залежных земель. Это была еще одна попытка использования методов экстенсивного роста сельскохозяйственного производства. Распашка новых земель и сбор урожая позволили на какое-то время нейтрализовать проблему нехватки зерна.

Однако, несмотря на трудовой героизм советских людей, поднимавших целину, особенно молодежи, количество нерешенных проблем, связанных с освоением новых земель, постоянно увеличивалось: не хватало финансовых средств, зернохранилищ или даже простых укрытий для зерна, машин, чтобы вывозить хлеб на элеваторы, сельской техники, удобрений, кадров и т. д. А ежегодные переброски техники и кадров из центральных и южных районов, где урожай созревал раньше, увеличивали себестоимость производства целинного зерна. Многие земли в Казахстане относились к зоне рискованного земледелия, так как песчаные бури, характерные для этих мест, срывали плодородный слой почвы и уничтожали посевы.



Хрущев Никита  
Сергеевич  
Первый Секретарь  
ЦК КПСС,  
Председатель Совета  
Министров СССР  
(1894-1971)

Следующим шагом реформирования сельского хозяйства явилась реорганизация машинно-тракторных станций, которая началась в 1954 году. Техника передавалась в колхозы, которые ее должны были выкупать. Принятое решение застало многие хозяйства врасплох. Они не имели необходимых финансовых средств для выкупа, а также гаражей для хранения техники, специалистов, осуществлявших ее ремонт. Долгие годы колхозы не могли расплатиться за технику с государством. В 1965 году их задолженность была списана.

Передача техники в колхозы рассматривалась как важнейший этап индустриализации сельского хозяйства. Дальнейшее ее развитие виделось в создании мощных колхозных союзов, через укрупнение, слияние колхозов, и объединение их техники. Однако интеграция колхозного хозяйства требовала крупных инвестиций, которых у колхозов не было. Поэтому создание интегрированного колхозного хозяйства потерпело неудачу.

Многие принятые руководством решения по сельскому хозяйству были ошибочными и непоследовательными. Так, находясь под влиянием идеологических представлений о преимуществе государственной формы собственности над колхозно-кооперативной, во второй половине 50-х годов началось массовое преобразование колхозов в совхозы, превращение колхозников в государственных сельскохозяйственных рабочих. Это отвлекало колхозы от их непосредственной работы и вносило в нее сумятицу и неразбериху. Или другое решение, связанное с принудительным внедрением по всей стране посевов кукурузы, в том числе и в тех районах, в которых она не успевала вызреть за летний период.

В 1959 году, всего через несколько лет после начала реформ, были введены запреты на содержание и разведение в подсобных хозяйствах колхозников скота, ограничения на продажу кормов для него. В результате вновь в широких масштабах был порезан скот. В 1963 году была принята программа химизации земледелия, которая предусматривала высокие темпы производства минеральных удобрений. Эта программа была совершенно нереальной, так как химическая промышленность не обладала мощностями, необходимыми для запланированного объема производства.

Несмотря на многочисленные попытки преобразования сельского хозяйства с целью его подъема и эффективного развития, рост сельскохозяйственной продукции был незначительным. За семилетие (1959 – 1965 года) объем сельскохозяйственного производства возрос только на 10%, в то время как по плану он должен был увеличиться на 70%.

#### **13.4. Промышленное производство в 50-е – середине 60-х годов. Перестройка управления экономикой**

Благодаря принятым мерам, которые носили характер государственных мобилизационных программ, удалось добиться высоких результатов в развитии отдельных направлений промышленного производства: была построена атомная электростанция (1954 год), осуществлен запуск первого искусственного спутника Земли (1957 год), был выведен в космос первый корабль с человеком на борту (1961 год). Была проведена модернизация всех видов транспорта. Железнодорожный транспорт переводился на электровозную и тепловую тягу, воздушный – оснащался новым парком современных скоростных самолетов. Широкое развитие получал трубопроводный транспорт и т. д. В некоторых отраслях промышленного производства произошли прогрессивные структурные сдвиги. Радикально изменился топливный баланс страны (уменьшилась добыча угля, выросло производство нефти и газа). Активно развивались химическая промышленность и новое ее направление – выпуск искусственных материалов с заданными свойствами.



Однако негативные тенденции, характерные для советской промышленности, не были преодолены и в этот период. Промышленность в целом продолжала развиваться на экстенсивной основе за счет нового строительства и роста вовлекаемых в производство ресурсов. Усилились структурные диспропорции в развитии промышленного производства (между группами «А» и «Б»). В 1940 году удельный вес выпуска средств производства составлял 61,2%, а в 1960 году он поднялся до 72,5%. Соответственно снизилась доля предметов потребления. Поэтому и в начале 60-х годов потребности советских людей в товарах народного потребления по-прежнему не удовлетворялись. Новые отрасли промышленности, появившиеся в результате развернувшейся в мире научно-технической революции (робототехника, микроэлектроника, компьютерная техника и др.), в СССР развиты были крайне слабо.

Научно-техническое отставание советской промышленности от промышленности развитых капиталистических стран к середине 60-х годов усилилось.

По мере того, как в экономике увеличивалось количество нерешенных проблем, возрастало число структурных управленческих преобразований.

Одним из таких преобразований была перестройка управления, переход от отраслевого к территориальному принципу управления (1957 год), т. е. переход от отраслевых министерств к территориальным совнархозам. Преобразования, которые проводились в экономике, коснулись и социальной сферы. В 50-е – середине 60-х годов был разработан комплекс мер, направленных на улучшение условий жизни советских людей и повышение их материального благосостояния. Однако большинство из принятых мер было ориентировано на городских жителей. Благополучие сельских жителей по-прежнему зависело в основном только от них самих.

### **13.5. Реформирование социальной сферы в 50-е – середине 60-х годов**

Были отменены выпуск облигационных займов, а, следовательно, и принудительная подписка на них. Но в то же время государство переносило срок выплат по ранее выпущенным займам на 20 лет.

Была повышена минимальная заработная плата с 30 до 40-45 руб. (в масштабе цен 1961 года) в месяц. С середины 60-х годов она выросла до 60 руб.

Началось массовое строительство жилья. За 1955-1960 годы новоселье справила почти четверть населения страны. При этом менялся жилищный стандарт. Семьи стали получать не комнаты, а квартиры, хотя и неудобные, малогабаритные. Но на тот период времени строительство «хрущевок» решало острую проблему нехватки жилья. Началось также строительство кооперативного жилья.

В 1956 году был принят закон о сокращении рабочей недели (с 48 до 46 ч), т. е. в субботу рабочий день был сокращен на 2 часа. В начале 70-х годов рабочая неделя была сокращена до 40 ч, в связи с этим был осуществлен переход на 5-дневную рабочую неделю.

В 1956 году были отменены все виды оплат за школьное и высшее образование. Увеличился оплачиваемый отпуск по беременности и родам, возросли пособия многодетным семьям, оплата бюллетеней по временной нетрудоспособности.

Очень важным социальным мероприятием этого периода было принятие закона о пенсионном обеспечении, введенного в июле 1956 года. Размер пенсий зависел от стажа работы и возраста. Для женщин пенсионный возраст устанавливался с 55 лет при 20-летнем стаже работы, для мужчин — с 60 лет при 25-летнем стаже работы. Размер пенсии варьировался от 30 до 120. В 1965 году были установлены пенсии по старости для колхозников (для мужчин с 65 лет, для женщин с 60 лет). Размер пенсии деревенских жителей был значительно ниже, чем городских, он был определен в 12 – 15 руб.

Но трудности, которые складывались в экономике, тормозили применение более радикальных мер по совершенствованию социальной сферы. Кроме того, все отчетливее обозначалась попытка правительства переложить нерешенные проблемы в экономике на плечи трудящихся. Были снижены почти на треть тарифные расценки на производстве, что означало скрытое понижение зарплаты рабочих. В то же время розничные цены на продовольствие с мая 1962 года возросли также в среднем на треть. В результате снизилась реальная заработная плата.

Заметный рост инфляции, вызванный дополнительной эмиссией денег и их обесцениванием, повлиял на то, что в стране с 1 января 1961 года по 1 апреля 1961 года была проведена деноминация денежных знаков.

Но покупательная способность выпущенных денег продолжала снижаться, что находило отражение в падении уровня реальных доходов населения.

## **Вопросы для повторения**

1. Что являлось приоритетным направлением развития промышленности в послевоенные годы?
2. В чем состояла необходимость денежной реформы 1947 года?
3. Как проводилось реформирование сельского хозяйства после смерти И. В. Сталина?
4. Какие тенденции характерны для советской промышленности в 50-е – середине 60-х годов?
5. Каким образом развивалась социальная сфера в послевоенные годы?

## **Глава 14. ПРЕОБРАЗОВАНИЯ СИСТЕМЫ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ В СССР И ИХ РЕЗУЛЬТАТЫ (1965 – 1980-е ГОДЫ)**

### **14.1. Система управления и проблемы социально-экономического развития в начале 60-х годов**

С конца 50-х годов в экономике страны отчетливо стали ощущаться явления, схожие с периодом конца 40-х годов. В промышленности наблюдались следующие процессы:

- значительное увеличение капитальных вложений, превышавшее возможности государственного бюджета;
- массовый приток неквалифицированной рабочей силы, повышение текучести кадров;
- увеличение дефицита потребления товаров в результате снижения интенсивности развития средств потребления и более интенсивного роста средств производства.

В сельском хозяйстве также происходило снижение темпов роста. В 1959 – 1964 годы среднегодовое производство зерновых на душу населения едва превышало уровень 1913 года.

Изменения в структуре производства, значительный разрыв в темпах роста производства средств производства и производства предметов потребления свидетельствовали об отсутствии заинтересованности производителей.

Интенсификация производства на базе ускорения научно-технического прогресса и повышения качества работы требовала иной системы руководства экономикой и, в частности, планирования.

### **14.2. Реформирование сельского хозяйства (реформа марта 1965 года)**

Разработка нового механизма хозяйствования на основе сочетания общественных и личных интересов началась после мартовского (1965 год) Пленума ЦК КПСС, определившего направления повышения материальной заинтересованности колхозников и рабочих совхозов в росте производства.

Впервые в сельском хозяйстве получила признание идея «государственного плана-заказа». Имея твердые планы закупок на длительный срок, хозяйства должны были самостоятельно составлять производственные планы, предусматривающие рациональное использование ресурсов, специализацию производства. Впоследствии, вопреки принятым решениям, планы обязательных закупок систематически менялись, как это было прежде. Резко усилилось финансирование аграрного сектора. Впервые за все годы советской власти в сельское хо-

зяйство направлялись значительные капитальные вложения на осуществление комплексной механизации и электрификации производства, мелиорацию и химизацию почв. Важное значение для развития сельского хозяйства имело снятие необоснованных ограничений с личных подсобных хозяйств.

### **14.3. Изменение системы хозяйствования в промышленности и строительстве (реформа сентября 1965 года)**



Брежнев Леонид Ильич  
Генеральный  
Секретарь ЦК КПСС,  
с 1966 года  
(1906-1982)

Сентябрьский (1965 год) Пленум ЦК КПСС признал необходимость восстановления отраслевой системы управления, расширения самостоятельности предприятий, более активного использования товарно-денежных отношений при сохранении надлежającego планового руководства экономикой. Пятилетний план был объявлен основной формой государственного планирования развития народного хозяйства.

Создание нового хозяйственного механизма началось в промышленности, позднее – в строительстве и других отраслях. Оно осуществлялось по следующим направлениям:

- изменение организационной структуры управления народным хозяйством;
- изменение системы планирования;
- расширение прав и самостоятельности предприятий;
- усиление экономического стимулирования производства.

**Изменение организационной структуры управления.** Предполагались возврат к отраслевому принципу управления промышленностью, создание союзных и союзно-республиканских министерств. Были распределены полномочия между различными уровнями в области управления и планирования производства, снабжения и сбыта.

Расширение хозяйственной самостоятельности усилило децентрализацию во взаимоотношениях Союза ССР и союзных республик. Сохранялась система централизованного распределения материальных ресурсов. По важнейшим изделиям эту функцию выполнял Госплан, а по остальным – Госснаб.

Для ограничения деятельности министерств в области установления цен была создана союзно-республиканская система ценообразования. Аналогично решались вопросы контроля за деятельностью министерств по вопросам труда, финансов и др.

## Изменение системы планирования

Государственная концепция по совершенствованию планового управления состояла в усилении перспективного планирования, развитии программно-целевых методов, вариантных расчетов на ЭВМ для принятия оптимальных решений.

Расширение хозяйственной самостоятельности предприятий предполагало сокращение числа директивных показателей, укрупнение номенклатуры выпускаемой продукции, замену оценочного показателя деятельности предприятия.

Планируемый объем реализации в стоимостном выражении увязывался с показателями производства продукции в натуральном выражении, которые являлись основой для расчета балансов производственных мощностей, материальных ресурсов, важнейших пропорций развития народного хозяйства.

Менялась система показателей плана по труду. Вместо численности промышленно-производственного персонала и средней зарплаты устанавливался общий фонд заработной платы и рост производительности труда.

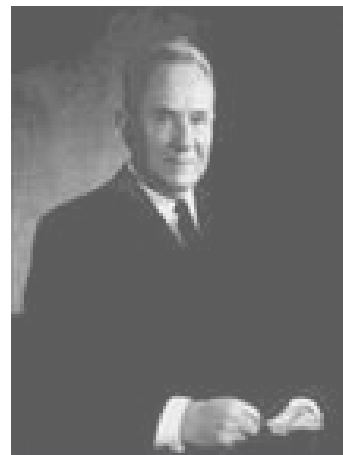
Важным вопросом была перестройка ценообразования. Проведенная реформа оптовых цен учитывала теперь фондоемкость продукции, размер платы за производственные фонды, отчисления в фонд экономического стимулирования.

**Расширение прав и самостоятельности.** Предприятия получили большие права в области планирования, использования основных и оборотных фондов, снабжения, капитального строительства, утверждения штатов. Это позволяло повысить заинтересованность предприятий в сокращении сверхнормативных запасов товарно-материальных ценностей (материалов, оборудования и др.), улучшить использование основных и оборотных фондов.

Расширение хозяйственной самостоятельности проявлялось в увеличении доли прибыли, распределяемой предприятиями. Часть оставаемой в распоряжении предприятий прибыли увеличилась с 16,5% до 42%, что явилось хорошим стимулом ее дальнейшего роста на основе увеличения производства и снижения себестоимости продукции.

**Усиление экономического стимулирования производства.** Реформа предусматривала формирование трех основных фондов за счет прибыли и других собственных ресурсов:

- 1) фонда развития производства;
- 2) фонда материального поощрения;



Косыгин Алексей  
Николаевич  
Председатель  
Совета Министров  
СССР с 1964 года  
(1904-1980)

3) фонда социально-культурных мероприятий и жилищного строительства.

Образование этих фондов усиливало заинтересованность предприятий в повышении эффективности и качества работы.

Реализация принятых решений оказалась весьма сложной, а порой невыполнимой задачей. Тем не менее очевидно, что она дала крупный экономический и социальный эффект. Среднегодовой темп прироста национального дохода составил 7,1%, было остановлено падение фондоотдачи, реальные доходы населения выросли на 33%. Объемы производства ведущих отраслей промышленности и сельского хозяйства выросли за пятилетие соответственно на 50 и 23%, а производительность общественного труда – 37%.

Расширение самостоятельности предприятий и использование более гибких методов государственного планирования позволяло в определенной степени «реанимировать» товарно-денежные отношения.

Однако, несмотря на значительные экономические результаты, достигнутые в годы восьмой пятилетки, эффект реформы оказался ниже ожидаемого. Серьезная причина неудач реформ состояла в сильном противодействии новому со стороны политического руководства. В конечном итоге административная система, сохранив свое ведущее положение, вошла в конфликт с экономическим механизмом. Реформа не решила задачу повышения научного уровня планирования, предусматривающего комплексное использование всех имеющихся форм и методов, включение в практику ЭВМ, экономико-математических методов. Не получила выхода на новый качественный уровень плановая работа по улучшению структуры, сбалансированности, интенсификации производства.

Таким образом, реальное осуществление реформы резко отличалось от объявленной концепции и конечных целей.

Отход от идеи полного хозрасчета привел к снижению экономической ответственности предприятий за результаты своей деятельности, что особенно проявлялось в кредитной сфере. Следствием этого стал опережающий рост кредитных вложений по сравнению с ростом валового продукта и доходов бюджета в девятой и десятой пятилетках. Материальные запасы предприятий росли быстрее объемов производимой продукции, отражая снижение эффективности производства. Рост запасов финансировался за счет кредитов при снижении доли собственных оборотных средств.

Отход от действительного хозрасчета заметно сказался на росте незавершенного строительства. За период 1965—1980 годов «незавершенка» выросла почти в 5 раз. В обороте оказалась масса платежных средств без соответствующего материального обеспечения.

Однако последующие негативные проявления в управленческом аппарате промышленности, граничащие с бюрократизмом и волюнта-

ризмом, с грубыми просчетами в ведении хозяйства привели нашу страну к явлению, получившему название «застой».

Грубые просчеты в практике хозяйствования были обусловлены серьезными нарушениями в открытом Марксом законе стоимости, игнорированием тесно связанных с ним целого ряда закономерных взаимозависимостей, объективно присущих социализму.

Использование закона стоимости предполагает эквивалентный обмен между отраслями, предприятиями. Цены должны возмещать общественно необходимые затраты. Переоценка же роли закона стоимости означает однобокое увлечение прибылью.

Хозяйственная реформа 1965 года повысила роль и значение прибыли, поставила ее в центр экономического стимулирования производства. Но прибыль не должна быть самоцелью производства.

Некоторые утверждают, что чем больше прибыли получает предприятие, тем выгоднее обществу. Но это не всегда так. Ведь рост прибыли может быть и результатом завышения цен, и увеличения наиболее рентабельного ассортимента продукции, и предпочтения выпуску более дорогостоящей продукции в ущерб чрезвычайно нужной, но сравнительно недорогой, и искусственное завышение цен за счет перерасхода сырья, расширения повторного счета стоимости этого сырья и материалов, «накручивание» необоснованной материалоемкости, металлоемкости, появление приписок.

И результат: игнорируются натуральные показатели и предвосхищаются стоимостные; недооценивается должный структурный анализ производства во имя «гонки денежного вала»; отсутствие критической оценки полученных народнохозяйственных результатов, а, следовательно, безудержный количественный рост продукции при отсутствии или преуменьшении должной оценки ее качественных результатов.

И, наконец, финал, который никто не сможет отрицать: цены, которые превысили общественно необходимые затраты, оказываются не менее опасными, нежели цены, не возмещающие таких затрат.

Закон стоимости автоматически не приведет завышенные цены в соответствие общественно необходимым затратам, так же как он не мог этого сделать, когда они были заниженными. Ведь цена – денежное выражение стоимости, цена – проявление закона стоимости. Стоимость же есть закон цен, т. е. обобщенное выражение такого явления, как цена.

Поэтому, как нам известно, если продукт произведен в количестве, превышающем общественную потребность, цена на него снижается, в результате чего производство становится неэффективным или даже убыточным, а это, в свою очередь, ведет к сокращению выпуска данной продукции.

Если же спрос на продукцию определенного вида превышает производственные возможности предприятия, создающих ее, то цена товара возрастает, а, следовательно, повышается и рентабельность.

Сейчас делаются попытки в новой системе хозяйствования, предусмотренной рыночной реформой, дать простор стихийному колебанию цен в зависимости от спроса и предложения и соответствующего перелива капитала из одной отрасли в другую. Но пока этот механизм не достаточно отработан.

«Косыгинской» реформой 1965 года намечалось много хороших мер, которые должны были значительно повысить эффективность общественного производства и создать дополнительные источники роста материального и культурного уровня жизни населения. И осуществление реформы, безусловно, оказало позитивное влияние на развитие народного хозяйства. Но желаемой цели она не достигла. Причин, объективных и субъективных, тут не мало. Но наиболее существенным является то, что намеченные реформой цели осуществлены непоследовательно и не до конца.

В частности:

1) реформой намечалось расширение самостоятельности предприятий и сокращение числа утверждаемых им показателей, на практике же число последних возросло, а самостоятельность еще больше была ограничена;

2) реформой предусматривалось прекратить неправильную практику частых изменений утвержденных планов, а также изменений отдельных показателей плана без соответствующих уточнений других показателей. А на практике количество изменений утвержденных планов резко возросло. Годовые задания уменьшались с целью их выполнения. Корректировка планов приняла «всесоюзный размах»;

3) аналогичная ситуация сложилась и с выполнением договорных обязательств. В частности, снизилась ответственность транспортных организаций за своевременную доставку и сохранность грузов;

4) предполагалось создать заинтересованность у коллективов предприятий в принятии более высоких плановых заданий и считать одной из их главных задач – всемерное повышение качества продукции, но эти пункты выполнены не были. Мало того, это задание серьезно «было» по интересам предприятий и отраслей;

5) с целью реального расширения самостоятельности предприятий, плановым органам было предложено повысить уровень технико - экономического обоснования планов путем разработки и внедрения в планирование прогрессивных нормативов и балансовых расчетов (балансов производственных мощностей и нормативных сроков их освоения, нормативных режимов работы оборудования, норм расхода материалов, сырья, топлива и электроэнергии, нормативов трудовых и денежных затрат, однако вместо нормативного планирования на практике еще шире стали применяться «среднепотолочные» методы округления на базе «достигнутого уровня»). Расход ресурсов на единицу продукции



в погоне за объемом в рублях зачастую планировался выше критического уровня в предшествующем периоде;

6) вместо намеченного приближения цен к уровню общественно необходимых затрат, на практике все более прочно укоренялся затратный принцип ценообразования на базе индивидуальных затрат;

7) еще хуже обстояло дело в осуществлении целей реформы в сфере материально-технического снабжения. Задание «организовать торговлю средствами производства» была сорвано. Не удалось добиться и сочетания коллективных и общественных интересов.

С первых лет осуществления хозяйственной реформы 1965 года становилось все более очевидным, что господство «вала» не только продолжается, но и усиливается. Исходная причина: до реформы премиальный фонд на предприятиях составлял 2–3% к фонду зарплаты, в ряде же отраслей большинство предприятий вообще не имело такого фонда. В соответствии же с реформой 1965 года фонды стимулирования составили уже 13–15% к фонду заработной платы и созданы они были на всех предприятиях. Появилась новая и довольно привлекательная форма оплаты труда – тринадцатая зарплата (кроме солидных промежуточных премий «ни за что»).

К этому следует добавить строительство за счет собственных средств предприятий, т. е. отчислений прибыли от реализации излишнего оборудования и т. п., жилых домов, профилакториев, домов отдыха, пионерских лагерей и других объектов культурно-бытового назначения. Таким образом, у коллективов появились серьезные дополнительные стимулы погони за валом, при попустительстве бюрократического засилия в системе управления экономикой в центре и на местах.

Общеизвестно, что нетрудовые объемы производства сродни нетрудовым доходам. Различие между ними заключается в том, что вторые уголовно наказуемы, а первые узаконены известными постановлениями, инструкциями, методиками и поэтому всемерно поощрялись морально и материально. Пути «накручивания» бюрократами нетрудовых объемов поистине неисповедимы! Например, в 1980 году на Челябинский завод дорожных машин направлялись тракторы, тягачи и автомобили из Минска, Чебоксар, Кургана и других городов – для навески на них скреперных и бульдозерных устройств. В результате такой специализации объем валовой и реализованной продукции составлял 280 млн руб., а нормативной чистой продукции, или вновь создаваемой стоимости, – немногим более 20 млн. Для государства такая «специализация» оказывалась весьма накладной, а для предприятия и министерств – особенно прибыльна. Так, Чебоксарский трактор Т-330 стоил 190 тыс. руб., а цена после дооборудования его в бульдозер ДС-94 – 217 тыс. руб. Расход на зарплату с отчислениями составлял 1.5 тыс. руб., а прибыль 15 тыс. Безусловно, Миндормаш, Минавтопром, и другие машиностроительные министерства не являлись исключениями.

Так и получалось, что практика измерения экономического роста, оценки и оплаты работы по объему пресловутого «Вала» состояла в том, что расточительство на практике «гениально» превращалось в эффективность, в узаконенный принцип: чем больше расточительства, тем выше эффективность. В ходе «перестройки» ему придали «новое дыхание», и расточительство достигло своего апогея. Кризис в экономике резко обострился, и положение продолжало ухудшаться.

Практическое применение лучших рекомендаций 1965 года было бы реальным лишь на строгой научной основе, при полном использовании наших возможностей, достигнутых богатым опытом и практикой на предшествующих этапах хозяйственного строительства, при решительном устранении недостатков в управлении производством и его организации на практике (а не в резолюциях и многочисленных постановлениях), в условиях борьбы с безудержным раздуванием управленческого (часто по «протекции сверху») аппарата, в условиях решительной борьбы с бюрократизмом, взяточничеством чиновников, с коррупцией в верхних эшелонах власти.

Отказ от радикальных преобразований вел к кризису в экономике, который стал очевиден к середине 70-х годов. Однако начавшийся мировой энергетический кризис, когда мировые цены на нефть подскочили в 20 раз, а также активное освоение нефтяных и газовых богатств Сибири отодвинули его на несколько лет.

Основной доход приносил экспорт топлива из Сибири. Нефтедоллары использовались для закупки зерна, машин, оборудования и товаров народного потребления. Только за годы девятой пятилетки импорт машин вырос в 4 раза. Однако вместо роста народнохозяйственной эффективности наблюдалось снижение производительности труда и фондоотдачи, усиление инфляции и всеобщего дефицита.

Постоянно снижалось потребление населением продуктов питания, одежды, обуви, падал жизненный уровень. В условиях всеобщего дефицита в 1977 году были введены талонно-распределительная система на некоторые виды продуктов питания и внутренняя распродажа товаров на предприятиях.

Проводимые реформы носили пропагандистско-косметический характер. Стали очевидны отрицательные долгосрочные тенденции в экономике: снижение рождаемости, ухудшение экологии, дефицит ресурсов. Богатые месторождения сырья в обжитых районах истощались, а освоение новых, как правило, менее богатых и удобных для добычи, требовало огромных капитальных вложений.

#### 14.4. Курс на ускорение социально-экономического развития страны. Начало «перестройки»

В начале 80-х годов падение темпов роста производства стало критическим: в промышленности – 8,4% в 60-х годах до 3,5% (по данным Конгресса США — 1,5%) в 80-х годах; в сельском хозяйстве — с 4,3% в 60-х годах до 1,4% в 80-х годах. Падение темпов экономического развития до уровня простого воспроизводства, низкая эффективность использования всех факторов производства (рабочей силы, материальных ресурсов, основных фондов) вынудили руководство страны пересмотреть существующую экономическую политику.

На первых этапах преобразований у руководителей страны устойчиво сохранялось мнение, что реформы можно проводить на базе существующей социалистической системы, достаточно быстро и без особых противоречий. Более существенные преобразования в экономике были связаны с разработкой концепции совершенствования хозяйственного механизма на базе расширения самостоятельности предприятий, развития частной инициативы и негосударственных форм собственности. В 1987 году была принята программа коренной перестройки управления экономикой. Принятый Закон о государственном предприятии (1987 год) провозглашал принцип полного хозяйственного расчета и самофинансирования.

Несмотря на внешние признаки, движение к рынку фактически не происходило. Новые идеи были обозначены, но последовательной их реализации не получалось.



Андропов Юрий  
Владимирович  
Генеральный  
Секретарь ЦК КПСС  
с 1982 г.  
(1904-1984)



Горбачев Михаил  
Сергеевич  
Генеральный Секретарь  
ЦК КПСС с 1985 г.,  
Первый Президент СССР  
с 1990 г.  
Родился в 1931 г.

Некоторое расширение прав предприятий в самофинансировании без соответствующего повышения их ответственности способствовало усилению материально-финансовой несбалансированности, расстройству денежного обращения, ускорившему спад производства. Усилилась тенденция к натурализации хозяйственных связей.



Рыжков Николай  
Иванович  
Председатель Совета  
Министров СССР  
с 1985 г.  
Родился в 1929 г.

Характерным явлением перестроечного периода было юридическое оформление возможности организации индивидуально-трудовой деятельности. В 1988 году был принят Закон о кооперации в СССР, а также Основы законодательства об арендных отношениях. На базе новых законодательных форм возникали арендные предприятия и кооперативные производства, создавая негосударственный сектор экономики.

Партийно-государственное руководство опасалось неподконтрольного ему негосударственного сектора, видя в нем конкурента. Сложившиеся в 1987—1990 годах благоприятные возможности для поэтапного разгосударствления, восстановления рыночных отношений были упущены.

Снижение производства во всех отраслях, нарушение хозяйственных связей в начале 90-х годов приобрели обвальный характер. Разрушение плановой системы хозяйства в начале 90-х годов потребовало изменений в системе ценообразования.

## Вопросы для повторения

1. Какие проблемы социально-экономического развития существовали в начале 60-х годов?
2. В чем состояли основные положения реформы сельского хозяйства 1965 года?
3. Как развивались промышленность и строительство в период 1965 – 1980 гг.?
4. С чьим именем связывают начало «перестройки»?

## Глава 15. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ В 90-е ГОДЫ

### 15.1. Состояние экономики в конце 1991 года

Осенью 1991 года положение в экономике СССР ухудшалось буквально на глазах и приближалось к катастрофическому. Потребительский рынок практически не существовал, прилавки магазинов в городах были пустыми, торговля проводилась по талонам и визитным карточкам, которые повсеместно не обеспечивались ресурсами. Причем реальная угроза голода в крупных городах возникла не из-за плохого урожая и нехватки продовольствия в стране. Просто сельскохозяйственным предприятиям было невыгодно продавать государству урожай по официальным ценам, и крестьяне выжидали роста закупочных цен. А поскольку цены на «черном» рынке были в несколько раз выше, то хлеб скупался и вывозился контрабандой за рубеж. Так, к ноябрю 1991 года правительство закупило менее 20% урожая. Дефицит бюджета составлял 20% ВВП и практически вышел из-под контроля. Иностранные кредиты были полностью исчерпаны, и никто в мире не хотел больше предоставлять их, поскольку в декабре 1991 года страна не могла выплатить по ним проценты. Золотовалютные резервы были исчерпаны и достигли небывало низкого уровня — всего 289,6 т, что было просто несопоставимо с неотложными финансовыми обязательствами и потребностями страны. В преддверии зимы города испытывали большие проблемы с энерго- и теплоснабжением из-за неритмичных поставок топлива.



Ельцин Борис  
Николаевич  
Первый Президент  
России с 1991 г.  
(1931 – 2007)

В этих экстремальных обстоятельствах, требовавших чрезвычайно быстрых и решительных мер, ответственность за судьбу страны в ноябре – декабре 1991 года взяло на себя российское правительство во главе с президентом Б. Н. Ельциным, у которого имелось два варианта дальнейших действий.

В соответствии с первым из них, следовало сначала стабилизировать экономическую обстановку при помощи традиционных советских методов: ужесточения снабженческо-сбытовой системы, сбалансирования цен путем их очередного подъема, расширения сферы карточного распределения потребительских товаров. И только после этого можно было приступать к подготовке условий по либерализации экономики и проведению институциональных реформ. Такую последовательность действий предусматривала «Программа 500 дней», разработанная под руководством академика С.С. Шаталина.

Второй вариант открывал перспективу быстрого проведения рыночных реформ в сочетании с некоторыми мероприятиями, направленными на стабилизацию ситуации: ограничением бюджетного дефицита, рестриктивной кредитной политикой и т. д. При этом институциональные реформы дополняли бы макроэкономическую стабилизацию.

Первый вариант был более понятен как для руководителей всех уровней, так и для народа, ожидавшего от государства быстрее преодоления хозяйственных трудностей. Но реализация данного варианта упиралась в одну проблему: в стране на этот период не было политических и организационных механизмов, которые смогли бы осуществить данную «административную стабилизацию». Фактически распалась жесткая властная вертикаль, органы принуждения и правопорядка были основательно подорваны, то есть Россия получила в наследство от СССР ослабленные государственные институты, которые надо было теперь создавать заново.

Второй же вариант был сложен и малопонятен как для населения, так и для хозяйственных руководителей. Этот вариант в любом случае делал политиков, осуществлявших его, крайне непопулярными среди народа, так как был связан с болезненными шагами. Экономика страны должна была очень быстро переходить в совершенно новую ситуацию, к которой никто не был подготовлен. Этот путь был сопряжен и с обязательным скачком цен, связанным с существованием огромного инфляционного «денежного навеса». Такие шаги сразу отбрасывали романтическую «перестроечную» иллюзию о всесильном и популярном правительстве.

Президент Б. Ельцин после некоторого колебания сделал выбор в пользу второго варианта, и в ноябре 1991 года было сформировано новое правительство. В этот период всем казалось, что основная политическая борьба в стране завершена, и что все силы должны быть направлены на проведение экономических преобразований. Исходя из этого, Президент России приостановил реформу политической системы, сохраняя ее прежней, что, как оказалось позже, было большой ошибкой. Ведь в советской Конституции не было четкого разграничения полномочий между ветвями власти (да этого и не требовалось в условиях тоталитарного строя). Этот фактор стал в скором времени одним из важнейших препятствий на пути экономических реформ.

Кроме того, сохранялась неопределенность в отношениях с некоторыми бывшими союзными республиками, поскольку их руководители принимали решения, которые шли вразрез с курсом российского руководства, что непосредственно отражалось на состоянии экономики России. И лишь подписание договора о создании СНГ дало возможность правительству России взять под свой контроль финансовую и денежную систему, начать разработку и проведение независимой экономической политики.

## 15.2. Начало экономических реформ в России

В октябре 1991 года на пятом съезде народных депутатов Б. Ельцин объявил о проведении в стране радикальных экономических реформ. В ноябре приступило к работе правительство во главе с Ельциным. Правительство оказалось новым не только по форме, но и по существу, так как состояло, в основном, из ученых-экономистов.

Все они были молоды (от 35 до 40 лет). С одной стороны, они хорошо знали основные направления западной экономической мысли, но с другой, почти никто из них не имел опыта хозяйственной деятельности и государственного управления крупного масштаба. К тому же новые министры не имели явных и устойчивых связей с какими-либо группами интересов в производственной сфере.

В качестве основной задачи правительства объявлялась макроэкономическая и финансовая стабилизация одновременно с переходом к рыночной экономике, с приватизацией государственной собственности во всех сферах экономики. В число стандартных мероприятий входили: либерализация цен на основные товары и услуги, ужесточение кредитной, финансовой и денежной политики, выход из товарного дефицита, постепенная стабилизация валютного курса и отказ от множественности курса рубля, структурная перестройка и т. д.

В январе 1992 года был сделан первый шаг на пути к рыночной экономике: отпущены цены на большинство товаров и услуг, ликвидирована почти вся централизованная система распределения ресурсов. Однако устранение жесткого контроля за ценами со стороны государства в условиях сохранения всеобщей монополизации производства в стране сразу же привело к небывалому росту абсолютно всех цен: к концу 1992 года примерно в 100 – 150 раз при росте средней заработной платы в 10 – 15 раз.

Эти первые мероприятия нового правительства вызвали резко отрицательную политическую реакцию со стороны вице-президента А. В. Руцкого и Председателя Верховного Совета Р. И. Хасбулатова, вокруг которых начали спланиваться различные социальные силы, оппозиционно настроенные к новому курсу. Сопротивление этих сил стало особенно заметно проявляться на фоне кризиса неплатежей, охватившего к лету 1992 года почти всю экономику. И слабые, и сильные предприятия были опутаны сложными взаимными расчетами с поставщиками и потребителями, что создавало для них дополнительные трудности в процессе адаптации к рыночным отношениям.

Другим фактором, побудившим часть директорского корпуса государственных предприятий к сплочению, стал вопрос о либерализации цен на энергоносители, который до тех пор находился в монопольном ведении государства. Ситуация осложнялась еще и тем, что Правитель-

ство направило в Международный валютный фонд (март 1992 года) Меморандум о предстоящей либерализации цен на энергоресурсы.

Заметим, что аналогичное заявление о предстоящей всеобщей либерализации цен осенью 1991 года заставило население, товаропроизводителей и торговую сеть заранее экономически и психологически подготовиться к этому шагу. К тому же, если в тот период основная масса директоров смутно представляла себе последствия этого процесса в виде «спросовых ограничений», то уже к весне 1992 года ситуация резко изменилась. Руководители предприятий начали понимать, что освобождение цен на энергоносители вместе с кризисом неплатежей может реально угрожать им банкротством.

К началу лета 1992 года в стране сформировался мощный проинфляционный блок «Гражданский союз», в который входили представители военно-промышленного и агропромышленного комплексов, партии центристского и левоцентристского толка, различные профсоюзные организации. Опасаясь, начала банкротства предприятий, промышленники и лидеры профсоюзов были готовы поддержать инфляцию, которая, на их взгляд, являлась для трудящихся меньшим злом, нежели безработица. В этом их поддержал шестой съезд народных депутатов (апрель 1992 года) и многие средства массовой информации. Правительство Е. Гайдара должно было считаться с этим, и ему пришлось идти на компромиссы и лавирование. Так, весной 1992 года промышленным и сельскохозяйственным предприятиям были даны льготные кредиты, что сразу же сказалось на ходе реформ, а это означало некоторое отступление от провозглашенного курса на стабилизацию, снижение уровня инфляции, сокращение бюджетного дефицита и т. д.

Правительство стало привлекать на свою сторону ряд директоров государственных предприятий, особенно тех, кто уже сумел приспособиться к новым условиям хозяйствования. Для них были сделаны некоторые уступки в денежно-кредитной и внешнеэкономической сферах, а в состав правительства вошли директора наиболее крупных предприятий ВПК и топливно-энергетического комплекса (В. Шумейко, Г. Хижа, В. Черномырдин). Таким образом, правительство стало коалиционным.

Летнее отступление правительства под напором сил хозяйственников ослабило провозглашенную ранее жесткую кредитно-денежную политику.

В результате этого осенью 1992 года резко ускорился рост цен (до 5% в неделю в сентябре – ноябре), и произошло обвальное падение курса рубля (в три раза за два месяца). Руководители предприятий, профсоюзы ценой тяжелого социального опыта, наконец, осознали правоту предостережений Е. Гайдара о том, что «мягкая бюджетная политика» неизбежно приведет к катастрофическим последствиям в экономике России.



Можно сказать, что с июля по декабрь 1992 года реформы как бы замерли. Это было связано также и с тем, что в июле 1992 года Верховный Совет назначил В. Геращенко председателем Центрального банка России, что нанесло заметный ущерб макроэкономической стабилизации, поскольку В. Геращенко был сторонником увеличения денежной массы в экономике страны.

12 декабря 1992 года, когда на седьмом съезде народных депутатов Е. Гайдар был снят с должности и.о. премьер-министра, а через два дня на его место был назначен В. Черномырдин, и многим казалось, что с реформой покончено, и Россия находится на пороге гиперинфляции.

Но одновременно в правительство Черномырдина был назначен вице-премьером и министром финансов молодой экономист Б. Федоров, который всеми возможными методами пытался воплотить в жизнь программу макроэкономической стабилизации, что позволило удержать страну от падения в пропасть.

На рубеже 1992—1993 годов в стране шла острая борьба между двумя ярко выраженными группами интересов, готовыми поддержать два альтернативных варианта экономического развития. Линия размежевания проходила по вопросу о роли инфляции и путях ее преодоления.

Сторонники первого варианта ратовали за продолжение политики «дешевых денег», то есть мощного государственного финансирования народного хозяйства через кредитную и бюджетную систему. В их число входили представители слабых (нередко весьма крупных) предприятий, неспособных адаптироваться к рынку, к жестким бюджетным ограничениям. В проведении такой политики были заинтересованы также определенные финансовые структуры и банки, чье экономическое положение напрямую зависело от государственных льготных кредитов. Сюда входили также представители торгово-посреднических групп, непосредственно заинтересованных в таком развитии народного хозяйства.

К числу сторонников второго, антиинфляционного варианта можно отнести предпринимателей, активных руководителей промышленных, банковских и торговых предприятий и организаций, которые уже сумели адаптироваться к рынку, и которым была нужна макроэкономическая стабильность. Причем в их число входили хозяйственные субъекты как частного, так и государственного сектора.

Борьба между группировками в течение 1993 года привела к неустойчивому экономическому положению, что выразилось в колебании уровня инфляции от 12 до 35% в месяц. В этот период усилилось сращивание некоторой части предпринимателей с государством, причем в этом были заинтересованы обе стороны: слабое государство искало



Черномырдин Виктор  
Степанович  
Председатель  
Правительства РФ  
с 1992 г.  
(1938 – 2010)

поддержки в новом нарождающемся социальном слое бизнесменов, а те, в свою очередь, рассчитывали на поддержку государственных институтов в конкурентной борьбе. В результате решительной позиции Е. Гайдара (во время его второго «пришествия» в состав правительства в 1993 году) борьба вокруг «дешевых денег» уступила место борьбе вокруг защиты отечественного предпринимательства от иностранной конкуренции.

На смену явной денежной эмиссии пришла политика «мягкого инфляционизма», суть которой состояла в селективной (выборочной) поддержке национальных предпринимателей. Государство стало фактически подавлять конкуренцию во многих отраслях народного хозяйства, устанавливая протекционистские преграды во внешней торговле. Все это, в конечном счете, также усиливало инфляционность российской экономики, поскольку бизнес, защищенный от конкуренции и тесно связанный с государством (особенно его монополистические структуры), мог получать исключительно благоприятные условия как для доступа к бюджетному финансированию, так и для проведения монополистической по сути политики ценообразования.

Весной 1993 года консервативные силы перешли в наступление. Всего нескольких голосов не хватило для отрешения Б.Н. Ельцина от власти при голосовании депутатов на съезде. 25 апреля в стране прошел референдум, на котором избиратели должны были ответить на четыре вопроса: о доверии президенту и его социально-экономической политике, о необходимости досрочных перевыборов президента и народных депутатов. Большинство населения высказалось за доверие президенту и его политике, а также против перевыборов. Это дало дополнительные силы правительству для дальнейшего проведения приватизации и либерализации экономики.

### **15.3. Развитие реформ в 1993-1999 годах**

Летом 1993 года реформы в очередной раз замедлились. По инициативе В. Геращенко Центральным банком России, без согласования с министерством финансов, внезапно был проведен обмен денежных купюр, выпущенных в СССР и России до 1993 года, на новые деньги. Объяснялась эта мера желанием Центробанка отсечь денежную массу, которая находилась в обращении в бывших союзных республиках. Но обмен денег проводился в такие короткие сроки, что среди населения поднялась паника, в сберкассах образовались огромные очереди. Правда, вмешался президент, и сроки обмена были продлены, но, тем не менее, все это заметно подрывало доверие к правительству.

Другим, не менее тяжелым ударом по реформам было принятие в августе 1993 года Верховным Советом государственного бюджета с

25%-ным дефицитом. Одновременно увеличивались объемы государственных кредитов на III квартал.

Противоречия между ветвями власти зашли в тупик и достигли критического состояния. В результате президент Б.Н. Ельцин был вынужден 21 сентября 1993 года издать указ № 1400, в котором объявлялось о роспуске Съезда народных депутатов и Верховного Совета. Непосредственной причиной появления данного указа можно считать несогласие президента с принятым государственным бюджетом, а более глубокая причина заключалась в том, что законодательная власть стала олицетворять все консервативные силы в обществе, препятствовавшие экономическим реформам. К тому же несовершенство Конституции позволяло депутатам вмешиваться в оперативную деятельность правительства, внося тем самым неразбериху при принятии тех или иных решений.

В этот момент Б. Ельцин стоял перед выбором: или не подписывать закон о бюджете (нарушая тем самым Конституцию), или распускать парламент. Президент пошел на второй вариант, после чего еще более осложнилась политическая обстановка, депутаты в течение нескольких дней отказывались покидать здание парламента, в итоге была применена военная сила, и «Белый дом» взят штурмом. Все это ознаменовало начало нового этапа в экономической и политической жизни России.

Наступило очень важное для реформ время. В правительство вернулся Е. Гайдар в качестве вице-премьера и министра экономики, были продолжены радикальные преобразования. В течение октября-ноября 1993 года проведена почти полная либерализация сельскохозяйственного сектора, включая цены на зерно. Президент издал указ о частной собственности на землю. 25 сентября была отменена практика выдачи льготных кредитов (то есть закончился период «дешевых денег»), а Центробанк поднял ставку рефинансирования, установив с ноября 1993 года позитивную реальную процентную ставку. В эти же месяцы заметно начали снижаться темпы инфляции, что, казалось, означало некоторую макроэкономическую стабилизацию.

12 декабря 1993 года в России прошли выборы в Государственную Думу в соответствии с новым избирательным законом, был сформирован Совет Федерации. Одновременно, в ходе референдума, принята Конституция Российской Федерации, которая ознаменовала коренные изменения в социально-политическом устройстве страны, и, прежде всего, установление незыблемого принципа разделения властей: законодательной, исполнительной и судебной. Было покончено как с радикальным либерализмом, так и с господством коммунистического режима.

Но в ходе этих выборов партии демократической ориентации не сумели набрать достаточного количества голосов и оказались в Думе в меньшинстве. Е. Гайдар и Б. Федоров предпочли уйти в отставку, а в правительстве усилились позиции промышленных центристов во главе с В. Черномырдиным. Но многие их шаги были направлены на продолже-

ние экономической реформы, и можно утверждать, что с этого времени процесс становления рыночной экономики стал необратимым: Россия вступила на путь проведения нормальной экономической политики.

Но до подлинной макроэкономической стабилизации было еще очень далеко, в чем можно убедиться, проследив динамику обменного курса рубля. В течение 1994 года он имел постоянную тенденцию к снижению. Особенно резкое и внезапное падение курса рубля по отношению к доллару было зафиксировано в сентябре (на 20%), за неделю с 3 по 10 октября он упал на 17%, а 11 октября произошел обвал курса (на 27%, с 3081 до 3926 руб. за доллар). Этот день тут же был назван «черным вторником». Через два дня курс поднялся до 2994 руб. за доллар, но постоянная девальвация рубля сохранялась, и к концу года курс обмена достиг 3550 руб.

Одной из самых болезненных проблем 1991—1993 годов был распад рублевой зоны. Роспуск СССР повлек за собой потрясение в денежной системе. В 1991 году на территории бывшего Советского Союза возникли 15 центральных банков, каждый из которых мог увеличивать денежную массу, выпуская рублевые кредиты. И хотя наличные деньги вправе выпускать только Центральный банк России (поскольку все печатные станки находились в Российской Федерации), кредиты — это тоже деньги. Банки стремились перегнать друг друга в выпуске таких кредитов, что вело к нестабильности денежной системы, к возрастающей инфляции. Ни одна из новых независимых стран не хотела признавать верховенство России в этой сфере, поэтому необходимо было разделить рублевую зону и создать в каждой республике свою валюту с собственным центральным денежно-кредитным учреждением.

В конце концов, стало ясно, что распад рублевой зоны неизбежен. В 1992 году собственные валюты ввели Эстония, Латвия, Литва, Украина, а в 1993 году — почти все остальные республики (кроме Азербайджана и Таджикистана, которые сделали это в 1994 году). Казалось бы, распад единой денежной системы прошел быстро, но многие страны были абсолютно не готовы к денежным реформам, время было упущено, и практически все из них (кроме прибалтийских республик) пережили гиперинфляцию.

Важной проблемой была взаимная торговля между бывшими республиками СССР, поскольку еще в рамках Советского Союза стал процветать натуральный обмен, или бартер. Когда же распался СССР, некоторые новые независимые государства не сразу осуществили либерализацию внешней торговли, в них оставалась государственная монополия на эту сферу деятельности. Между республиками отсутствовал эффективный платежный механизм, так как не было взаимного доверия, четкой системы юридических санкций и взаимовыгодных расчетов, не хватало ликвидных средств. Необходимо было найти быстрое и понятное решение для осуществления прямых расчетов между предприятия-

ми, например, в конвертируемой валюте с едиными обменными курсами. Но для этого, прежде всего, следовало пойти на либерализацию торговли и цен, а на такие шаги пошли лишь правительства России и Прибалтики. Следовательно, внешнеторговые отношения с большинством стран приходилось осуществлять с большими трудностями, сопряженными с таможенными тарифами и квотами.

Одним из ранних проявлений экономической реформы в России был рост товарных бирж, число которых в 1990-1991 годах достигало 300. Большинство из них были универсальными и занимались продажей самых разнообразных товаров. Доходность сделок на этих биржах складывалась в основном за счет искусственного разрыва в ценах: биржевые брокеры скупали товары по низким, контролируемым государством ценам, а потом продавали их по высоким рыночным ценам, что позволило многим биржевикам создать немалые состояния.

Либерализация цен в январе 1992 года привела к кризису товарных бирж, их число стало резко сокращаться. К лету 1993 года количество активных бирж снизилось до 150, и только 40 из них функционировали постоянно. 40% общего оборота было сконцентрировано на шести товарных биржах, четыре из которых находились в Москве. Торговля такими товарами, как нефть, никель, алюминий, древесина, зерно, уголь была сконцентрирована на одной из специализированных бирж.

На процесс сокращения количества товарных бирж повлияло также и то, что в стране была разрешена обычная частная оптовая торговля инвестиционными товарами. Однако биржи сыграли заметную роль в становлении рыночных отношений, послужили фундаментом для возникновения более цивилизованных биржевых структур, существующих в настоящее время.

Следует отметить, что некоторые товарные биржи быстро сменили свою направленность и превратились в настоящие фондовые биржи. Если в 1992 году биржевой оборот с деньгами и ценными бумагами составлял всего 3% от их общего оборота, то в 1993 году он стремительно возрос до 46%.

#### **15.4. Финансовый кризис 1998 года и последствия дефолта**

Начавшиеся после распада СССР реформы привели к углублению экономического кризиса. Во-первых, такие кардинальные изменения, связанные со сменой форм собственности и политических институтов, не могут проходить безболезненно.

Во-вторых, реформы проводились поспешно, без тщательной методологической и организационной подготовки. В-третьих, была разрушена централизованная планово-распределительная система управления, а на формирование рыночных отношений необходимо время.

В результате, проведенные реформы себя не оправдали. Вместо усилий по структурной перестройке промышленности, конверсии военно-промышленного комплекса, наращиванию выпуска продукции, необходимой народному хозяйству и в конечном итоге населению страны, главный акцент в реформах делался на проведение монетарной политики, направленной на снижение денежной массы в стране. Практически это свелось лишь к осуществлению мероприятий по снижению темпов роста агрегата  $M_2$ , т. е. показателя денежной массы. Действительно, если в 1996 г. этот показатель за год вырос на 34%, то в 1997 г. – на 30%. Снизились и темпы роста инфляции. В 1996 г. индекс инфляции вырос на 21,8%, а в 1997 г. – на 11%. Но одновременно с этим в стране стала ощущаться нехватка денег, что стало причиной широкого использования денежных заменителей, например, векселей, бартера, т. е. товарообмена между производителями, и взаимных зачетов между ними, а также между ними и бюджетом.

В свою очередь это привело к ослаблению государственного финансового контроля, расширению возможностей уклонения от налогов и в конечном итоге к значительной несобираемости налогов, необеспеченности бюджетных расходов, многомесячным задержкам выплаты зарплаты в бюджетной сфере.

В целях восполнения выбывающих налогов Правительство стало выпускать государственные краткосрочные обязательства (ГКО). Для их быстрой реализации устанавливались высокие ставки доходности. Доходы бюджета от реализации государственных ценных бумаг стали динамичным источником федерального бюджета. В 1998 г. государственный долг составил 500 млрд долл., в том числе 130 млрд – внешний долг и 370 млрд – внутренний долг. Доля расходов федерального бюджета по обслуживанию государственного долга составила 27% к общим расходам.

Немаловажным фактором, оказавшим негативное влияние на экономику страны и психологический климат в российском обществе, стала криминализация многих сторон жизни.

За всю многовековую историю России в стране не было такого уровня криминализации общества. С конца 70-х – начала 80-х годов преступные группировки, почти ликвидированные во время тоталитаризма, объединенные общими для них экономическими интересами, стали проникать во все сферы экономики страны. В 90-е годы под их контролем оказались не только сфера обращения, но и в значительной степени производственная сфера: промышленность, строительство, транспорт и др. Территории страны, областей, городов разделены на зоны влияния и контроля преступных групп, а предприятия, организации обложены данью в их пользу. Многие предприятия стали собственностью людей, вышедших из среды уголовников. На основе коррупции и

угроз преступный мир соединился с частью чиновничества, кредитной системой.

Невероятно большие проценты за кредит, выплаты уголовным элементам тяжелым бременем легли на предприятия и организации, которые включили эти расходы в цены за свою продукцию и услуги. Все это послужило одной из причин роста цен, снижения конкурентоспособности отечественной продукции на внутреннем рынке страны, упадка российской экономики.

Огромные суммы денежных средств в стране, по некоторым расчетам, свыше 50%, оказались в теневой экономике, вышли из-под контроля государства и, следовательно, налогообложения.

Укрепление позиций уголовного мира в экономике страны отразилось и на усилении его влияния в общественно-политической жизни общества. Распространенным явлением стало участие уголовных элементов или их ставленников в политической жизни, в работе представительных и исполнительных органов власти. В искусстве, особенно в кино, литературе, популярной музыке, уголовная тематика стала нередко преобладающей.

Влияние ряда негативных факторов нашло отражение в снижении важнейших экономических, демографических и социальных показателей в стране.

За период 1992 – 1997 гг. в России объем ВВП снизился на 40%, промышленного производства – в два раза, сельскохозяйственной продукции – на 35%. Среднегодовая численность занятых в народном хозяйстве снизилась с 72,1 млн до 67,1 млн. Реальные доходы населения снизились на 43%, а доля жителей с доходами ниже прожиточного минимума составила 25% к общей численности. Ввод в действие жилых домов снизился с 29,2 млн кв. м. до 9,5 млн кв. м. Если в 1992 г. естественный прирост населения (т. е. разница между числом родившихся и числом умерших на 1000 жителей) был – 1,5 промилле, то в 1995 г. он составил – 5,7 промилле. Несмотря на то, что в страну за эти годы прибыло 3,8 млн человек, число жителей России снизилось с 148,3 млн до 147,9 млн.

В условиях увеличивающегося бюджетного дефицита, недостатка финансовых ресурсов, начавшаяся в конце 1994 г. война в Чечне еще больше усугубили экономическую обстановку. Уже на начальном этапе военные действия поглощали примерно 1% ВВП. Несмотря на затраты, гибель военнослужащих, материальные потери и разрушения в Чечне, война привела практически к отделению Чечни.



Кириенко Сергей  
Владилениович  
Председатель  
Правительства РФ  
в 1998 г.

Во второй половине 90-х годов экономический кризис в России углубился. В основе его были значительный спад производства, несобираемость налогов, отсутствие средств в бюджетной системе страны, возросший бюджетный дефицит. Дефицит федерального бюджета, в который поступала половина всех бюджетных средств государства, покрывался в основном за счет выпуска внутренних и внешних обязательств. С целью привлечения инвесторов, особенно иностранных, Правительство установило высокую доходность этих ценных бумаг, составляющую до 120 – 150%.

Высокие проценты по государственным ценным бумагам стимулировали коммерческие банки вкладывать деньги не в производство, а в приобретение ценных бумаг и к спекуляции ими на фондовом рынке. В то же время с увеличением эмиссии ценных бумаг росла государственная задолженность, на погашение которой направлялась все увеличивающаяся часть собранных в бюджет налогов. Таким образом, создавался расширяющийся круг; когда деньги, полученные в бюджет от эмиссии ценных бумаг, вместе с собранными налогами все в большем размере направлялись на погашение государственной задолженности, т. е. становились доходами коммерческих банков и, следовательно, не поступали в сферу производства.

К этому следует добавить существенное снижение на мировых рынках с 1997 г. цен на энергоносители. В 1998 г. экспорт из страны снизился на 17%, а импорт вырос на 20%. При такой разнонаправленности тенденций для укрепления экономики Правительству необходимо было своевременно провести снижение обменного курса рубля по отношению к доллару и тем самым избежать паники на рынке.

В этих условиях Правительство и Центральный банк принимают ряд недостаточно обоснованных решений. 17 августа 1998 г. Центральный банк объявил о расширении коридора обменного курса валюты, т. е. практически о девальвации рубля; о мораторий на оплату банками валютных долгов перед иностранными кредиторами; о замораживании выплаты по государственным краткосрочным обязательствам. Последствиями таких действий стали:

- уход иностранных инвесторов с российского рынка ценных бумаг и потеря бюджетом одного из источников доходов;

- тяжелое финансовое положение банков, вложивших в государственные ценные бумаги значительные средства своих вкладчиков, что привело к банковскому кризису. В свою очередь банковский кризис парализовал расчеты между предприятиями, а также между ними и бюджетом, что еще более усугубило проблему собираемости налогов в бюджет;

- скупка банками долларов для восполнения своих сократившихся ликвидных активов, что вызвало повышенный спрос на них и повышение цен на валюту. Центральный банк прекратил в связи с этим поддержку



курса рубля на валютном рынке, перестав продавать доллары. За две недели курс доллара вырос в три раза. С ростом курса доллара цены на потребительском рынке выросли в три-четыре раза.

Все это стало причиной разразившегося в августе 1998 г. финансового кризиса, углубления общего экономического и политического кризиса в стране, выразившегося в смене правительства, руководства Центрального банка. Страна вновь оказалась в ситуации первого этапа реформ.

Таким образом, в третье тысячелетие новой эры Россия входит экономически ослабленной, с тяжелым грузом нерешенных социальных проблем, с огромным потенциалом недовольства населения существующим экономическим положением в стране.

### 15.5. Краткие итоги реформ 1990-х годов

Итак, можно сказать, что в 1992—1994 годах основные, наиболее болезненные преобразования завершились. В этот период было покончено со всеми признаками социалистической (коммунистической) системы: единоличной политической властью правящей партии, сращиванием государства и партии, господствующим положением квазигосударственной собственности, плановой, или командной, системой управления,

Россия становится страной с такой экономикой, где рынок выполняет главную задачу распределения ресурсов. В стране появились все виды рынков: товаров, услуг, труда, капиталов, кредитов, собственности и др. В результате либерализации российский рубль стал реальной, достаточно конвертируемой валютой с плавающим курсом. В настоящее время Центральный банк России регулирует этот процесс с помощью «валютного коридора». Прекратилась практика мягких бюджетных ограничений, субсидий, дотаций, безвозвратных кредитов, налоговых и таможенных льгот. Государство больше не контролирует и не устанавливает цены на основные виды товаров, не ограничивает размер заработной платы.

В течение всего нескольких лет была разрушена жесткая вертикальная структура управления предприятиями со стороны государства. Она уступила место горизонтальным связям между российскими предприятиями, а также иностранными фирмами. Была проведена либерализация внешней торговли, что позволило устранить исключительный протекционизм по отношению к отечественным производителям.



Чубайс Аннатолий  
Борисович  
Председатель  
Правления РАО  
«ЕЭС России»  
с 1998 г.  
Родился в 1955 г.

На этой основе были сняты некоторые импортные барьеры, ликвидирован разрыв между внутренними и внешнеторговыми ценами. В 1995-1996 годах фактически остановлена инфляция. Ушли в прошлое хронические дефициты на потребительские и инвестиционные товары (удивительно, как быстро забылись огромные очереди и пустые полки в магазинах), а также на рабочую силу. Россия больше не является крупнейшим мировым импортером зерна. Более того, возникают реальные предпосылки не только для отказа от закупок зерна за границей, но и для возрождения прежнего статуса России как экспортера зерна. Ослабло давление производителя на потребителя. Теперь уже и потребитель своим экономическим поведением может реально влиять на изменения в структуре производства. Проведена массовая приватизация, укрепились позиции частного сектора в экономике.

Однако проведение такой масштабной реформы не могло не повлечь за собой множество отрицательных социально-экономических последствий. К их числу можно отнести огромное падение производства во многих отраслях, безработицу, резкое снижение жизненного уровня населения, высокую инфляцию, кризис взаимных платежей, обесценивание денежных накоплений, недоверие к рублю, бегство капиталов за рубеж, долларизацию экономики, неконтролируемый вывоз стратегического сырья за границу.

Преобразование народнохозяйственной структуры привело к тому, что многие отрасли и регионы (например, добыча угля на Севере) оказались бесперспективными. Целые отрасли, жившие за счет дотаций, не смогли выдержать конкуренции с более дешевой продукцией, поступающей из-за рубежа. Из-за хронического дефицита государственного бюджета недостаточно финансируются образование, здравоохранение и другие отрасли, что приводит к длительным задержкам в выплате заработной платы.

Как грязная пена на быстром водном потоке, поднялась преступность, в том числе, экономическая (знаменитые «финансовые пирамиды»), беззастенчивая коррупция захлестнула коридоры власти, снизился уровень нравственности и т. д.

И все-таки жизнь продолжается. Экономика России развивается, выздоравливает после долгих лет господства абсурдной системы. Определенные успехи России в деле реформирования экономики начинают получать признание в мире. Наша страна уже принята в Совет Европы, Парижский и Лондонский клубы кредиторов, на очереди вступление в Организацию экономического сотрудничества и развития, во Всемирную торговую и другие международные организации. Россия, как равноправный партнер, участвует в заседаниях глав восьми ведущих мировых держав и т. д.

Экономическая история продолжает изучать процессы, происходившие как в далекие времена, так и те, что совершаются на наших глазах.

### **Вопросы для повторения**

1. Реформы политической системы 1991 года.
2. Основные тенденции экономических реформ 90-х годов.
3. Макроэкономическая стабилизация экономики России в 90-е годы – миф или реальность?
4. Последствия финансового кризиса 1998-го года.

## Глава 16. ЭКОНОМИКА XXI ВЕКА КАК ЭКОНОМИКА ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

### 16.1. Возникновение идеологии информационного общества



Дзюньитиро Коидзуми  
Премьер-министр  
Японии  
с апреля 2001 г.  
Родился в 1942 г.

Впервые в достаточно отчетливом виде идея информационного общества была сформулирована в конце 60-х – начале 70-х годов XX столетия. Изобретение самого термина «информационное общество» приписывается Ю. Хаяши, профессору Токийского технологического института. Контуры информационного общества были обрисованы в отчетах, представленных японскому правительству рядом организаций: Агентством экономического планирования – «Японское информационное общество: темы и подходы», Институтом разработки использования компьютеров – «План информационного общества», Советом по структуре промышленности – «Контуры политики содействия информатизации японского общества».

В упомянутых отчетах информационное общество определялось как такое, где процесс компьютеризации даст людям доступ к надежным источникам информации, избавит их от рутинной работы, обеспечит высокий уровень автоматизации производства. При этом изменится и само производство – продукт его станет более «информационно емким», что означает увеличение доли инноваций, дизайна и маркетинга в его стоимости. Еще одной особенностью информационного общества будет то, что движущей силой его развития станет производство информационного продукта, а не продукта материального.

Уделяя много внимания трансформации человеческих ценностей в информационном обществе, И. Масуда, глава Института информационного общества и один из авторов «Плана информационного общества», представленного Институтом разработки использования компьютеров (АСЦШ), выдвинул концепцию, согласно которой информационное общество будет бесклассовым и бесконфликтным, это будет общество согласия, с небольшим правительством и государственным аппаратом. Он писал, что в отличие от индустриального общества, характерной ценностью которого является потребление товаров, информационное общество выдвигает в качестве характерной ценности свободное время. В связи с этим возрастает ценность культурного досуга.

Японский вариант концепции информационного общества разрабатывался, прежде всего, для решения задач экономического развития Японии. Это обстоятельство обусловило его, в известном смысле, огра-

ниченный и прикладной характер. Однако в 70-е годы происходит конвергенция двух почти одновременно нарождающихся идеологий – информационного общества и постиндустриализма. Последняя, в отличие от первой, имела достаточно солидную теоретическую основу. Идея постиндустриального общества была выдвинута в 60-е годы американским социологом Д. Беллом. В развернутом виде концепция постиндустриализма представлена в его книге «Наступление постиндустриального общества. Опыт социального прогноза», изданной в 1973 году.

Разделяя историю человеческого общества на три стадии – аграрную, индустриальную и постиндустриальную, Д. Белл стремился обрисовать контуры постиндустриального общества, во многом отталкиваясь от характеристик индустриальной стадии. Подобно другим теоретикам индустриализма (прежде всего Т. Веблену), он трактует индустриальное общество, как организованное вокруг производства вещей и машин для производства вещей. Понятие индустриального общества, подчеркивает он, охватывает прошлое и настоящее различных стран, которые могут принадлежать к противоположным политическим системам, в том числе таких антагонистов, как США и СССР. Именно индустриальный характер общества, по Беллу, определяет его социальную структуру, включая систему профессий и социальные слои. Социальная структура при этом «аналитически отделяется» от политического и культурного измерений общества. По мнению Д. Белла, происходящие в середине XX века изменения в социальной структуре свидетельствуют о том, что индустриальное общество эволюционирует к постиндустриальному, которое и должно стать определяющей социальной формой XXI века, прежде всего в США, Японии, Советском Союзе и в Западной Европе.

В качестве основных черт постиндустриального общества Белл выделяет следующее: для постиндустриальной стадии характерен переход от производства вещей к производству услуг, причем услуг, связанных, прежде всего, со здравоохранением, образованием, исследованиями и управлением. Эта черта постиндустриального общества тесно связана с изменениями в распределении занятий: наблюдается рост интеллигенции, профессионалов и «технического класса» (такая тенденция обнаруживается уже в изменениях структуры занятости, происходящих в индустриальный период). Если индустриальное общество есть организация машин и людей для производства вещей, то центральное место в постиндустриальном обществе, по Д. Беллу, занимает знание, и притом знание теоретическое. «Любое современное общество живет за счет инноваций и социального контроля за изменениями, оно пытается предвидеть будущее и осуществлять планирование. Именно изменение в осознании природы инноваций делает решающим теоретическое знание».

Важнейшую составляющую процесса превращения теоретического знания в источник инноваций Д. Белл видел в возникновении наукоемких отраслей промышленности – таких, как химическая промышленность,

вычислительная техника, электроника, оптика. Большое впечатление на американского ученого произвело теоретическое обоснование возможности вмешательства правительства в экономику, предпринятое Кейнсом, и практические меры, осуществленные Рузвельтом для преодоления великой депрессии.

Соединение науки, техники и экономики находит выражение в феномене НИР (научные исследования и разработки), которые, по мнению Д. Белла, должны играть все более важную роль в обществе, ориентированном в будущее. Ориентированность в будущее – еще одна черта постиндустриального общества — предполагает контроль за технологиями, оценку технологий, разработку моделей технологического прогноза.

Наконец, существенной характеристикой постиндустриального общества, считал Белл, явится уже возникшая новая интеллектуальная технология, используемая в принятии управленческих решений. Он полагал, что к концу XX века новая интеллектуальная технология будет играть столь же выдающуюся роль в человеческих делах, какую играла машинная технология в прошедшие полтора века. Интеллектуальная технология, в интерпретации Белла, предполагает использование алгоритмов как правил решения проблем взамен интуитивных суждений. Эти алгоритмы могут быть реализованы в автоматической машине, в компьютерной программе или в наборе инструкций, основанных на некоторых математических формулах. Интеллектуальная технология, таким образом, связана с использованием математической (статистической) или логической техники при работе с «организованной сложностью», в качестве которой могут быть рассмотрены различные, в том числе социальные, организации и системы.

Примеры новых интеллектуальных технологий, по Беллу, предоставляют теория игр и системный анализ, «Цель новой интеллектуальной технологии, – пишет он, – не больше и не меньше, чем реализовать мечту социальных алхимиков – мечту об «упорядочении» массового общества. В современном обществе миллионы людей ежедневно принимают миллиарды решений относительно того, что покупать, сколько иметь детей, за кого голосовать, куда пойти работать и т. п. Любой единственный выбор может быть непредсказуем, как непредсказуемо поведение отдельного атома, в то время как поведение совокупности может быть очерчено столь же четко, как треугольники в геометрии».

Признавая, что осуществление такой цели есть утопия и что она неосуществима постольку, поскольку человек сопротивляется рациональности, Белл считает, однако, что движение в направлении этой цели возможно, поскольку человек связан с идеей рациональности. Если роль «мастера» в интеллектуальной технологии играет теория принятия решений, то роль «инструмента» выполняет компьютер. Без компьютера применение новых математических средств было бы предметом лишь интеллектуального интереса или осуществлялось бы с «очень низкой

разрешающей способностью». Именно компьютеры, позволяющие выполнять значительное число операций в течение короткого интервала времени, делают возможным развитие интеллектуальной технологии.

Центральная роль теоретического знания в постиндустриальном обществе определит, по мнению Белла, и положение ученого как центральной фигуры такого общества. «Подобно тому, как предприятие (фирма) была ключевым институтом в последние сотни лет благодаря ее роли в организации массового производства товаров-вещей, подобно этому, университет или какая-либо другая форма институционализации знания будет центральным институтом в последующие сотни лет благодаря своей роли источника инноваций и знания».

Характеризуя ситуацию в США, сложившуюся к середине XX века, Д. Белл отмечал, что до сих пор власть находилась в руках делового общества, хотя в последнее время разделяется до некоторой степени с профсоюзами и государством. Тем не менее, большая часть решений, касающихся повседневной жизни гражданина относительно доступных видов работы, размещения заводов, инвестиций в производство новой продукции, распределения налогового бремени, профессиональной мобильности, принимаются бизнесом, и с недавнего времени правительством, которое отдает приоритет процветанию бизнеса. В постиндустриальном обществе важнейшие решения относительно роста экономики и ее сбалансированности будут исходить от правительства, но они будут основываться на поддерживаемых правительством научных исследованиях и разработках (НИР), на анализе «затраты – эффективность», «затраты – полезность»; принятие решений, в силу сложного переплетения их последствий, будет приобретать все более технический характер. Бережное отношение к талантам и распространение образовательных и интеллектуальных институтов станет главной заботой общества. Для постиндустриального общества будет характерна новая элита, основанная на квалификации, получаемой индивидами благодаря образованию, а не на обладании собственностью, наследуемой или приобретаемой за счет предпринимательских способностей, и не на политической позиции, достигаемой при поддержке партий и групп,

Концепция постиндустриализма, – во всяком случае, в ее оригинальном варианте, представленном в работах Д. Белла, – оказалась достаточно глубокой в теоретическом отношении, интересной в плане поставленных вопросов и открывающей широкие исследовательские перспективы. Не удивительно, что она спровоцировала множество разнообразных трактовок и интерпретаций постиндустриального общества, иногда сильно отличных от белловского. Выражение «постиндустриальное общество» широко употребляется в современной литературе, и почти каждый автор наделяет его своим, особым смыслом. Данная ситуация не в последнюю очередь связана с тем обстоятельством, что само по себе слово «постиндустриальное» указывает лишь на положение

данного типа общества во временной последовательности стадий развития – «после индустриального», – а не на его собственные характеристики. Вариант конвергенции идей постиндустриализма и информационного общества в исследованиях Д. Белла представляет изданная в 1980 году его книга «Социальные рамки информационного общества».

Выражение «информационное общество» у Белла – это новое название для постиндустриального общества, подчеркивающее не его положение в последовательности ступеней общественного развития — после индустриального общества, а основу определения его социальной структуры – информацию. Здесь, как и в книге «Наступление постиндустриального общества», информация для Белла связана, прежде всего, с научным, теоретическим знанием. Информационное общество в трактовке Белла обладает всеми основными характеристиками постиндустриального общества (экономика услуг, центральная роль теоретического знания, ориентированность в будущее и обусловленное им управление технологиями, развитие новой интеллектуальной технологии).

В этом контексте он формулирует проблему информационной теории стоимости. «Когда знание в своей систематической форме вовлекается в практическую переработку ресурсов (в виде изобретения или организационного усовершенствования), можно сказать, что именно знание», а не труд выступает источником стоимости, – писал он. – В этих условиях необходим новый подход к экономике, который, в отличие от доминирующих подходов, акцентирующих те или иные комбинации капитала и труда в духе трудовой теории стоимости, рассматривал бы информацию и знания в качестве «решающих переменных постиндустриального общества», подобно тому, как труд и капитал рассматривались в качестве «решающих переменных индустриального общества».

Наиболее влиятельные социологические концепции, выдвинутые в начальный период формирования идеологии информационного общества, подчеркивали ценность научного, теоретического знания и достоверной информации, прогнозировали возрастание их роли в обществе с развитием компьютерных и телекоммуникационных технологий. Впоследствии усиливаются тенденции, подчеркивающие значение ненаучной информации и связывающие перспективы формирования информационного общества с утратой научным знанием его привилегированного статуса.



## **16.2. Информация, информационные революции, информатизация как исторические этапы развития цивилизации**

Удивительно, но человек, столь склонный от природы к накоплению и анализу разнообразной информации, к размышлению, особенно если информация подается в форме досье или продается как компромат, довольно поздно стал размышлять о природе и свойствах самой информации.

Человек, в XVII в. открывший фундаментальные законы механики, в XVIII в. успешно исследовавший термодинамику и построивший тепловую машину, в XIX в. освоивший невидимый и неосязаемый электромагнетизм, лишь в начале XX в. подошел к пониманию условных рефлексов – простейших основ своей собственной психической деятельности, а науки об информации возникли уже после открытий квантовой механики и ядерных реакций.

С началом работ по кибернетике и информатике в 50-х годах XX века развитие в этой области пошло невероятно быстрыми и, что самое удивительное, нарастающими темпами.

Ни в одной сфере человеческой деятельности не было столь стремительного взлета. Нигде и никогда не удавалось достигнуть такого прогресса в основных параметрах технических средств, как в информатике. Современный автомобиль стал ездить в 10 раз быстрее, чем его прародители, корабли перевозят в сотни раз больше грузов, но современные компьютеры превзошли первые ЭВМ в миллиарды раз и более по всем основным параметрам: быстродействие, память и т. д.

Какие-нибудь 40 лет назад полеты наших первых спутников рассчитывались следующим замечательным способом. В центре, проектировавшем траектории полета, располагались два огромных зала, заполненных специалистами-расчетчиками. Каждый из них выполнял только одну арифметическую операцию в алгоритме расчета. Например, на стол определенного специалиста с двух соседних столов постоянно поступали две бумажки с числами, там они суммировались, и бумажка с суммой передавалась на следующий стол. Вот так, полностью имитируя функции компьютера, недели и месяцы работали сотни специалистов. Для повышения надежности во втором зале шел точно такой же расчетный процесс, и полученные результаты сравнивались.

Глубокая антипатия советского руководства послевоенных лет к кибернетике, «этой продажной девке империализма», во многом предопределила системный и технологический кризис 80-х годов, приведший к поражению в «холодной войне». Однако другого способа занять одно из ведущих мест в мегаэкономике, помимо развития информационной индустрии, попросту не существует. Так что разобраться в премудростях информационных технологий и информационного бизнеса необходимо

сейчас каждому человеку, желающему сделать карьеру в условиях всеобщего перехода к информационному обществу.

Информация, информатика, информатизация, информационные технологии – эти слова настолько прочно вошли в нашу повседневную жизнь, что мы часто употребляем их, не задумываясь об их точном значении. Между тем в науке важнее всего точно определить основные термины. Начнем с информатики. Она представляет собой группу наук о получении, передаче и обработке информации. Технологии, используемые в этой отрасли человеческого знания, сейчас принято называть информационными технологиями. Появившиеся в относительно недавнее время специфические электронные, компьютерные и сетевые технологии, для того чтобы отличить их от уже традиционных средств обработки информации, к которым в широком смысле можно отнести средства связи и массовой информации от книгопечатания до телевидения, а также язык, науку, искусство, да и вообще большую часть интеллектуальной человеческой деятельности, которая почти всегда связана со сбором и обработкой информации, называли новыми информационными технологиями, за которыми уже закрепилась аббревиатура НИТ. В узком смысле информатика занимается именно НИТ. Расширительное понимание термина «информатика» поднимает ее над наукой и потому не отличается особой практической плодотворностью. Хотя в философском смысле такой общий подход к науке об информации, безусловно, полезен.

Сама **информация** является первичным понятием на уровне философских категорий материи и сознания. Попытки дать ей точные определения и количественные измерители типа известной формулы Шеннона неизбежно сужают значение этой категории и на самом деле оказываются относительно полезны для исследования отдельных определенных типов информации. Для наших целей достаточно сохранить интуитивное понимание этой категории на уровне здравого смысла.

**Информатизация** представляет собой процесс развития информационных технологий, который идет параллельно с общим цивилизационным развитием, во многом определяя и обуславливая его. По нашему мнению, именно информатизация всех мировых процессов является одной из основных сил, движущих сил развития цивилизации. Глубинные информационные и технологические преобразования являются наиболее фундаментальными факторами основных социально-исторических изменений, в том числе и процесса глобализации, подготавливая и обуславливая его.

В связи с таким подходом для понимания информационно-технологических процессов, лежащих в основе экономического развития, необходимо дать ретроспективную оценку истории развития информационных технологий и информационных революций, во многом обусловившим революции технологические, экономические и социальные.

Возникновение человечества знаменуется **первой информационной революцией**. Можно сколько угодно спорить о том, начинается ли выделение человека из мира природы благодаря изобретению первых орудий труда или изобретению членораздельной речи, однако язык является первым величайшим информационным изобретением. Он же представляет собой первую модель национального сознания, поскольку в основных понятиях языка и его лингвистических особенностях всегда отражаются образ мысли и логика мышления нации. Распространение и внедрение языковой символики в деятельность и сознание человека составляет содержание первой информационной революции.

Передаваемая, создаваемая и хранимая с помощью языка информация является мощным стимулом и вместе с тем ограничителем развития технологий, устанавливает пределы его возможностей. С расширением информационных ресурсов человека расширяются и пределы развития технологии. Вряд ли можно представить себе человеческую общину, осуществляющую производство орудий труда и передающую это знание последующим поколениям без развитого языкового аппарата.

Национальные языки представляют собой ценнейший арсенал логических моделей описания мира, выработанный в различных условиях в процессе эволюции человечества. Каждая такая модель уникальна, и ее возможности далеко не изучены. Известно только, что на многих языках принципиально невозможно описать новейшие достижения физики и других естественных наук. Зато можно сделать что-то иное. А что? Пока неизвестно. Но на определенном этапе развития человечества могут пригодиться именно эти не задействованные пока в научно-техническом прогрессе модели развития.

Здесь можно провести аналогию с математикой, которая также часто продуцирует до времени никому практически ненужные модели описания, которые на определенном этапе находят свое эффективное применение. Например, известные всем по школе комплексные числа были изучены как абстрактные построения задолго до возникновения современной электродинамики. Теория комплексных величин долгое время казалась всем игрой математического воображения, красивым, но бесполезным построением. Однако после открытия законов электродинамики эта теория нашла широчайшее практическое применение, и сейчас расчеты всех электросхем основаны на инструментарии этой математической теории.

**Вторая информационная революция**, состоящая в изобретении письменности, отделена от первой периодом в несколько сот тысяч лет. Благодаря второй информационной революции стало возможным приобщить к знаниям, особенно профессиональным, несопоставимо большее количество людей и притом в более сжатые сроки. Древнейшие цивилизации смогли накопить огромные базы данных, создать гигантские информационные хранилища, такие, как Александрийская библиотека.

Именно это обеспечило возможность развития культуры и науки, обусловило появление первых дескриптивных (описательных) теоретических картин мира и достаточно четких экономических моделей, которые мы находим в работах Платона и Аристотеля.

Сущность **третьей информационной революции** можно выразить одним словом: книгопечатание. Оно оказало беспрецедентное влияние на процесс урбанизации, невиданно мощную технологическую революцию, сжатую во времени, подготовило Великие географические открытия и продвижение различных культур и цивилизаций по пути глобализации. Как правильно подметил Д. Робертсон, без книгопечатания Колумб бы не открыл Америку. Книгопечатание привело к возникновению того, что называют «вселенной Гуттенберга».

Новая информационная технология в форме книгопечатания позволяла информации и знанию легко преодолевать любые пространственные, временные и культурно-цивилизационные барьеры. Она фактически подготовила промышленную революцию и развитие капитализма. Книгопечатание технологически обеспечило возникновение единой европейской науки, когда открытия поляка Коперника достаточно быстро могли быть освоены и развиты итальянцем Галилеем. Конечно, здесь опять же не ставится вопрос, что первично – информатизация, развитие научной мысли, религиозная реформация или экономическое развитие? Очевидно, все эти процессы диалектически взаимосвязаны, и их развитие взаимно дополняет и подталкивает друг друга. Здесь лишь подчеркивается ранее забытая, но являющаяся важнейшей из движущих сил общего эволюционного процесса цивилизационного развития – информационная составляющая. Неудивительно, что именно к этому периоду относится зарождение первых научных направлений экономической науки.

**Четвертая информационная революция** связана с созданием телеграфа, радио, телефона и телевизора. Главным общественно ощутимым результатом четвертой революции явилось преодоление пространства. Мир стал маленьким. События в одном его конце начали оказывать непосредственное информационное влияние на состояние экономики и общества в других весьма отдаленных уголках планеты. Обмен идеями приобрел глобальный характер и неизмеримо ускорился. Благодаря этому, например, великий английский экономист Кейнс стал отцом ружвельтовского нового курса в США. Мощное развитие электронных СМИ на границе четвертой и пятой информационных революций привело к идеологическому поражению тоталитарных режимов, в частности, и у нас в стране. Действительно, при достаточном развитии электронных СМИ вряд ли можно представить себе существование деспотических (конечно, весьма разнородных) режимов, подобных сталинскому или гитлеровскому. Экономическое и общественное устройство все более очевидно зависит от развития средств информатизации.

**Пятую информационную революцию** можно назвать компьютерной и телекоммуникационной. Она включает в себя: появление различных классов компьютеров, способных осуществлять сотни миллионов и даже миллиарды операций в секунду; создание мощных запоминающих устройств; создание, постоянное наполнение и расширение гигантских автоматизированных баз данных и знаний, насчитывающих сотни тысяч гигабайтов информации, практически не имеющих предела для дальнейшего расширения и доступных любым заинтересованным пользователям, располагающим персональными компьютерами (ПК) и подключенным к глобальным сетям в любое время и в любой точке планеты; создание и быстрый рост трансконтинентальных (глобальных и региональных) коммуникационных сетей, использующих космические, электротехнические, оптические и аудиовизуальные системы и технологии передачи и хранения информации и знаний.

С началом пятой компьютерной и телекоммуникационной революции информационные технологии и потоки социально значимой информации стали наиболее важными факторами глобального социально-культурного и цивилизованного развития.

*Если главным результатом четвертой информационной революции являются коммуникационные преодоления пространства, а пятой – преодоление времени* благодаря гигантским скоростям и объемам передаваемой и обрабатываемой информации, то для соответствующих технологических революций наиболее фундаментальными результатами являются новые энергетические ресурсы, т. е. использование в качестве главного источника энергии электричества, нефтепродуктов (для четвертой) и атомной энергии (для пятой технологической).

Одновременно с этим возрастают скорости производства, движения транспорта и различных процессов в сфере услуг и управления. Все это сопровождается созданием качественно новых искусственных материалов, внедрением экологически чистых производств, замкнутых технологий, автоматизированных систем производства и управления. Информационные и технологические революции сливаются в общий поток, названный *научно-технической революцией*. Она начинает оказывать гигантское влияние на все цивилизационные и культурные процессы в глобальном масштабе.

Тесное взаимодействие, пересечение и нарастающее слияние информационных и технологических революций на протяжении последних 100 – 150 лет и их вероятная полная интеграция в начале нового тысячелетия означают, что в самой системе глобальной трансформации наступает новый качественный этап, и он, несомненно, самым фундаментальным и принципиальным образом связан с особой ролью, которую начинают играть наука, наукоемкие технологии в системе глобальных трансформаций.

Уже четко обозначились признаки начала **шестой информационной революции**, основанной на глобализации человеческих знаний, экспертных системах и других средствах искусственного интеллекта. При развитии этих процессов выиграет та страна, которая сможет наилучшим образом использовать свой научный потенциал. Страны поделятся по принципу – есть ученые, нет ученых, поскольку время ученых-одиночек давно прошло, а научные школы останутся только в странах с необходимой и весьма дорогостоящей научной инфраструктурой, содержание которой посильно далеко не всем. Происходит концентрация науки в передовых странах. Показательно, что ежегодно США продают на мировом патентном рынке около 600 тыс. патентов, лицензий и авторских прав, Германия и Япония – почти в четыре раза меньше (129 тыс.), а Россия – в 130 раз меньше и немногим больше маленькой Венгрии. Эти данные говорят сами за себя.

Вы, наверно, заметили, что интервалы между информационными революциями все более сжимаются. Переход от четвертой к пятой революции был очень быстрым, а в шестую информационную революцию мы вступаем и вовсе незаметно. Как тут не вспомнить известную теорию Л. Троцкого о «перманентных» (т. е. непрерывных, переходящих одна в другую) революциях. Он, конечно, имел в виду революции социальные. Троцкий оказался не прав, и перманентность обнаружилась в совсем других, информационных революциях, которые столь же радикальны для общества, но, к счастью, совершенно бескровны.

В экономической науке традиционно считалось, что рост экономики зависит от трех основных факторов: земли и других природных ресурсов, капитала, включающего в качестве основной составляющей средства производства и труда. В современных условиях к ним добавился новый, четвертый фактор -информационный. Рост экономики в решающей степени зависит от использования знаний и информации, определяющих инновационное развитие и научно-технический прогресс (НТП). Информационно-инновационный фактор обуславливает около 85% прироста ВВП США и других развитых стран. Чем более развита страна, тем сильнее используется в ее развитии информационный фактор и наоборот. Таким образом, эффективность информационной деятельности и использования информационного фактора определяет успешность экономики той или иной страны.

### **16.3. Сущность и структура информационной индустрии**

Поскольку понятия информации и информатизации остаются достаточно общими и размытыми, трудно точно очертить границы информационного сектора экономики. Если относить к нему всех людей и все предприятия, занимающиеся *информационной деятельностью*, то по-

лучается фомадный сектор, включающий в себя, помимо производства средств информатизации и коммуникации, почти всю сферу управления, большую часть сферы услуг и финансы.

Конечно, обращение финансов – это во многом обращение определенной формы информации. Сами деньги являются прежде всего информационным продуктом. Это стало особенно очевидно с появлением электронных денег. Деньги, ценные бумаги и финансовые инструменты, постепенно отрываясь от осязаемых материальных носителей, все более проявляют свою информационную сущность. Ясно, что и управленческая деятельность в принципе должна быть отнесена к информационной.

Именно масштабы информационной деятельности в развитых странах позволяют говорить об их переходе к информационному обществу. Информационной деятельностью в широком смысле уже занимается большая часть населения этих стран.

Если говорить о мегаэкономике, то размеры информационной деятельности в ней можно оценить примерно в 12 трлн долл., или 40% мирового ВВП. Однако включение в информационный сектор управления и финансов излишне расширило бы его и затруднило анализ развития отраслей, занимающихся чисто информационным бизнесом.

Обычно к *информационному сектору экономики* относят не все виды информационной деятельности, а только непосредственное производство информационных товаров и услуг. Нельзя не отметить, что окончательно устоявшегося мнения о том, что входит в состав этого сектора, пока не сложилось. Безусловно, ядро сектора составляет *информационная индустрия*, т. е. производство компьютерной техники, средств информатизации и коммуникации и программных продуктов. Кроме того, в информационный сектор более или менее постоянно включают средства массовой информации, различные информационно-консультационные организации, научные и проектно-конструкторские организации, рекламные и маркетинговые агентства. Примерно в таких границах к концу XX в. информационный сектор экономики составил около 4,3 трлн. долл. и вышел на первое место среди крупнейших отраслей мировой промьппленности. Говоря о возникновении *постиндустриальной экономики*, т. е. экономики, основанной в большей степени на информации и знаниях, чем на традиционной индустрии, особо подчеркивают преобладающую роль информационного сектора над всеми отраслями материального индустриального производства.

**В информационной индустрии** в свою очередь выделяют сегменты информационных и телекоммуникационных технологий. Поскольку ведущей тенденцией современности является конвергенция различных средств информатизации, о чем подробнее будет сказано ниже, разграничение этих двух сегментов также не отличается особой четкостью.

Совокупность этих сегментов, составляющих информационную индустрию, называют также *информационно-телекоммуникационными технологиями* (ИКТ). Для целей статистики было выработано специальное соглашение в рамках требований стандартов ЕС в области статистики торговли об основных определениях в области информационной индустрии.

В соответствии с принятой классификацией к информационным технологиям относят:

- производство компонентов технического обеспечения (вычислительных систем и сетей, офисных систем, средств обработки и передачи данных и др.) или аппаратных средств (компьютерного оборудования);
- производство программного обеспечения (системного, прикладного, вспомогательного) или программных продуктов;
- предоставление различных видов услуг (вычислительных, сетевых, информационных, технических).

На принятом в мире программистском сленге техническое обеспечение называют hardware, или попросту «железо», а программное обеспечение software. Причем эти термины обычно не переводятся. Нужно сказать, что информационщики всего мира перешли на весьма своеобразный язык, на котором они общаются между собой и, что гораздо важнее для нас, пишут всевозможные компьютерные инструкции и пояснения к программам. Этот язык внешне напоминает английский, но глубоко вошедший в него необычный идиоматический программистский юмор делает его трудным для понимания даже англоязычным пользователям.

Тем не менее, огромное количество терминов из этого сленга выплеснулось в нашу повседневную жизнь. Без всевозможных серверов, провайдеров, сайтов, слайдеров и порталов, по-видимому, уже не обойтись. Для того чтобы немного разобраться в экономике информационной индустрии, вам придется научиться понимать некоторые из этих терминов. Что ж, усилия не будут напрасны - большая часть этих терминов в ближайшем будущем перейдет в разряд повседневных, и они пригодятся вам при неизбежном сейчас общении с компьютерами и интернетом.

Вернемся к классификации информационной индустрии. Кроме информационных технологий в нее входят коммуникационные технологии. К ним относят телекоммуникационное оборудование и коммуникационные услуги.

Классификация телекоммуникационного оборудования обычно ведется по категориям пользователей.

В первую группу выделяется аппаратура, устанавливаемая в помещении пользователя. К ней относятся: частные телефоны, автоматические телефонные станции (АТС) организаций, телефаксы, телетайпы и т. д. Сюда же входят мобильные сотовые телефоны, радиотелефоны, пейджеры и другое оборудование.



Вторая группа объединяет оборудование, обеспечивающее коммуникационные услуги: локальные, узловые, магистральные и сотовые коммутаторы.

К коммуникационным услугам статистика относит обслуживание частных телефонных линий, услуги по коммутации данных, а также по установке и обслуживанию оборудования.

Россия существенно (на 2 – 3 порядка) отстает от передовых стран Запада почти по всем основным направлениям информатизации: программному обеспечению, числу персональных компьютеров, системам связи, уровню загрузки больших вычислительных систем, количеству действующих информационных систем. Например, уровень отечественного компьютерного производства составляет от 0,1 до 1% американского.



Путин Владимир  
Владимирович  
Президент РФ с 2000 г.,  
с 2008 г.  
Премьер-министр РФ  
Родился в 1952 г.

В начале 90-х годов на мировом рынке наша страна продала не более 100 программных продуктов для персональных компьютеров (во всем мире, например, ежемесячно выпускается несколько тысяч наименований таких продуктов).

При этом в бывшем СССР было примерно вдвое больше профессиональных программистов, чем в США, а объем разработок коммерческого программного продукта был в 20 раз меньше.

Почти половина (46%) специалистов, занятых на обследованных тогда предприятиях четырех отраслей народного хозяйства и Академии наук СССР, отказывались по разным причинам пользоваться новой информацией и осуществлять ее поиски.

По последним данным исследовательского центра «Гэллуп Медиа», около 3 млн 200 тыс. россиян имеют дома компьютер; почти 1,7 млн наших соотечественников пользуются интернетом хотя бы один раз в месяц; примерно четверть из них – жители Москвы.

#### **16.4. Российский путь движения от информатизации к информационному обществу**

Формирование информационного общества в развитых странах уже не футурологический прогноз, а реальность дня. Это такой же «глобальный процесс», как становление мировой экономической и финансовой системы.

Доктрина информационной безопасности Российской Федерации (утверждена Президентом Российской Федерации 9 сентября 2000 года) представляет собой совокупность официальных взглядов на цели, зада-



Касьянов Михаил  
Михайлович  
Председатель  
Правительства РФ  
в 2000-2004 гг..  
Родился в 1957 г.

чи, принципы и основные направления обеспечения информационной безопасности Российской Федерации.

Настоящая Доктрина служит основой для: формирования государственной политики в области обеспечения информационной безопасности Российской Федерации; подготовки предложений по совершенствованию правового, методического, научно-технического и организационного обеспечения информационной безопасности Российской Федерации; разработки целевых программ обеспечения информационной безопасности Российской Федерации.

Настоящая Доктрина развивает Концепцию национальной безопасности Российской Федерации применительно к информационной сфере.



Фрадков Михаил  
Ефимович  
Председатель  
Правительства РФ  
с 2004 г.  
Родился в 1950 г.

В состав системы обеспечения информационной безопасности Российской Федерации могут входить подсистемы (системы), ориентированные на решение локальных задач в данной сфере. Реализация первоочередных мероприятий по обеспечению информационной безопасности РФ, перечисленных в настоящей Доктрине, предполагает разработку соответствующей федеральной программы. Конкретизация некоторых положений настоящей Доктрины применительно к деятельности общества и государства может быть соответствующих документах, утверждаемых Российской Федерации.

Информационно-коммуникационное пространство России станет частью мирового информационного пространства. Во-первых, это позволит России стать полноправным участником процессов экономической интеграции регионов, стран и народов. Во-вторых, в экономике страны начнут доминировать новые технологические уклады, базирующиеся на массовом использовании перспективных информационных технологий и телекоммуникационных сетей. В-третьих, в дополнение к рынкам природных ресурсов, труда и капитала получит мощное развитие рынок информации и знаний и будет достигнуто фактическое удовлетворение потребностей общества в информационных продуктах и услугах. В-четвертых, будет достигнут высокий уровень образования, научно-технического и культурного развития за счет широкого информационного обмена на международном, национальном и региональном уровнях. Наконец, в-пятых, будет реализовано важнейшее условие демократического развития – эффективная система обеспечения прав граждан и социальных институтов на свободное получение, распространение и использование информации.

Развитие и массовое использование новых информационных и коммуникационных технологий во всем мире сопровождается кардинальными изменениями образа жизни большей части населения, формированием новой социально-психологической модели поведения людей. Изменяется их отношение к информации, в ней начинают видеть главную предпосылку усиления личностного потенциала и его развития во многих направлениях. Однако потребуются немалые усилия, чтобы обеспечить адаптацию человека к жизни в условиях информационного общества. За последние 7 – 10 лет существенно возросли масштабы использования информации как ресурса социально-экономического и культурного развития. Сегодня объем продаж в России средств вычислительной техники (в основном, ПЭВМ и периферии) достигает более одного миллиона штук в год и оценивается, примерно, в 1,5 млрд долларов. Вместе с продажами программных продуктов, средств связи и телекоммуникаций эта величина возрастает до 4,5 млрд долл. (это более 5% ВВП России в 1997 году) и уже имеет макроэкономическую значимость. Объем средств, циркулирующих на отечественном рынке телекоммуникаций, информационных продуктов и услуг, сегодня достигает 6-7,5 млрд долл. в год.

Растет количество корпоративных информационных сетей и непрерывно увеличивается число абонентов мировых открытых сетей. Количество российских пользователей интернета приближается к миллиону. Интенсивно расширяется национальная сеть связи, использующая спутниковые каналы. Успешно осуществляется телефонизация страны и стремительно растет рынок средств мобильной связи. В прямом и переносном смысле Россия подсоединена к остальному миру «кабельными и спутниковыми каналами связи», активно используемыми сотнями тысяч сотовых и простых телефонов, факсов, компьютеров и т. д.

Каждая из развитых (и развивающихся) стран движется к информационному обществу своим путем, опираясь на политические, социально-экономические и культурные факторы своего развития. У сегодняшней России, естественно, особые условия перехода к информационному обществу.

Если в США, ЕС, Японии имеется эффективно функционирующая рыночная экономика, обеспечивающая постоянный рост информационных потребностей и платежеспособный спрос на информационные продукты и услуги, имеется мощный средний класс, являющийся основным потребителем информационных услуг, если экономики этих стран располагают свободными средствами для развития информационно-коммуникационной инфраструктуры и существуют государственные стратегии и программы построения информационного общества, то в России всего этого практически нет.

В этих странах имеется хорошо развитая инфраструктура производства и предоставления населению информационных продуктов и ус-

луг, достигнут высокий уровень информационной культуры населения, массовой домашней компьютеризации, использования интернета и сложилась эффективная система компьютерного образования, тогда как в России это все еще находится в начальном состоянии.

Переход к информационному обществу любой страны – это процесс, требующий больших материальных затрат на развитие индустрии информационных услуг и доставку их каждому члену общества. Сегодня США вкладывают в развитие этой индустрии до 10% своего ВВП. Примерно такие же объемы характерны и для других развитых стран.

Но повторение того пути, который уже пройден другими странами, например, европейскими, вряд ли возможно для нашей страны. Этот путь потребует не только значительных капиталовложений (не менее 10% ВВП), но и существенного изменения российского менталитета и переориентации общественного сознания на цели, приоритеты и направления развития, свойственные американскому или европейскому образу жизни.

Однако нестабильность политического и экономического положения в России, уменьшение возможностей централизованного управления не позволяет государству быстро и эффективно решать экономические и организационные проблемы обеспечения перехода к информационному обществу, рассчитанного на длительную перспективу.

Это невозможно, поскольку, в стране отсутствуют свободные инвестиции, которые могли бы быть направлены на модернизацию и развитие информационно-коммуникационной инфраструктуры и промышленного производства информационных средств, продуктов и услуг. Ситуация усугубляется существенным падением объемов производства в высокотехнологичных отраслях, общим застоем в экономической деятельности и значительным снижением уровня жизни населения.

Наш путь должен быть ориентирован на чисто российские критерии и характеристики качества жизни, социально-культурные особенности и требовать в сегодняшних социально-экономических условиях лишь минимальных капиталовложений со стороны государства. При этом необходимы хотя бы минимальные темпы экономического роста, политическая стабильность в обществе и политическая воля исполнительной и законодательной властей, поставивших перед обществом задачу перехода к информационному обществу как задачу высокого приоритета.

По нашему мнению, российский путь к информационному обществу должен базироваться на следующих трех составляющих.

1. Информатизация всей системы общего и специального образования от детского сада до высшей школы и последующих форм подготовки и переподготовки специалистов, обеспечивающая повышение роли квалификации, профессионализма и способностей к творчеству как важнейших характеристик человеческого потенциала. Система образования должна приучать ребенка, подростка и взрослого к постоянным

изменениям в образе жизни. Информатизация системы общего образования – перспективная основная задача перехода к информационному обществу. Ее всеобъемлющее решение потребует длительного времени, не менее 10 – 15 лет, в течение которых может быть разработана и реализована идеология непрерывного образования на всех уровнях с разумным сочетанием государственных и негосударственных образовательных институтов. В России имеется серьезный задел в области применения информационных и телекоммуникационных технологий в высшей школе, однако совершенно недостаточны работы по компьютеризации школ, особенно в небольших городах и на селе. Важную роль в информатизации образования должны сыграть культурно-информационные центры, электронные библиотеки и работа в интернете. Одной из первоочередных задач является выбор современных информационно-коммуникационных технологий (компьютерные обучающие программы, спутниковое и кабельное телевидение, средства мультимедиа и т. д.), адекватных современным образовательным технологиям, формам и методам организации учебных процессов. Другая задача – создание сети специализированных образовательных центров регионального и городского подчинения, а также центров подготовки и переподготовки преподавателей и учителей, специалистов других профессий, оснащенных современными средствами информатизации.

2. Формирование и развитие индустрии информационных и коммуникационных услуг, в том числе домашней компьютеризации, ориентированной на массового потребителя. Решение этой задачи обеспечит заинтересованность населения в использовании информации как ресурса общественного и индивидуального развития, личное, в том числе финансовое, участие в процессе перехода к информационному обществу. В результате получит развитие наиболее динамичный сектор рынка информационных и коммуникационных средств, информационных продуктов и услуг, а при правильной государственной политике будет обеспечена поддержка отечественных производителей в высокотехнологичных отраслях. Что особо важно – будут во многом решены сложные проблемы социального характера: трудоустройства, медицинской помощи на дому, организации досуга, электронной торговли, информационно-культурного обслуживания, в том числе инвалидов и т. д. При безусловном внимании к потребностям, интересам и психофизиологическим возможностям массового пользователя будет достигнут более высокий уровень информационной культуры и компьютерной грамотности для большей части населения. Разумеется, здесь предстоит большая работа: с самого начала потребуются разработки дешевых специализированных устройств для сетевого взаимодействия пользователей с информационными системами, общедоступных терминалов информационно-справочных и консультативных систем социального назначения, а также

создание систем программно-содержательной и сервисной поддержки домашней компьютеризации с удобными пользовательскими интерфейсами.

3. Обеспечение сферы информационных услуг духовным содержанием, отвечающим российским культурно-историческим традициям. Это важная политическая задача, решение которой должно обеспечить передачу новому поколению всего многообразия российской культуры, воспитание этого поколения в атмосфере национальных духовных ценностей и идеалов, максимально уменьшить негативное воздействие на молодых людей англоязычной информационной экспансии, культурно-оккупационного характера интернета. Решение этой задачи потребует не только серьезной целенаправленной работы философов, социологов, психологов, других специалистов-гуманитариев, но и конкретной технологической поддержки этой работы, в частности, создания дешевых средств компьютеризации массовых библиотек, музеев, архивов и других учреждений культуры, разработки и широкого внедрения средств электронной полиграфии в практику книгоиздания и массовой печати. Потребуется создание широкой сети культурно-информационных и информационно-развлекательных центров в регионах, в больших и малых городах. Важнейшей первоочередной задачей станет создание и развитие мощного русскоязычного сектора в интернете, технологическая поддержка сайтов культурно-информационных центров.

Все это создаст предпосылки для преодоления идеологического диктата и распространения политического и духовного влияния США через современные коммуникационные сети и системы.

Решение этих трех масштабных, исторических для России задач будет означать реальное превращение информации и знаний в подлинный ресурс социально-экономического и духовного развития. Оно будет также означать укрепление институтов гражданского общества, реальное обеспечение прав граждан на свободное получение, распространение и использование информации, расширение возможностей саморазвития личности.

В итоге Россия сможет выступить как носитель специфической модели цивилизационного развития, во многом корректирующей западный эталон. Историческая преемственность, национальная идентичность, восстановление нравственного сознания, образование единого духовного пространства страны – таковы основные особенности выбираемого пути России к информационному обществу.

Движение по этому пути, особенно на первых этапах, требует широкой общественной поддержки, глубокого осознания целей перехода к информационному обществу и политических, экономических, социальных и культурных преимуществ, которые предоставляет населению жизнь в информационном мире. Для этой поддержки должны быть скоординированы усилия многих специалистов - гуманитариев по формированию облика гражданина информационного мира, модели его жизне-

деятельности. Эта поддержка должна получить самое широкое пропагандистское обеспечение во всех печатных и электронных СМИ.

Очевидно, государство призвано координировать деятельность всех участников этого процесса, сохраняя в своих руках политические, экономические и правовые механизмы, регламентирующие «правила игры» для участников. Оно должно создать адекватные новым условиям законодательную и нормативно-правовую базы, формы и методы экономического, а в отдельных случаях, административного регулирования отечественного рынка информационных технологий, продуктов и услуг, способствующих притоку инвестиций на этот рынок и развитию справедливой конкуренции. Важно подчеркнуть, что при отсутствии у государства мощных финансовых рычагов, способных обеспечить процессы перехода к информационному обществу, основными инструментами государственного регулирования и контроля над процессами перехода остаются законодательная и нормативно-правовая базы, регулирующие информационные отношения в обществе. Правда, на начальном этапе создания социально-значимых информационно-коммуникационных систем и комплексов (в сферах трудоустройства, образования, здравоохранения, социального обеспечения и др.) государство все-таки должно взять на себя основные расходы, но в дальнейшем уходить с рынка этих услуг. При этом предполагается, что значительные финансовые ресурсы будут поступать от населения в виде оплаты предоставляемых информационных и коммуникационных услуг и услуг связи.

Еще одна важная функция государства состоит в следующем. Оно выступает катализатором происходящих перемен и гарантом предоставления гражданам постоянно расширяющегося набора информационных услуг (телефонная связь, электронная почта, мультимедийное образование и др.). Оно ведет неустанную борьбу с монополизмом и осуществляет контроль над концентрацией собственности в СМИ и телекоммуникационном бизнесе, юридически и технологически обеспечивает права на доступ к общественной (правовой, экологической и др.) информации для всего населения, а также охрану персональных данных. Государство принимает меры по укреплению многонациональной культуры, русского и национальных языков, противостоит информационно-культурной экспансии других стран, осуществляемой через СМИ и открытые информационные сети, способствует сохранению языковой и культурной самобытности, вырабатывает государственную политику по развитию российской части интернета.

Не следует забывать, что процесс перехода России к информационному обществу тесно связан с развитием мирового информационного сообщества. Должно быть обеспечено активное участие России в международном разделении труда на мировом рынке информационно-коммуникационных средств, продуктов и услуг, в разработке международных стандартов и правовых положений в этой области, в реализации

международных проектов и программ информатизации. Необходимо сотрудничество с международными организациями, прежде всего, с Советом Европы, при формировании рынков аудиовизуальной и деловой информации, развитии рынка телекоммуникаций.

Для гармонизации этой работы с мировым сообществом важным фактором является соглашение о сотрудничестве в этой сфере, подписанное в 1998 году Правительством Российской Федерации с Европейской Комиссией.

В поле зрения государственных органов должны быть и новые вызовы международной, национальной, общественной и личной безопасности, порождаемые движением к информационному обществу. Речь идет о подготовке и принятии широкомасштабных международно-правовых соглашений, ставящих под контроль производство и распространение информационных технологий в качестве оружия, о координации деятельности в сфере борьбы с информационным терроризмом и компьютерными преступлениями, о действенных мерах защиты информационных ресурсов, составляющих национальное достояние, интеллектуальной собственности и авторских прав на материалы, распространяемые по мировым открытым сетям. Должны быть рассмотрены возможности контроля над распространением по интернету непристойной и оскорбляющей общественную нравственность информации, недобросовестной рекламы, мошеннических операций и прочих материалов, оказывающих негативное воздействие на физическое, психическое и моральное здоровье людей.

Неизбежно вхождение и нашей страны в мировое информационное сообщество, поскольку только использование материальных и духовных благ информационной цивилизации может обеспечить населению России достойную жизнь, экономическое процветание и необходимые условия для свободного развития личности. Раньше или позже Россия должна войти в семью технологически и экономически развитых стран на правах полноценного участника мирового цивилизационного развития с сохранением политической независимости, национальной самобытности и культурных традиций, с развитым гражданским обществом и правовым государством. Основные черты и признаки информационного общества обязательно будут сформированы в России при стабильных социально-политических условиях и глубоких экономических преобразованиях в первой четверти XXI столетия.

Реализация процесса перехода к информационному обществу должна учитывать накопленный отечественный и зарубежный опыт программно-целевых методов организации работ. Стратегия перехода, как и возможные программы ее реализации, должна иметь интегрирующий («рамочный») характер, объединять различные ведомственные и коммерческие проекты, иметь надведомственный общегосударственный статус. Необходимо смещение центра тяжести процессов перехода из



столицы на периферию, широкое привлечение региональных и муниципальных органов власти к участию в процессах информатизации по всем направлениям и создание условий на местах для перехода к информационному обществу.

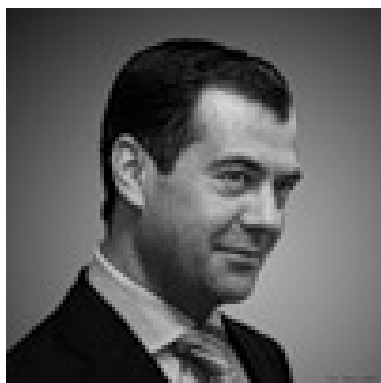
Наконец, стратегия перехода к информационному обществу требует широкой психологической и пропагандистской поддержки в общественном мнении. Ее основные положения и программные мероприятия должны быть понятны населению, социальная направленность перехода должна быть разъяснена, необходимость движения к информационному обществу должна быть обоснована и доведена через СМИ до граждан страны.

При движении по выбранному пути действительно могут быть сформированы такие ценностные установки и стереотипы поведения населения, которые отвечают, с одной стороны, культурно-историческим традициям народов России, а с другой – высоким требованиям цивилизационного развития в XXI веке. Только на этом пути могут быть созданы новые виды деятельности и сформированы такие типы рабочих и социальных отношений, которые будут работать на увеличение интеллектуального, творческого потенциала человека, приобщение его к мировым культурным ценностям, повышение эффективности любых видов деятельности. Это особенно важно для победы идеалов духовности и нравственности в информационном пространстве современной культуры, раздираемом конкурентной борьбой.

Реальностью жизни человечества стало вхождение в новую фазу развития, которая прогнозировалась уже несколько десятилетий назад и получила название *информационное общество*. В информационном обществе объектами и результатами труда большинства занятого населения являются информация и знания. Конечно, путь каждой страны в общество XXI века имеет свою временную протяженность и свои национальные особенности. Например, в США одно время считалось, что уже к 1990 году, то есть за десятилетие с момента создания первого персонального компьютера (1977 год), будет построено информационное общество. Однако трансформация понятия «информационное общество» привела к продолжению работ по его созданию. В ряде европейских стран приняты государственные программы построения информационного общества. Известны программы принятые в Германии, Нидерландах и других странах Европы. Если США или Япония могут самостоятельно финансировать национальные информационные программы, то страны объединенной Европы действуют на уровне Европейского сообщества. Европейской комиссией был подготовлен доклад «Европа и мировое информационное сообщество – Рекомендации Совету Европы», в котором настойчиво указывается на то, что странам, решившим ограничиться политикой приспособления или отдающим предпочтение вялым решениям в области исследований, разработок и применения ин-

формационных и коммуникационных технологий, придется в ближайшие годы столкнуться с кризисом инвестиций, проблемой занятости и т. п. Что касается России, то для ее развития и процветания также необходимы и актуальны усилия, направленные на построение в стране информационного общества. В настоящее время осознаны предпосылки и осознаются реальные пути формирования и развития информационного общества в России, хотя, что вполне естественно, дискуссии по этим столь сложным вопросам продолжают. Отставание нашей страны в информационной сфере от развитых стран на фоне тяжелого социально-экономического положения и политической нестабильности заставляет тщательно взвешивать необходимые и достаточные усилия для достойного вхождения России в мировое информационное сообщество. Отсюда в настоящее время возникает необходимость сформулировать принципы общегосударственной информационной политики, определить на ее основе концептуальные положения программы построения информационного общества, перспективы создания правового обеспечения процесса построения информационного общества.

#### **16.5. Основные направления политики Президента Д. А. Медведева**



Медведев Дмитрий  
Анатольевич  
Президент РФ с 2008 г.  
Родился в 1965 г.

2 марта 2008 г. в России состоялись очередные выборы Президента, в которых победу одержал Д. А. Медведев.

8 августа 2008 г. Грузия начала крупномасштабную военную операцию против сепаратистской республики Южная Осетия, в которой проживает много граждан России. В тот же день в военные события вмешалась Россия. К 12 августа 2008 г. крупные военные действия прекратились, и республика была полностью защищена от грузинских войск. Совместно с президентом Франции Николя Саркози был разработан план мирного урегулирования (т. н. «План Медведева – Саркози»), целью которого было прекращение военных

действий, отвод войск на позиции до 8 августа и гарантии безопасности для Абхазии и Южной Осетии. Так как вынести вопрос о статусе этих республик на международное обсуждение не удалось, 26 августа 2008 г. Россия по указу президента Д. Медведева признала их независимость в одностороннем порядке. Этот шаг вызвал резкую негативную реакцию на Западе и странами СНГ, но серьезных санкций против России не последовало. Война в Южной Осетии стала первым с 1979 г. случаем ввода войск России в иностранное государство.

31 августа 2008 г. Д. Медведев огласил «5 позиций» внешней политики России:

1. Первенство основополагающих принципов международного права.
2. Неприятие однополярного мира и строительство многополярности.
3. Избежание изоляции и конфронтации с другими странами.
4. Защита жизни и достоинства российских граждан, «где бы они не находились».

5. Защита интересов России в «дружественных ей регионах».

2 октября 2008 г., во время форума «Петербургский диалог» прошла встреча с канцлером Германии А. Меркель, на которой Д. Медведев снова вновь высказался за создание «нового юридически обязывающего договора о европейской безопасности».

8 октября 2008 г. Дмитрий Медведев, выступая на Конференции по мировой политике в Эвиане (Франция), подвергнул критике глобальный внешнеполитический курс, проводимый правительством США после «после 11 сентября 2001 года» и после «свержения режима „Талибана“ в Афганистане».

Внутренняя политика при Д. Медведеве:

В сентябре 2008 года правительством Д. Медведева было принято решение о реформе Вооруженных сил России. Была спланирована корректировка трехлетнего бюджета, предусмотрено значительное увеличение военных расходов: рост финансирования расходов на оборону в 2009 г. стал самым значительным в новейшей истории России — почти 27%.

Одним из «параметров» формирования новых Вооруженных Сил РФ по концепции, утверждённой Президентом Дмитрием Медведевым 15 сентября 2008 г. на период до 2012 г., должно быть создание Сил быстрого реагирования.

На время правления Дмитрия Медведева пришлись финансовый кризис и рецессия 2008 — 2009 гг. в России. 18 ноября 2008 г. Президент Медведев и российская пресса констатировали приход кризиса в реальный сектор экономики РФ. Согласно данным, которые были обнародованы Росстатом 23 января 2009 г., в декабре 2008 г. падение промышленного производства в России достигло 10,3% по отношению к декабрю 2007г. (в ноябре — 8,7%), что стало самым глубоким спадом производства за последнее десятилетие. Также произошло стремительное снижение курса российской валюты.

Оценки правления Д. Медведева:

Согласно опубликованному 23 сентября 2008 г. докладу за 2008 г. международной неправительственной организации по борьбе с коррупцией Transparency International, Россия — одна из стран с самым высоким уровнем коррупции.

Почти все национальные проекты, куратором которых выступил президент Д. Медведев, подверглись критике. Им были инициированы поправки в Федеральный закон «Об основных гарантиях прав ребенка в

РФ», которые запрещали несовершеннолетним пребывать в общественных местах ночью. По мнению некоторых аналитиков и юристов, эта норма противоречит ст. 27 Конституции России, которая утверждает право гражданина России на свободное передвижение, выбор места пребывания и жительства.

Президент России Дмитрий Медведев стал самым молодым главой российского государства (включая советский период) после 1917 г.

Также Медведев стал первым главой Российской Федерации, который использовал новый формат для обращения к гражданам – видеоблог. Первое интернет-видеообращение Президента РФ Медведева было размещено на его сайте в Интернете 7 октября 2008 г. и было посвящено мировому финансовому кризису 2008 г.

### **Вопросы для повторения**

1. Что такое информационное общество?
2. В чем суть концепции постиндустриализма?
3. Основные характеристики процесса информатизации и ее значение для развития экономики страны.
4. В чем состоит сущность информационной индустрии?
5. Особенности перехода от информатизации к информационному обществу в России.
6. Основные направления политики Президента Д. А. Медведева.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

*История экономики – это наука, изучающая экономическую жизнь людей во всем ее многообразии с древнейших времен до наших дней, это история движения, изменчивости, история сдвигов в структуре экономики. Она используется для изучения прошлого, для анализа текущей экономической деятельности. Как справедливо отмечает Д. Мак-Клоски: «Экономист, который прыгает на экономической ноге, поджав историческую, отличается узким взглядом на сегодняшние события, приверженностью к текущим, мелким экономическим идеям, неспособностью оценивать сильные и слабые стороны экономических данных и отсутствием умения прилагать экономический анализ к крупным проблемам».*

Бесспорно, не следует преувеличивать роль истории экономики при подготовке экономистов, как это делали представители немецкой исторической школы, заявлявшие, что история должна господствовать в экономическом образовании, но и нельзя низводить ее до роли «приложения» к общепрофессиональным и специальным экономическим дисциплинам.

Примечательно, что для большинства зарубежных высших учебных заведений курс истории экономики стал необходимой составной частью профессиональной подготовки не только экономистов, но и юристов, политологов, социологов. Последнее обстоятельство связано с *междисциплинарным* характером историко-экономической науки, находящейся на стыке «социальной» истории, экономической теории, истории экономической мысли и конкретных экономических наук. Она позволяет познакомить студентов с разнообразными явлениями, выходящими часто за рамки сугубо экономических вопросов.

## ТЕМЫ КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ

1. Общая характеристика экономики древнего мира.
2. Основные черты развития первобытной экономики. Значение неолитической революции.
3. Общая характеристика и этапы развития экономики средневековья.
4. Хозяйственные реформы в России XV – первой половины XVII в.
5. Особенности первоначального накопления капитала и мануфактурного производства (на примере одной из стран по выбору студента).
6. Экономические последствия Великих географических открытий.
7. Структура экономики и формы хозяйствования в России во второй половине XVII века.
8. Экономические реформы второй половины XVII в. в России.
9. Экономическая политика Петра I. Сущность и результаты модернизации экономики России.
10. Аграрная политика Екатерины II.
11. Денежные реформы в России XVIII в.
12. Развитие российского предпринимательства в XVII – XVIII вв.
13. Попытки хозяйственных реформ в России первой половины XIX в.
14. Особенности промышленного переворота (на примере одной из стран по выбору студента).
15. Страны-лидеры и их экономическая роль в мире.
16. Структурные изменения в экономике развитых стран в конце XIX – начале XX вв.
17. Особенности развития развитых стран в период мирового экономического кризиса 1929 – 1933 гг. (на примере одной из стран по выбору студента).
18. Экономическая политика нацистской Германии.
19. Условия формирования командно-административной системы экономики в СССР в 20 – 30 гг.
20. Программы послевоенного восстановления экономики в европейских странах и Японии.
21. Общая характеристика моделей смешанной экономики.
22. СЭВ: история создания и деятельности.
23. Реформы 40-60 гг. в СССР.
24. Экономика застоя в СССР.
25. Особенности рыночных реформ в России.

Контрольная работа выполняется студентами в форме реферата. Ее тема выбирается по начальной букве фамилии студента из предложенных вариантов.

Условия распределения вариантов контрольных работ

Начальная буква фамилии студента	Номер темы контрольной работы
А, Б, В, Г, Д	1, 2, 3, 4, 22
Е, Ж, З, И, К, Л	7, 8, 9, 10, 25
М, Н, О, П, Р	13, 14, 15, 23, 24
С, Т, У, Ф, Х	17, 18, 19, 20, 21
Ц, Ч, Ш, Щ, Э, Ю, Я	5, 6, 11, 12, 16

## Итоговый тест

1. Первое общее разделение труда произошло в эпоху:  
А) палеолита;  
Б) мезолита;  
В) неолита;  
Г) нет правильного ответа.
2. Кто нес воинскую повинность в античном обществе?  
А) рабы;  
Б) все свободные мужчины;  
В) наемники;  
Г) по жребия.
3. Кто строил египетские пирамиды?  
А) рабы;  
Б) свободные крестьяне;  
В) наемные рабочие;  
Г) воины.
4. Какая из экономических школ явилась родоначальницей истории экономики?  
А) классическая политэкономия;  
Б) институционализм;  
В) марксистская;  
Г) немецкая историческая.
5. Хозяйственной основой Древнего Египта было:  
А) ткачество;  
Б) гончарное ремесло;  
В) ирригационное земледелие;  
Г) металлургическое производство.
6. Естественный тип человеческого хозяйства:  
А) растениеводство;  
Б) скотоводство;  
В) ремесло;  
Г) собирательство.
7. Латифундия – это:  
А) общественное хозяйство;  
Б) рабовладельческая плантация;  
В) государственное владение;  
Г) колония.



8. Рабовладельческое хозяйство, обслуживаемое сравнительно небольшим числом рабов:

- А) латифундия;
- Б) вилла;
- В) полис;
- Г) польдер.

9. Объединение купцов представляет собой:

- А) цех;
- Б) братство;
- В) профсоюзный союз;
- Г) гильдию.

10. Плата крестьян за пользование землей продуктом:

- А) оброк;
- Б) барщина;
- В) денежная рента;
- Г) выкуп.

11. Начало законодательному оформлению крепостного права на Руси было положено в своде законов, называвшихся:

- А) Жалованной грамотой дворянства;
- Б) Новоторговым уставом;
- В) Судебником Ивана III;
- Г) Манифестом Александра II.

12. Товары, игравшие важную роль в ганзейской торговле:

- А) шелк, хлопок;
- Б) сыр, масло;
- В) пушнина, шерсть;
- Г) перец и другие пряности.

13. Пожизненное владение землей при условии несения военной службы в России:

- А) бенефиций;
- Б) вотчина;
- В) поместье;
- Г) черные земли.

14. Особенностью германского феодализма является:

- А) специализация на развитии овцеводства;
- Б) мореплавание;
- В) использование труда рабов;
- Г) сильная феодальная раздробленность.

15. Формирование феодальных отношений было обусловлено:

- А) созданием рыцарской конницы;
- Б) имущественной дифференциацией в сельской общине;
- В) переходом от рабовладения к крепостничеству;
- Г) распространением королевской власти на города.

16. Для эпохи первоначального накопления капитала характерна политика:

- А) протекционизма;
- Б) абсолютизма;
- В) меркантилизма;
- Г) тоталитаризма.

17. Где появились первые мануфактуры?

- А) в Англии;
- Б) в Германии;
- В) в Италии;
- Г) в России.

18. Кто в России являлся главным инвестором мануфактурного производства?

- А) купцы;
- Б) ростовщики;
- В) ремесленники;
- Г) государство.

19. Кто оказался в проигрыше в результате «революции цен»?

- А) буржуазия;
- Б) феодалы;
- В) крестьянство;
- Г) государство.

20. Чем завершилась буржуазная революция в Англии?

- А) земля перешла во владение крестьян;
- Б) буржуазия получила все земли;
- В) земля осталась во владении феодалов;
- Г) земля была поделена между феодалами и крестьянами.

21. Какой ученый доказал хозяйственную роль протестантской этики?

- А) Маркс;
- Б) Вебер;
- В) Зомбарт;
- Г) Беккер.

22. В какой стране раньше произошла буржуазная революция?

- А) Германия;
- Б) Франция;
- В) Англия;
- Г) Россия.

23. Как назывались в России мануфактуры с наемными рабочими?

- А) казенные;
- Б) посессионные;
- В) вотчинные;
- Г) купеческие.

24. Отметьте страну, чьи поселения в период европейской колонизации Северной Америки оказались наиболее многочисленными и устойчивыми

- А) Португалия;
- Б) Испания;
- В) Франция;
- Г) Англия.

25. Как называлась экономическая политика Англии в отношении североамериканских колоний?

- А) Фритредерство;
- Б) Протекционизм;
- В) Меркантилизм;
- Г) Колониализм.

26. Что характерно для промышленности в период первоначального накопления капитала?

- А) господство фабрик;
- Б) господство крупного монополистического производства;
- В) господство натурального хозяйства;
- Г) господство мануфактуры.

27. Политика содействия развитию отечественной промышленности называлась:

- А) меркантилизмом;
- Б) протекционизмом;
- В) фритредерством;
- Г) патернализмом.

28. Какие мануфактуры составили основную часть промышленности в результате петровских реформ?

- А) казенные и посессионные;

- Б) рассеянные и посессионные;
- В) крепостные и казенные;
- Г) централизованные и крепостные.

29. Какие меры экономического стимулирования применялись в России в 18 веке?

- А) «горная свобода»;
- Б) капитализация ренты;
- В) коммутация ренты;
- Г) свобода торговли.

30. Что является первой стадией капитализма в промышленности?

- А) крепостная мануфактура;
- Б) специализация труда;
- В) централизованная мануфактура;
- Г) простая капиталистическая кооперация.

31. Секуляризация земель – это:

- А) конфискация помещичьих земель и передача их церкви;
- Б) конфискация церковных земель и передача их помещикам;
- В) сдача земли в аренду;
- Г) передача общинных земель в собственность крестьян.

32. Промышленный переворот в Германии начинается с :

- А) легкой промышленности;
- Б) тяжелой промышленности;
- В) пищевой промышленности;
- Г) химической промышленности.

33. В чем состояло преимущество более поздней индустриализации Германии?

- А) заняло меньше времени;
- Б) выше роль государства;
- В) больше денег;
- Г) более молодая технологическая база.

34. В чем состояла свобода торговли?

- А) льготные займы;
- Б) взаимная отмена пошлин;
- В) технический обмен;
- Г) исключение третьих стран.

35. Название исторического события, послужившего формальным поводом для начала войны за независимость североамериканских колоний от Англии?

- А) «Лондонское чаепитие»;
- Б) «Чикагское чаепитие»;
- В) «Бостонское чаепитие».

36. С какой отрасли началось внедрение машинной техники в Англии?

- А) сельского хозяйства;
- Б) металлургической промышленности;
- В) текстильной;
- Г) горнодобывающей.

37. Какая страна первой вступила на путь промышленного переворота:

- А) Франция;
- Б) Германия;
- В) США;
- Г) Англия.

38. Как называется процесс увеличения доли городского населения?

- А) модернизация;
- Б) урбанизация;
- В) индустриализация;
- Г) секуляризация.

39. Что является центральным событием промышленного переворота?

- А) создание холдинга;
- Б) создание прядильной машины;
- В) создание ткацкого станка;
- Г) создание парового двигателя.

40. Почему Германия называется страной молодого капитализма?

- А) раньше всех начала промышленный переворот;
- Б) промышленный переворот начался с тяжелой промышленности;
- В) промышленный переворот произошел позже, чем в других странах;
- Г) все представители буржуазии были молодыми.

41. Почему экономика Франции развивалась медленнее других стран в конце XIX – начале XX веков?

- А) развивающиеся страны бойкотировали Францию;
- Б) высокая степень механизации;
- В) ростовщический характер французской экономики;
- Г) значительное вмешательство государства в экономику страны.

42. Как назывался самовольный захват американскими поселенцами свободных неосвоенных земель?

- А) приватизация;
- Б) скваттерство;
- В) заимка;
- Г) колонизация.

43. Промышленный переворот означает:

- А) установление господства монополий;
- Б) электрификацию производства;
- В) переход от мануфактуры к фабрике;
- Г) приоритет тяжелой промышленности.

44. Промышленный переворот начался с:

- А) изобретения нового способа выплавки стали;
- Б) механизации текстильной промышленности;
- В) внедрения парового транспорта;
- Г) создания централизованных мануфактур.

45. Какая из аграрных реформ в России предоставляла крестьянам право частной собственности на землю?

- А) реформа 1861 года;
- Б) реформа 1906 года;
- В) Декрет о земле 1917 года;
- Г) ни одна из реформ.

46. Переселенческую политику в России осуществлял:

- А) С. Ю. Витте;
- Б) В. Н. Коковцев;
- В) П. А. Столыпин;
- Г) М. Х. Рейтерн.

47. Форма монополии, которая создает единые органы, занимающиеся сбытом продукции, называется:

- А) трест;
- Б) картель;
- В) концерн;
- Г) синдикат.

48. За счет какой группы товаров увеличился объем российского экспорта в начале XX века:

- А) природное сырье;
- Б) зерновые и мясомолочные продукты;
- В) оборудование;
- Г) текстильные товары.

49. В чем состояло главное преимущество электроэнергии?

- А) чистота производства;
- Б) миниатюризация;
- В) пространственная независимость производства;
- Г) управление трансмиссией.

50. Как называется форма монополии, которая создает единые органы, занимающиеся сбытом продукции?

- А) синдикат;
- Б) трест;
- В) гонцерн;
- Г) картель.

51. Аграрная реформа в России в начале XX века проводилась по инициативе:

- А) С. Витте;
- Б) Николая II;
- В) П. Столыпина;
- Г) Н. Бунге.

52. Аграрная реформа в России, начавшаяся в 1906 г., давала крестьянам следующие права:

- А) бесплатное получение казенных и императорских земель;
- Б) выход из общины и закрепление частной собственности на землю;
- В) частной собственности на помещичью землю;
- Г) создания коллективных хозяйств.

53. Какая из стран Западной Европы развивалась наиболее успешно в период второй технической революции?

- А) Англия;
- Б) Бельгия;
- В) Германия;
- Г) Франция.

54. Где начался мировой экономический кризис 1929-1933 гг.?

- А) в ведущих странах Западной Европы;
- Б) в США;
- В) в странах Азии;
- Г) в Японии.

55. Как называлось в России коллективное хозяйство с полным обобществлением всего имущества ее членов и с уравнительным распределением доходов?

- А) артель;

- Б) колхоз;
- В) ТОЗ;
- Г) коммуна.

56. Где доминировал частный капитал в годы НЭПа?

- А) в отраслях, производящих средства производства;
- Б) на железнодорожном транспорте;
- В) в оптовой торговле;
- Г) в розничной торговле.

57. В рамках какого закона Рузвельта были созданы лагеря для безработной городской молодежи в возрасте 18 – 25 лет?

- А) закон о справедливой регламентации труда;
- Б) закон о социальном обеспечении;
- В) закон о создании Гражданского корпуса сохранения ресурсов;
- Г) закон о восстановлении промышленности.

58. Продразверстка характерна для:

- А) «красногвардейской атаки на капитал»;
- Б) новой экономической политики;
- В) переселенческой политики;
- Г) политики «военного коммунизма».

59. Какая из развитых стран наиболее интенсивно применяла народнохозяйственное планирование?

- А) США;
- Б) Великобритания;
- В) Франция;
- Г) Голландия.

60. Усиление взаимосвязей предприятий разных отраслей:

- А) секуляризация;
- Б) диверсификация;
- В) автаркия;
- Г) стагнация.



## СЛОВАРЬ

**Александр I (1777 – 1825)** – император, сын императора Павла I, **Александр II (1818 – 1881)** – император, сын императора Николая I. **Александр III (1845 – 1894)** – император, сын императора Александра II.

**Аллод** – наследственная индивидуально-семейная земельная собственность, находившаяся в свободном распоряжении ее владельца. Существовала в раннефеодальных государствах Западной Европы. С развитием феодальных отношений большая часть мелких аллодов превратилась в зависимые крестьянские наделы, средние и крупные аллоды – в *бенефиции* и *феоды*.

**Андропов Юрий Владимирович (1914 – 1984)** – Генеральный секретарь ЦК КПСС с 1982 по 1984 года.

**Аренда** – имущественный наем, договор, по которому арендодатель предоставляет арендатору имущество во временное пользование за определенное вознаграждение – арендную плату.

**Барщина (барщинное хозяйство)** – форма феодальной земельной ренты, получаемой феодалом от зависимых крестьян, работающих в хозяйстве феодала и использующих при этом собственный инвентарь. Широко распространена была в Западной Европе. На Руси барщина появилась во времена Киевского государства. Юридически отменена в России в 1882 г. фактически – в виде отработок – существовала до Октябрьской революции.

**Бенефиций** – земельное владение в период раннего средневековья, которое жаловалось королем (или каким-либо другим крупным феодалом) в странах Западной Европы в пожизненное пользование вассалу (без права наследования) на условии несения военной или административной службы. С развитием феодальных отношений бенефиции стали превращаться в наследственную феодальную собственность – *феод*.

**Брежнев Леонид Ильич (1906 – 1982)** – Генеральный секретарь ЦК КПСС с 1964 по 1982 годы.

**Валовой внутренний продукт** – обобщающий экономический показатель статистики; выражает в рыночных ценах совокупную стоимость конечных товаров и услуг, созданных внутри страны.

**Валютная политика** – совокупность экономических, правовых и организационных мер, осуществляемых в области валютных отношений. Этими мерами являются, например, валютная интервенция, валютные ограничения, валютное субсидирование, дифференцированный обменный курс.

**Вексель** – письменное долговое обязательство установленной законом формы, выдаваемое заемщиком (векселедателем) кредитору (векселедержателю), предоставляющее последнему право требовать с заемщика уплаты к определенному сроку суммы денег, указанной в векселе.

**Витте Сергей Юльевич (1849 – 1915)** – Председатель Совета Министров Российской Империи.

**Владимир I Святославович Красное Солнышко «Креститель»** - Великий князь киевский, годы правления (980 –1015гг.).

**Владимир Всеволодович Мономах (1053 –1125)** – Великий князь киевский, годы правления: 1113 - 1125.

**Внешнеторговое сальдо** – разность между экспортом и импортом страны, обычно в стоимостном выражении. При превышении экспорта над импортом – положительное, в обратном случае – отрицательное.

**Внешнеторговый оборот** – сумма стоимости экспорта и импорта страны за определенный период (обычно за год).

**Внеэкономическое принуждение** – форма принуждения к труду, основанная на личной зависимости работников от эксплуататоров-собственников. Для России было характерно в период феодализма как основа крепостного права. Внеэкономическое принуждение к труду имело место в годы «военного коммунизма».

**«Военный коммунизм»** – экономическая политика советского государства в период Гражданской войны (1918 – 1920 гг.), базирующаяся на использовании принудительных методов мобилизации ресурсов для нужд государства. «Военный коммунизм» характеризовался крайней централизацией и натурализацией отношений в народном хозяйстве, в том числе между городом и деревней.

**Воспроизводство** – непрерывное движение и возобновление процесса производства. Включает воспроизводство материальных благ, рабочей силы, капитала и производственных отношений. Воспроизводство может быть простым (процесс производства возобновляется в неизменных масштабах) и расширенным (непрерывное увеличение масштабов производства).

**Вотчина** – древнейший вид феодальной земельной собственности в России, родовое имение, переходившее по наследству. Возникла в X–XI вв. (княжеская, боярская, монастырская), в XIII – XV вв. – господствующая форма землевладения. С конца XV в. противостояла поместью, с которым сближалась в XVI – XVII вв., и в начале XVIII в. слилась в один вид – имение.

**Высший Совет Народного Хозяйства (ВСНХ)** – 1) высший центральный орган управления народным хозяйством, главным образом промышленностью, в советском государстве (1917 – 1932 гг.). Создан при СНК РСФСР. С образованием СССР – объединенный наркомат (1923 – 1932 гг.). Руководил предприятиями союзного значения. Был преобразован в три наркомата: тяжелой, легкой и лесной промышленности; 2) высший государственный орган по руководству промышленностью и строительством при СМ СССР в 1963 – 1965 гг.

**Горбачев Михаил Сергеевич (родился в 1931 году)** – Генеральный секретарь ЦК КПСС с 1985 по 1991 годы и Первый Президент СССР с 1990 по декабрь 1991 года.

**Государственный капитализм** – социально-экономическая система, характеризующаяся высоким уровнем реальной собственности государства наряду с частной собственностью, а также высоким уровнем государственного воздействия на экономику. Государственный капитализм – общественно-экономический уклад. Предполагает использование частным предпринимателем государственной собственности (в форме концессий, аренды, смешанных обществ и др.), а также систему государственных экономических мероприятий государства, направленных на регулирование частного национального и иностранного предпринимательства, воспроизводство рабочей силы, финансирование и кредитование важнейших объектов государственного значения.

**Девальвация** – снижение официального курса валюты по отношению к другой устойчивой валюте. Один из методов стабилизации валюты после инфляции. Девальвация национальной валюты иногда способствует увеличению экспортных возможностей страны.

**Денежно-кредитная политика** – совокупность мероприятий в области денежного обращения и кредита, направленных на регулирование экономического роста, сдерживание инфляции, выравнивание платежного баланса. Служит одним из важнейших методов вмешательства государства в процесс воспроизводства.

**Деноминация** – укрупнение денежной единицы страны в целях упорядочения денежного обращения и придания большей полноценности национальной валюте. Основная причина деноминации – сложность технического обеспечения денежного обращения в условиях инфляции (печать денежных знаков, изготовление разменной монеты, крупных номиналов и т. п.).

**Дерегулирование** – сокращение или отмена мер государственного регулирования экономикой, ограничивающих рыночные отношения, свободу предпринимательства и конкуренцию.

**Дивиденд** – часть общей суммы чистой прибыли акционерного общества, распределяемая между акционерами в соответствии с имеющимися у них акциями.

**Екатерина II Великая (1729 – 1796)** – императрица.

**Ельцин Борис Николаевич (1931 – 2007)** – первый президент России с 1991 по 1999 годы.

**Золотой стандарт** – форма организации денежно-валютных отношений, основанная на использовании золота как денежного товара. Предполагает свободный обмен бумажных денег на золото.

**Индикативное регулирование** – одна из форм воздействия государства на экономику посредством разработки перспективных необязательных планов, а также экономических рычагов для их реализации. Такими

рычагами являются государственные инвестиции, государственное потребление продукции частного и коллективного секторов, государственная налоговая политика, регулирование производства и ссудного капитала через рынок, государственное прогнозирование экономики.

**Интенсивный путь развития** – способ увеличения объемов производства путем повышения эффективности использования трудовых ресурсов, внедрения высокоэффективных технологий, роста технического уровня и улучшения использования действующих производственных фондов, увеличения урожайности, продуктивности скота и т. д.

**Инфляция** – обесценивание бумажных денег вследствие выпуска их в обращение в размерах, превышающих потребности товарооборота. Сопровождается ростом цен на товары и снижением реальных доходов населения.

**Казенные предприятия** – предприятия, принадлежащие государству, которое выступает самостоятельным субъектом хозяйствования. В России первые казенные предприятия – *мануфактуры* – появились в XVIII в. Интенсивное развитие казенного предпринимательства пришлось на конец XIX – начало XX вв. Казенные предприятия создавались, как правило, в капиталоемких низкорентабельных отраслях, развитие которых было необходимо для функционирования других отраслей и определяло общие условия расширенного воспроизводства (горнодобывающая промышленность, машиностроение, железнодорожное строительство, связь и другие отрасли).

**Касьянов Михаил Михайлович (родился в 1957 году)** – Председатель Правительства РФ с 2000 по 2004 годы.

**Кейнсианство** теория государственного регулирования капиталистической экономики с целью бесперебойной работы рыночного механизма. Основные принципы сформулированы Дж. Кейнсом. Кейнсианство акцентирует внимание на анализе макроэкономических величин и включает: увеличение расходов государства, налоговую политику, регулирование заработной платы, занятости, социальную политику и др.

**Керенский Александр Федорович (1881 – 1970)** – председатель Временного Правительства России в 1917 году.

**Кириенко Сергей Владиленович (родился в 1962 году)** – Председатель Правительства РФ в 1998 году.

**Клиринг** – система безналичных расчетов за товары, ценные бумаги и оказанные услуги, основанная на зачете взаимных требований.

**«Коммунальные революции»** – борьба городов с феодалами в Западной Европе (IX - XIII вв.) за свою независимость. Города добивались вольности и полного или частичного самоуправления. В результате «коммунальных революций» возросли возможности развития ремесленного производства и торговли.

**Контрибуция** – послевоенные принудительные платежи, взимаемые с побежденного государства государством-победителем.

**Конфискация** – принудительное и безвозмездное изъятие имущества, денег и т. п. в собственность государства в соответствии с судебным решением или административным актом.

**Концентрация производства и капитала** – процесс сосредоточения производства и капитала на крупных предприятиях и в банках. Ведет к образованию монополий.

**Концессия** – договор о передаче в эксплуатацию на определенный срок природных богатств, предприятий и других хозяйственных объектов, принадлежащих государству. Концессии, предоставляемые государством, регулируются внутренними законами данного государства. На основе концессионных договоров в России с 60-х годов XIX в. разворачивалось железнодорожное строительство. В советской России концессионная деятельность получила развитие в годы НЭПа.

**Кредит государственный** – кредит, в котором заемщиком выступает государство, а кредиторами – физические и юридические лица. Осуществляется главным образом через государственные займы, облигации, которые реализуются населению.

**Кризис финансовой** – глубокое расстройство государственных финансов, выражающееся в значительном дефиците государственного бюджета, сбоях в системе налоговых сборов, ослаблении контроля за расходованием средств бюджета. Возникает в результате общего кризиса экономики, войн, чрезвычайных экономических и политических событий.

**Кризис экономический** – нарушение процесса воспроизводства и функционирования сферы обращения, ведущее к резкому ухудшению экономического состояния страны, проявляющееся в значительном спаде производства, нарушении сложившихся производственных связей, банкротстве предприятий, росте безработицы, ухудшении финансового состояния и в итоге в снижении уровня жизни населения.

**Ленин (Ульянов) Владимир Ильич (1870 – 1924)** – Председатель Совета Народных Комиссаров с 1917 по 1924 годы.

**Либерализм в экономике** – совокупность взглядов на функционирование хозяйства, отвергающих необходимость широкого вмешательства государства в экономическую жизнь. Экономические отношения складываются на основе саморегулирования, свободы предпринимательства и конкуренции.

**Мануфактура** – капиталистическое предприятие, основанное на разделении труда и ручной ремесленной технике. В странах Западной Европы мануфактурное производство существовало с середины XVI в. до последней трети XVIII в., в России – со второй половины XVII в. до первой половины XIX в. В силу узкой специализации рабочего и орудий труда мануфактура подготовила переход к машинному производству. В России существовали различные виды мануфактур.

**Мануфактура вотчинная** – мануфактура, которая принадлежала помещику и на которой работали его собственные крепостные крестьяне.

**Мануфактура казенная** – мануфактура, принадлежавшая государству. Основным контингент рабочих казенных мануфактур составляли государственные крестьяне.

**Мануфактура купеческая** – мануфактура частного предпринимателя, на которой использовался наемный труд. Основным контингент рабочих такой мануфактуры составляли оброчные крестьяне.

**Мануфактура посессионная** – частная мануфактура в России в XVIII – первой половине XIX вв. – основанная на посессионном праве условного владения людьми. Условность владения заключалась в неотчуждаемости рабочей силы от данного предприятия. Крепостных крестьян, которые были закреплены за мануфактурой, не могли продать отдельно от предприятия.

**Меркантилизм** – экономическая политика, основанная на увеличении денежного богатства посредством активного торгового баланса, увеличения размера торговой прибыли.

**Методы административно-хозяйственные** – способы воздействия на экономические или социальные процессы посредством регламентации экономической деятельности в форме запрета, разрешения, принуждения.

**Методы экономические** – способы воздействия на экономические и социальные процессы посредством проведения определенной кредитно-денежной и бюджетно-налоговой политики (регулирование учетной ставки, операций на рынке ценных бумаг, налоговых ставок и др.), использования материальных интересов субъектов хозяйствования на национальном уровне, развития хозрасчетных отношений на государственных предприятиях.

**Монополии** – крупные объединения, осуществляющие контроль над рынками. Возникновение монополий – результат концентрации и централизации производства и капитала. Монополии выступают в разных формах, основные из них – картель, синдикат, трест, концерн.

**Монополии банковские** – крупнейшие банки и их объединения (картели, синдикаты, тресты, концерны), господствующие в проведении банковских операций и на этой основе извлекающие монопольно высокие прибыли.

**Монополии промышленные** – крупные компании (фирмы, корпорации) или их объединения (картели, тресты, концерны), сосредоточивающие в своих руках значительную часть производства и сбыта товаров и услуг, что позволяет им диктовать условия потребителю. Путь реализации монопольного положения на рынке – установление монопольной цены. Промышленные монополии стали возникать в 70-х годах XIX в. После Второй Мировой войны получили развитие многоотраслевые международные объединения – монополии.

**Налоги (прямые, косвенные)** – обязательные платежи, взимаемые государством с юридических и физических лиц. Являются одной из форм

финансовых отношений, обеспечивающих перераспределение национального дохода в соответствии с задачами экономического и социального развития государства. Налоги делятся на прямые, которыми облагаются доходы и имущество, и косвенные, являющиеся надбавкой к цене товаров. Налоги являются одним из главных источников доходов государственного бюджета.

**Национализация** - отчуждение имущества у частных лиц в собственность государства, осуществляемое на основании специального акта компетентного государственного органа. К широкомасштабной национализации прибегло советское правительство после Октябрьской революции. Национализация отдельных отраслей и производств проводили многие европейские государства после Второй мировой войны. Отчуждение имущества в собственность государства может происходить добровольно или принудительно, посредством выкупа или конфискации.

**«Новые» и «старые» отрасли промышленности** – деление на «старые» и «новые» отрасли произошло в результате второй технической революции. После Первой мировой войны технический прогресс вызвал депрессию «старых» отраслей (угольной, металлургической, текстильной) и появление «новых», связанных с новыми технологиями (нефтяной, автомобильной, электротехнической, химической). «Новые» отрасли имели более высокие темпы развития, следствием чего было формирование прогрессивной структуры производства.

**НЭП (Новая экономическая политика 1921 – 1929 гг.)** – экономическая политика советского государства в условиях многоукладного хозяйства переходного периода от капитализма к социализму. НЭП проводилась с целью восстановления разрушенной экономики. При ведущей роли государственного сектора допускала ограниченное развитие частного производства, рыночных отношений и конкуренции (модель рыночного социализма).

**Народный комиссариат (НАРКОМАТ)** – центральный орган государственного управления отдельной сферой деятельности или отдельной отраслью народного хозяйства в советском государстве в 1917 – 1946 гг. Возглавлялся народным комиссаром – наркомом. В 1946 г. все наркоматы были преобразованы в министерства.

**Николай II (1868 – 1918)** – император, сын императора Александра III.

**Облигация** – вид ценной бумаги (долговое обязательство), по которой ее держателю выплачивается доход, размер которого устанавливается в форме процента к нарицательной стоимости облигации, либо фиксированная сумма капитала в определенный момент в будущем. Доход облигации может выплачиваться также в форме выигрышей в специальных тиражах. Облигации продаются и покупаются на бирже по курсу, зависящему от приносимого ими дохода, уровня ссудного процента, спроса и предложения.

**Оброк (оброчное хозяйство)** – ежегодный сбор помещиками со своих крестьян продуктов и денег. Широко был распространен в странах Западной Европы. В России продуктовый оброк был отменен в связи с проведением реформы 1861 г.; денежный сохранялся для временнообязанных крестьян до 1883 г.

**Община сельская (сельское общество)** – форма объединения крестьян, основанная на коллективном владении землей и полном или частичном самоуправлении. В России после крестьянской реформы 1861 г. община являлась собственником земли и использовалась царским правительством как аппарат для сбора податей и налогов. Проводимая П. А. Столыпиным аграрная реформа (1906 г.) предусматривала разрушение общины.

**Огораживания** – процесс насильственного сгона крестьян феодалами с земли, которую затем огораживали изгородями, канавами и т. п. Наибольший размах огораживания получили в Англии в конце XV – XVI вв. Процесс огораживания земель продолжался XVII – XVIII вв. Насильственное обезземеливание крестьянства привело к свертыванию мелкокрестьянского землепользования, формированию армии наемных работников и росту крупной земельной собственности капиталистического типа.

**Откупная система** – передача государством за определенную плату на обусловленный срок права торговли или сбора налогов частным лицам – откупщикам. Получила широкое распространение в период петровских преобразований. Наибольший доход российской казне давали питейные откупа. Откупная система в России была отменена в 1863 г.

**Отработки** – в пореформенной России работа крестьян в помещичьем хозяйстве. Крестьяне отработывали долг помещику (например, арендную плату или взятую у него ссуду) со своим рабочим скотом и инвентарем.

**Павел I (1754 – 1799)** – император, сын императрицы Екатерины II.

**Парцеллярное хозяйство** – индивидуально-семейное крестьянское хозяйство, раздробленное на мелкие земельные участки (парцеллы). С развитием капитализма парцеллярное хозяйство втягивалось в товарно-денежные отношения и превращалось в мелкое товарное хозяйство.

**«Перегрев» экономики** – чрезмерно высокие темпы экономического роста, стимулируемые государственными расходами и угрожающие усилением инфляционных тенденций.

**Петр I Великий (1672 – 1725)** – первый российский Император, сын царя Алексея Михайловича.

**Планирование** – один из методов управления экономикой. Основными методами планирования являются балансовый нормативный, программно-целевой. Различают: текущее (годовое, квартальное) и перспективное (пятилетнее) планирование, директивное (обязательное) и индикативное (рекомендательное) планирование.



**Покупательная способность денег** – способность денежной единицы обмениваться на определенное количество товаров и услуг.

**Поместье** – земельное владение в России конца XV – начала XVIII вв. Земля предоставлялась великим князем, царем за несение военной и государственной службы, не подлежала продаже, обмену и наследованию. В XVI – XVII вв. поместье постепенно сближалось с вотчиной и слилось с ней в XVIII в. в один вид – имение.

**Преференциальные торговые тарифы** – предпочтительные таможенные пошлины, устанавливаемые государством с целью создания особо благоприятного режима для одного или нескольких государств при ввозе всех или отдельных групп товаров.

**Пошлина таможенная** – налог, который взимается государством при ввозе иностранного товара в страну (импортная пошлина), вывозом отечественного товара за границу (экспортная пошлина) или при транзите товара (транзитная пошлина).

**Приватизация** – отчуждение государственной собственности в собственность физических и юридических лиц, в результате чего сокращается государственный сектор экономики.

**Приписные крестьяне** – государственные крестьяне, которые приписывались к казенным и посессионным мануфактурам. Оставаясь крестьянами, они вместо внесения деньгами казенных податей отрабатывали их на мануфактурах. Освобождены крестьянской реформой 1861 г.

**Продовольственная разверстка (продразверстка)** – применявшаяся в советской России в период «военного коммунизма» система заготовки сельскохозяйственной продукции, которая основывалась на изъятии у крестьян «товарных излишков», т. е. продовольствия сверх необходимого прожиточного минимума, для государственных нужд. Практически при определении «излишков» за основу принимались государственные потребности для обеспечения нужд армии и рабочих, занятых на оборонных предприятиях. Зачастую государство изымало у крестьян не только излишки хлеба, но и необходимое для семьи продовольствие, семенное и фуражное зерно. Отмена продразверстки и введение продналога были первыми мерами правительства для перехода к НЭПу.

**Продовольственный налог (продналог)** – взимался в 1921 – 1923 гг. с крестьянских хозяйств советским государством. Введен взамен продразверстки. Размер продовольственного налога устанавливался до весеннего сева по каждому виду сельскохозяйственной продукции с учетом местных условий и зажиточности крестьянских хозяйств. Был значительно ниже продразверстки. После проведения денежной реформы был заменен единым сельскохозяйственным налогом.

**Производственная сфера** – совокупность отраслей народного хозяйства и видов деятельности, создающих материальные блага в вещественной форме, а также в форме перемещения грузов, хранения продуктов,

сортировки, упаковки и других функций, являющихся продолжением процесса производства.

**Промыслы кустарные** – несельскохозяйственные виды деятельности значительной части крестьянского населения определенной местности. Поэтому в названии промыслов часто присутствует название места: сапожные промыслы села Кимры, сундучно-подносный промысел Нижнего Тагила, тульские самоварные промыслы и т. п.

**Промышленный переворот (первая техническая революция)** – скачок в развитии производительных сил, заключающийся в переходе от мануфактурного производства, основанного на использовании ручного труда, к фабричному, основанному на машинной технике.

**Протекционизм** – экономическая политика государства, направленная на поощрение развития национальной экономики и ее защиту от иностранной конкуренции путем введения высоких пошлин на ввозимые в страну товары, ограничения или полного запрещения ввоза отдельных товаров, а также с помощью других мер. Политика протекционизма играла значительную роль в развитии мануфактурного производства, индустриализации национального хозяйства царской России и ведущих стран мира.

**Путин Владимир Владимирович** (родился в 1952 году) – Президент РФ с 2000 года, Премьер-министр РФ с 2008 г.

**Рабочий контроль** - форма участия трудящихся в управлении российских предприятий. Осуществлялся выборными заводскими комитетами. Существовал на многих предприятиях с лета 1917 г., был узаконен 14 (27) ноября 1917 г. Предоставлял трудящимся право доступа к бухгалтерским книгам, складам, контролю найма, увольнения и т.д. Рабочий контроль заводских комитетов постепенно вытеснялся профсоюзами и Советами, а затем учреждениями ВСНХ и к октябрю 1918 г. рабочий контроль был окончательно заменен государственным контролем.

**Разгосударствление экономики** – снятие с государства функций прямого хозяйственного управления, передача соответствующих полномочий предприятиям. Осуществляется посредством либерализации хозяйственной деятельности и приватизации собственности.

**Рантье** – лица, живущие на доходы (проценты) от денежного капитала, предоставленного в ссуду, или ценных бумаг.

**Репарация** – полное или частичное возмещение побежденным государством материального ущерба, причиненного государству, подвергшемуся нападению.

**Реприватизация** – возврат в частную собственность той государственной собственности, которая возникла в результате национализации.

**Реструктуризация** – погашение накопленной государственной задолженности путем выпуска новых займов.

**Рыжков Николай Иванович (родился в 1929 году)** – Председатель Советов Министров СССР с 1985 по 1991 годы.

**Рынок мировой** – совокупность национальных рынков отдельных стран, связанных друг с другом торгово-экономическими отношениями вследствие интернационализации производства. Зародился в глубокой древности, но основной формой международных экономических отношений стал лишь в эпоху капитализма. С развитием мирового рынка происходят расширение обмена товарами, увеличение вывоза капитала, обмен достижениями научно-технической мысли.

**Рыночная экономика** – экономика, основанная на многообразии форм собственности на средства производства, принципах свободного предпринимательства, конкуренции между производителями, рыночного ценообразования, договорных отношений между хозяйствующими субъектами, ограниченного вмешательства государства в хозяйственную деятельность.

**Секуляризация** – упразднение государством церковной собственности и обращение ее в светскую путем конфискации земельных владений и имущества церкви, монастырей. Широко проводилась в Англии в XVI в. В России активно проводилась в самом начале правления Екатерины II (1764 г.). После Октябрьской революции все церковные и монастырские земли перешли в собственность советского государства (Декрет о земле 1917 г.).

**Синдикат** – один из видов монополистического объединения однородных промышленных предприятий. Синдикаты создаются в целях сбыта продукции через общую продажную контору, организованную в форме особого торгового товарищества (акционерного общества, товарищества с ограниченной ответственностью и т. д.), с которой каждый из участников синдиката заключает одинаковый по своим условиям договор на сбыт своей продукции. Участники синдиката сохраняют производственную, но утрачивают коммерческую самостоятельность. В России первые монополистические объединения возникали в форме синдикатов. Наиболее известные синдикаты: «Продмет», «Продуголь», «Продвагон», «Кровля». В СССР синдикаты были образованы в 1922 г. и просуществовали до 1930 г. Они представляли собой тип хозяйственной организаций, объединявшей группы промышленных трестов для оптового сбыта их продукции, закупки сырья и планирования торговых операций.

**Смешанная экономика** – экономика страны, базирующаяся на многообразии форм собственности, сочетающая черты рыночной и централизованной экономических систем. Формы хозяйствования представляют собой синтез элементов рыночного саморегулирования и администрирования.

**Смешанные предприятия** – предприятия различных форм собственности, деятельность которых основана на паевых взносах партнеров, осуществляющих совместную деятельность.

**Собственность** – принадлежность материальных благ, прежде всего средств производства, а также нематериальных благ (информация, изо-

бретения, другие виды интеллектуального труда и творчества) определенным субъектам (государству, коллективам, отдельным лицам). Право собственности конкретных субъектов сводится к трем правомочиям: право владения, право пользования, право распоряжения имуществом. Право владения – предоставляемая законом возможность собственного владения вещью. Право пользования – возможность эксплуатации имущества с какой-либо целью. Право распоряжения имуществом право по своему усмотрению определять юридическую судьбу имущества.

**Социальная сфера** – совокупность отраслей народного хозяйства и видов деятельности, оказывающих услуги населению (искусство, культура, спорт, наука, образование, здравоохранение).

**Ссуда** – передача денег или материальных ценностей одними участниками договора займа другим на условиях возврата, как правило, с уплатой процентов.

**Сталин (Джугашвили) Иосиф Виссарионович (1878–1953)** – Генеральный секретарь ЦК ВКП(б) с 1922 по 1953 годы.

**Столыпин Петр Аркадьевич (1862 – 1911)** – председатель Совета Министров Российской Империи с 1906 по 1911 годы.

**Субсидия** – пособие в денежной или натуральной форме, предоставленное государством юридическим и физическим лицам, местным органам власти, другим государствам. Субсидии могут предоставляться в форме как выплат (прямые), так и льготных налоговых ставок (косвенные).

**Транснациональная компания** – фирма, осуществляющая основную часть операций за пределами своей страны в других государствах.

**Трест** – объединение, в котором входящие в него предприятия теряют свою производственную и коммерческую самостоятельность, а руководство их деятельностью осуществляется из единого центра.

**Уклад экономический** – тип хозяйства страны, в основе которого лежит определенная форма собственности на средства производства и соответствующие ей производственные отношения. В экономике той или иной страны в определенные исторические периоды может существовать как один, так и несколько укладов. Например, в советской России после октября 1917 г. существовало пять укладов: патриархальный, мелкотоварное производство, капиталистический, государственный капитализм, социалистический.

**Уравнительное землепользование** – в России деление общинной земли для использования между ее членами поровну, по числу душ мужского пола в семье. Уравнительное землепользование исключало возможность создания фермерского хозяйства на общинной земле. Уравнильный принцип землепользования после Октябрьской революции был закреплен Декретом о земле (1917 г.).

**Феод** – наследственное земельное владение в Западной Европе в эпоху феодализма, пожалованное сеньором своему вассалу на условии несения службы (главным образом военной).

**Фермерское хозяйство** – сельскохозяйственное предприятие предпринимательского типа на собственной или арендованной земле с использованием как собственного, так и наемного труда.

**Финансовая политика** – составная часть экономической политики государства, заключающаяся в использовании государственных финансовых ресурсов, регулировании доходов и расходов, формировании и исполнении государственного бюджета, в налоговом регулировании.

**Фрадков Михаил Ефимович (родился в 1950 году)** – Председатель правительства РФ с 2004 года.

**Хлебная монополия** – исключительное право государства осуществлять торговлю зерном и хлебопродуктами. Вводилась в разных странах в отдельные исторические периоды. В России вводилась в марте 1917 г., в мае 1918 г.

**Хрущев Никита Сергеевич (1894 – 1971)** – Первый секретарь ЦК КПСС, Председатель Совета Министров СССР с 1953 по 1964 годы.

**Централизация капитала** – рост размеров капитала путем объединения нескольких капиталов или поглощения одного капитала другим.

**Черномырдин Виктор Степанович (1938 – 2010)** – Председатель Правительства РФ с 1992 по 1998 годы.

**Чубайс Анатолий Борисович** – Председатель Государственного Комитета Российской Федерации по управлению государственным имуществом с 1992 года. Председатель правления РАО «ЕЭС России» с 1998 года.

**Экономические реформы** – крупные преобразования, изменения в системе ведения хозяйства, управления экономикой, путях и способах осуществления экономической политики. Экономические реформы проводятся в условиях, когда наблюдается низкая эффективность экономической системы, возникают экономические кризисы, не удовлетворяются потребности людей.

**Экономическая экспансия** – расширение сфер влияния монополистических объединений, групп, государств, осуществляемое экономическими методами (например, вывоз капитала, неэквивалентный обмен, кабальные договоры, предоставление займов, кредитов и др.).

**Экстенсивный путь развития** – способ увеличения объемов производства путем вовлечения в хозяйственный оборот дополнительных ресурсов – увеличения численности работающих, объемов добычи сырья и материалов, капитальных вложений, строительства новых производственных объектов, расширения посевных площадей, поголовья скота и т. д.

**Эмиссия** – выпуск в обращение денежных знаков в разных формах (деньги, акции, облигации). Эмиссия ценных бумаг может быть частной

(выпуск акций и облигаций акционерными компаниями) и государственной (выпуск денег, облигаций, государственных займов).

**Явлинский Григорий Алексеевич (родился в 1952 году)** – Руководитель общественно-политического объединения «ЯБЛОКО», руководитель депутатской фракции «ЯБЛОКО» в Государственной Думе Федерального Собрания РФ с первого по третий созывы.

**Ярослав II Всеволодович (1191 – 1246)** – Великий князь киевский, годы правления 1238 – 1246.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

### Основная литература

1. Тимошина, Т. М. Экономическая история России: учеб. пособие для вузов / Т. М. Тимошина : под ред. М. Н. Чепурина. – 9-е изд., перераб. и доп. – М. : Юстицинформ, 2003. – 415 с.
2. Тимошина, Т. М. Экономическая история зарубежных стран: Учеб. пособие для вузов / Т. М. Тимошина. – 4-е изд., доп. – М. : Юстицинформ, 2003. – 495 с.
3. Якименко, В. Н. История экономики : учебно-методический комплекс / В. Н. Якименко ; Ульян. гос. техн. ун-т. – Ульяновск : УлГТУ, 2005. – 120 с.

### Дополнительная литература

1. Аслунд, А. Очерк экономической истории первого десятилетия посткоммунистической эпохи / А. Аслунд // Университетская книга. – 2003. – №1. – С. 24-26.
2. Барт, Л. В. История экономики: материалы к лекциям по курсу «Экономическая история для студентов тех. вузов» / Л. В. Барт, В. Н. Якименко. – Ульяновск : УлГТУ, 1995. – 40 с.
3. Баумоль, У. Чего не знал Альфред Маршалл: Вклад XX столетия в экономическую теорию / У. Баумоль // Вопросы экономики. – 2001. – №2. – С. 73-107.
4. Березин, И. С. История экономического развития : учебное пособие / И. С. Березин. – М. : Русская деловая литература, 1998. – 288 с.
5. Бобович, И. М. История экономики : учебник / И. М. Бобович. – М. : Проспект, 2002. – 359 с.
6. Бор, М. З. История мировой экономики : конспект лекций / М. З. Бор. – М. : Дело и сервис, 1998. – 496 с.
7. Венгржиновская, Е. А. История экономики России : учебное пособие: краткий конспект лекций / Е. А. Венгржиновская. – СПб. : Политехника, 1998. – 142 с.
8. Виноградов, В. А. Экономическая история России XIX - XX вв.: современный взгляд / В. А. Виноградов. – М. : РОССПЭН, 2000. – 623 с.
9. Воробьев, Ю. Ф. Актуальные исследования российской экономической теории / Ю. Ф. Воробьев // Экономическая наука современной России. – 2002. – №2. – С. 168-172.
10. Вощанова, Г. П. История экономики : учебное пособие / Г. П. Вощанова. – М. : ИНФРА-М, 2003. – 231 с.
11. Гусейнов, Р. Первые шаги советской экономической истории / Р. Гусейнов // Экономические науки. – 1990. – №7. – С. 66-73.
12. Гусейнов, Р. История экономики России : учебное пособие для экон. вузов / Р. Гусейнов. – М. : ИВЦ «Маркетинг», 1999. – 350 с.

13. Денисов, С. Ценное исследование по истории экономики России / С. Денисов // Государственная служба. – 2004. – №2. – С. 152-155.
14. Поляк, Г. Б. История мировой экономики : учебник для вузов / Г. Б. Поляк, А. Н. Марков. – М. : ЮНИТИ, 1999. – 727 с.
15. История народного хозяйства СССР в цифрах (1973 – 1991 гг): Библиогр. указ. стат. изд. / Госкомстат России. – М. : Республ. Информ.-изд. центр. – 1994. – 148 с.
16. Гладков, И. А. История социалистической экономики СССР / И. А. Гладков. – М. : Наука, 1976. – 589 с.
17. Кабисов, К. Преодолеть застой в историко-экономической науке / К. Кабисов // Российский экономический журнал. – 1992. – №8. – С.141 -143.
18. Калтахчан, Н. М. Экономическая история : учеб.-практ. пособие / Н. М. Калтахчан. – М. : МЭСИ, 1999. – 107 с.
19. Ковалев, И. Н. История экономики и экономических учений : учебное пособие для экономических спец. вузов / И. Н. Ковалев. – Ростов н/Д : Феникс, 1999. – 543 с.
20. Конотопов, М. В. История экономики зарубежных стран : учебник для вузов / М. В. Конотопов. – М. : Палеотип: Логос, 2003. – 264 с.
21. Конотопов, М. В. История экономики России : учебник для экон. спец. вузов / М. В. Конотопов. – М. : Палеотип: Логос, 2001. – 208 с.
22. Кузнецова, О. Д. История экономики : учебное пособие для экономических спец. вузов / О. Д. Кузнецова, Л. И. Пермякова, Е. Г. Лисовская. – М. : ИНФРА-М, 2000. – 384 с.
23. Лавриков, Ю. Принцип историзма - в основу курса экономической истории / Ю. Лавриков, В. Круглое // Вестник высшей школы. – 1987. – №11. – С. 43-45.
24. Лойберг, М. Я. История экономики : учебно-методическое пособие для вузов по спец. «Экономика и менеджмент» / М. Я. Лойберг. – М. : ИНФРА-М, 2001. – 128 с.
25. Маневич, В. Историческое виденье как основа экономических доктрин (до XX века) / В. Маневич, Е. Козлова // Вопросы экономики. – 1991. – №5. – С. 82-95.
26. Мау, В. История советской экономической науки: подведение итогов / В. Мау // Вопросы экономики. – 1993. – №1. – С. 30-41.
27. Неровня, Т. Н. История экономики в вопросах и ответах: учебное пособие для экономических спец. вузов / Т. Н. Неровня. – Ростов н/Д : Феникс, 1999. – 415 с.
28. Розалиев, Ю. Н. Экономическая история: сборник статей / Ю. Н. Розалиев. – М. : Наука, 1992. – 213 с.
29. Рывкин, А. Экономическая теория и реальность / А. Рывкин // Вопросы экономики. – 1989. – №1. – С. 130-141.
30. Солодкина, М. Роль историко-экономической науки в формировании экономической культуры / М. Солодкина // Вопросы экономики. – 1989. – №6. – С. 104-114.



31. Сурин, А. И. История экономики и экономических учений : учебно-методическое пособие / А. И. Сурин. – М. : Финансы и статистика, 2000. – С.199.
32. Хейлбронер, Р. Научный анализ и виденье в истории современной экономической мысли / Р. Хейлбронер // Вопросы экономики. – 1993. – №11. – С. 4-15.
33. Хромов, П. А. Экономическая история СССР: период промышленного и монополистического капитализма в России : учебное пособие / П. А. Хромов. – М. : Высшая школа, 1982. – 240 с.
34. Шемякин, И. Н. Экономическая история СССР и зарубежных стран / И. Н. Шемякин, А. А. Успенский. – М. : Высшая школа, 1978. – 551 с.

Учебное издание

## **ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ**

Учебное пособие  
для студентов экономических специальностей

Составители: **Барт** Людмила Васильевна,  
**Камалтдинова** Рузалия Маратовна,  
**Разнодежина** Эльвира Николаевна

Редактор Н. А. Евдокимова

ЛР №020640 от 22.10.97 г.

Подписано в печать 20.12.2010. Формат 60х84/16.  
Усл. печ. л. 12,32. Тираж 500 экз. (1-й з-д 1-100 экз.). Заказ 435.

Ульяновский государственный технический университет,  
432027, г. Ульяновск, ул. Сев. Венец, 32.

Типография УлГТУ. 432027, г. Ульяновск, ул. Сев. Венец, 32.